

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES



Nombre:	SAMUEL TELIZ RODRIGUEZ
Edad:	39 años
Fecha de nacimiento:	12 de Julio de 1973
Estado Civil:	Casado
Celular:	(722) 610-4970
Celular (recados):	(722) 424-1648
Domicilio:	Calle Ciprés, Mz 1 Lt 4 Col. Cantabria Toluca, Estado de México CP 50220
E-mail:	telizcopio@hotmail.com

PERFIL

Licenciado en Administración Industrial y Maestría en Finanzas titulados. Inglés 100% con estudios en Canadá, EUA y México.

Experiencia en Gerencias de Logística, Operaciones y Compras dirigiendo actividades tales como Planeación, Programación, Inventarios, desarrollo de proveedores, Customer Service, Facturación, Sourcing, EDI (ASN's, releases, etc), Compras, Importaciones, Exportaciones. Manejo de MRPs como SAP, T4M, Dataflo, MfgPro. Negociaciones con proveedores superiores a los \$20 MUSD. Responsable de ventas superiores a \$45 MUSD.

ESTUDIOS PROFESIONALES

POSTGRADO

Maestría en Finanzas

Universidad del Valle de México

2000-2002

Titulado

LICENTIATURA

Licenciado en Administración Industrial con Especialidad en Finanzas

Instituto Politécnico Nacional - UPIICSA

1992-1996

Titulado

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Mahle Componentes de Motor de México

(Fabricante de bujes, cojinetes, arandelas para el sector automotriz- OEM)

Marzo 2009 a Febrero 2013

Lerma, Estado de México

Gerente de Logística y Operaciones

Actividades desempeñadas:

- Líder de proyecto para la transferencia de líneas de planta de Ohio (EUA) a Lerma (MX). Responsable de la desinstalación (EUA) e instalación (MX) de máquinas, así como de su transporte y cruce en frontera.
- Responsable de la administración y control de inventarios de Materia Prima (MP) y de Producto Terminado (PT). Valor inicial: \$13 MUSD. Valor actual \$8 MUSD
- Responsable de la administración de almacenes en Planta así como en Centros de Distribución en EUA.
- Generación de Presupuestos Anuales de Compra de Material Prima (\$20 millones de dólares) y de Ventas de Producto Terminado (\$45 millones de dólares).
- Responsable de desarrollo y negociación con proveedores nacionales y extranjeros de MP directa y servicios.
- Responsable de la Programación de la Producción de MP y PT, “releases” a proveedores extranjeros y nacionales.
- Administración y dirección de la Cadena de Suministro de la planta.
- Areas que reportan:
 - Compras: Adquisición de materiales de MRO e indirectos.
 - Customer Service: Contacto directo con los clientes. Recepción de pedidos, Facturación de producto terminado.
 - Tráfico: Importación y exportación de materiales. Manejo de Agentes Aduanales.
 - Planeación: Planeación de la producción de PT y de MP. Control de la Producción en piso.
 - Centro de Distribución: En Laredo TX y Malta, OH (EUA). Embarques y facturación a clientes.
 - Almacenes: Almacenes de MP y PT. Preparación de materiales para embarque.
 - Scrap: Aseguramiento y venta del material de desperdicio.
- Reportes gerenciales y corporativos de KPIs para el “Top Management” de México, EUA y Alemania.
- Key User en SAP para el módulo de SD (Ventas).
- Cantidad de NP de MP: +/- 6,500, y de PT: +/- 9,200
- Responsable del proceso de re-certificación de la norma TS16949 e ISO9000 en la Gerencial de Materiales, Logística y Operaciones.
- Generador de procesos de mejora para tales como:
 - Reducción de tiempo de respuesta de proveedores (lead time).
 - Generación de Master Coils para la reducción de NPs de materia prima.
 - Reducción de tiempos de respuesta para la preparación de PT para embarque.
- Responsable de la negociación con líneas transportistas y agentes aduanales.
- Desarrollo de Manuales de Procedimientos y Políticas dentro de la Gerencia de Logística.

AG Convertidora.

(Fabricante de empaques flexibles)

Noviembre 2005 a Febrero 2009.

