

**1. Система мотивации**

- Кофейный аппарат в офисе
- Тематические мероприятия
- Процент за помощь в реализации продукта
- Постановка целей каждый месяц и за выполнение целей поощрение

**2. Поиск партнеров и спонсоров**

- Предложение застройщикам встраивать нашу систему умного дома на этапе застройки

**3. Участие в тематических конференциях и выставках**

- Аренда стенда на конференциях:

Стачка

Риф

**4. Инвестиции извне**

- Нахождение инвесторов на крутфайдинговых площадках  
<https://planeta.ru/>
- Создать несколько уровней:
  - 1) За минимальную сумму в подарок фирменный мерч
  - 2) За среднюю модуль умного дома
  - 3) За сумму больше определенной комплект умного дома
- Нахождение инвесторов на профильных формах  
<http://financeforum.ru/>  
<https://homeidea.ru/>

**5. Координация действий компании**

- Общение в общем чате в менеджере “WhatsApp”
- Постановка задач в “Trello”
- Созвон перед рабочим днем в “Discord”, где обсуждаются предстоящие задачи, текущие проблемы, получение информации от работников о проделанной работе за прошлый день