PERGUNTA 43 (CONCEITOS DE EMPREENDEDORISMO)
De onde vem a palavra Empreendedor e o que ela significa?
Por que podemos dizer que o Empreendedorismo é uma prática de "Destruição Criativa"?
Quem foram Richard Cantillon e Say?
Por quais duas correntes é formam um Empreendedor?
Como uma mente empreendedora enxerga oportunidades de negócio?
Qual a diferença entre administrar e empreender?
Quais as carcterísticas de im Empreendedor Interno e de um Empreendedor Externo?
Por que podemos dizer que o Empreendedorismo é uma atividade geradora de valor?
Quando uma empresa começa a gerar valor e quando ela pode parar de gerar valor?
Como podemos definir Inovação?

## PERGUNTA 43 (CONCEITOS DE EMPREENDEDORISMO)

O termo "Empreendedor" tem origem francesa "Entrepreneur" que significa: "Aquele que assume riscos ou começa algo novo". O primeiro empreendedor de que se tem notícia é Marco Pólo, pois ele estabeleceu a rota para o oriente utilizando o dinheiro de um capitalista. Ou seja, um empreendedor e seu investidor.

Podemos dizer isso por que o empreendedorismo é uma prática de revolução ao que já está presente no mercado empresarial. Em outras palavras ele destrói o velho para trazer o novo, podemos ver isso nas grandes mudanças de processos, produtos e mercado causadas pelo empreendedorismo.

Richard Cantillon (1755) e Say (1839) foram grandes homens de negócios e economistas que se dedicaram aos estudos de gerenciamento de negócios e criaram conceitos que são usados até os dias de hoje.

Corrente de Econimista: Os empreendedores têm que ser pessoas ligadas ao desenvolvimento econômico e as inovações que acontecem na sua nação e no mundo.

Corrente Comportamentalista: Os empreendedores têm determinados comportamentos padrão, como: atitude, criatividade, intuição e estão prontas para correr riscos.

O Empreendedorismo dá prioridade a exploração de oportunidades, independentemente dos recursos que se tem à mão. Um bom empreendedor tem uma relação de Compromisso com a Oportunidade, usando seus dotes administrativos e recursos disponíveis para atender a demanda da oportunidade.

Muitos confundem ser donos de um negócio e administrá-lo bem, com a ideia de ser empreendedor. Um administrador apenas administra o que já existe e o mantém. Um empreendedor enxerga além disso, ele não apenas administra, como invova, enxerga oportunidades, renova seus produtos e processos.

Sempre está na busca de algo novo e mais eficiente.

Interno: Uma pessoa de mente empreendedora dentro de uma empresa ou uma organização. Procura inovar processos e produtos da empresa. Não corre grandes riscos, todo risco para a empressa; Porém suas ideias ficam dependentes de aprovação superior:

Externo: Uma pessoa com autonomia para empreender suas ideias na própria empresa, todo o risco cai para si.

Por que gera valores para a sociedade, por exemplo:

Oportunidades: Abre espaço para novas ideias e modalidades de trabalho;
Pessoas: Gera empregos e facilita a vida de muitos:

Mercado de Trabalho: Movimenta o mercado e gera empregos;
Mercado Financeiro: movimenta a economia e contribuí economicamente

**Mercado Financeiro:** movimenta a economia e contribuí economicamente para o país e seus acionistas;

Um empresa gera valor enquanto ela é inovadora. Quando uma empresa deixa de inovar produtos ou serviços, ela deixa de gerar empregos, deixa de ganhar lucro e não pode investir em mais ideias inovadoras. Por isso é grandemente necessária a ideia de inovação nas empresas. Quando uma empresa deixa de inovar e não gera mais valor, ela só terá dois fins, estagnar-se até ser substituída por uma inovadora ou fechar imediatamente.

A inovação não é necessariamente a criação de um produto novo. Inovação não é apenas algo físico e nem tão pouco precisa ser uma invenção. Pode ser uma inovação na área social, inovação de mentalidade de processos e etc. Inovação pode ser qualquer realização que concretize uma ideia. Algo novo que impacte a vida das pessoas e seja verdadeiramente útil e usual.

PERGUNTA 43 (CONCEITOS DE EMPREENDEDORISMO)	PERGUNTA 43 (CONCEITOS DE EMPREENDEDORISMO)
Por que podemos dizer que quanto maior for uma organização mais difícil se torna a inovação?	Isso acontece por que, quanto maior a organização, mais tempo se leva para implementar algo novo e fazer as mudanças. Levando ainda em consideração que as mudanças externas acontecem num tempo muito mais rápido que as mudanças internas, dificultando ainda mais esse processo.
Qual é o papel do empreendedor para sua empresa e para a sociedade?	O empreendedor tem o papel de nunca desistir de procurar inovações e melhorias para o seu negócio e para a sociedade como um todo. Ele deve ser motivador pela causa e uma inspiração para outros. Deve se lembrar que a sua busca honrosa pois ela traz empregos e melhora de vida e da economia. Deve ver os desafios como oportunidades para ir além e não como desculpas para desistir.
Por que o empreendor dever procurar sempre inovar a si mesmo? E como pode fazer isso?	Por que, caso ele não faça isso, ele será a principal causa para o fracasso do seu sucesso. O empreendedor deve estar inovando-se constantemente por através de livros, cursos e treinamento. Além de buscar aconselhamento externo de pessoas que tenham condições de ajudá-lo nesse processo.
Que tipo de ajuda externa pode ajudar o empreendedor a manter-se focado nas necessidades de melhoria e inovação da sua empresa?	Pode ser alguém ou um grupo de conselheiros experientes que não faça parte do negócio, que possam ter opiniões neutras, fazendo perguntas, revendo decisões e acima de tudo pressionando constantemente o empreendedor a tomar as melhores decisões para o seu negócio.