PERFIL DE UM GERENTE DE PROJETOS	PERFIL DE UM GEI
O que é um <b>Gerente de Projetos</b> ?	Gerente de Projetos: é o pro projeto, as pessoas que o re ambiente de gerenciamento deve ter habilidades e conhe projeto, das pessoas e dos p possa ser realizado com succ
Que <b>habilidades</b> um Gerente de Projetos precisa ter?	Flexibilidade, bom senso, lid negociação, além de um cor de gerenciamento de projet precisa ser capaz de entendo gerenciá-lo com uma perspe
Segundo o PMBOK, quais são as <b>atribuições</b> <b>principais</b> de um Gerente de Projetos?	Como responsável pelo sucesso do encarregado de:  - Desenvolver o <i>Plano de Gerencial componentes relacionados</i> .  - Manter o projeto na <i>direção correorçamento</i> .  - Identificar, monitorar e responder <i>precisos</i> e oportunos das métricas.
Que <b>habilidades</b> um Gerente de Projetos <b>precisa desenvolver</b> ? E como elas se <b>relacionam</b> entre si?	Ele precisa de desenvolver pelo menos a totalmente em conjunto:  - Conhecimento: é saber alguma coisa c experiência, formação, observação ou in processo, uma prática ou uma técnica, o - Habilidade: é a capacidade de usar o c
- reservada para a questão acima -	e/ou uma capacidade de executar ou res rápido.  - Atitude: é agir usando as habilidades, p Perceba que conhecimento, habilidade ter um sem o outro. Um bom conhecim habilidade para usá-lo, assim como mu desastrosa.
O que são <b>habilidades Interpessoais</b> ?	As habilidades interpessoais no relacionamento com out equipe, como líderes, subor trabalho e, ainda, no contato fornecedores.
Quais são algumas <b>habilidades Interpessoais</b> que um Gerente de Projetos precisa ter?	- Comunicação eficaz: comunicar envolv responsável por tornar a informação cla receptor a receba corretamente. O recej informação foi recebida integralmente e - Influência sobre a organização: é cons o entendimento das estruturas formais e envolvidas, ou seja, a organização execu muitos outros envolvidos. Influenciar a c
- reservada para a questão acima -	dos mecanismos de política e poder.  - Liderança: é desenvolver uma visão e u que alcancem essa visão e essa estratég metas e de fazer cumpri-las.  - Motivação: é estimular as pessoas pare e superem as barreiras que impedem as
- reservada para a questão acima -	<ul> <li>Negociação: significa discutir com outr acordo. Os acordos podem ser negociad terceira parte; mediação e arbitragem si assistida.</li> <li>Gerenciamento de conflitos: é convers entendimento ou um acordo.</li> <li>Resolução de problemas: trata-se da c identificação e análise de alternativas e</li> </ul>
Que <b>outros conhecimentos técnicos</b> podem contribuir para o perfil de um bom Gerente de Projetos?	Alguns conhecimentos como:  - Contabilidade e finanças -\ - Compras e aquisições Planejamento Estrutura das organizações Tecnologia da informação

## RENTE DE PROJETOS

rofissional que conduz o ealizam e tudo o que envolve o o de projetos. Esse profissional ecimentos em gestão do processos, para que o projeto cesso.

derança forte e habilidades de nhecimento sólido das práticas tos. Um gerente de projetos der os detalhes do projeto, mas ectiva global.

o projeto, um gerente de projetos fica

- amento do Projeto e todos os planos
- *reta* em relação ao *cronograma* e
- er aos *riscos* e fornecer *relatórios* dos projetos. (PMI, 2008)

3 habilidades principais que trabalham

- com a familiaridade obtida através de investigação; significa entender um ou como usar uma ferramenta.
- conhecimento, uma aptidão desenvolvida ealizar uma atividade de modo eficaz e
- preferencialmente, de maneira positiva.

e e atitude são complementares, não basta nento pode ser inútil se você não tem uita atitude sem conhecimento pode ser

is são aquelas que utilizamos tras pessoas, no trabalho em rdinados ou colegas de to com nossos clientes e

- lve troca de informação, o emissor é ara, coerente e completa, permitindo que o eptor é responsável por garantir que a e entendida corretamente.
- nseguir que as coisas sejam feitas e isso exige e informais de todas as organizações utora, o cliente, parceiros, empreiteiros e organização também exige entendimento
- uma estratégia e motivar as pessoas para gia. É, portanto, a capacidade de estabelecer
- ara que alcancem altos níveis de desempenho
- tros com o objetivo de se chegar a um dos diretamente ou com auxílio de uma são dois tipos possíveis da negociação
- rsar com outras pessoas para chegar a um
- combinação entre definição do problema, tomada de decisões.
- Vendas e marketing
  - Contratos e legislação
  - Logística
  - Saúde e segurança do trabalho
- Tecnologia da informação