Toluca, Estado de México

Gerente de Compras

Actividades desempeñadas:

- Coordinador y supervisor de las actividades de compra e importaciones de materia prima, material indirecto y MRO.
- Desarrollo de manuales de procedimientos y políticas dentro del departamento de Operaciones para el cumplimiento de requerimientos de ISO900 y AIB.
- Desarrollo proveedores técnicos (MRO)
- Manejo de Forecast para el abastecimiento de materias primas y MRO anuales.
- Desarrollo de nuevos proveedores de películas de polietileno, polipropileno, nylon, PETG, poliéster, aluminio (foil), tanto transparente como metalizado.
- Responsable de las negociaciones estratégicas con proveedores de EUA, Italia, España, Brasil, Argentina, México, Alemania, entre otros, para las principales materias primas en consumos estimados anuales, así como programación de puntos de reorden y stocks de seguridad.
- Operaciones en aduanas de Veracruz, Ciudad de México, Toluca, Nuevo Laredo.

- Presentación de reportes corporativos con resultados mensuales del Departamento de Compras.
- Importación de maquinaria industrial bajo permiso del SAT destinada a la impresión y diseño de empaques flexibles.
- Supervisión del almacén corporativo para el manejo de material prima, producto terminado y control del desperdicio industrial.
- Key User y Líder de proyecto de implantación de SAP en módulo de MM.

FramatomeConnectors México

(Fabricación, importación y venta de conectores eléctricos industriales)

Abril 2004 a Octubre 2005

Toluca, Estado de México

Ultimo Puesto: **Master Planner - Maquila**

Primer Puesto: **Jefe de Compras Nacionales / Internacionales / Logística**

Actividades desempeñadas:

- Coordinador para la implantación del programa Maquila dentro de la empresa.
- Coordinador de la planeación de la producción de Maquila destinada para Estados Unidos.
- Importación y logística de materia prima y maquinaria industrial bajo el programa de Maquila.
- Coordinador de las operaciones aduanales de Maquila en Cd. Juárez, e importaciones definitivas por Laredo, Veracruz y Ciudad de México.
- Supervisión y administración del departamento de compras, así como emisión de reportes corporativos del departamento.
- Importación definitiva de materia prima, tales como aluminio, cobre, y conectores eléctricos provenientes de Norteamérica y Europa principalmente.
- Planeación de compras de materia prima con proveedores extranjeros a través de negociaciones estratégicas; así como programación de puntos de reorden y stocks de seguridad.
- Encargado de la Cadena de Suministro para el proyecto de transferencia de líneas de EUA a México.
- Exportación definitiva de producto terminado para el mercado norteamericano.
- Manejo del sistema MFG-Pro
- Contacto directo con la Dirección Corporativa de Logística en Manchester, NH, USA, así como con el equipo de trabajo de la misma oficina y de las plantas de Lincoln y Littleton, NH.
- Promedio de importaciones definitivas mensuales: \$200,000 USD
- Promedio de importaciones de maquila mensuales: \$250,000 USD

Grupo TMM.

(Servicios multimodales de logística)

Dic-1997 a Dic-2002

México D.F.

Ultimo puesto: **Jefe de Compras**

Primer puesto: **Compras de Infraestructura Tecnológica**

Actividades desempeñadas:

- Compra de Infraestructura Tecnológica. Responsable de la adquisición de equipo de cómputo, software, servidores, cableado estructurado, accesorios informáticos, para el Corporativo de TMM (aproximadamente 50 empresas) en todo el territorio nacional.
- Compra e importación de refacciones de contenedor de carga seca, refrigerados, auto-racks. Responsable de la adquisición e importación temporal y definitiva de refacciones de contenedores de carga seca provenientes de Corea y Estados Unidos, a través de las aduanas de Laredo, Nogales, Manzanillo y Veracruz.
- Compra e importación de grúas porta-contenedores. Responsable de la adquisición e introducción al país de equipo industrial pesado de 20 a 80 toneladas, provenientes de Europa y Estados Unidos para las terminales marítimas y multimodales.
- Responsable de la adquisición de automóviles ejecutivos. Negociación directa con plantas armadoras y agencias automotrices. En el año 2002 se adquirieron aproximadamente 110 unidades.
- Manejo de sistema SAP módulo MM a nivel Corporativo.
- Supervisión del Departamento de Compras. Reportes corporativos a la Gerencia Corporativa de Compras
- Montos aproximado negociado \$13 millones de dólares.

