

张明珂



18438622759 | 1206343853@qq.com | 男 | 生日: 1997-01

杭州 | 在职 1-2 周内到岗 | 学历: 本科 | 工作经验: 2 年经验 | 求职意向: Java | 期望薪资: 面议

个人优势

熟练掌握 java 语言
熟练掌握 mysql 数据库
熟练掌握 spring, springboot 开发框架
熟练掌握 duboo, springcloud alibaba 微服务框架
掌握 redis, kafka, elastaicsearch 中间件
掌握 docker, k8s, banboo 容器及 CI/DI 方面知识

工作经历

浙江鸿程计算机有限公司

2019.09-至今

电信支撑部 Java 开发工程师

内容:

负责系统相关模块的功能设计与开发; 协助架构师构建项目; 负责前端后台交互接口设计; 负责相关文档的编写和维护; 对产品功能体验提出改进建议, 对技术实现进行持续优化改进。

项目经历

浙江省特种设备在线 后端 java 开发

2021.06-2019.09

项目介绍:

浙江省特种设备在线是应浙江省市场监管局, 浙江省特种设备科学研究院在省内业务监控需求开发, 以数字化变革为动力, 把特种设备安全监管作为多环节贯通、多部门联动、多场景协同的全周期“一件事”来攻坚, 全面推动特种设备从单一“人防”向“物防+技防+人防”并重转变, 努力实现“一网打尽全覆盖”, “一码通用全天候”, “一站贯通全过程”, “一键闭环全检索”, 开创特种设备安全监管“法治+智治”新局面。

主要工作:

湖州揭榜挂帅 (浙政钉, 浙里办)
单位, 设备, 人员管理功能
自定义检索功能, 隐患处置功能
功能修护, 优化

浙江电信智慧运营 BSS3.0 后端 java 开发

2019.09-2021.09

项目介绍:

新一代 BSS3.0 以客户为中心, 市场使能、一线赋能, 细分客户、细分渠道的销售品支撑体系, 基于大数据的全客户全生命周期客户经营支撑体系, 主要分为三大视图, 销售品视图: 卖什么, 谁在卖, 卖多少, 为营销策划人员赋能; 渠道视图: 渠道销量, 渠道效能, 为渠道管理人员赋能; 客户视图: 全面覆盖客户的过去、现在和未来, 为客户价值提升和服务提升赋能。公司与客户发生的所有信息全面留痕, 为客户价值提升和服务提升赋能。

主要工作:

手工报表，供应商管理，结算配置
代理商合同业务
易问单需求开发
SPA0 系统开发

高信客户管理系统 后端 java 开发

2021.02-2021.05

项目介绍：

高信客户管理系统是为浙江高信集团内部销售系统开发的一款客户管理系统，主要包含部门，员工销售统计，客户信息分析，以及投标信息汇总展示 等功能，支持 web 和 app 双端操作，为高信集团业务处理提高效率。

主要工作：

大屏展示（本部）
数字画像
投标管理
活动管理

浙江能源客户管理系统 后端 java 开发

2020.08-2021.01

项目介绍：

浙江能源客户管理系统实现客户数据库管理、客户价值分析、客户洞察分析等管理。智能分析基于大数据技术环境，从全媒体互动中心系统、营运企业的客户/销售管理系统等采集数据进行客户数据库管理，并进行客户价值分析和洞察分析，为产业协同和集团经营决策提供建议。

主要工作：

数据采集
登录，权限管理集成
基础业务开发
统一用户平台对接
统一权限平台对接
统一流程引擎对接

即销即通 app 后端 java 开发

2020.02-2020.05

项目介绍：

即销即通 app 是在 BSS3.0 客户视图 web 端基础上，开发的 app 版本，支持用户画像，营销推荐，接触轨迹，订购信息，权益信息，套餐信息，网络感知，投诉信息等功能的办理和查看，提升业务便携性办理。

主要工作：

用户画像
接触轨迹
消费统计
套餐信息

教育经历

洛阳理工学院 本科 计算机科学与技术

2015-2019