



Année 2023-2024

Master 1 – Data Analyst ROZIÈRES Gabriel

Les moyens de e-paiement ont-ils un impact sur nos habitudes de consommation ?

Sous la direction de M. L'Horty



CAMPUS MARNE-LA-VALLEE

Université Gustave Eiffel Cité Descartes - Champs-Sur-Marne Bâtiment Bois de l'étang 5 rue Galilée 77454 Marne-La-Vallée cedex 2 01 60 95 70 48





Table des matières

1.	Introduction :	2
2.	Conception de la base de données pour notre étude	4
<i>3</i> .	Description des variables	4
4.	Description générale de la population de l'échantillon :	5
5.	Description statistique plus poussée	6
6.	Tests du Khi-2	8
7.	Régressions linéaires	12
8.	Conclusion et limites de notre étude	18
9.	Bibliographie	19
10.	Annexes	20
a	. Graphiques complémentaires sur les préférences concernant les moyens de paiement	: . 20
b	. Code R :	21
c.	Questionnaire soumis aux répondants :	21

1. Introduction:

À la caisse, qu'elle soit physique ou virtuelle, quel moyen utilisez-vous pour procéder au paiement ?

Sortez-vous votre téléphone ? Votre carte de crédit ? Votre chéquier ?

Votre porte-monnaie?

Si aujourd'hui il parait normal de se poser ce genre de question cela ne l'était pas il y a de cela quelques années.

Remontons un peu dans le temps afin de contextualiser rapidement l'évolution des moyens de paiement : les premières cartes servaient uniquement de moyen d'authentification comme celle de Western Union en 1914, puis en 1974 un brevet français est déposé sur les cartes à puce qu'on connait aujourd'hui et qui commenceront à se répandre au milieu des années 80 en France.

Le paiement sans contact qu'on connait de nos jours apparaitra en France dans le début des années 2010 avec la technologie NFC qui permettra également les paiements via mobile.

Recentrons-nous quelque peu sur la période actuelle, les moyens de paiement électroniques ont connu une croissance (très) rapide ces dernières années, offrant aux consommateurs des options de paiement alternatives parfois plus pratiques et/ou plus rapides que les espèces et les chèques.

-

 $^{^1\ \} Pour\ en\ savoir\ plus: https://www.francetvinfo.fr/replay-radio/nouveau-monde/nouveau-monde-la-carte-a-puce_4045721.html$

Mais la vraie question est de savoir comment ces moyens de paiement ont affecté nos habitudes de consommation

Plusieurs études (CF bibliographie) traitent différents aspects des habitudes de consommation et comment les moyens de e-paiement les ont ou non influencés (par exemple comment ces moyens ont influé sur la demande de liquidités, la structure de leurs dépenses et bien d'autres aspects évoqués plus en détails).

Ces ouvrages m'ont dans un premier temps donné matière à réfléchir et m'ont apporté beaucoup de réponses à des questions que je me posais.

Mais ces études m'ont aussi et surtout fait me poser de nouvelles questions auxquelles j'avais envie de répondre, en effet premièrement je n'ai pas trouvé de source qui traitait du sujet sur des individus résidant en France, les études plus poussées étaient sur des groupes démographiques spécifiques qui m'ont ouvert à des pistes réflexives, ...

En bref toutes ces études bien que très intéressantes m'ont à la fois permis de comprendre plus amplement le sujet et les méthodes employées par les auteurs pour les traiter mais aussi et surtout de faire émerger des nouvelles questions auxquelles j'aimerais répondre dans le cadre de mon enquête.

Ces nouveaux moyens de paiement vont-ils remplacer ces méthodes plus anciennes voire même les ont-ils déjà remplacées ?

Poussent-ils plus facilement à l'achat ?

Y a-t-il des inégalités dans l'accès à ces nouveaux moyens de paiement ?

Ces questions bien qu'elles soient (très) intéressantes, ne sont que les prémices du travail d'enquête statistique qui suit et au cours duquel nous allons nous efforcer de répondre à ces questions et à bien d'autres encore ...

Afin de réaliser cette étude, nous utiliserons le <u>langage de programmation R</u>.

2. <u>Conception de la base de données pour notre étude</u>

Cette base de données est issue d'un questionnaire² élaboré et administré par mes soins. Le questionnaire étant plutôt « stricte », les 107 observations obtenues n'ont nécessité qu'un traitement léger avant d'être exploitable, aucune observation aberrante n'a dû être supprimée. Afin de récolter un échantillon de taille suffisante, j'ai partagé ce questionnaire à des amis, des camarades ainsi qu'à de la famille.

Après une dizaine de jours à « harceler » mon entourage afin qu'ils répondent à mon questionnaire le quota était atteint et les étapes préalables à l'analyse de données allait enfin pouvoir commencer ...

3. <u>Description des variables</u>

Avant de rentrer en détail dans des statistiques descriptives de ma base afin de mieux la comprendre, voici une courte description de mes variables afin de les comprendre car toutes ne sont pas très intuitives.

<u>Depenses mens</u>: montant auquel s'élèvent les dépenses mensuelles.

