

Sistema de venda de ingressos	Gabriel Ribeiro Carneiro 17/0010686 Gabriel Morais
Documento de Visão e Escopo	Data : 22/05/2019

Sistema de Vendas de Ingressos

Documento de visão

1. Introdução

O sistema de software a ser desenvolvido tem o objetivo de prover suporte à venda de ingressos em uma organização promotora de eventos.

Este documento visa disponibilizar informações sobre o sistema de venda de ingressos de uma organização promotora de eventos, cujo objetivo é analisar o impacto que este sistema causará após o sua implementação, suas funcionalidades, para quem e a necessidade deste ser desenvolvido . Este documento também conterá descrições detalhadas de suas funcionalidades e como os usuários devem usá-las para usufruir deste sistema.

2. Posicionamento

2.1 Declaração do problema

[Provide a statement summarizing the problem being solved by this project. The following format may be used:]

Problema	Prover um sistema de vendas de ingressos para determinadas classes de eventos, tendo como pilares fornecer dados sobre os eventos programados, permitir que um usuário compre, cadastre e edite/altere um evento, e requisitar cadastro, descadastro e autenticação por parte dos usuários.
Afeta	<i>A maneira no qual a organização promotora de eventos em questão dispõe os ingressos a serem comercializados para os seus clientes</i>
O impacto será	<i>Este sistema permitirá que o usuário disponha de diversas informações sobre o evento desejado e a organização promotora de eventos realize as suas vendas.</i>
Uma boa solução seria	<i>Um sistema que solicite o login do usuário e após isto fornecer uma interface no qual o usuário possa interagir e realizar a finalidade que deseja, em especial poder visualizar as informações que deseja sobre o(s) evento(s) e caso queira, adquirir o(s) ingresso(s) para este(s).</i>

2.2 Declaração da posição do produto

[Provide an overall statement summarizing, at the highest level, the unique position the product intends to fill in the marketplace. The following format may be used:]

Sistema de venda de ingressos	Gabriel Ribeiro Carneiro 17/0010686 Gabriel Morais
Documento de Visão e Escopo	Data : 22/05/2019

Destinada	<i>A prover suporte à venda de ingressos em uma organização promotora de eventos.</i>
Quem	<i>A quem deseja realizar a compra de ingressos para um evento e deseja saber diversas informações sobre este.</i>
Produto	<i>Sistema de venda de ingressos.</i>
Que	<i>Fornece ao usuário um Sistema eficiente para realizar a Compra de ingressos para determinado evento, de acordo com suas preferências.</i>
Diferente de	<i>Uma agência promotora de eventos que não fornece um sistema de venda de ingressos, ou seja, diferente de uma empresa no qual apenas se consegue comprar o produto de forma física e não Web como o sistema em questão. Além disto este Sistema se diferencia dos demais por fornecer dados sobre os eventos programados, permitindo assim que o usuário possa ter bastante parâmetros sobre o evento e assim auxiliar no seu processo de decisão na hora de efetuar uma compra.</i>
Nosso produto	<i>Se diferencia por garantir parâmetros suficientes para o usuário tomar a melhor decisão sobre o produto(neste caso, o ingresso), ou seja, se este é algo que vale a pena ou não. Além disto, se diferencia por ser algo 100% online e portanto não necessita de deslocamento, possibilitando desta maneira um menor gasto de tempo no usuário no processo de compra de ingresso.</i>

[A product position statement communicates the intent of the application and the importance of the project to all concerned personnel.]

3. Descrição das partes interessadas

3.1 Resumo das partes interessadas

Nome	Descrição	Responsabilidades
<i>Usuário</i>	<i>Aquele no qual deseja realizar uma ação que o Sistema em questão oferece</i>	<i>Utilizar os serviços do Sistema</i>
<i>Agência promotora de eventos</i>	<i>Empresa que deseja que os ingressos para seus eventos sejam comercializados pelo Sistema em questão</i>	<i>Gera o que garante o serviço do Sistema em questão, ou seja, garante a comercialização dos ingressos que serão vendidos aos usuários que os desejam</i>
<i>Desenvolvedor</i>	<i>Fator cuja responsabilidade é gerar as funcionalidades</i>	<i>Implementar estas funcionalidades, realizar testes de validações e por fim disponibilizar o</i>

Sistema de venda de ingressos	Gabriel Ribeiro Carneiro 17/0010686 Gabriel Morais
Documento de Visão e Escopo	Data : 22/05/2019

Nome	Descrição	Responsabilidades
	<i>desejadas para o Sistema</i>	<i>Sistema</i>

3.2 Ambiente para o usuário

O ambiente necessário para o usuário se trata de dispositivos que disponham de recursos capazes de realizar conexão com a Internet para assim ter acesso ao Sistema em questão, ou seja, será necessário o usuário prover de um Dispositivo Móvel ou de um Computador (ambos com a capacidade de realizar conexão com a Internet) para uso pessoal para desfrutar do Sistema.

4. Visão geral do produto

4.1 Necessidades e características

Necessidade	Prioridade de	Características	Planned Release
Solicitar dados para se cadastrar	10	Ao acessar o Sistema será requisitado que o usuário faça o seu cadastro, informando os seus seguintes dados : CPF, senha e dados do cartão de crédito.	
Fornecer dados sobre o evento	10	O usuário poderá saber os seguintes dados sobre o evento selecionado : .nome da cidade; .sigla do Estado aonde ocorrerá o evento; .nome do evento; .código de cada apresentação; .data de cada apresentação; .horário de cada apresentação; .preço do ingresso de cada	

Sistema de venda de ingressos	Gabriel Ribeiro Carneiro 17/0010686 Gabriel Morais
Documento de Visão e Escopo	Data : 22/05/2019

Fornecer a venda do ingresso	10	<p>apresentação; .número da sala de cada apresentação; .quantidade de ingressos disponíveis para cada apresentação; .classe e faixa etária para cada evento;</p> <p>Principal finalidade para o qual o Sistema existe, pois com esta funcionalidade a Agência promotora de Eventos realiza as suas vendas.</p>	
------------------------------	----	--	--