- Per què hem d'estudiar els objectius?
- Objectius, beneficis i preus
- Part interessada
- Objectius SMART
- Validació dels objectius

Una tasca fonamental de l'enginyer de requisits és

la definició dels objectius del projecte

és a dir,

el valor mínim que el sistema ha de proporcionar a cada part interessada crítica, i el cost màxim que haurà de pagar.





# Descripció general dels requisits

#### **Abast**

Quins objectius principals es volen aconseguir?

Per a qui són importants aquests objectius?

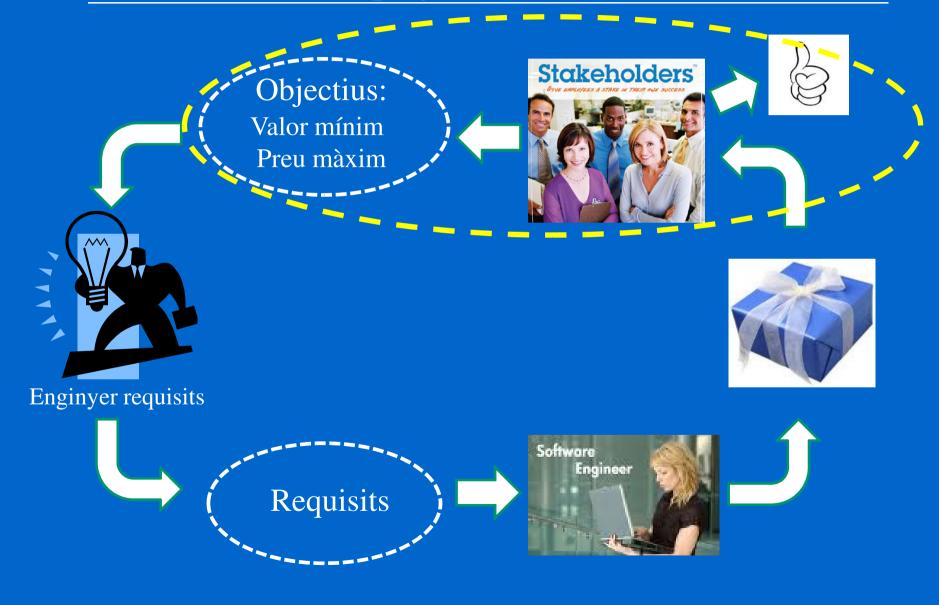


Software Engineering Code of Ethics and Professional Practice

Software Engineering Code of Ethics and Professional Practice (Version 5.2) as recommended by the ACM/IEEE-CS Joint Task Force on Software Engineering Ethics and Professional Practices and jointly approved by the ACM and the IEEE-CS as the standard for teaching and practicing software engineering.

3.02 Els enginyers de software s'asseguraran que hi hagi objectius adequats i assolibles en tots els projectes en que treballen o que proposen.

# El cercle virtuós dels projectes de software



## La feina d'un enginyer de requisits consisteix en:

- Identificar les parts interessades crítiques
- Descobrir què desitgen:
  - Benefici (valor) mínim de l'ús del sistema
  - Preu màxim que estan disposats a pagar
- Determinar un conjunt de requisits
- Assegurant-se que:
  - si un sistema satisfà els requisits, llavors
  - s'assoliran els objectius de les parts interessades

No es pot construir el producte adequat si no se sap de manera precisa:

què s'espera que faci el producte, i com es mesurarà l'èxit del producte.

- Per què hem d'estudiar els objectius?
- Objectius, beneficis i preus
- Part interessada
- Objectius SMART

Un objectiu d'una part interessada en el projecte és:

- un benefici que espera aconseguir mitjançant el l'ús o el funcionament del sistema, i
- el preu màxim que està disposada a pagar per això

Una part interessada pot tenir diversos objectius.

El preu màxim es pot referir a un conjunt de beneficis, no només a un d'ells.

#### Projectes adreçats a clients

El sistema ha de satisfer les necessitats d'un (o més) client específic, en el context d'una organització específica.

#### Projectes adreçats a un mercat

El sistema ha de satisfer les necessitats d'un segment del mercat. S'ha d'aconseguir que els clients potencials d'aquest mercat comprin o usin el sistema.