<u>Paylignmonth</u>: nombre de paiement en ligne par mois <u>Restpermonth</u>: nombre de restaurants/fast-food par mois

<u>Priplafcompul</u>: prix plafond des achats compulsifs Elecpaytype: type de paiement électronique utilisés

<u>Paiem_elec_mois</u>: nombre de paiements électroniques par mois <u>Nbapppayelec</u>: nombre d'applications de paiement électronique <u>Montantpertransac</u>: montant moyen de chaque transaction <u>Plaisirpermonth</u>: montant d'achats dits « plaisir » par mois

Revenus : montant auquel s'élève le revenu mensuel

Sexe : Genre du répondant

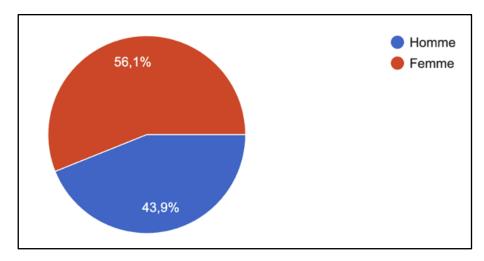
<u>Niv_dip</u>: Niveau du diplôme le plus élevé obtenu par le répondant (variable utilisant la nomenclature des niveaux de diplôme mais en la modifiant légèrement : ici 1 correspond à un

CAP/BEP; 2 au Bac; 3 à un Bac +3/4; 4 à un Bac +5 et 5 à un Bac +8) <u>Taille ville2</u>: Nombre de milliers d'habitants dans la ville du répondant

² Questions posées en annexe

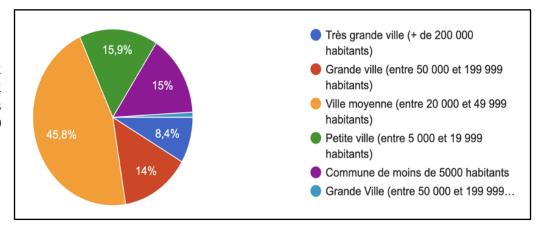
4. <u>Description générale de la population de l'échantillon :</u>

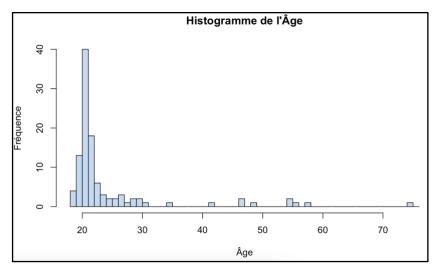
Comme évoqué précédemment, notre échantillon est composé de 107 répondants. Décrivons brièvement la population avant ne nous étaler plus amplement sur leurs caractéristiques.



Parmi ces 107 répondants, 60 sont des femmes et 47 sont des hommes.

Environ les deux tiers d'entre eux habitent dans des villes de + de 5000 habitants.





Nos répondants sont majoritairement de jeunes adultes, entre 19 et 30 ans, au-delà de cet âge, nous n'avons plus beaucoup de répondants.

5. <u>Description statistique plus poussée</u>

Examinons de manière plus poussée les variables qui attraient à cette population.

Statistiques descriptives						
	mean	sd	median	min	max	range
Âge	24,84	9,59	21	18	75	57
Dist_centreco	13,66	9,56	10	1	45	44
paylignmonth	5,57	8,58	3	1	50	49
priplafcompul	101,40	137,84	50	1	1000	999
paiem_elec_mois	18,07	14,90	16	0	57	57
niv_dip	3,30	1,22	4	0	5	5
depenses_mens	633,00	603,21	400	50	3000	2950
plaisirpermonth	148,60	136,77	100	1	800	799

Interprétons ensemble <u>quelques résultats</u> de ce tableau afin d'y voir plus clair.

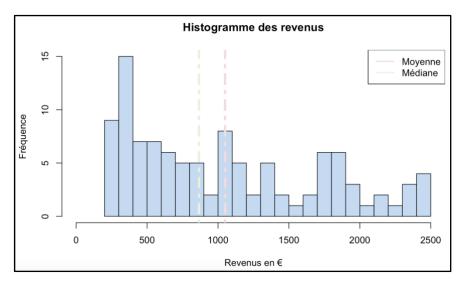
L'âge moyen de nos répondants est d'environ 25 ans et l'âge médian est d'environ 21 ans, le plus jeune a 18 ans et le plus âgé en a 75.

Nos répondants se situent en moyenne à 14minutes de leur centre commercial le plus proche. 137€ est le prix plafond médian des achats compulsifs c'est-à-dire que 50% de nos répondants ont un prix plafond plus bas et 50% un prix plus haut, à titre personnel je trouve ce chiffre plutôt élevé!

La moyenne de niv_dip nous indique un niveau de diplôme moyen environ égal à celui d'un Bac +3/4.

Concernant les variables de dépenses mensuelles et des dépenses plaisirs en regardant l'écarttype de nos deux variable (moyenne des écarts à la moyenne), on se rend compte à quel point nos valeurs sont dispersées.

Intéressons-nous plus en détails aux variables que sont les dépenses et les revenus de nos répondants.

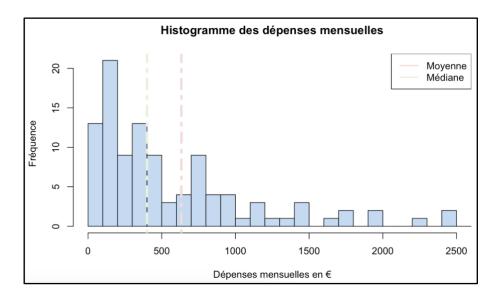


Voici donc la distribution des revenus de nos répondants. À titre informatif:

Moyenne = 1049;

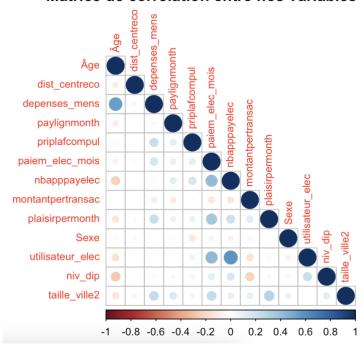
Médiane = 866.

