

Зоны развития при поиске работы

- 1. Нет подходящих вакансий 😯
- 2. Отправляю резюме, не зовут на собеседования 🥲
- 3. Просят портфолио, потом не связываются 📝
- 4. Прохожу собеседование с HR/рекрутером и дальше тишина 👥
- 5. 🛮 Делаю тестовые заданий, а после, не зовут на собеседование 💡
- 6. Прохожу много собеседований, а оффера до сих пор нет 💼
- 7. Обещают оффер, но не дают или отзывают его 🔜
- 8. Перестали хантить, нет входящих вакансий как раньше 🧐
- 9. Я все делаю идеально, но оффер не получаю 🌟



Уровни компетентности кандидатов

"Я не могу найти работу" :(

"Я не могу найти работу потому что плохо прохожу интервью":

"Не могу найти работу, выявил точки потери конверсии, проанализировал процесс поиска, у меня понятная стратегия поиска." :)

Что нужно сделать, чтоб увеличить конверсию?

Процесс поиска работы - переход с этапа на этап

Таблица моего поиска работы

Стратегии поиска работы

- Стратегия пассивного поиска работы
- Стратегия активного поиска работы
- Стратегия сарафанного радио
- Стратегия «холодного» поиска



Стратегия пассивного поиска работы

- Размещаете резюме на job-сайтах и ждете откликов от работодателей.
- Не рассылаете анкеты, не просматриваете объявления
- Периодически обновляете дату публикации резюме и ждете ответной реакции от рекрутеров

Кому подходит: ценным специалистам на рынке, тем, кто не спеша готов сменить рабочее место на вариант с лучшими условиями.



Стратегия активного поиска работы

- Активно ищите хорошие предложения на карьерных сайтах компаний и job-порталах.
- Постоянно мониторите вакансии, отправляете отклики, размещаете объявления в соцсетях
- Адаптируете резюме под запросы каждого работодателя.
- Обращаетесь напрямую к эйчарам, рекрутерам
- Обращаетесь в рекрутинговые агентства
- Подаете заявки на включение в кадровый резерв, пишете сопроводительные письма.
- Нетворкинг
- Реферальные программы
- Ведете таблицу Поиска работы и анализируете каждый этап
- Следите за активностями компаний (карьерные недели, митапы)

Когда подходит эта тактика:

- нужно быстро найти новое рабочее место;
- на рынке появилось очень привлекательное предложение;
- работу ищет молодой специалист без опыта.



Стратегия сарафанного радио

Разновидность активной тактики. Предполагает подключение личных связей. Этот метод поиска работы стал особенно популярен с появлением моды на HR-акции типа "Приведи друга и получи бонус."

Стратегию можно применять в симбиозе с другими.

Преимущества стратегии сарафанного радио:

- 1. Возможность выйти на «скрытый» рынок труда. Более 30% вакансий недоступны соискателям без связей.
- Знакомства хороший способ устройства к работодателям, которые предпочитают конфиденциальный поиск персонала.
- 3. Получение достоверных сведений о компании и низкий риск попасть к недобросовестному боссу. Близкие люди помогут подготовиться к собеседованию, расскажут о внутренних правилах организации и условиях труда.



Стратегия «холодного» поиска

Универсальный метод устройства к работодателям при отсутствии у них открытых вакансий.

Этот способ открывает хорошие перспективы попасть в стартап и кадровый резерв крупной компании. Работодатели любят активных и мотивированных соискателей

Примеры стратегии:

- 1. Адаптация резюме под компанию.
- 2. Отправка сопроводительного письма с рассказом о том, что вы давно хотите стать частью команды.

Кому подходит: талантливым выпускникам вузов, карьеристам, соискателям с ценными в отрасли компетенциями.

1. Нет подходящих вакансий 😯

- Твоя цель релевантна реалиям рынка?
- Что ты уже сделал(а) для поиска вакансий?
- Насколько хорошо ты понимаешь реалии рынка?
- Насколько полно ты используешь все источники вакансий?
- Насколько хорошо ты понимаешь как упаковывается твой опыт на нужный рынок для интересующих тебя вакансии?
- Твое резюме и профайлы размещены везде, где тебя могут найти рекрутеры?
- Ты подписан(а) на компании работодатели?
- Ты подписан(а) на нанимающих менеджеров этих компаний?
- Есть публичный пост для поиска работы?
- Сделана карта потенциальных работодателей, список компаний?
- Как называются, роли, и функционал на тех рынках, которые ты рассматриваешь?