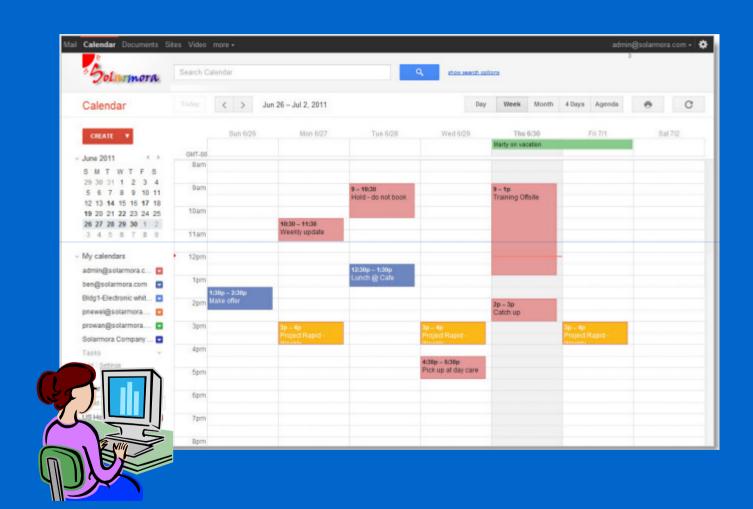
### Una part interessada

### ACCEPTARÀ/COMPRARÀ/USARÀ

el sistema si amb el seu funcionament:

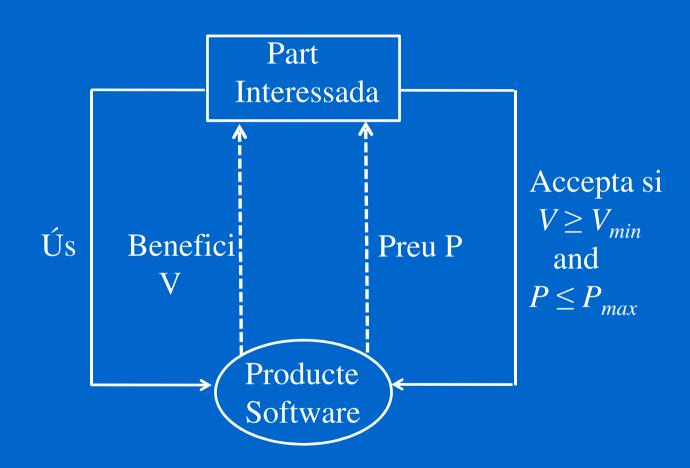
- n'obté un benefici igual a superior al de l'objectiu
- amb un cost igual o inferior al de l'objectiu.

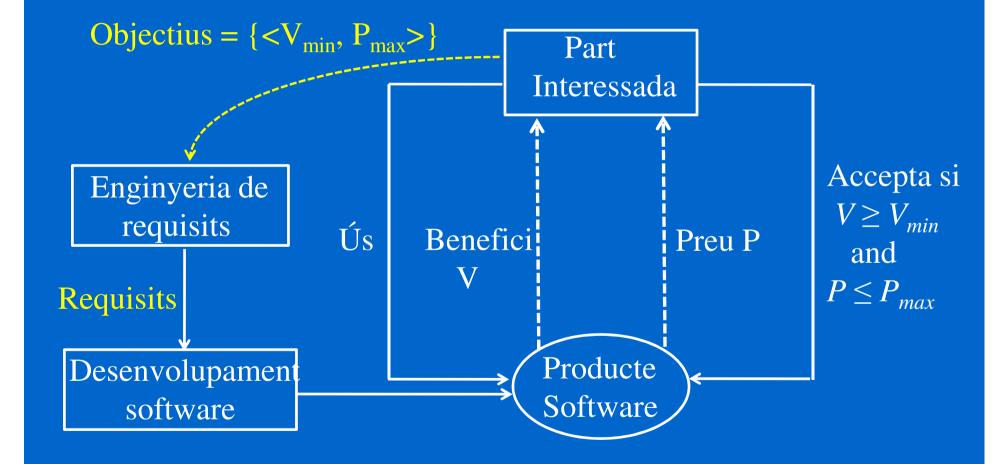
Els objectius d'una part interessada són les condicions necessàries i suficients per tal que accepti el sistema (usi, pagui, estigui d'acord...)