Voici donc la distribution des revenus de nos répondants. À titre informatif : Moyenne = 633 ; Médiane = 400



Afin d'avoir une idée des relations entre nos variables, jetons un œil à la matrice de corrélation entre nos différentes variables :

Matrice de corrélation entre nos variables



Interprétons ensemble et rapidement quelques relations entre nos variables :

- Le niveau de diplôme est fortement corrélé et ce négativement avec l'âge, ce qui est logique et concorde avec la réalité.
- Les dépenses mensuelles et l'âge sont quant à eux fortement corrélés et ce positivement et encore une fois cela coïncide avec la réalité puisque, malheureusement, plus on prend de l'âge plus on doit supporter de dépenses.
- Le montant d'achat plaisir semble fortement corrélé et de manière positive à la fois avec le nombre d'applications de paiement électronique et avec le nombre de paiement électroniques par mois. (Nous creuserons d'ailleurs ces pistes).

6. Tests du Khi-2

Posons nos deux hypothèses:

- HO: le nombre de paiement électronique par mois n'influe pas sur les dépenses mensuelles.
- H1: le nombre de paiement électronique par moins influe sur les dépenses mensuelles.

Afin de savoir laquelle de ces deux hypothèses est vérifiée, nous utiliserons le test du Khi2. Commençons à partir des effectifs observés dans notre base de données concernant ces deux variables. Les classes ont été faites de telle sorte qu'elles soient de taille homogène.

		Effectifs Observés						
	Ne							
		0	Entre 1 et 15	Entre 16 et 30	Entre 31 et 45	45 et +	Total	
es les	Moins de 200€	0	0	14	5	1	20	
Depenses mensuelles recodées	Entre 200 et 400€	5	2	11	8	2	28	
ens	Entre 400 et 800€	3	3	6	9	3	24	
ع ۾ ع	Plus de 800€	4	3	9	15	4	35	
	Total	12	8	40	37	10	107	

La prochaine étape afin de calculer notre statistique du Khi2 est de comparer les effectifs observés avec les effectifs théoriques sous l'hypothèse d'indépendance entre nos variables étudiées. Pour calculer ces effectifs théoriques, nous emploierons la formule suivante :

$$E_{ij} = \frac{T_i * T_j}{n}$$

Où T_i représente le total de la ligne i et T_j celui de la colonne j. Prenons l'exemple de la première cellule du tableau : $E_{1,1} = \frac{12*20}{107} = 2,243$ et ainsi de suite...

	Nombre de paiements électroniques par mois recodé						
		0	Entre 1 et 15	Entre 16 et 30	Entre 31 et 45	45 et +	Total
es les	Moins de 200€	2,243	1,495	7,477	6,916	1,869	20
Depenses mensuelles recodées	Entre 200 et 400€	3,140	2,093	10,467	9,682	2,617	28
ens	Entre 400 et 800€	2,692	1,794	8,972	8,299	2,243	24
م ۾ ءِ	Plus de 800€	3,925	2,617	13,084	12,103	3,271	35
	Total	12	8	40	37	10	107

Une fois en possession de nos effectifs théoriques et observés, la prochaine étape est de les comparer, encore une fois nous utiliserons une formule qui est la suivante :

$$\chi^{2} = \sum \frac{(O_{ij} - E_{ij})^{2}}{E_{ij}}$$

Où Oij est l'effectif observé dans la cellule de coordonnées ij.

	Nombre de paiements électroniques par mois recodé						
S		0	Entre 1 et 15	Entre 16 et 30	Entre 31 et 45	45 et +	Total
Depenses mensuelles recodées	Moins de 200€	2,243	1,495	5,692	0,531	0,404	10,365
Depenses nensuelle recodées	Entre 200 et 400€	1,101	0,004	0,027	0,292	0,145	1,570
Del ner rec	Entre 400 et 800€	0,035	0,810	0,984	0,059	0,255	2,145
_	Plus de 800€	0,001	0,056	1,275	0,694	0,162	2,188
						χ2	16,268

Une fois cette statistique obtenue, il nous reste à savoir le niveau de confiance qu'on souhaite apposer à notre réponse, dans notre cas, ici, ce sera 95%.

La dernière étape qu'il nous reste à faire c'est de regarder le degré de liberté (ddl) et de le croiser à notre niveau de confiance dans une table du Khi2 pour avoir la <u>valeur critique</u>.

Le degré de liberté s'obtient de la manière suivante :

$$ddl = (nombre\ de\ lignes - 1) * (nombre\ de\ colonnes - 1)$$

Dans notre cas:

ddl	12
valeur critique	21,02606982
p-value	0,179259255

Ici, notre statistique du Khi2 est inférieure à notre valeur critique au niveau de confiance de 95% (et après test, à celui de 99% aussi) <u>nous ne pouvons donc pas rejeter l'hypothèse d'indépendance au seuil de 95%.</u>

Ce résultat, je l'avoue, m'a quelque peu étonné, je m'attendais dans un premier temps à pouvoir rejeter cette hypothèse d'indépendance entre mes deux variables « préférées ».

