

Tags: Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta las online bok; Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta MOBI download; Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta epub books download; Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta e-bok apple; Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta bok pdf svenska; Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta ladda ner pdf e-bok

---

## **Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta PDF E-BOK**

**Eric Schlosser**



Författare: Eric Schlosser  
ISBN-10: 9789188799326  
Språk: Svenska  
Filstorlek: 3087 KB

## BESKRIVNING

Hans sätt att utbilda inom försäljning är uniktlikaså hans passion att leva sin dröm, att våga och att brinna. Peter Peppe Ekmark lämnar ingen oberörd! Trots sitt extremt dåligt självförtroende började Peter Ekmark redan som tolvåring sin resa till att bli en framgångsrik säljare. Hans nyfikenhet och förmåga att bygga varma relationer gav honom ett stöttande och utvecklande nätverk. I sin nya bok, *Sälja bra eller sälja bäst* hur du hittar nyckeln till kundens hjärta, tar författaren upp 10 viktiga verktyg som behövs för att lyckas med framgångsrik försäljning: Vinsten för kunden, Boka kundbesök, Första mötet med kunden, Behovsanalysen, Presentationen, Invändningshantering, Avslutsteknik, Uppföljningen, Att tänka på som säljare samt den personliga vinsten. Allt detta berättas på ett roligt och inspirerande sätt med många historier och tips från verkliga livet. Idag har Peppe Ekmark mer än 30 års erfarenhet som säljare, säljchef och försäljningsdirektör bl.a. inom MTG-koncernen. Han har fått utmärkelser, blivit nominerad till årets entreprenör och även prisats för att ha skapat Sveriges bästa säljkår i mediebranschen. Inom Kinneviks-koncernen ledde han Metros annonsavdelning till försäljningsrekord och har även gjort samma framgångsresa som försäljningsdirektör för TV3 regional. Däremellan har han hunnit med att skapa nya företag, bygga hus i Toscana, skriva böcker och tusen andra saker. Idag är Peppe VD för Papilly AB, ett forskningsbaserat företag som arbetar för att förebygga stress och ohälsa på arbetsplatsen.

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

**Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta ...**

Sälja bra eller sälja bäst hur du hittar nyckeln till kundens hjärta

**Så går du från bra till bäst - stjärnsäljarens 10 konkreta tips**

2017, Inbunden. Köp boken Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till kundens hjärta hos oss!

**Häst säljes Böcker och blad | Jämför pris och köp Böcker och blad - Kelkoo**

... Sälj! Konsten Att Sälja Vad Som Helst Till Vem ... Hur Du Hittar Nyckeln Till Kundens Hjärta. ... Sälja bra eller sälja bäst : hur du hittar nyckeln till ...

**SÄLJA BRA ELLER SÄLJA BÄST : HUR DU HITTAR NYCKELN TILL KUNDENS HJÄRTA**

***LÄS MER***