# The Business Game for Data Scientists

#### Istruzioni

Career Service UniPD & Bee-Viva

13 Aprile 2017 Dipartimento di Scienze Statistiche Università degli Studi di Padova



- 1 BusinessGame @UniPD
- **2** Forecast Ticket Closing Time
- 3 I Dati
- 4 Real time feedback



### Chi

#### **UniPD**

- Career Service
- Bee Viva (spin-off UniPD)

#### 10 Aziende

- 2C solution
- Accenture
- Business Integration Partners
- Cognitive Technology
- Infocamere
- I.T. Euroconsulting
- KPMG
- Méthode
- Pam Panorama
- Unox.



### **Come funziona**

- Mattina:
  - o Presentazione del Business problem
  - L'intera mattina per presentare il vostro miglior modello di predizione
  - o Valutazione del vostro operato da parte di bee-viva
- Pomeriggio: colloqui con le aziende per i migliori classificati



- 1 BusinessGame @UniPD
- **2** Forecast Ticket Closing Time
- 3 I Dati
- 4 Real time feedback



### **Business Game**

I business games sono delle competizioni caratterizzate da un contesto simulato di natura aziendale dove i partecipanti si confrontano con problematiche manageriali.

The Business Game for Data Scientist si distingue nell'affrontare il business problem con un approccio data driven.



# **Forecast Ticket Closing Time**

Il perfezionamento dei processi aziendali è sempre stato un tema rilevante per il management.

La sfida che vi proponiamo è quella di stimare il **tempo necessario per la chiusura di un intervento** di assistenza da parte di un noto gruppo automobilistico.

La Business Unit After Sales gestisce queste richieste attraverso un sistema di ticketing. Il tempo necessario al loro completamento può richiedere da una giornata fino ad oltre un mese.

Ci sono molti fattori in gioco: la gravità dell'anomalia e le difficoltà dell'intervento, i feedback del committente (un ticket può essere riaperto perché la soluzione non è ritenta soddisfacente dal cliente), le capacità tecniche e di gestione dell'unità organizzativa preposta, ecc. . .

Gli interventi possono essere effettuati su scala mondiale. Ragione per cui prevedere tempi e costi permette al management di valutare eventualmente riorganizzare l'attività delle unità locali.

- 1 BusinessGame @UniPD
- **2** Forecast Ticket Closing Time
- 3 I Dati
- 4 Real time feedback



### **I** Dati

I dati, anonimizzati, descrivono oltre 100.000 interventi d'assistenza (ticket):

- 80825 costituiscono il **training set**;
- i restanti 34639 costituiscono il **test set**; i dati su cui dovrete stimare il tempo necessario per la chiusura dell'intervento di assistenza.

L'accuratezza delle vostre previsioni verrà valutata utilizzando il **MAE** (mean absolute error - errore medio assoluto).



# Legenda (1/2)

CASEID Id Ticket

TARGET Tempo necessario per la chiusura dell'intervento di assistenza (ore)

TKT START Timestamp attivazione del Ticket (espresso in ore)

MERCATO Area in cui viene risolto il Ticket (20 modalità)
DEA Dealer/Committente Ticket (9029 modalità)

COD PR Tipo Dealer/Committente (11 modalità)

MCALL Codice motivo apertura Ticket (16 modalità)

TKT\_TYPE Tipologia del Ticket (4 modalità)
GRAVITA Gravità del Ticket (4 modalità)
DINTERV Difficoltà Intervento (4 modalità)
MARCA Marca del veicolo (8 modalità)

MODELLO Modello del veicolo (135 modalità)

SERIE Serie del veicolo (19 modalità)

AVARROLE Livello Risorse incluse nel processo (2 modalità)

AVARUSER Risorse incluse nel processo (2481 modalità)



# Legenda (2/2)

Variant (conteggio dei seguenti eventi per ogni Ticket)

Apertura Evento Apertura

Assegnato Evento Assegnazione

Attesa Ricambi Evento Attesa Ricambi

Attesa di Conferma Evento Attesa Conferma

Attivazione Specialista Evento Attivazione Specialista

Caso\_Riaperto Evento Caso Riaperto Evento Caso Singolo

Cet Evento Cet

Confirmed Evento Confirmed Evento Escalation

Feedback Negativo Evento Feedback Negativo

Prima Attivazione Secondo Livello Evento 1° Attivazione Secondo Livello

Riapertura Evento Riapertura

Secondo Livello in Uscita Evento Secondo Livello in Uscita

Soluzione Non Efficace Evento Soluzione Non Efficace

- 1 BusinessGame @UniPD
- **2** Forecast Ticket Closing Time
- 3 I Dati
- **4** Real time feedback



### Real time feedback

- Ogni submission produce un MAE parziale, basato su un campione casuale predeterminato di 12.000 clienti presenti nello score set
- Questi punteggi creano una classifica parziale consultabile online dai partecipanti
- Questo fornisce un feedback sulla qualità delle soluzioni prodotte, ma ... attenti al demone dell'overfitting!!



### **Data Scientist**

A data scientist is someone who is better at statistics than any software engineer, and better at software engineering than any statistician.

