PROJECT BASED INTERNSHIP BANK MUAMALAT By Mochamad Galuh Saputra

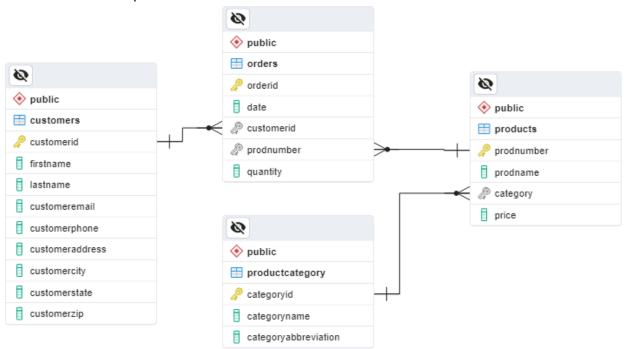
Soal No. 1

Tentukan masing-masing primary key pada 4 dataset penjualan

- 1. Primary key tabel Customer: customerid
- 2. Primary key tabel Products: prodnumber
- 3. Primary key tabel Orders: orderid
- 4. Primary key tabel ProductCategory: categoryid

Soal No. 2

Tentukan relationship dari ke-4 table tersebut



Soal No. 3

Sebagai BI Analyst PT Sejahtera Bersama, kita akan membuat sebuah table master yang berisikan informasi : - CustomerEmail (cust_email) - CustomerCity (cust_city) - OrderDate (order date) - OrderQty (order qty) - ProductName (product name) - ProductPrice

(product_price) - ProductCategoryName (category_name) - TotalSales (total_sales) Urutkan data tersebut berdasarkan tanggal transaksi yang paling awal sampai yang paling akhir.

	order_date date	category_name character varying (50)	product_name character varying (255)	product_price numeric	order_qty integer			cust_city character varying (255)
1	2020-01-01	Drone Kits	BYOD-220	69	1	69	edew@nba.com#m	Honolulu
2	2020-01-01	eBooks	Polar Robots	23.99	2	47.98	fvaslerqt@comsen	Jackson
3	2020-01-01	Robots	RWW-75 Robot	883	3	2649	tmckernot@tinyurl	Katy
4	2020-01-01	eBooks	SCARA Robots	19.5	5	97.5	llespercx@com.co	Des Moines
		B 1	0.1 1 10.1 1	44.75	_	00.75	16	B1 1 1

Soal No. 4

Dari hasil tabel yang dibuat pada soal nomor 3, simpanlah hasilnya dalam bentuk CSV. Dengan menggunakan Looker Studio, buatlah visualisasi yang menampilkan data penjualan tersebut. Visualisasi tersebut harus berisi minimal : - Total keseluruhan sales - Total keseluruhan sales berdasarkan kategori produk - Total keseluruhan qty berdasarkan kategori produk - Total sales berdasarkan kota - Total qty berdasarkan kota - Top 5 kategori produk yang paling tinggi salesnya - Top 5 kategori produk yang paling tinggi qtynya



Link Dashboard : Dashboard

Soal No. 5

Sebagai BI analyst PT Sejahtera Bersama, apa yang bisa anda usulkan untuk mempertahankan penjualan ataupun menaikkan penjualan dengan tabel transaksi detail yang sudah ada?

Link ppt : Powerpoint

Link video : Video Presentasi



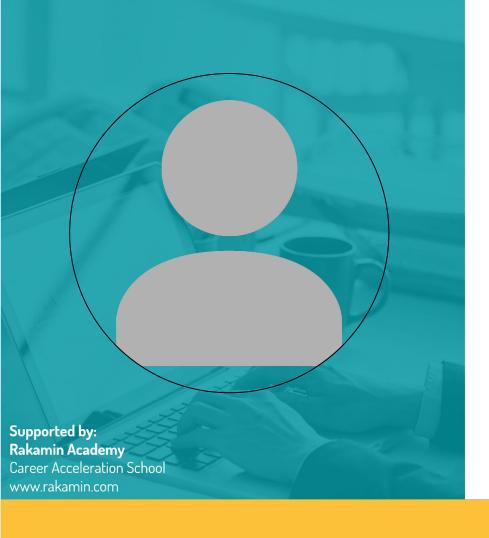




Sales Report

Project Based Internship - Bank Muamalat

Presented by Mochamad Galuh Saputra





Mochamad Galuh Saputra

mochamad.galuh@gmail.com linkedin.com/in/galuhsapt

"Galuh has expertise in SQL and aspires to work in the field of Data field. Projects previously undertaken include employee attrition prediction. Graduated from a data science bootcamp with an 'Excellent Grade' distinction and was part of the top-performing group for the Final Project in Data Science Bootcamp Program Batch 33."



Case Study

Tim Business Intelligence Analyst PT Sejahtera Indonesia diminta untuk menganalisis penjualan dalam 2 tahun terakhir. Dengan tujuan tidak hanya mempertahankan tingkat penjualan, namun juga untuk meningkatkannya. Untuk menghadapi hal ini, Tim BI Analyst harus mengeksplorasi dan menganalisa dataset penjualan dalam 2 tahun terakhir. Insight dari hasil penjualan 2 tahun terakhir akan diberikan kepada stakeholder beserta rekomendasi solusi dari masalah tersebut berdasarkan insight yang didapat.





Interactive Dashboard

Looker Studio

INSIGHT



- Data yang ditampilkan adalah data penjualan dalam 2 tahun terakhir yaitu tahun 2020-2021
- Product yang paling banyak menghasilkan Revenue disini adalah Robots sebesar 743.5k, diikuti dengan Drones sebesar 477.4k, lalu Kit-kit nya.
- Product yang paling banyak terjual adalah E-Book yaitu sebanyak 3.1k pcs.
- Kota dengan Revenue dan penjualan product terbanyak adalah Washington, dengan total Revenue sebesar 55.4k dan penjualan sebanyak 308 pcs.
- Walaupun E-book memiliki penjualan product tertinggi, namun hanya mempengaruhi 3,4% dari total Revenue. Sedangkan Robots mempengaruhi 42,4% padahal produk yang terjual hanya 9% dari keseluruhan produk.
- Washington adalah kota dengan penjualan Robots terbanyak dengan total revenue sebesar 34.1k, namun penjualan Drones paling banyak terdapat pada kota Houston dengan total pendapatan sebanyak 14.9k.

Business Recommendation



Analysis of the Causes of the Decline in Sales in 2021

Customer Loyalty
Program

Selling product bundles

Events in each city



Video Presentation Here

Link Video

Thank You