Grâce à la p-value de notre test nous pouvons savoir directement pour d'autres interactions entre variable dépendante et sa variable explicative si elles semblent liées ou non. Ce qui nous donne le tableau de p-valeur suivant :

	Sur l'ensemble des répondants				
	nombre d'app de	nombre de paiements	nombre de paiements en		
	paiement electronique	electroniques par mois	ligne par mois		
dépenses mensuelles	0,313	0,179	0,976		
nombre de restaurant	0,323	0,254	0,181		
achat compulsif	0,001	0,345	0,712		
montant par transaction	0,031	0,094	0,346		
achat "plaisir"	0,545	0,820	0,267		
n = 107					

En rouge nous avons les p-valeurs qui ne nous permettent pas de rejeter H0 (hypothèse d'indépendance) en ayant un niveau de confiance suffisant (au moins 90%) et en vert celles où on peut rejeter l'hypothèse d'indépendance avec un niveau de confiance suffisant.

Il en ressort que sur nos ensembles de couples de variables dépendantes et explicatives, en regardant l'ensemble de la population seulement 3 semblent rejeter avec un niveau de certitude convenable l'hypothèse d'indépendance.

On pourrait interpréter nos résultats comme ci-suit :

- À travers notre p-valeur très faible (0,001) nous pouvons rejeter l'hypothèse d'indépendance entre nos variables que sont le nombre d'applications de paiement électronique et le montant des achats compulsifs de nos répondants. Ce qui signifie que, le nombre d'applications de paiement électronique influe vraisemblablement sur le montant des achats compulsifs.
- À l'inverse, la p-valeur élevée (0,82) sur le test du Khi2 entre nos variables « achat « plaisir » » et « nombre de paiement électroniques par mois » ne nous permet pas de rejeter l'hypothèse d'indépendance. Ce qui signifie que, vraisemblablement, le nombre de paiements électronique par mois n'influe pas sur le montant mensuel de nos achats dits « plaisir ».

Après avoir étudié les rapports entre nos variables dépendantes et explicatives sur l'ensemble des répondants à notre enquête, une question reste en suspens et ce depuis la première page : y a-t-il des inégalités ou du moins de l'hétérogénéité dans ces constats ? pour ce faire nous allons nous concentrer sur des populations plus spécifiques.

Dans un premier temps observons les éventuelles différences selon le genre :

Sous population: Genre

	Uniquement chez les Femmes					
	nombre d'app de paiement electronique	nombre de paiements electroniques par mois	nombre de paiements en ligne par mois			
dépenses mensuelles	0,406	0,706	0,845			
nombre de restaurant	0,204	0,144	0,981			
achat compulsif	0,130	0,096	0,387			
montant par transaction	0,244	0,287	0,462			
achat "plaisir"	0,546	0,866	0,030			
n = 60						

	Uniquement chez les Hommes					
	nombre d'app de paiement electronique	nombre de paiements electroniques par mois	nombre de paiements en ligne par mois			
dépenses mensuelles	0,595	0,108	0,242			
nombre de restaurant	0,837	0,467	0,022			
achat compulsif	0,021	0,683	0,838			
montant par transaction	0,114	0,611	0,585			
achat "plaisir"	0,548	0,458	0,940			
n = 47						

Comme nous pouvons le voir, en examinant la population en tonction du genre de nos répondants, les résultats diffèrent dans un premier temps de ceux que nous avons trouvé dans la population générale mais également ces résultats diffèrent selon le genre de nos répondants ce qui laisse donc présager une hétérogénéité des comportements en fonction du genre quant à nos indicateurs ici présent. Pour faire simple, ici, hommes et femmes ne semblent pas égaux face aux moyens de paiement électroniques.

Et pourquoi ne pas nous attarder sur une autre spécification de ses relations : l'âge ?

Sous population : Âge

	Uniquement chez le	Uniquement chez les personnes de 21 ans et - (âge médian)					
	nombre d'app de paiement electronique	nombre de paiements electroniques par mois	nombre de paiements en ligne par mois				
dépenses mensuelles	0,272	0,359	0,534				
nombre de restaurant	0,139	0,242	0,690				
achat compulsif	0,022	0,637	0,912				
montant par transaction	0,127	0,837	0,179				
achat "plaisir"	0,521	0,471	0,071				
n = 57							

	Uniquement chez les personnes de + de 21 ans (âge médian)						
	nombre d'app de paiement electronique	nombre de paiements electroniques par mois	nombre de paiements en ligne par mois				
dépenses mensuelles	0,797	0,332	0,877				
nombre de restaurant	0,315	0,441	0,062				
achat compulsif	0,202	0,848	0,259				
montant par transaction	0,172	0,016	0,565				
achat "plaisir"	0,811	0,728	0,928				
	n = 50						

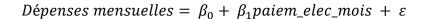
Encore une fois, le même constat s'étend à ces autres sous-populations de mon échantillon : les personnes plus jeunes que l'âge médian n'ont pas les mêmes interactions que ceux dont l'âge est supérieur à l'âge médian. Ce qui laisse donc supposer encore une fois que <u>ces phénomènes n'affectent pas tous les individus de la même manière</u>.

