



Boa tarde lendários e lendárias. Muitos aqui que acredito que agora podem ser chamados de lendários e lendárias vitalícios. Quem aqui que tá comigo estava comigo na live de ontem e primeira coisa né vocês estão me escutando bem. Hoje também é outro set up que hoje eu tô aqui no escritório e resolvi fazer daqui a live com vocês. Quero saber se tá tudo certo aí no áudio na iluminação na câmera. Ontem tava travando um pouquinho pra vocês. Quero ver se hoje tá tudo certo aí se vocês me escutam bem, e hoje a gente vai conhecer aqui de perto o meu segundo cérebro, eu quero mostrar para vocês ele por dentro aqui, que eu preparei para vocês, foi bastante coisa aqui que eu preparei e venho preparando, eu tenho trabalhado pesado aqui no meu segundo cérebro para vocês terem um pulo do bom e do melhor aqui, tá. Estou deixando ele tunado aqui, por quê? Porque eu tenho vários né, vários cofres aqui, vários lugares, onde eu tenho muita informação, e eu tô concentrando aqui só aquilo que realmente vai gerar valor pra vocês. Então, bacana que tá sendo obrigado também até projetos que eu tinha aqui já estruturado, organizado, mas não tinha finalizado, digamos assim, eu tô estruturando eles pra colocar aqui também pra vocês. Então tem muita coisa legal, e eu vou mostrar aí pra vocês. Basicamente, o que é, Alan, esse segundo cérebro? É o local onde tem as minhas notas linkadas, aquilo que eu uso no meu dia a dia, e eu deixei ele aqui estruturado de uma maneira que vocês podem aproveitar ele de uma forma realmente excepcional. Então, eu quero até compartilhar aqui com vocês agora como é que ele está aqui estruturado, organizado, para vocês já verem o que vocês estão recebendo. Deixa eu compartilhar a minha tela aqui, share screen. Então, Vocês já estão visualizando aí na tela o meu segundo cérebro. Vou deixar assim, vou deixar aqui pequenininho mesmo, pra vocês conseguirem ver. Pronto. Então, vocês estão visualizando aí na tela de vocês, é o meu segundo cérebro. Aqui, a ferramenta que eu utilizo é uma ferramenta, inclusive, gratuita, que se chama Obsidia. Você também pode construir o seu. Quem aqui já utiliza Obsidia? Digitar eu aqui, só para eu saber. Quem aqui já tem um segundo cérebro? Esse aqui basicamente é o que eu tô liberando pra vocês, vocês podem usar, mas vocês não precisam instalar o obsidian ou baixar ele, porque isso também faria que vocês tivessem sempre que ficar baixando informações e adicionando. O que que eu fiz pra facilitar pra vocês? Vocês têm o segundo cérebro online. Então vocês podem visualizar ele online. E eu vou mostrar ele agora pra vocês como vocês podem utilizar. Alan, quem que tem acesso aí, né, ao teu segundo cérebro? Como é que eu tenho acesso a ele? Todas as pessoas que entraram ontem e que estão entrando hoje na nossa Black Friday estão ganhando acesso entre várias coisas ao meu segundo cérebro também. E se você quiser entrar na Black Friday ainda dá tempo, ela está aberta e você ganha meu segundo cérebro. E no final dessa live eu vou mostrar como você pode fazer isso. Aqui agora eu quero mostrar como você tira o máximo proveito dele. E enquanto eu mostro como você tira o máximo proveito desse segundo cérebro que eu tô entregando pra vocês. Eu também quero te mostrar enquanto eu faço isso, como você pode criar o seu? Como você pode organizar o seu segundo cérebro? Porque basicamente quando

eu estiver mostrando aqui, como eu estou organizando e entregando o meu, você pode replicar esse conhecimento pra você também, você pode replicar como você pode estruturar esse segundo cérebro e como você pode criar o seu aí. Beleza? Vamos lá. Aqui ó, essa pergunta já é bem interessante, de como você pode Colocar o seu segundo cérebro também online, eu posso mostrar isso pra vocês aqui também e criar um documento aqui também do meu segundo cérebro mostrando, tá? Existem várias formas de fazer isso, mas eu fiz da forma mais fácil possível, que é a oficial, que é você utilizar os serviços do Obsidian. Então deixa eu compartilhar minha tela aqui, novamente, e eu vou mostrar aqui pra vocês esse meu segundo cérebro. Aqui está o segundo cérebro, vocês podem visualizar ele aí. Vocês que já são alunos, vocês que já estão no Vitalício, vocês receberam ele por