

AI BUSINESS PLAN

Entregue: 14/04/2025

QUESTIONÁRIO

Gabriel Onishi

Gustavo Cavaletti

Objetivo: Entender o grau de dor relacionado à busca de produtos e validar o interesse real por uma solução SaaS como o ArchDataHub.

Público-Alvo: Arquitetos, designers de interiores, especificadores, equipes de facilities e profissionais de compras técnicas.

Perguntas:

1. **Você costuma buscar mobiliário, acabamentos ou luminárias para projetos de escritório?**
 - ☐ Sempre
 - ☐ Frequentemente
 - ☐ Ocasionalmente
 - ☐ Raramente
 - ☐ Nunca
2. **Quantas horas, em média, você ou sua equipe gastam por semana nessa busca e organização de informações?**
 - ☐ Menos de 2h
 - ☐ Entre 2h e 5h
 - ☐ Entre 5h e 10h
 - ☐ Mais de 10h
3. **Você sente dificuldade em encontrar dados atualizados e padronizados sobre produtos?**
 - ☐ Sim, frequentemente
 - ☐ Às vezes
 - ☐ Raramente
 - ☐ Nunca
4. **Você estaria disposto a usar uma plataforma que centralize e organize esses dados técnicos e comerciais?**
 - ☐ Sim
 - ☐ Talvez

☐ Não

5. **Qual modelo de acesso mais lhe agradaria?**

☐ Gratuito com publicidade

☐ Assinatura mensal

☐ Pagamento por projeto

☐ Acesso gratuito limitado com versão paga avançada (freemium)

6. **Qual faixa de preço seria aceitável para uso mensal?**

☐ Até R\$ 49

☐ R\$ 50 a R\$ 99

☐ R\$ 100 a R\$ 199

☐ Acima de R\$ 200

7. **Você recomendaria esse tipo de solução para colegas de profissão?**

☐ Sim, com certeza

☐ Talvez

☐ Não