2. Отправляю резюме, не зовут на собеседования



Твое резюме понятно работодателю? Резюме без воды?

- Редактируешь резюме под компанию/вакансию?
- Пишешь кастомные сопроводительные письма?
- Твое резюме заточено под выбранный рынок?
- Должность твоя отвечает требованиям и реалиям рынка?
- Упакован твой опыт в цифрах пользы для бизнеса?
- Понятен ли профессиональный путь в твоем резюме?
- Орфография на высоте?

Компании конкуренты Договор о непереманивании

Вакансии в компании которые находятся в едином холдинге

В компании могут работать бывшие коллеги которые вас не рекомендуют



3. Просят портфолио и не связываются 📝



- Насколько твое портфолио релевантно опыту?
- В твоем портфолио только самые сильные проекты? Тебя могут оценивать по самому слабому проекту
- Удобный формат для оценки?
- Насколько оно актуально?
- Расшифрованы ли там продукты, проекты компании?
- Достаточно иллюстраций?
- Ссылки работают?
- Языки совпадают?
- Открывается в онлайне, с мобильной версии и можно скачать PDF.



4. Прохожу собеседование с HR/рекрутером и потом

тишина 👤

- Что у тебя с навыками короткой самопрезентации?
- Насколько ты помнишь ключевые моменты твоего опыта?
- Готов(а) ли ты к потенциально задаваемым вопросам: сложным, ситуационным, кейсовым?
- Насколько ты рассказываешь про себя в том ключе который ждет от тебя собеседник?
- Умеешь ли ты вести деловую коммуникацию?
- Умеете ли ты про себя рассказывать профессиональные вещи не профессионалам?
- Сделал(а) ли ты предварительный ресерч о компании?
- Ты заранее подготовил(а) вопросы о компании и вакансии?
- Ожидание от резюме соответствует твоему рассказу

5. Делаю тестовые заданий, а после, не зовут на собеседование °

- Дедлайны учтены?
- Ты задаешь уточняющие вопросы?
- У тебя реалистичные ожидания от тестового?
- Ты готовишься и делаешь качественно
- Ты собираешь и анализируешь фидбек
- Если ты пользуешься ChatGPT, то знаешь детально по шагам путь решения задачи и добавляешь от себя полностью не копируя ответ

6. Прохожу много собеседований, а оффера до сих пор нет

- С какой целью ты проходишь собеседования?
- Ты хорошо готовишься к интервью?
- Ты понимаешь особенности предстоящего интервью
- Ты меняешь информацию на разных этапах?
- Тебя понимают и тебе все понятно на собеседованиях?
- Ты понимаешь отличия интервью с фаундером, командой, лидом, эйчаром?
- Ты собираешь фидбек и анализируешь отказы (типы компаний, этапы)
- Ты пишешь итоги после встречи рекрутеру, говоришь, что понравилось и запрашиваешь фидбек

7. Обещают оффер, но не дают или отзывают его



- Плохие референсы с предыдущих мест работы
- Объективные обстоятельства у работодателя (закончились деньги, поменяли стратегию)
- Работодатель пропал
- Компания нашла кого-то лучше, дешевле, внутреннего сотрудника и тд
- Вы могли быть не единственным финалистом на вакансию
- Вы не прошли службу безопасности
- Вы могли взять слишком много времени на обдумывание
- Ваши обстоятельства изменились

8. Перестали хантить, нет входящих вакансий как раньше 🧐

- Ты используешь нетворкинг для поиска работы
- Ты публикуешь посты про поиск работы
- Ты ведешь профессиональную активность в соц.сетях
- Занимаешься своим профессиональным брендом



9. Я все делаю идеально, но оффер не получаю 🌟



• Запиши все, что ты уже сделал(а) в эксель таблицу Сколько подходящих вакансий? Сколько откликов сделано, когда сделаны повторные? Каким вариантом резюме были сделаны отклики? Какой вариант сопроводительного прикладывался? Какие были ответы компании? Даты собеседований Есть фолоу ап после каждого собеседования

 Найди ключевые точки потери конверсии. Пройдись по всем пунктам для самоанализа.

