

Gabriel Slotnisky - 18 años

Emprendedor, curioso y orientado a la acción, con una fuerte pasión por la tecnología, los negocios, los datos, la innovación y los mercados financieros. Lidero proyectos que integran inteligencia artificial, estrategia y visión de negocio. Actualmente soy Founder & CEO en Águila y Co-founder de PipeEye. Me motiva aprender, construir y generar impacto real a través de soluciones que conectan a las personas con la tecnología

Educación

- Estudiante de último año en **ORT Argentina** (orientación en informática/gestión).
 - Formación técnica y académica en ciencia, tecnología, negocios y comunicación.
 - Participación en **Diller Teen Fellows** (programa internacional de liderazgo juvenil).
-

Experiencia y Proyectos

SIMA (Proyecto de Machine Learning con datos tabulares – luego extracurricular)

- Uso de dataset tabular de Kaggle para entrenar modelos de **machine learning** aplicados a la detección de Esclerosis Múltiple.
- Adquirí conocimiento y experiencia básica con modelos (Regresión Lineal, Regresión Logística, Árboles de Decisión, Random Forest, SVM, XGBoost).
- Lo presentamos en el **Seminario Internacional de Aprendizaje y Servicio Solidario (CLAYSS)** ante cientos de personas.
- Experiencia práctica en armado de flujo de datos real y entrenamiento de modelos.

PipeEye (Proyecto con cliente real – AI para soldaduras industriales)

- Prototipo para detectar fallas en radiografías de ductos de petróleo y gas usando inteligencia artificial.
- Rol en:

- **Comunicación con el cliente (ENOD)** y traducción de necesidades técnicas al proyecto.
 - **Pitch y presentaciones.**
 - **Ventas y construcción del caso de negocio.**
-

Águila (Emprendimiento extracurricular propio)

Águila es la plataforma digital que reúne en un solo lugar locales gastronómicos de la zona, con menús, precios y promociones exclusivas. Ayuda a los estudiantes y vecinos a descubrir nuevas opciones para comer y, principalmente, a los locales a ganar visibilidad, gracias a nuestra difusión estratégica.

- **Fundador y CEO** de la plataforma
 - Proyecto creado 100% fuera de la escuela, iniciado desde cero y llevado adelante con mi equipo.
 - Rol en:
 - **Estrategia** (idea, validación, formación de equipo, modelo de negocio, escalabilidad).
 - **Toma de decisiones** en casi todas las áreas, excepto desarrollo técnico específico.
 - **Comunicación y ventas**: negociación y venta con restaurantes, presentación de la propuesta, acuerdos y construcción de red.
 - **Branding y marketing digital**: Comunicación estratégica en Instagram
-

Habilidades

- **Gestión y liderazgo**: dirección de equipos, estrategia y validación de negocios.
- **Administración y organización**: armado de equipos, coordinación de proyectos, toma de decisiones.
- **Comunicación y ventas**: pitching, storytelling, negociación.

- **Relación con clientes:** negociación, construcción de vínculos de confianza, búsqueda de oportunidades comerciales.
 - **Marketing y crecimiento:** contenido digital, posicionamiento, métricas básicas.
 - **Datos y ML:** Python, Pandas, Scikit-learn, XGBoost, OpenCV.
-

Idiomas

- Español: nativo.
 - Inglés: intermedio–avanzado (B2 Cambridge).
-

Intereses / Áreas en las que puedo aportar

- **Data Science y Machine Learning** (con datos tabulares).
 - **Startups y emprendimientos** (modelos de negocio, formación de equipos, pitch y presentaciones).
 - **Consultoría / apoyo a proyectos** (análisis, investigación, armado de informes).
 - **Relaciones comerciales y ventas** (contacto con clientes, búsqueda de oportunidades, presentaciones).
 - **Gestión de proyectos** (coordinación de equipos, organización de tareas, administración básica).
 - **Mercados financieros** (interés en análisis fundamental).
-

Portfolio y contacto

Portfolio: [Aregar link próximamente]

Mail: gabislot07@gmail.com

LinkedIn: [Gabriel B. Slotnisky](#)