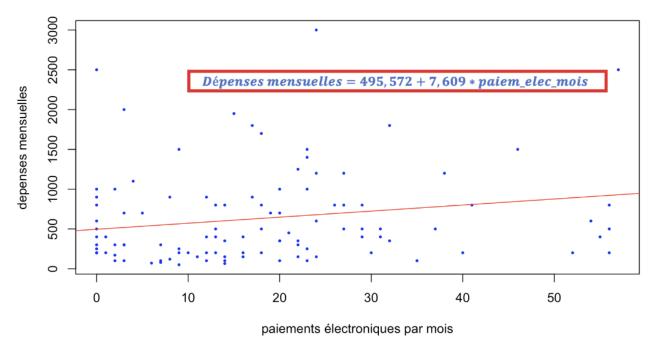
À présent, maintenant que nous avons testé les hypothèses afin d'avoir une première idée des liens entre nos variables, il est désormais temps de les quantifier et de vérifier si ce lien tient toujours ou si de nouveaux se créent lorsque d'autres variables dîtes de « contrôle » sont ajoutées.

Pour ce faire nous allons donc logiquement passer à une partie traitant de nos régressions linéaires entre certaines de nos variables dépendantes et certaines de nos variables quantitatives le tout contrôlé par des variables de contrôle afin d'avoir des résultats toutes choses égales par ailleurs, ce dans le but de tester la robustesse de nos relations et pourquoi pas en trouver de nouvelles!

7. Régressions linéaires

Dans cette partie, comme évoqué précédemment, nous allons essayer de tester la robustesse des couples de variables dépendantes et explicatives par le biais de régressions linéaires. Posons notre équation avec nos variables « préférées » :





L'étape suivante afin de connaître si notre relation est robuste est d'inclure nos variables de contrôle afin de tester si cette relation est robuste à leur inclusion.

Nous les inclurons par « blocs », ce qui permettra de contrôler notre relation par d'autres variables, ces blocs se composent de la manière suivante :

	Contenu du bloc
Bloc 1	Âge, Sexe
Bloc 2	Taille_ville, dist_centreco
Bloc 2	source_rev, revenus, niv_dip

Voici donc l'évolution de notre modèle pour le cas de notre couple de variable précédemment mentionné :

Dépenses mensuelles = $\beta_0 + \beta_1$ paiem_elec_mois + ϵ



Dépenses mensuelles = $\beta_0 + \beta_1 paiem + \beta_2 \hat{A}ge + \beta_3 Sexe + \varepsilon$



Dépenses mensuelle = $\beta_0 + \beta_1 paiem + \beta_2 \hat{A}ge + \beta_3 Sexe + \beta_4 Ville + \beta_5 Distance + \varepsilon$



 $\begin{array}{l} \textit{D\'epenses mensuelle} = \beta_0 + \beta_1 paiem + \beta_2 \hat{A}ge + \beta_3 Sexe + \\ \beta_4 \textit{Ville} + \beta_5 \textit{Distance} + \beta_6 \textit{SourceRevenu} + \beta_7 \textit{Revenus} + \beta_8 \textit{Diplome} + \varepsilon \end{array}$

Testons donc la robustesse à l'inclusion de variables de contrôle notre première régression :

De la régression simple dite "naïve" au modèle final							
	modèle simple	+bloc 1	+blocs1à2	+blocs 1 à 3			
eta de paiement électronique sur les dépenses	7,609	9,253	6,25	2,655			
Significativité de $oldsymbol{eta}$	*	***	*	\mathbb{X}			
R2 ajusté du modèle	0,035	0,329	0,402	0,526			
Significativité globale du modèle (statistique F)	*	***	***	***			
*p<0,1; **p<0,05; ***p<0,01							

Comme nous pouvons le voir notre coefficient était robuste à l'inclusion des 2 premiers blocs de variables de contrôle cependant il ne l'est plus à l'inclusion du troisième, le résultat est surprenant mais très intéressant.

Examinons-le un peu plus en observant plus en détail notre régression et discutons certains de nos coefficients :

	Variables	Modèle naïf	2	3	4
	paiem_elec_mois	7,609 (*)	9,253 (***)	6,250 (*)	2,654
caractéristiques glo	Âge		35,242 (***)	37,673 (***)	24,534 (***)
caracteristiques gio	Genre		-18,583	-47,813	-8,975
caractéristiques géo	taille_ville			0,289 (***)	0,282 (***)
caracteristiques geo	dist_centreco			1,609	4,386
	source_rev: redist				140,6
	source_rev:capi				6,127
caractéristiques éco	source_rev:trav				88,298
	revenus				0,377 (***)
	niv_dip				27,101
R2		0,035	0,348	0,43	0,57
Adj R2			0,329	0,402	0,526
Statistique T		3,848 (*)	18,310 (***)	15,224 (***)	12,745 (***)
		*p<0,1; **p<0),05; ***p<0,01		
					n=107

(Les colonnes en vertes sont celles ou le coefficient de notre variable explicative est statistiquement significatif, celles en rouge indiquent que notre coefficient ne l'est pas.)

- Le coefficient de notre variable explicative, bien que positif n'est malheureusement plus significatif, ce qui signifie que toutes choses égales par ailleurs, le nombre de paiement électronique n'influe pas significativement sur le montant total des dépenses mensuelles.
- La taille de la ville influe positivement sur les dépenses (comme on pouvait s'y attendre), toutes choses égales par ailleurs, une augmentation de 1000 habitants dans la ville augmente, en moyenne, les dépenses mensuelles de 28ct d'€.
- Le revenu influe positivement sur les dépenses, une augmentation d'1€ du revenu, <u>toutes choses égales par ailleurs entraine</u>, en moyenne, une augmentation des dépenses de 37ct d'€.
- Bien que les femmes semblent dépenser en moyenne ~ 9€ de moins toutes choses égales par ailleurs, cet écart n'est statistiquement <u>pas significatif</u>.
- La classe de référence pour ma variable source_rev est la classe de ceux qui n'ont pas de revenus fixes, à partir de là interprétons l'un des coefficients (les autres s'interprètent de la même manière). Toutes choses égales par ailleurs, les répondants dont la source de revenu principale est le travail, dépensent en moyenne 88€ de plus que ceux qui n'ont pas de revenus fixes. Ce coefficient n'est cependant pas significatif dans notre régression.
- Le R2 ajusté de notre modèle nous indique que notre modèle explique 52,6% de la variance de Y.

