# Negocio Electrónico

S06. Sistemas Empresariales Integrales

Grado en Ingenieria Informática Facultat d'Informàtica de Barcelona UPC - Barcelona Tech

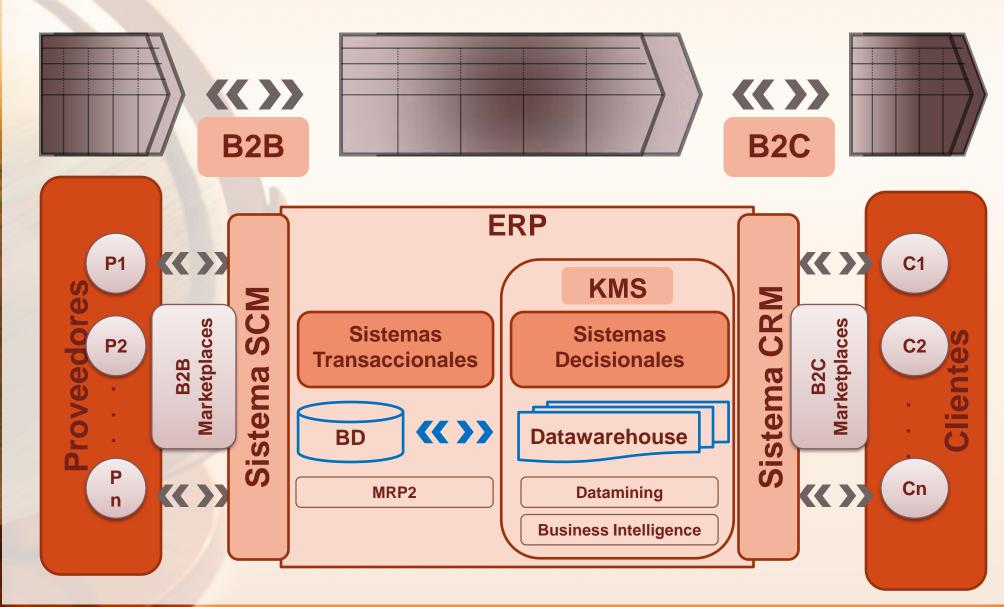
# El rol de los SI en los negocios actuales

- + Plan de trabajo
  - 40' ControlAA: M6.1 (Aplicacions empresarials)
  - 10' Descans
  - 30' Resoldre Cas C6.1 Sesión Interactiva: Administración (pag 55)
    - > En grupo, integrar respuestas a la pregunta 1 procedentes de la "GTP NES06"
    - > Resolver el resto de las preguntas
  - 30' Debatre respostes Cas C6.1

# El rol de los SI en los negocios actuales

- + Revisión trabajo previo a clase
  - Mapa mental M6.1 (NE-S06 Output Mapa M6.1 L6.1.mm)

#### Visión global tipos de sistemas



- + Sistemas Empresariales o ERPs
  - Definición:

     Integran los procesos de negocios clave de toda una empresa en un solo sistema de software que permita un flujo transparente de la información a través de la organización. Enfocan principalmente a procesos internos, también pueden barcar transacciones con clientes y proveedores.
  - Objetivo: integrar en un sistema global los procesos y los datos
  - Módulos/funciones
    - > Ventas y marketing
    - > Manufactura y producción
    - > Finanzas y contabilidad
    - > Recursos humanos

**A1.3 Sistemas Empresariales Integrales** 

- + Supply Chain Management o SCM
  - Definición:
     Aportan información para a

Aportan información para ayudar a los proveedores, empresas de compras, distribuidores y empresas de logística a compartir información sobre pedidos, producción, niveles de inventario y entrega de productos y servicios de manera que puedan obtener, producir y entregar bienes y servicios en forma eficiente

- Objetivo: Optimizar la cadena de aprovisionamiento
- Funciones
  - > Decidir cuándo y qué producir, almacenar y desplazar
  - > Comunicar pedidos rápidamente
  - > Dar seguimiento al estado de los pedidos
  - > Verificar la disponibilidad de inventario y supervisar los niveles del inventario
  - > Reducir costes de inventación, transporte y almacenamíento
  - > Dar seguimiento a los embarques
  - > Planificar la producción en base en la demanda real de los clientes
  - > Comunicar rápidamente los cambios en el diseño del producto

- + Customer Respource Management o CRM
  - Definición:

     Aportan información para coordinar todos los procesos de negocios relacionados con los clientes en las áreas de ventas, marketing, y servicio al cliente, para optimizar los ingresos, al igual que la satisfacción y la retención del cliente.
- + Objetivo: Porporcionar valor a los clientes
  - ¿Cómo? Identificando, atraiendo y conservando a los clientes rentables
  - ¿Para? Mejorar las ventas
- + Módulos/Funciones
  - Ventas
  - Servicios al cliente
  - Marketing

**A1.3 Sistemas Empresariales Integrales** 

- Knowledge Managment System KMS
  - Definición:

     Permiten a las organizaciones manejar de mejor manera sus proce sos para captar y aplicar el conocimiento y la experiencia

#### Objetivo

> Recoger el conocimiento y la experiencia relevantes de la empresa, y ponerlo a disposición de quien lo requiera para mejorar los procesos de negocios y la toma de decisiones administrativas

#### Módulos/Funciones

- > Administrar y distribución de documento
- > Sistemas de directorios de empleados expertos en...
- > Sistemas de trabajo del conocimiento (creación de conocimiento)
- > Herramientas para descubrir conocimiento que reconocen patrones y relaciones (Dataminig)
- > DSS, EIS

- + Caso C6.1 **Sesión interactiva: administración**Administración de gastos de viaje: nuevas herramientas, nuevos ahorros
  [Libro base, Página 55]
  - Previo: Integrar soluciones individuales de la respuesta a la pregunta 1
  - Seguir resolviendo el resto de preguntas en grupo
  - 1. ¿Qué tipos de sistemas se describen aquí? ¿Qué información valiosa aportan a los empleados y gerentes? ¿Qué decisiones apoyan?
  - 2. ¿Qué problemas ayudan a solucionar a las empresas los sistemas automatizados de elaboración de informes de gastos? ¿De qué manera agregan valor a las empresas que los utilizan?
  - 3. Compare el proceso manual de MarketStar para la elaboración de informes de gastos y entretenimiento con su nuevo proceso basado en el software Concur Expense Service. Diagrame ambos procesos.
  - 4. ¿Qué aspectos de administración, organización y tecnología enfrentó MarketStar cuando adoptó Concur Expense Service?
  - 5. ¿Hay alguna desventaja al utilizar sistemas computarizados de procesamiento de gastos? Explique su respuesta.

# Siguientes sesiones: guías de trabajo previo (GTPs)

- + NE-S07 GTP.pdf
  - Laboratorio
  - Módulo 2
- + NE-S08 GTP.pdf
  - Módulo 1
- + Ver en el racó el calendario de sesiones

# Bibliografía

**A1.3 Sistemas Empresariales Integrales** 

+ (Laudon & Laudon, 2008)
 Laudon, Kenneth C; Laudon, Jane; Sistemas de información gerencial
 : administración de la empresa digital, Pearson Educación, cop. 2008
 ISBN: 9789702611912

http://cataleg.upc.edu/record=b1370244~S1\*cat