Методика ответов на вопросы STAR (Situation - Task - Action - Result) L

Используем для ответов на вопросы про опыт работы, описания профессиональных навыков

Situation - опишите ситуацию в которой вы находились. Начните с контекста и опишите факторы, которые влияли на ситуацию.

Task - опишите задачу, которая стояла перед вами. Объясните, что нужно было достичь, и как эта задача была связана с целями вашей работы.

Action - опишите действия, которые вы предприняли для решения задачи. Объясните как вы принимали решения и какие шаги предпринимали для достижения целей. Важно описывать не только свои действия, но и действия других людей, если они были вовлечены в ситуацию.

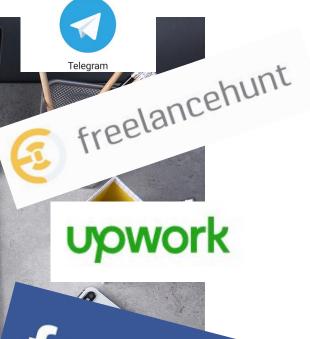
Result - опишите результат ваших действий. Объясните, что было достигнуто, какие цели были достигнуты и как вы оцениваете результаты своей работы.

Learnings - какие были извлеченные уроки? Какие сделали выводы?

Итак...

- Я точно знаю какую работу хочу
- Я знаю из чего состоит мой финансовый запрос (месяц, час)
- Я понимаю свои сильные и слабые стороны
- Я точно знаю какую работу не хочу