Après avoir examiné en détail notre relation entre notre couple de variable dépendante et explicative préférée, il serait judicieux de regarder de manière toujours aussi rigoureuse mais de manière moins poussée la relation entre plusieurs autres couples de variables.

Bref focus sur 2 autres couples de variables X, Y

Appliquons cette même procédure à 2 autres couples de variables :

Premièrement, appliquons-la au couple de variable dont la pvalue du khi2 était la plus faible afin de tester la robustesse de ce résultat (cf tableau ...)

De la régression simple dite "naïve" au modèle final						
	modèle simple	+bloc 1	+blocs 1 à 2	+ blocs 1 à 3		
eta du nombre d'app de paiement électronique sur le montant d'achats "plaisir"	24,963	24,77	24,318	21,728		
Significativité de $oldsymbol{eta}$	*	*	*	\bigvee		
R2 ajusté du modèle	0,035	0,021	0,004	0,069		
Significativité globale du modèle (statistique F)	*	><	><	*		
*p<0,1; **p<0,05; ***p<0,01						

Bien que lors de notre test du khi2 entre nos 2 variables ci-dessus nous avions une pvalue inférieure à 0,05. Ici nous pouvons voir que le coefficient n'est pas robuste à l'inclusion de variables de contrôle et qu'en contrôlant on se rend compte que notre coefficient n'est statistiquement pas significatif après l'inclusion du troisième bloc de variables de contrôle de notre modèle.

J'ai cette fois-ci voulu tester un apriori que j'avais, à titre personnel, avant de construire mon projet.

J'étais parti avec l'idée en tête que les nouvelles technologies de paiement augmentaient la dépense dans les biens « plaisir », j'entends par là les biens non-essentiels

J'ai donc profité de notre étude afin de répondre directement à cette question que je me posais, voici donc l'évolution de la relation entre mes deux variables au fur et à mesure de l'incorporation des variables de contrôle.

De la régression simple dite "naïve" au modèle final							
	modèle simple	+bloc 1	+blocs 1 à 2	+blocs 1 à 3			
$oldsymbol{eta}$ de paiement électronique sur les achats plaisir	3,322	3,26	2,774	1,919			
Significativité de $oldsymbol{eta}$	***	***	***	**			
R2 ajusté du modèle	0,131	0,118	0,15	0,28			
Significativité globale du modèle (statistique F)	***	***	***	***			
*p<0,1; **p<0,05; ***p<0,01							

Je dois l'avouer, ça fait plaisir d'avoir raison de temps en temps ! Même si les résultats sont cependant à prendre avec des « pincettes » comme nous l'aborderons dans la partie des limites de notre étude ...

Il en ressort que notre coefficient de base, très significatif l'est un peu moins mais l'est toujours après inclusion de nos variables de contrôle.

Généralisons notre méthode à tous les couples de variables X, Y :

En écho avec la méthode que nous avons utilisé dans la partie du Khi2, nous allons donc désormais suivre la même démarche de comparaison de nos coefficients et de leur significativité dans un premier temps en régression simple naïve puis en incluant toutes nos variables de contrôle.

	coefficient $oldsymbol{eta}$ des variables explicatives en régression simple naïve								
	Variables explicatives								
		nombre d'app de paiement electronique	nombre de paiements electroniques par mois	nombre de paiements en ligne par mois					
ıtes	dépenses mensuelles	-16,701	7,609 (*)	2,824					
Variables dépendantes	nombre de restaurant	0,456	0,081 (***)	0,103 (**)					
dép e	achat compulsif	24,963 (*)	1,161	1,959					
iable	montant par transaction	-8,998	-0,590	-0,820					
Var	achat "plaisir"	29,280 (**)	3,321 (***)	1,461					
-		*p	<0,1; **p<0,05; ***p<0,	01					

Comme nous pouvons le voir, beaucoup de nos coefficients semblent significatifs, plus que dans le test du Khi2, mais le sont-ils à l'inclusion de nos variables de contrôle ? (Nous connaissons la réponse pour 3 d'entre eux mais regardons-les tous).

	coefficient eta des variables explicatives avec variables de contrôle								
	Variables explicatives								
		nombre d'app de paiement electronique	nombre de paiements electroniques par mois	nombre de paiements en ligne par mois					
tes	dépenses mensuelles	18,889	2,655	-1,659					
ndant	nombre de restaurant	-0,103	0,047 (*)	0,086 (*)					
Variables dépendantes	achat compulsif	21,728	0,779	1,504					
ıriable	montant par transaction	-6,159	-0,694	-0,841					
ρΛ	achat "plaisir"	16,556	1,919 (**)	0,213					
		*р	<0,1; **p<0,05; ***p<0,	01					

Sur nos 6 relations qui semblaient significatives dans nos régressions naïves, seulement 3 le sont après inclusion de nos variables de contrôle.