Turn Key

(Venta y mantenimiento de equipo comunicación satelital)

Ago 1993 – Nov. 1997

México, D.F.

Puesto: Jefe de Compras-Tráfico

Actividades desempeñadas:

- Importación / exportación definitiva y temporal de equipo de telecomunicación satelital.
- Administración de oficina regional dentro de la Planta de VW Puebla.
- Curso de Instalador autorizado del sistema de televisión DTH Sky, así como curso de Entrenador Autorizado para Ventas de Sky.
- Responsable de la compra de insumos y materiales de consumo normal para la empresa.
- Supervisión del Departamento de Compras y Tráfico.
- Monto aproximado negociado \$3 millones de dólares.

ESTUDIOS COMPLEMENTARIOS

Idiomas

- | | | |
|-------------------------------------|--------------------|----------------------------|
| - INGLES (100%) | | |
| - Int'l Language Academy of Canada. | Toronto, ON Canadá | Febrero-Octubre 2003 |
| - UVM. | México, DF. | Mayo-Diciembre 2000 |
| - Berlitz. | México, DF. | Agosto 1998-Marzo 1999 |
| - ANGLIA. | México, DF. | Septiembre 1994-Abril 1995 |
| - C.I. UPIICSA (IPN) | México, DF. | Mayo-Agosto 1993 |
| - Azusa University, Azusa, | California, EUA | Julio-Agosto 1991 |
| - Academia Británica. | México, DF. | Enero-Diciembre 1990. |

Otros cursos

- “Siete hábitos para personas altamente efectivas”
Franklin Covey Co
Dic 2012
- “MM SAP Module” Key User.
NAFTA-SAP Mahle Team.
Sept 2011-Abril-2012
- “Focus”
Franklin Covey Co
Nov 2011
- “Administración de Inventarios”
Quality Training
- “Reglas de Carácter General en Comercio Exterior”
Bufete Internacional – Eduardo Reyes Díaz-Leal
Abril 2005
- “MRP II”
FCI FRANCE – FCI MEXICO
Abril 2005.
- “MRP en MFG-Pro”
QAD
Marzo 2005
- “Planeación de Producción – Logística”
FCI USA. Lincoln, NH, USA
Febrero 2005.
- “Plan de acciones correctivas”
Noviembre 2004
- “Auditor interno para ISO 9000”
Octubre 2004
- "Microsoft Excel aplicado a las Finanzas"
Asociación de Financieros y Fiscalistas de México

- Agosto 2002
- "Certificados de Origen"
AJR Consultores
Julio 2002
- "Clasificación Arancelaria y aspectos Fiscales del Comercio Exterior"
Asociación Nacional de Importadores y Exportadores de la República Mexicana (ANIERM)
Mayo 1996
- "Estrategias Aduanales"
Bufete Internacional. Universidad de Asuntos Internacionales.
Abril 1996
- "Órgano y teclado electrónicos"
Sala Chopin y Yamaha
1988-1992

CARACTERÍSTICAS PERSONALES - PROFESIONALES

Toma de Decisiones. Toma de decisiones sin supervisión, así como un criterio para la opinión y solución de problemas. Capacidad para elegir entre varias alternativas de solución.

Servicio al Cliente (interno y externo). Involucramiento en atención de necesidades de clientes (internos y externos), así como la detección de deficiencias en procesos junto con sugerencias para su mejora.

Team-Work. Disponibilidad para la realización de equipos de trabajo dentro del área, así como la coordinación de esfuerzos para la realización de tareas y objetivos.

Sentido de Responsabilidad. Cumplimiento de actividades y de horarios de trabajo, así como la plena disposición para el cumplimiento de metas y objetivos del área.

Iniciativa. Proporcionar alternativas de mejora, capacidad para detectar áreas de oportunidad y mejora en los procesos establecidos. Habilidad para realizar tareas que van más allá de lo establecido.