e-mail. Por e-mail você recebeu o link e recebeu a senha. Então, tá vendo aqui a URL? Qualquer pessoa consegue vir aqui e se conectar aqui, né? no meu segundo cérebro. Só que você consegue entrar se você tiver a senha. A senha é enviada para você por e-mail quando você realiza a compra. Ah, não recebi essa senha, não recebi esse e-mail. Entre em contato com a nossa IA, que é o suporte, que ela vai te ajudar. Ou entre em contato, se em algum momento você quiser conversar com também nossa equipe humana, é só conversar com a nossa IA e ela te direciona para o humano. Ou você tem aí os contatos também lá no contato arroba academiaelendaria.com.br Você consegue conversar também com a minha equipe. E o que acontece? Primeira coisa a falar sobre isso, para quem quer colocar o seu segundo cérebro online. Quando você vem aqui em Obsidian, que é a ferramenta, essa ferramenta aqui é gratuita, e quando você entra nela, você loga nela, você tem a opção de comprar. Existe o Publish aqui. E foi isso que eu fiz. Você pode criar o seu próprio sistema, eu pensei em fazer isso, mas eu queria uma integração total e super simplificada, super simples, então eu comprei esse Publish, que custa 8 dólares por mês. Eu comprei no anual, e basicamente, depois que você compra ele, é só fazer as configurações, as integrações, que é super simples. E você pode botar o seu segundo cérebro online. E aqui, né, tem até alguns exemplos de segundo cérebro que estão online Então tem esse aqui, tem esse aqui, tem esse aqui São vários, tem vários exemplos aí de segundo cérebros online, ó Como esse cara aqui, tem esse aqui também e tem outros Então é isso, para colocar online você pode simplesmente integrar aqui, né Tem essa opção de publicar, e foi o que eu fiz Eu publiquei aqui através do Obsidian Então, eu tenho o meu Obsidian local na minha máquina E o que vai garantir que você sempre tenha ele atualizado? O que eu fiz foi... integrar ele com o Obsidian Local e toda vez que eu vou lá e adiciono novas informações, automaticamente vocês têm atualizações aqui. E vocês têm já muitas atualizações, que inclusive eu fiz hoje, tá? Inclusive eu vou criar aqui mais uma notinha escrito novidades e toda vez que eu atualizar ele com coisas que são relevantes para vocês, ele vai atualizar automaticamente aqui as novidades. E o que vocês têm aqui dentro desse meu segundo cérebro? que eu acho que é importante vocês saberem, até para saber como utilizar ele, como tirar o melhor proveito dele Teve muitas pessoas que nem dormiram ontem à noite porque eu li nos grupos que ficaram a madrugada inteira lendo aqui Alunos, por que alguém ficaria a madrugada lendo aqui? Pensa que isso aqui a essência de mais de 10 anos estudando, fazendo resumos de livros, fazendo resumos de informações, fazendo... as minhas criações de cursos estão aqui, então eu tenho, como você pode ver aqui, uma lista grande de cursos que eu criei e estão aqui, cursos que eu ainda nem

gravei, eu gosto de primeiro escrever eles, então eles estão aqui, por exemplo, o meu curso do meu clonar, tá aqui dentro, as lições, como criar o seu próprio clone de você mesmo, Então, estão todas as lições, todas as aulas, todos os prompts. Olha o que atualizei hoje. Hoje eu coloquei, eu adicionei aqui dentro da pasta IA. Eu adicionei, quando você entra aqui em Readme, em ler, você tem aqui, explica o que é esse arsenal aqui das IAs que eu tenho, quantos promotes, todos os agentes... Oh, Hermes Soto, sem dormir hoje. E o que eu adicionei hoje, tá? Hoje eu adicionei todos os agentes que eu uso aqui no Cloud, ou agentes que eu já usei e gostei, Eu estruturei eles para vocês aqui. Se você clica aqui, você sabe exatamente para que serve cada agente, quando usar ele. Ah, mas eu não entendo nada disso. Tudo bem, eu fiz questão de parar meu tempo e escrever aqui uma pasta chamada para iniciantes. Nesta pasta para iniciantes, eu adicionei como usar os agentes. Está tudo aqui. Tudo, tudo, tudo, tudo, tudo aqui. Os exemplos simples. Então um exemplo simples aqui, caos práticos, como começar agora, o que são agentes, eu criei uma pasta aqui explicando o que eles são, os agentes dentro de Cloud Code. Dentro de perguntas frequentes, eu deixei aqui, porque provavelmente vocês