Je dois avouer être plutôt surpris de ces résultats, ils sont cependant très intéressants, nous en discuterons plus amplement en conclusion.

8. Conclusion et limites de notre étude

Que pouvons-nous conclure de cette étude ?

Reprenons premièrement les questions que nous nous étions posées en introduction :

- Selon nos répondants ces nouvelles technologies de paiement semblent être en bonne voie pour remplacer les anciennes même si quelques habitudes notamment pour l'argent liquide perdurent tout de même (basé sur les réponses aux questions ouvertes et de préférences posées à nos répondants).
- Ces technologies poussent-elles à l'achat ? Et bien cette fois encore la réponse est nuancée, car oui et non, cela dépend lesquelles, il y a bien un impact statistiquement significatif de certaines de ces méthodes sur les achats mais, car il y a toujours un mais, quand les impacts sont significatifs ils sont positifs mais relativement faibles. Mais surtout cela n'impacte pas tous les achats de la même manière (plaisir ou non par exemple).
- Y a-t-il des inégalités dans l'accès à ces nouveaux moyens de paiement ? Oui il y a des inégalités premièrement selon l'âge, comme on pouvait s'y attendre. Ces inégalités sont-elles toujours vérifiées ? Non. Sont-elles fortes ? Pas tellement, et ça, c'est très positif! Et ces inégalités, sont-elles également basées sur le genre ? Notre étude ne nous a pas permis de confirmer cette hypothèse.

Mais ce n'est pas parce que nous n'avons pas réussi à réfuter cette hypothèse qu'elle est toujours vraie, à l'inverse quand nous avons réussi à trouver des preuves du contraire on sait qu'elle est fausse. (Ce n'est pas parce qu'on ne trouve pas d'arrête dans notre poisson qu'il n'y en a pas, en revanche si on en trouve une on peut affirmer qu'il y en a !).

Soyons objectifs, du moins essayons de l'être le plus possible.

Bien que très réussie, notre étude ici présente comporte certaines limites plutôt flagrantes c'est pourquoi nous devons prendre des pincettes quant à l'interprétation de ses résultats. Quelles sont ses limites me diriez-vous ?

- La plus flagrante est surtout due au fait que lors de l'administration de mon questionnaire, je l'ai envoyé à des amis, de la famille, des camarades, en bref des personnes de mon entourage.
 - Or ces personnes partagent donc beaucoup de caractéristiques communes (l'âge, le niveau de diplôme, le type de ville, ...) ce qui a donc biaisé dans une certaine mesure mes résultats.
- Un biais d'échantillonnage est également une piste sérieuse à envisager car la sélection des répondants n'a pas été aléatoire et a pu du fait exclure par exemple les personnes qui ne sont pas à l'aise avec l'informatique par exemple (ne sachant pas remplir le formulaire en ligne).
- Dernière mais pas des moindres, la limite qui me vient en tête, est la taille de l'échantillon, étant plutôt petit cela a mathématiquement impacté mes résultats de tests de significativité et a pu rendre non statistiquement significatives des relations qui, réellement, le sont.

Avec des moyens plus importants et plus de temps pour la récolte de ces données il est cependant possible de corriger ces limites et de proposer un travail encore plus approfondi.

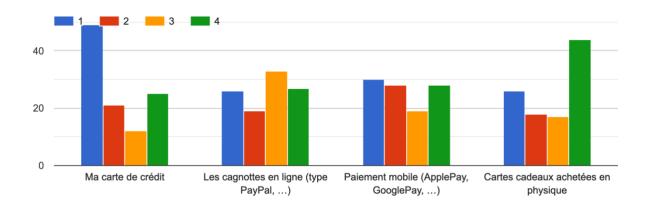
9. Bibliographie

- Brown, M., Hentschel, N., Mettler, H., & Stix, H. (2022). The convenience of electronic payments and consumer cash demand. *Journal of Monetary Economics*, *130*, 86-102.
- Daragmeh, A., Lentner, C., & Sági, J. (2021). FinTech payments in the era of COVID-19: Factors influencing behavioral intentions of "Generation X" in Hungary to use mobile payment. *Journal of Behavioral and Experimental Finance*, 32, 100574.
- Li, J., Luo, S., & Zhou, G. (2023). Electronic payment, natural environment and household consumption: Evidence from China household finance survey. *International Review of Financial Analysis*, 85, 102472.
- See-To, E. W., & Ngai, E. W. (2019). An empirical study of payment technologies, the psychology of consumption, and spending behavior in a retailing context. *Information & Management*, 56(3), 329-342.
- Zhong, Y., & Moon, H. C. (2022). Investigating customer behavior of using contactless payment in China: A comparative study of facial recognition payment and mobile QR-code payment. *Sustainability*, *14*(12), 7150.

