PT Tapel Kuda Kencana

Profil Perusahaan

Nama Perusahaan : PT Tapel Kuda Kencana
Alamat Perusahaan : Jl. Silugonggo 24 Juwana

Kabupaten / Kota:PATIKecamatan:JUWANAKelurahan / Desa:KAUMAN

RW/RT : 1/4

Telepon : (0295) 471025 **Faximile** : (0295) 471991

Website

Nama Pimpinan:HENDRA ADIDHARMANama Personal (CP):HARYONO GUNADI

Alamat Personal (CP) : Jl. Wahid Hasyim No. 49

Kudus

Modal Sendiri

 Telepon Personal (CP)
 : (0291) 438001

 Handphone Personal (CP)
 : 081325690538

 Faximile Personal (CP)
 : (0295) 471991

Email Personal (CP)

Nama Pemilik : ANDY TEDJOYUWONO

Tahun Operasi : 1933

Asosiasi : PPRK, GAPPRI

Nilai Investasi Perusahaan : Rp 2.400.000.000,00

Struktur Modal / Investasi

Perusahaan

Status Keaktifan : Aktif

Produk Perusahaan

Produk : 1. Sigaret Kretek Mesin (SKM)

2. Sigaret Kretek Tangan (SKT)

Foto



Lokasi

Longitude : 111.148639979651 **Latitude** : -6.71779397970835



Nilai Dan Volume Produksi Perusahaan

Jenis Produk	Nilai Produksi (Batang / Tahun)	Volume Produksi (Batang / Tahun)	Sampai Bulan	Tahun
Sigaret Kretek Mesin	Rp 423.360.000,00	975.000	Desember	2014
Sigaret Kretek Tangan	Rp 10.476.000.000,00	23.088.000	Desember	2014

Tenaga Kerja Perusahaan

Tahun	Pria	Wanita	Tidak Sekolah	SD	SLTP	SLTA	D3	S1	S2	S 3
2014	20	91	0	0	0	0	0	0	0	0
2015	16	94	2	0	88	18	1	1	0	0

Perizinan Yang Dimiliki Perusahaan

Nama Izin	Singkatan Izin	Nomor	Tanggal	Pemberi Izini
Surat Izin Usaha Perdagangan	SIUP	510.41/49/11-05/PM/X/2011	2011-10-04	Kantor Pelayanan Perizinan Terpadu
Nomor Pokok Pengusaha Barang Kena Cukai	NPPBKC	0603.1.3.0512	2011-12-09	Departemen Keuangan RI

Nama Izin	Singkatan Izin	Nomor	Tanggal	Pemberi Izini
Izin Usaha Industri	IUI	535/250/VI/2002	2006-06-14	Kantor Pelayanan Perizinan Terpadu Kabupaten Pati
Nomor Pokok Wajib Pajak	NPWP	01.107.352.5-507-001	2011-05-30	Kantor Pelayanan Pajak Pratama Pati
Tanda Daftar Perusahaan	TDP	110511200013	2011-05-27	Kantor Pelayanan Perizinan Terpadu

Pita Cukai Perusahaan

Jumlah Pita Cukai (Lembar)	Realisasi Pembayaran Cukai (Rp.)	Sampai Bulan	Tahun
18.925	Rp 1.710.936.000,00	Desember	2011
20.435	Rp 2.123.256.000,00	November	2014
15.665	Rp 1.608.976.800,00	Desember	2012
14.535	Rp 2.123.256.000,00	Desember	2013

Produk Perusahaan

Jenis Produk

Jenis Produk	Merek Produk	Kapasitas Produksi / Hari (Batang)	Kapasitas Riil Produksi / Hari (Batang)
Sigaret Kretek Mesin	T K Elite	48.000	12.000
Sigaret Kretek Mesin	T K Hitam Deluxe	120.000	24.000
Sigaret Kretek Tangan	T K Kencana	48.000	480
Sigaret Kretek Tangan	T K Kuning	100.000	80.000