vão me perguntar, eu já deixei tudo escrito aqui, e como você cria seu primeiro projeto de agentes aqui dentro do Cloud Code também. E aqui tá eles aqui né, olha, pra arquitetura, pra back-end, pra business né, pra negócios, pra segurança, pra um monte de coisa. Eu adicionei os meus comandos aqui, inclusive comandos de produtividade, eu vi que alguém aqui acabou, tem conteúdo pra produtividade. Eu acabei de adicionar aqui os comandos meus para produtividade. Adicionei comandos que eu utilizo para marketing, para escrita de marketing, para vendas, para criação de conteúdo e muito mais. Todos eles com resumos do que é, de como você pode utilizar. Mas, Alan, eu não quero saber de Cloud Code. Tudo bem, eu tenho conteúdos aqui no meu segundo cérebro, aqui tem os mocs. E eu explico, Alan, o que é um moc. Tudo bem, também está escrito aqui. O que é o MOC e por que eu utilizo MOCs? MOCs são Mapas de Conteúdos. MLC, são basicamente estratégias de como você pode estruturar o seu conhecimento. Porque sem mapas de conteúdo, você simplesmente vai ter um monte de anotação perdida. Então, aqui em MLC, em mapas de conteúdo, eu imaginei, vai ter gente que não vai saber o que é um MLC. Então, o que eu fiz? O meu segundo cérebro, eu fiz questão de torná-lo totalmente palatável. Porque, como eu conheço bastante sobre PKM, e talvez você não saiba o que é PKM, que é Personal Knowledge Management, que é como você faz a gestão do seu próprio conhecimento, eu fiz questão de criar como se fosse um mapa do ouro aqui dentro. Então, à medida que você vai entrando nas minhas pastas, além de poder absorver o conhecimento que existe ali, eu também te explico o porquê que você pode utilizar isso. Como você pode utilizar esse conhecimento? Como você pode criar algo assim? Então eu criei aqui uma explicação do porquê que eu, Alan, utilizo os mocs, né? Como é que eu utilizo eles. Aqui tá escrito o que significa, quando é o momento certo de criar um, né Alan? Mas faz sentido eu criar isso? Se você tem um segundo cérebro com dez notinhas, com quase nada, não faz sentido criar. Mas olha só o meu aqui. Olha o tamanho dele. Imagina se eu não criar aqui uma estrutura, se eu não criar uma organização, o que vai acontecer? Vai ficar um caos, não vai? Então é por isso que eu tenho mapas de conteúdo. Mapas de conteúdo permitem que você possa organizar conteúdos por tópicos, onde você entrando ali, você tem todas as informações sobre aquele conteúdo. Então aqui tem um

aumento de criar o mock. Por que que isso mudou o jogo pra mim? Por que que é importante pra mim criar esses mocks? Inclusive, Alan, mas você que pega e para e daí fica... No comecinho, sim. Mas o que que eu fiz? Eu criei uma skill, uma habilidade no Cloud Code que hoje faz gestão dos Cloud Codes pra mim. Eu faço a gestão do Cloud Code pra mim com o Obsidian com Cloud Code. Então, É importante que você faça essas manutenções e tudo mais de primeira, né? Mas depois você pode ir customizando, otimizando. Alan, essa skill que você criou, você disponibilizou para nós? Sim. Está aqui dentro de Skills no Cloud Code. E o que que... Como é que eu posso usar esses mocks aí? Por exemplo, Alan, tu falou sobre PKM. Eu queria entender mais sobre isso. Beleza? Se você digitar PKM aqui, ó. você vai achar um monte de coisa que eu escrevi sobre isso. Mas existe um mock de PKM, o mapa de conhecimento do PKM. Então, se você clica aqui em PKM, você vai ver todas as notas, todos os cursos, tudo que eu separei aqui sobre isso. que já tá disponível pra você aqui, e eu explico o que é PKM, a hierarquia de valores, como é que você pode trabalhar com eles e tudo mais. Então, basicamente, tudo tá estruturado aqui. E eu sei que tem gente que... eu, sinceramente, eu prefiro estudar dessa forma, tá, pessoal? Eu não gosto muito de escutar vídeos, de ver vídeos, porque eu acho muito lento. Eu gosto de pegar uma documentação e eu gosto de ler. Mas é por isso que vocês aqui nessa BackerFile não ganharam só meu segundo cérebro, vocês ganharam acesso a todos os nossos cursos que fazem sentido, que estavam conectados aqui com a comunidade lendária. São mais de 25 cursos e eu vou apresentar para vocês eles depois, que eu vou terminar de mostrar o meu segundo cérebro