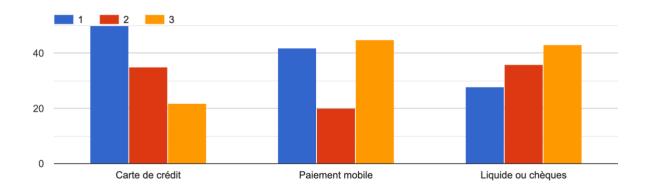
10. Annexes

a. Graphiques complémentaires sur les préférences concernant les moyens de paiement :

En ligne quel sont vos moyens de paiement préférés ? (Classez-les de 1, votre préféré à 4 celui que vous utilisez le moins)



Qu'en est-il de vos paiements en magasin ? (Classez les de 1 à 3, 1 étant votre préféré)



b. Code R:

Par souci de lisibilité, je n'ai pas copié-collé mon code R que j'ai utilisé afin de réaliser mon étude ci-dessus, cependant, <u>en cliquant sur le bouton ci-dessous, vous serez redirigé sur un lien qui pointe vers mon Dropbox et qui vous permettra de lire ou bien de télécharger le Rscript que j'ai utilisé afin de réaliser les différents tests et régressions si le cœur vous en dit :</u>



c. Questionnaire soumis aux répondants :

Impact du e-paiement sur les habitudes de consommation

Questionnaire d'une vingtaine de question, très rapide.

Les réponses sont anonymes et ne seront utilisés que dans un cadre scolaire.

Merci d'avance :)

* In	dique une question obligatoire
1.	Vous êtes * Une seule réponse possible.
	Homme Femme
2.	Quel âge avez-vous ? *
3.	Dans quel type de commune vivez-vous ? * Une seule réponse possible. Très grande ville (+ de 200 000 habitants) Grande ville (entre 50 000 et 199 999 habitants) Ville moyenne (entre 20 000 et 49 999 habitants) Petite ville (entre 5 000 et 19 999 habitants) Commune de moins de 5000 habitants
4.	Si ce n'est pas indiscret, à combien s'élèvent vos rentrées d'argent mensuelles ? (votre dernier salaire, bourse,)

minutes)
Quelle est votre source de revenu principale ? *
Une seule réponse possible.
Revenus du travail
Revenus du capital (loyers, placements,)
Revenus de redistribution (bourses, allocations,)
Je n'ai pas de revenu fixe
Avez-vous obtenu un diplôme d'un niveau supérieur à celui du brevet ? *
Une seule réponse possible.
Oui
Non Passer à la question 9
Quel est le niveau de <u>diplôme</u> le plus élevé que vous ayez <u>obtenu</u> ? *
Une seule réponse possible.
Diplôme de niveau 3 (CAP ou BEP)
Diplôme de niveau 4 (Baccalauréat)
Diplôme de niveau 5 (BAC+2)
Diplôme de niveau 6 (BAC+3/4)
Diplôme de niveau 7 (BAC+5)
Diplôme de niveau 8 (BAC+8)

Vos habitudes de consommation ...

9.	En moyenne, à combien s'élèvent vos dépenses par mois ? (en euros) *
10.	Comment préférez-vous faire vos emplettes ? *
	Une seule réponse possible.
	En ligne
	En physique, dans un magasin
	En ligne et en physique
	On s'en charge à ma place
11.	Combien de paiements (en ligne) effectuez-vous, en moyenne, par mois ? *
12.	En moyenne, par mois, combien de fois mangez-vous au restaurant ? (Fast-food inclus) *
13.	Quel poste de consommation aimeriez-vous réduire ? *
14.	Lorsque vous faites vos emplettes, vous tenez-vous rigoureusement à votre liste ? *
	Une seule réponse possible.
	Oui Passer à la question 17
	Non

Vos habitudes de consommation ...

15.	Acheter de	s cho	ses e	n del	ors	de m	a list	e, cela m'arrive *	
	Une seule r	épon	se po	ssibl	e.				
	1	2	3	4	5	6	7		
	très 1							très souvent	
16.	Et je regret	tte	ces a	chats	s. *				
	Une seule r	épon	se po	ssibl	e.				
	1	2	3	4	5	6	7		
	très 1							très souvent	
Vos	Quel est le réfléchisse:	prix	plafc	ond d	e vos		ats ir	mpulsifs ? (Prix au-dessus du quel vous	*
Vos	s habitudes d	le pa	iemeı	nt					
18.	Utilisez-vo	ous de	es mo	yens	de p	aiem	nent e	Electronique ? *	
	Une seule	répc	nse	poss	ible.				
	Oui								
	Non	P	asser	à la	quest	ion 2	2		

Vos habitudes de paiement ...

19.	Quels moyens de paiement électronique utilisez-vous ? *
	Plusieurs réponses possibles.
	Carte Bancaire, sans contact
	Paiement Mobile (ApplePay, GooglePay,)
	E-wallet (cagnottes type PayPal, néobanques,)
	QR code
	Autre :
20.	Par mois, en moyenne, combien faites-vous de paiements électroniques ? *
01	Combien d'applications de paiement mobile différentes avez vous sur votre
21.	Combien d'applications de paiement mobile différentes avez-vous sur votre * téléphone ?
	тегерионе.
Vos	s habitudes de paiement
	•
22.	En moyenne, combien dépensez vous par transaction ? *
23.	À combien d'€ estimez vous, en moyenne, vos dépenses "plaisir" ? (par mois) *
0.4	
24.	Quelles sont ces dépenses plaisir ? *

25.	En ligne quel sont vos moyens de paiement préférés ? (Classez-les de 1, votre préféré à *
	4 celui que vous utilisez le moins)

Une seule réponse possible par ligne.

	1	2	3	4
Ma carte de crédit				
Les cagnottes en ligne (type PayPal,)				
Paiement mobile (ApplePay, GooglePay,)				
Cartes cadeaux achetées en physique				

26. Qu'en est-il de vos paiements en magasin ? (Classez les de 1 à 3, 1 étant votre préféré) *

Une seule réponse possible par ligne.

	1	2	3
Carte de crédit			
Paiement mobile			
Liquide ou chèques			