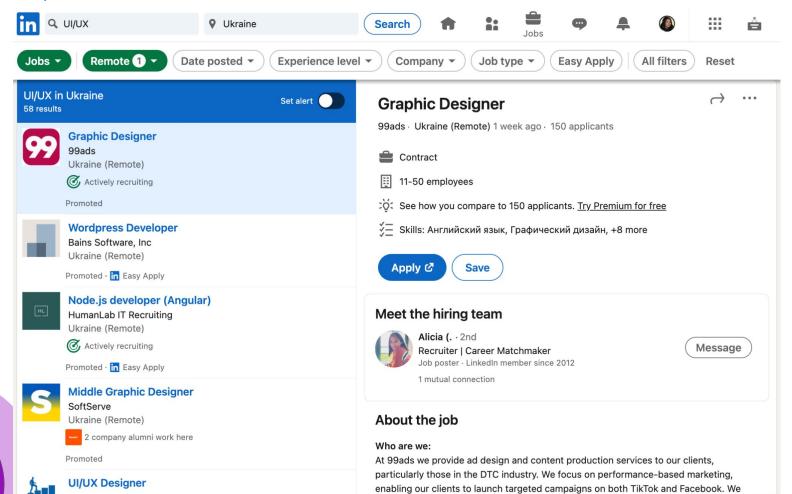
facebook

RABTA

djinni

https://www.linkedin.com/

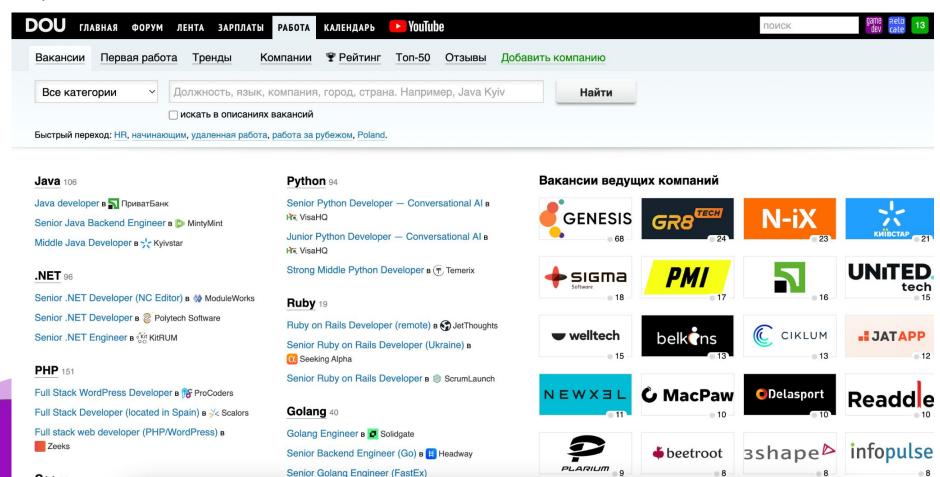




https://dou.ua/

C++ 68





djinni

Пропозиції

Вакансії

Зарплати

careeraid

https://djinni.co/

Вакансії на Джині 8988

Для вас



Мої підписки

Збережені

IT HR-менеджер

сьогодні 👁 4 🞎 1

Привіт! Наша компанія працює у сфері електротранспорту, розробки та реклами додатків.

У зв'язку з розширенням проектів компанії, нам у команду потрібен рекрутер!... Детальніше



APIbrothers Viktoria Hanina, HR

🔾 Україна 🗐 Тільки віддалено · 1 рік досвіду · Pre-Intermediate

Social Media / Marketing Manager \$300-600

сьогодні ⊚ 3 🚜 0

Ми шукаємо талановитого і креативного **Social Media & Marketing Manager** у нашу інтернаціональну команду, що швидко росте. Наш ідеальний кандидат знає як зацікавити аудиторію, знається на останніх тенденціях у сфері SMM, т... Детальніше



EMRG Capital Kate Berz, Talent Manager

 $oldsymbol{Q}$ Україна $\begin{cases} \begin{cases} \be$

RPA Developer

сьогодні 💿 3 🚜 0

Exelegent is a cyber security and professional services company where efficiency is standard, and our customers are our partners. We are looking for an RPA professional to join our team...

Детальніше

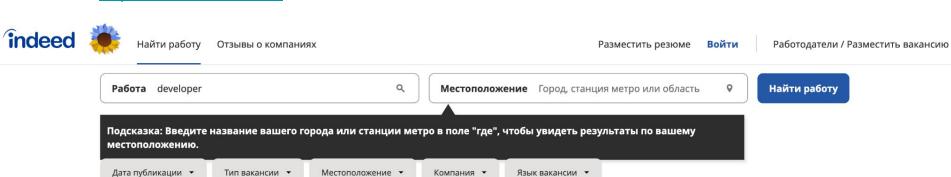


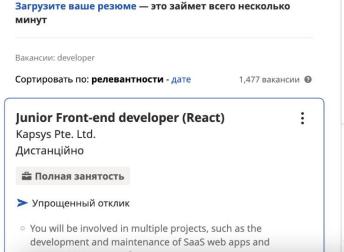
Exelegent Andriy Pugach, CPO

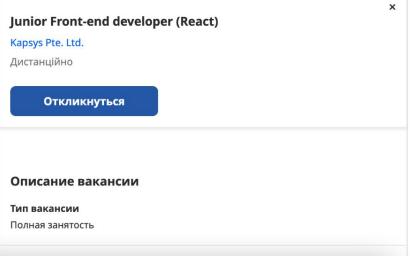
Q Сполучені Штати Д Office/Remote на ваш вибір ⋅ 5 років досвіду ⋅ Advanced/Fluent

https://ua.indeed.com/



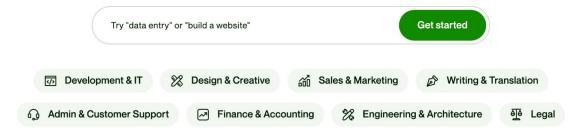


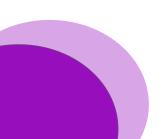






Find the best people for your job





https://dou.eu/en

DOU

Salaries 🗠

Community **9**

Jobs 🗐

Search.