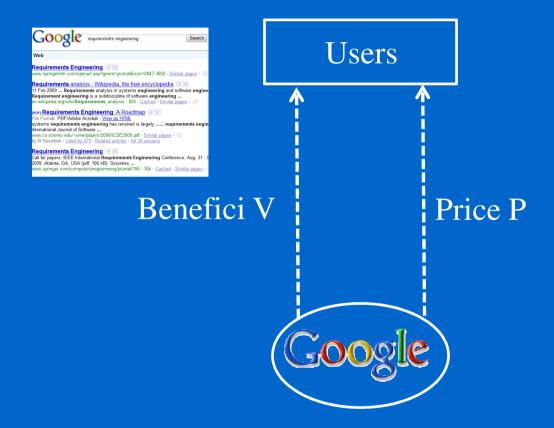




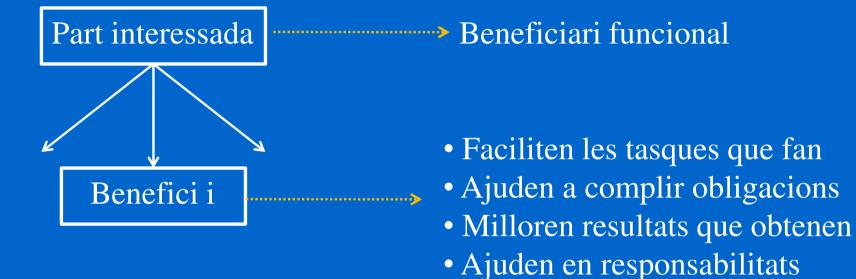
- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.





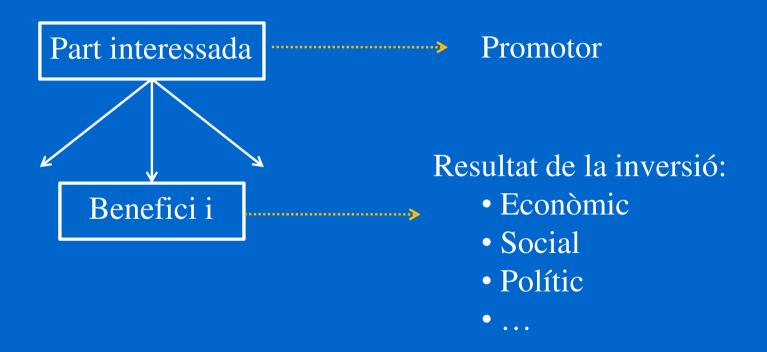


To quickly obtain the list of web pages stored on the Web that satisfy the search criteria, ordered (desc) by their potential relevance to users' interests



• 1. Els freelances poden oferir-se als projectes disponibles en el sistema que tenen les característiques que els interessen.

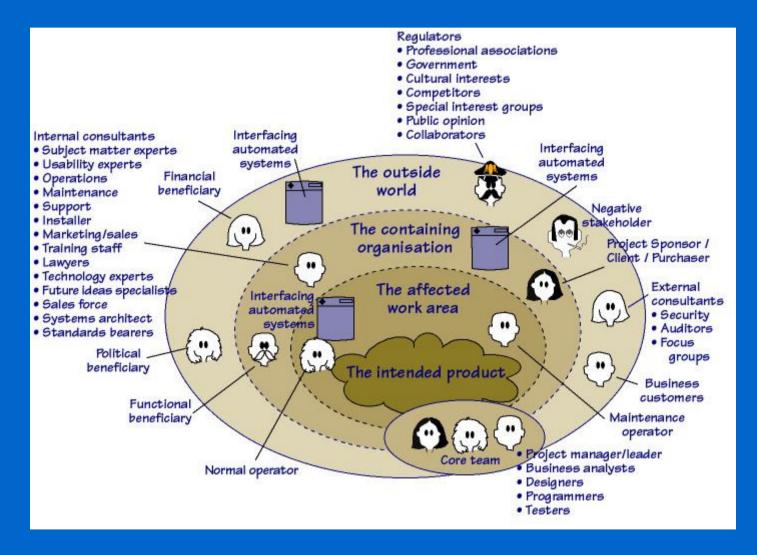
• 2. Els freelances cobraran per la realització d'una fita com a màxim una setmana després de la seva finalització.



• 1. Un any després de la implantació del sistema, l'empresa obtindrà beneficis.

- Per què hem d'estudiar els objectius?
- Objectius, beneficis i preus
- Part interessada
- Objectius SMART

- Persona o organització que té un interès potencial en el sistema que s'ha de desenvolupar.
- Usualment, té els seus propis requisits per al sistema.
- Una persona pot representar els interessos de diverses parts interessades.

