G2TADVISORS

APRESENTAÇÃO

INSTITUCIONAL

POR QUE A



SOMOS UMA CONSULTORIA DE GESTÃO E PROCESSOS QUE NÃO SÓ ENTREGA UMA RECOMENDAÇÃO, MAS TAMBÉM AUXILIA NA SUA IMPLEMENTAÇÃO. PARA NÓS, UMA BOA SOLUÇÃO É CRIADA EM CONJUNTO COM O CLIENTE E TRAZ RESULTADOS PRÁTICOS.

MENOS BLÁ BLÁ BLÁ E MAIS FAZER ACONTECER!

UNIMOS A EXPERTISE DE

CONSULTORIA

COM A PEGADA DO

EMPREENDEDORISMO

Capacidade analítica
Visão de negócio
Uso de metodologias
reconhecidas de gestão





Atitude mão-na-massa –
participamos da operação
Cabeça de dono do negócio
Eficiência máxima
Assumir riscos controlados



APOIAMOS EMPRESAS DE PEQUENO E MÉDIO PORTE, EM FASE DE CRESCIMENTO, PARA JUNTOS SOLUCIONARMOS OS DESAFIOS ATUAIS DO NEGÓCIO.

NOSSA ATUAÇÃO COMPREENDE DESDE OS DESAFIOS INICIAIS DE UM NEGÓCIO ATÉ OS DESAFIOS DE GESTÃO E CRESCIMENTO.

DESAFIOS

INICIAIS

- Concepção do negócio ideation
- Desenvolvimento de produto
- MVP minimum viable product
- Estratégias de bootstrapping
- Modelagem financeira
- Plano de negócios
- Implementação de piloto/teste
- Abertura de canais de vendas Search Selling

DESAFIOS DE

GESTÃO

- MERCADO
- Scan de novos mercados
- Estratégia de Go-to-Market
- Gestão de Parcerias
- Estratégia de produto e gestão de portifolio

Estratégia de entrada em novos mercados

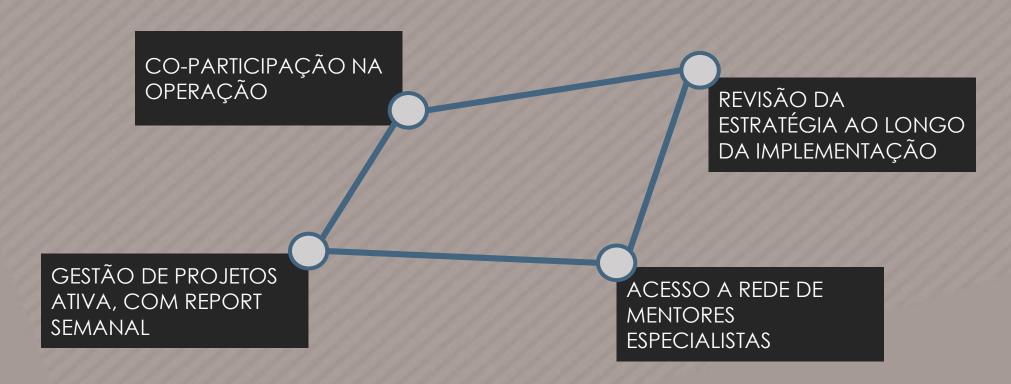
- Política Comercial
- **OPERAÇÃO**
- Modelo de atendimento
- Estratégia de suprimentosRedesenho de processos
- Infraestrutura física e tecnologia
- Orçamento
- Revenue management
- CONTROLE
- ABCosting
- Custo de Servir
- Modelagem financeira

NOSSA FORMA DE

IMPLEMENTAR

O PAPEL, O EXCEL E O POWERPOINT ACEITAM TUDO. A REALIDADE É BEM DIFERENTE.

POR ISSO ACREDITAMOS NA IMPLEMENTAÇÃO EM CONJUNTO COM O CLIENTE.



SÓCIOS

FUNDADORES

MURILO SOUZA



Formado em Administração de Empresas pela Fundação Getúlio Vargas em São Paulo, Murilo tem 11 anos de experiência em consultoria empresarial no Brasil, México, Reino Unido e outros países da América Latina, com sólida expertise liderando projetos de Estratégia e Implementação de Go-to-Market, Estratégia de entrada em novos mercados/segmentos e Desenho de Processos & Gestão de Vendas para diversas indústrias como Alimentos & Bebidas, Higiene & Beleza, Construção e Decoração, Varejo & Distribuição e Soluções Financeiras, além de atuar como gerente co-líder do maior núcleo da empresa em número de pessoas e faturamento onde era responsável por fazer a gestão do negócio.

PEDRO GODOY



Engenheiro Civil graduado pela Escola Politécnica da USP. Trabalhou em consultoria empresarial com projetos nos setores de Commodities, Bancos, Farmacêutico, Higiene e Limpeza e Bebidas no Brasil e Canadá. Atuou como gerente responsável pelo desenvolvimento de novos negócios em uma start-up de representação comercial de equipamentos para construção civil. Foi também responsável pela estruturação e operação do departamento de planejamento de suprimentos da maior obra hidrelétrica do país. Recentemente, atuou como Gerente de infraestrutura de um grupo educacional de mais de 15.000 alunos em São José dos Campos e hoje é um dos sócios da G2T Advisors.

DIOGO TOLEZANO



Engenheiro de Produção graduado pela Escola de Engenharia Mauá e pós graduado em Business Administration pelo Insper – SP. Possui experiência em consultoria de gestão e processos nos setores de Bens de Consumo, Farmacêutico, Mídia, Private Equity, Bancos, Medicina Diagnóstica e Tecnologia. É apaixonado por empreendedorismo e inovação. Empreendeu e vendeu a Sementes de Paz, delivery de alimentos orgânicos, atuou na aceleradora de Negócios Sociais ARTEMISIA e hoje é consultor de empreendedorismo e um dos sócios da G2T Advisors.

CONTATO



contato@g2tadvisors.com.br



www.g2tadvisors.com.br



(11) 99884-2115

G2TADVISORS

APRESENTAÇÃO

INSTITUCIONAL

2015