

Cultura de Valor





ECUADOR



Cultura de Valor

Revisaremos en esta sesión:

Cultura de Valor

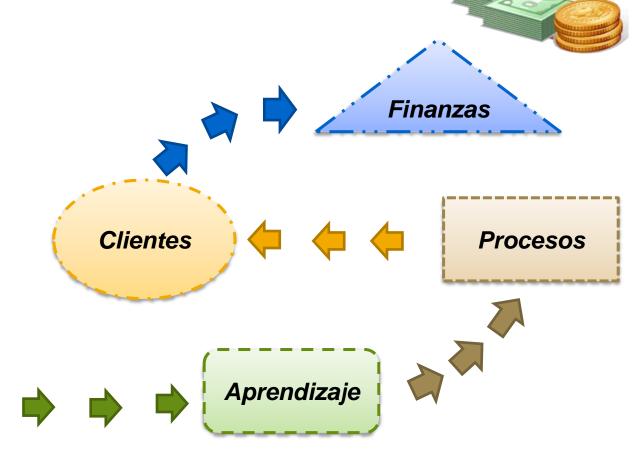
- La misión para Usted y su equipo.
- Mapa de Rentabilidad.
- Mejores Prácticas.



Cultura de Valor La Misión para Ud y su equipo

La mejor forma
de llegar a
nuestro
objetivo es
trazar una ruta
que nos guíe a
lo largo del
camino.





Mapa de Rentabilidad



Mayor Rentabilidad



Vivir una cultura de responsabilida d financiera

Compromisos con nuestros clientes mas allá de sus expectativas

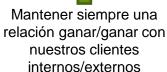
Asegurar la calidad a la primera vez

Perspectivas

¿Qué tiene que hacer el equipo para lograr sus expectativas financieras?



Mejorar la utilización de activos cuidando y alargando su vida útil.





Compromiso por evitar cualquier forma de desperdicio innecesario tangible o intangible a lo largo de nuestra cadena de valor

¿Qué Compromisos debe tener el equipo con sus clientes internos y/o externos?



Trasladar ahorros y/o beneficios a lo largo de nuestra cadena que sean reconocidos por nuestro clientes internos / externos



Mantener una aptitud de servicio reconocida por nuestros clientes internos/externos que vaya mas allá de sus expectativas



Asegurar la calidad ofrecida en productos y/o servicios a clientes internos/externos

¿Qué garantiza la Ejecución Optima de Tareas y Procesos para mejorar la rentabilidad?



Capacitación permanente del equipo en sus procesos como en su conocimiento financiero y de costos

Información actualizada de KPI's de sus procesos y vinculados a rentabilidad

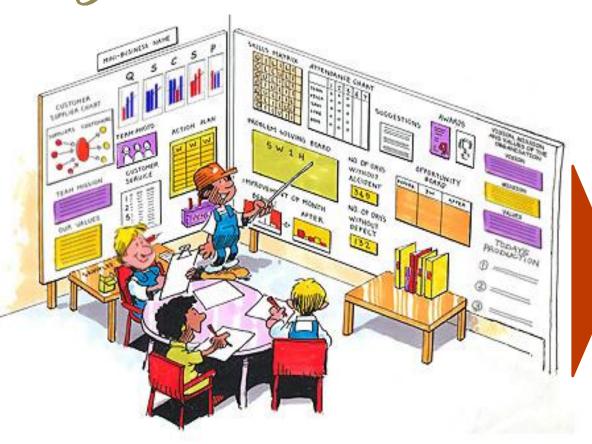
Control, Seguimiento oportuno y determinación de mejoras en los indicadores con rendición de cuentas basada en resultados

Innovación y creación de mejores formas de ejecutar las tareas y procesos

Procesos Vale



Cultura de Valor Mejores Prácticas



- 1. Revisión de últimos indicadores de factores críticos.
- 2. Revisión de Avances de Iniciativas en innovaciones.
- 3. Aportes a mejores en procesos
- 4. Comentarios del equipo.
- 5. Decisiones y directrices.
- 6. Cierre de Reunión.



Bienvenidos

7





Muchas Gracias!