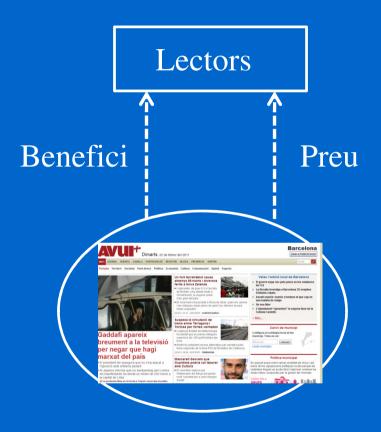


- Per què hem d'estudiar els objectius?
- Objectius, beneficis i preus
- Part interessada
- Objectius SMART

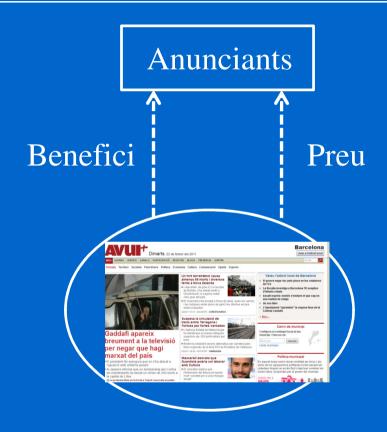
- Specific
  - Well defined; clear to anyone that knows the project
- Measurable
  - Know if the goal is obtainable and how far the completion is
  - Know when it has been achieved
- Agreed upon
  - Agreement with all the stakeholders what the goals should be
- Realistic
  - Within the availability of resources and knowledge
- Time bound
  - When the goal must be achieved

"Crec que aquesta nació hauria de dedicar-se a assolir l'objectiu, abans d'acabar aquesta dècada, de fer aterrar un home a la Lluna i fer-lo tornar sa i estalvi cap a la Terra"

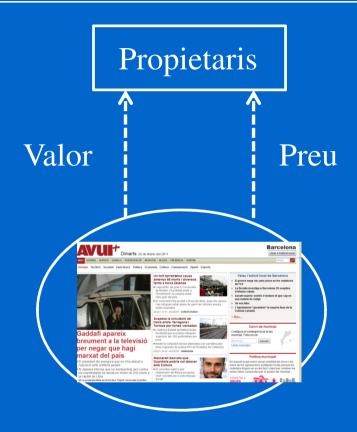
(JF Kennedy, 1961)



Poder expressar per escrit, en qualsevol moment i sense cost, la seva opinió sobre qualsevulga notícia que apareix al diari.

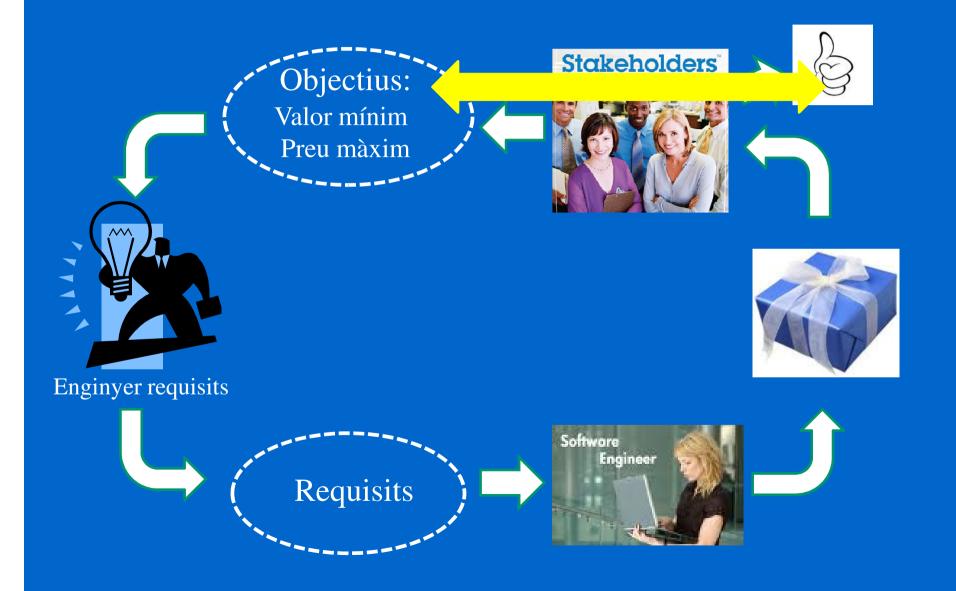


El lloc web del diari i les seves pàgines especialitzades atrauen un públic amb característiques particulars que permeten als anunciants enviar anuncis específics per a ell, en el mitjà preferit (text, audio,video), i a un cost que és més atractiu que la millor alternativa que tenen els anunciants per aquell públic objectiu.



Després del primer any, els ingressos anuals provinents dels anunciants al lloc web seran més grans que els costos totals anuals d'operar el lloc web.

### Validació dels objectius



#### Conceptes principals de l'Enginyeria de requisits