Bahan Baku

Nama Bahan Baku	Tahun	Jumlah Kebutuhan (Kg / Tahun)
Cengkeh	2012	10.315,00
Tembakau	2013	17.152,00
Tembakau	2011	27.335,00
Tembakau	2012	29.728,00
Cengkeh	2011	11.838,00
Cengkeh	2013	6.877,00
Tembakau	2014	17.245,00
Cengkeh	2014	6.890,00
Tembakau Campur	2015	14.400,00
Tembakau Campur	2014	28.700,00
Tembakau Campur	2013	28.587,00
Cengkeh Campur	2015	5.950,00
Cengkeh Campur	2014	11.800,00
Cengkeh Campur	2013	11.462,00
Lainnya	2015	750,00
Lainnya	2014	1.500,00
Lainnya	2013	1.415,00
Perekat (Lem)	2014	0,00
Kertas	2014	0,00

Bahan Pembantu

Nama Bahan Pembantu	Jumlah Kebutuhan (Kg / Tahun)
Kertas	0,00
Perekat (LEM)	0,00

Merek Dagang Logo Belum Registrasi

Nama Merek Dagang	Tahun
-------------------	-------

Merek Dagang Logo Sudah Registrasi

Nama Merek Dagang	Tahun	Nomor Registrasi
TK Kuning Pendek	-	-
TK Hitam Deluxe	-	-
TK Kencana	-	-
TK Elite	-	-

Pemasaran Perusahaan

Pemasaran

Pemasaran produk untuk memenuhi kebutuhan

: 100 % dalam negeri

Upaya-upaya yang dilakukan untuk meningkatkan penjualan

1. Pengembangan daerah pemasaran dalam negeri

Pengembangan produk sesuai dengan selera konsumen
 Pengembangan produk sesuai dengan permintaan pasar

Promosi penjualan

5. Peningkatan pelayanan penjualan

6. Pengembangan pasar lokal

Lokasi tujuan pemasaran produk

1. Lokal Ke: eks Karesidenan Banyumas

2. Ekspor Ke:

Dalam upaya pengembangan pasar ekspor, bagaimana upaya

yang dilakukan penjualan?

Saluran penyebaran penjualan pasar dalam negeri

1. Langsung

Perkembangan Pasar Dalam Negeri 3 Tahun Terakhir

Jenis Produk	Tahun	Jumlah (Batang / Tahun)	Sampai Bulan
Sigaret Kretek Tangan	2014	20.650.600,00	November
Sigaret Kretek Tangan	2012	65.776.490,00	Agustus
Sigaret Kretek Mesin	2014	848.800,00	November
Sigaret Kretek Mesin	2012	3.474.550,00	Agustus
Sigaret Kretek Tangan	2010	81.374.365,00	Desember
Sigaret Kretek Tangan	2011	97.168.922,00	Desember
Sigaret Kretek Mesin	2011	6.006.609,00	Desember
Sigaret Kretek Mesin	2010	6.878.465,00	Desember

Perkembangan Pasar Luar Negeri 3 Tahun Terakhir

Jenis Produk	Tahun	Jumlah (Batang / Tahun)	Sampai Bulan
Sigaret Kretek Mesin	2015	739.200,00	Juli
Sigaret Kretek Mesin	2014	975.000,00	Desember
Sigaret Kretek Mesin	2013	5.474.567,00	Desember
Sigaret Kretek Tangan	2015	14.507.000,00	Juli
Sigaret Kretek Tangan	2014	23.090.000,00	Desember
Sigaret Kretek Tangan	2013	975.000,00	Desember

Harga dan Promosi

Harga

Didasarkan atas biaya produksi ditambah dengan target laba Cara menentukan harga produk

Cara pembayaran penjualan produk

1. Kontan

Menurun

Bagaimana pengaruh cara pembayaran terhadap volume

penjualan Dalam upaya pengembangan pasar ekspor, bagaimana upaya

yang dilakukan penjualan?

Saluran penyebaran penjualan pasar dalam negeri

1. Langsung

Promosi

Ya Apakah Saudara telah melakukan promosi?

Jenis promosi yang dilakukan

1. Iklan Radio 2. Penjualan melalui kunjungan

Media advertensi yang digunakan perusahaan 1. Media cetak

2. Brosur/booklet/leaflet

Berapa besar rata-rata anggaran promosi/tahun?

Persentase jumlah anggaran promosi dibandingkan dengan anggaran biaya keseluruhan > 10%

Untuk meningkatkan penjualan, apakah Saudara menerapkan bentuk bonus? Ya

Jika Ya, dalam bentuk apa?

1. Potongan harga