Q

Write post

Create Account



EN PL



CD PROJEKT RED ogłosił nabór na letni staż. Kto może wziąć udział

9 hrago

Przeprowadzka do Norwegii i praca w IT: doświadczenie front-end developera

Yesterday

Ex-rekruterka Meta opowiedziała, jak zarobiła \$190 tys. nie robiąc nic

Mar 23

Bill Gates opublikował list na temat Al i swoich przewidywaniach dotyczących jej przyszłości

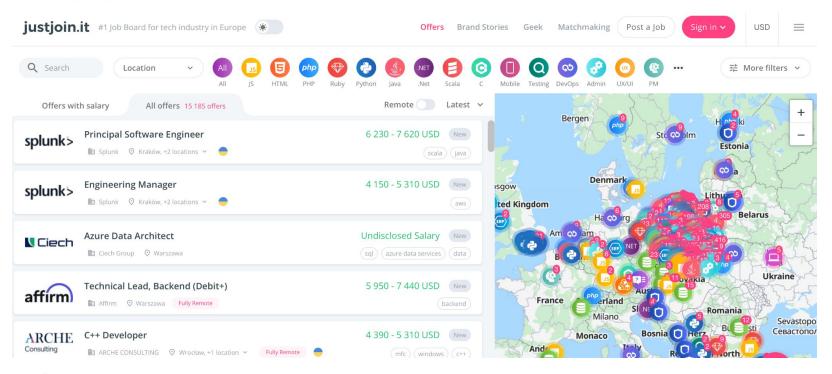
Mar 23

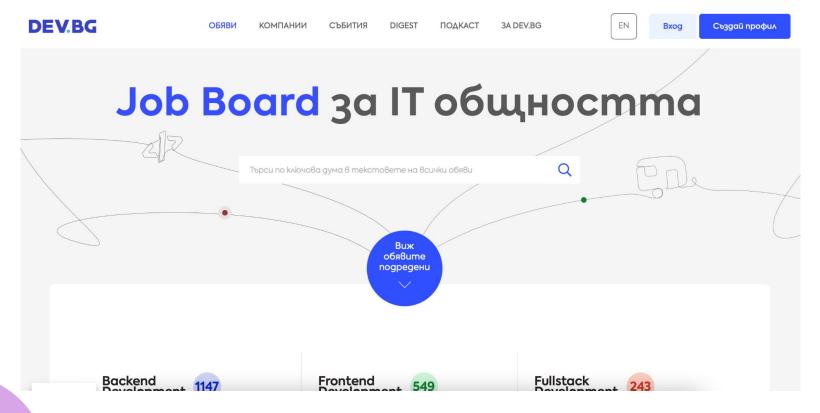
Najlepszy laptop do pracy. Jakiego laptopa używasz?

