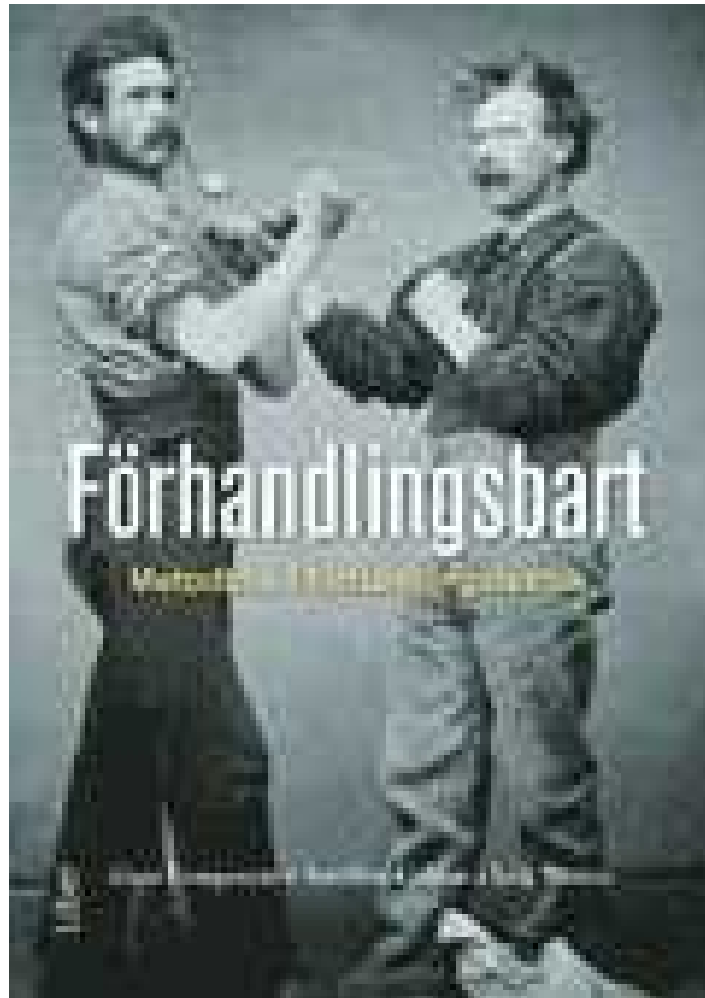


Tags: Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik MOBI download; Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik bok pdf svenska; Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik las online bok; Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik epub books download; Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik e-bok apple; Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik ladda ner pdf e-bok

Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik PDF E-BOK

Alain Lempereur,Aurelien Colson,Michele Pekar



Författare: Alain Lempereur,Aurelien Colson,Michele Pekar

ISBN-10: 9789147097166

Språk: Svenska

Filstorlek: 2894 KB

BESKRIVNING

Alla är inte födda till goda förhandlare, men alla kan bli det! Vi hamnar dagligen i olika typer av förhandlingar, om stort som smått och både professionellt och privat. De flesta av oss tenderar att förhandla instinktivt, på det sätt som vi känner är det bästa, och ofta det enda, sättet för att nå önskat resultat. Ibland går det bra, men i de flesta fall blir utgången långt ifrån den önskade eller bästa möjliga. Läs mer! Rätt tillämpade kan verktygen i den här boken betydligt öka din framgångskvot. Den ger dig kunskap om de vanligaste fallgroparna och fula knepen i förhandlingssituationer samt effektiva verktyg och tips för att motverka dem. Boken tar upp både winwin-metodik och hård förhandling, och steg för steg får du hjälp med att utveckla din egen personliga förhandlingsteknik. Förhandlingsbart bygger dels på författarnas fleråriga praktiska erfarenhet och forskning, dels på etablerade förhandlingsteorier och modeller. Den franska förlagan har sålt i över 25 000 ex och är översatt till 6 språk. Sagt om boken "Att planera sin tid är en förutsättning för framgångsrika förhandlingar. Denna bok hjälper dig att göra saker i rätt ordning." - Dr. Jeanne Brett, Professor of Dispute Resolution and Organizations, Kellogg School of Management "Även om du bara tillämpar 5 % av det som står i den här boken kommer dina kunder att uppfatta dig som mer tillmötesgående." - John Wong, Senior Partner, Boston Consulting Group "En unik och välkommen handbok för förhandlare som på ett pedagogiskt sätt beskriver beprövade idéer och framgångsrika beteenden." - Pierre Debaty, Head of the Brussels Training Office, Europaparlamentet Om författarna Alain Lempereur innehar Alan B. Slifkas professur i konfliktlösning vid Brandeis University, USA. Tidigare professor vid handelshögskolan ESSEC i Paris där han bland annat startade upp förhandlingsforskningsinstitutet IRENE (Institute for Research and Education on Negotiation) och arbetade med fältstudier och projekt kring konfliktlösning och försoningsprocesser i Östafrika. Juris doktor (SJD), Harvard Law School. Aurélien Colson är Associate Professor vid handelshögskolan ESSEC i Paris och där chef för IRENE som nu ansvarar för att utbilda högre befattningshavare vid Europeiska Kommissionen och vid franska utrikesdepartementet i förhandlingsteknik. Tidigare arbetade Aurélien som sakkunnig åt den franske premiärministern. Doktor i statsvetenskap, University of Kent, samt examina från Sciences Po och ESSEC i Paris. Erik Wetter är Assistant Professor och lärare i förhandlingsteknik vid Handelshögskolan i Stockholm samt flitigt anlitad som föreläsare och rådgivare i förhandlingsfrågor av företag och offentliga organisationer. Erik är ordförande för SILF Negotiation Institute (SNI) samt kopplad till Försvarshögskolan och IRENE vid ESSEC i Paris. Ekonomie doktor och civilekonomexamen, Handelshögskolan i Stockholm. www.förhandlingsbart.se

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Handelsforskare med koll på fula knep - Handelshögskolan i Stockholm

Erik Wetter från Handelshögskolan i Stockholm forskar om förhandling och står bakom den svenska versionen av den metodbok i förhandlingsteknik som är ...

Kursplan, Försäljningsstrategier - umu.se

Pris: 318 kr. danskt band, 2012. Skickas inom 2-5 vardagar. Köp boken Förhandlingsbart : metodbok i förhandlingsteknik av Alain Lempereur, Aurélien Colson, Erik ...

Nyheter | Förhandlingsbart: metodbok i förhandlingsteknik | Alain ...

Förhandlingsbart - metodbok i förhandlingsteknik • Seminarium om direktupphandling den 12 oktober 2012

LÄS MER