Mar 22

https://justjoin.it/

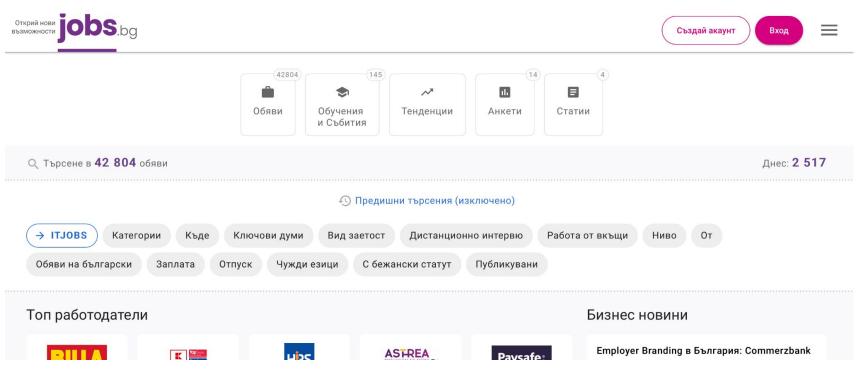
careeraid





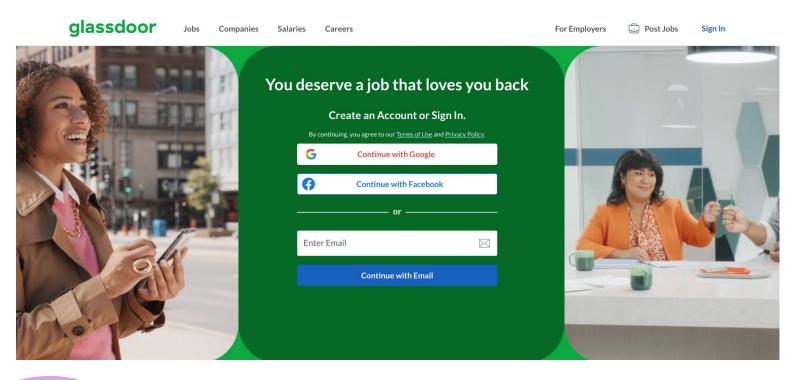
https://www.jobs.bg/





https://www.glassdoor.com





Telegram каналы

<u>HR & рекрутеры Украины</u> 115К

Don't Panic Junior IT Jobs 19к

Вакансії Ємельянова 16К

IT Recruitment UA 8K

It job ua 8ĸ

Marketing | md 2κ

Telegram каналы компаний

Genesis

HYS Enterprise

Sigma Software University

Plarium

SoftServe Education

Luxoft Ukraine

Цікаві Онлайн Івенти

NON-tech Jobs in IT

+1 IT BAKAHCIЯ

Hillel IT School

Какого сотрудника хотят видеть в компании

- Подходящего по техническим навыкам
- Подходящего по софт скилам
- С высокой мотивацией
- Умеющего адаптироваться
- Желающего приносить ценность и развиваться внутри компании



Какого сотрудника НЕ хотят видеть в компании

- Конфликтного
- Задерживающегося на работе несколько мес (долгое время)
- Который поливает грязью прошлую компанию и менеджеров
- Все заслуги берет себе и постоянно говорит только о себе



Разделим весь процесс прохождения собеседования на несколько этапов:

- 1. До собеседования
- 2. Собеседование с HR/рекрутинг-специалистом
- 3. Возможно тестовое задание
- 4. Собеседование с техническими специалистами (тимлидами, ПМ, скрам мастерами)
- 5. Собеседование с заказчиком
- 6. После собеседования

До собеседования

1. Изучи инструменты, навыки указанные в требованиях к вакансии

Если ты знаешь инструмент и как с ним работать — хорошо, если не знаешь — то гугли, разбирайся.

2. Собери информацию о компании

Приготовься к вопросу: «Что вы слышали о нашей компании? Почему хотите именно к нам?».

- 3. Уточни, кто будет проводить собеседование: имена, должности, отделы.
- 4. Узнай длительность и освободи с запасом свое время, подготовь место.
- 4. Подготовь варианты ответов на рус и англ исходя из своего опыта, чтоб меньше нервничать на собеседовании.
- 5. Подключись хотя бы за 5 минут, проверь камеру и звук.

Собеседование с HR/recruiter (до 1 часа)

- 1. Знакомство с компанией, описание вакансии
- 2. Знакомство с тобой (мотивация, опыт работы)
- 3. Проверка английского
- 4. Зарплатные ожидания



Техническое собеседование (от 30 мин до 1,5 часов)

- а) Вопросы про твой опыт (чем занимались, как и с кем взаимодействовали, какие инструменты использовали, в каких программах работали, последний проект, достижения)
- б) Технические вопросы (общая специализированная теория)
- в) Логические задачки
- г) Проверка английского



Стратегия ответов на вопросы:

- Опираясь на реальный опыт. Расскажи о том, с чем сталкивалась в прошлом, приведи удачные примеры из практики и твои выводы по этому поводу.
- **Аналогия.** Если ты сталкивалась не напрямую с чем-либо а косвенно расскажи об этом, или как бы бы поступила в той или иной заданной ситуации.
- **Не ясен вопрос.** Уточняй и перефразируй вопрос своими словами. Логически донесенная мысль и адаптивность всегда ценится высоко.
- **Нет опыта и понимания.** Попросите интервьюера самого ответить на вопрос и поблагодарите за открытость.

Собеседование с заказчиком

- Будь доброжелательн(а)ым, улыбайся
- Поддерживай small talk
- Задавай встречные вопросы, интересуйся проектом и планами
- Покажи свою целеустремленность и желание развиваться
- Поблагодари за уделенное время



После собеседования

- Уточни у HR/recruiter обычное время фидбека
- Договорись об ориентировочных датах
- Если нет дат, можешь написать через несколько дней и уточнить
- Поблагодари за уделенное время



How to pass a job interview

Онлайн разборы, видео туториалы.











For candidates

About us

Partnerships

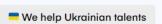












Discover our mentorship program

We're here to empower you to land your dream job in IT

A team of experts in your desired tech domain will guide you, for free, to acquire the skills for your new career.

Apply for mentorship



Elena Pavlovskaya Mother of mentors