aqui, porque eu sei que tem pessoas aqui que ainda não entraram e querem saber. Até tem aqui, né, Zetocast, tem várias coisas aqui pra vocês aqui dentro Mas, Alan, eu sou iniciante nesse negócio do mundo cérebro Eu vou conseguir usar? Sim, porque você não precisa conhecer sobre estrutura e organização Isso eu estou fazendo aqui pra vocês Eu estou organizando essa informação e te entregando basicamente só o ouro Então, o que eu fiz aqui? Quando você clica aqui em Bem-vindo você vai conseguir navegar pelo meu segundo cérebro, você vai entender um pouquinho mais sobre mim, você vai ter aqui o que você consegue encontrar, eu inclusive estou criando uma nova parte aqui que é só para falar qual que é o meu setup de IAs que eu uso. Então nesse setup de IA eu quero colocar ali quais que são as câmeras que eu uso, quais que são os meus setups físicos, as configurações dos meus computadores, microfone, etc. Vocês me pedem bastante isso, mas também vou colocar o meu setup de ar, ou seja, quais os modelos que eu uso, quais são as ferramentas de ar que eu uso e tudo mais. Isso é uma coisa que meus alunos me pedem há muito tempo, só que eu vou sempre alterando, vou sempre fazendo testes e vou melhorando, aí a muda muito rápido e manter isso aí sempre atualizado era um desafio pra mim, agora não vai ser mais porque eu tenho um segundo cérebro, que vocês têm acesso, que vai estar automaticamente sendo atualizado. Toda vez que eu atualizo o meu segundo cérebro aqui na minha máquina, no meu computador, você recebe atualização também aí na Mente Lendária. E o que mais, Alan? O que eu posso aprender aqui dentro? Além de ter acesso a todos os prompts que eu estou utilizando, eu gosto de utilizar, que estão aqui. Além de ter acesso ao Cloud Code e, em breve, também aos meus agentes que eu estou utilizando no Codex da API, você também tem acesso aos conteúdos que vão como conhecimento, que eu venho estudando, Você tem aqui acesso a todas as análises que eu faço sobre saúde, neurociência, filosofia,

empreendedorismo, desenvolvimento pessoal, marketing e vendas. Em recursos aqui, você tem acesso a mais de 100 resumos de livros que eu já fiz. Então, por exemplo, eu vou criar aqui um livro que deu início ao nosso símbolo do infinito. Muita gente não sabe disso, mas foi o livro chamado The Beginning of Infinity. E ele está aqui o resumo. Deixa eu pegar aqui o resumo para vocês verem a qualidade do resumo. Esse aqui é o resumo que eu fiz sobre esse livro. Esse livro é The Beginning of Infinity, do David Deutsch. É um livro incrível. Inclusive, sempre tá linkado nos episódios que eu falo do meu podcast sobre os livros, eles já estão linkados, então você pode... Aqui também tem todos os episódios do meu podcast escritos por mim. Inclusive, tem episódios que nem foram gravados ainda. Estão já disponíveis aqui pra vocês lerem. E aqui tem os meus resumos. Por exemplo, esse aqui é o resumo que eu fiz desse livro. Então, à medida que eu vou lendo, eu gosto de fazer anotações. E eu vou separando essas anotações, e essas anotações eu leio ou com o Readme, com a extensão Readme, ou eu uso no meu iPad o Kindle. Ou o Kindle, mas eu tenho lido mais no iPad mesmo. Então, tem uma integração aqui com meu iBook. Pode ver aqui, tem uma pasta chamada iBook, dentro do meu segundo cérebro, tá aqui ó, iBook. Todas as anotações que eu faço nos livros automaticamente vem pra cá. Então se alguma coisa no livro chamou minha atenção, eu seleciono e vem pra cá. Com base nessas anotações, eu faço também as minhas observações sobre o livro. E aqui você consegue ficar olhando aqui os resumos que eu faço com o meu livro. Então, olha o tamanho do resumo que eu fiz. Eu também gosto de anexar aqui os vídeos, porque quando eu pego um livro que eu gosto de aprofundar, além de ler ele várias vezes, eu também gosto de escutar entrevistas com os autores. Então, toda vez que eu que eu pego e gosto de um livro, eu escuto bastante sobre esse livro também. E o que que eu fiz aqui? Pra mim, pessoalmente, isso aqui, tudo que estão vendo não são coisas que eu tô criando aqui pra vocês, vocês estão pegando e basicamente é como se eu abrisse aqui meu segundo cérebro e falasse assim, olha aqui, olha o que tem aqui dentro. E isso aqui tudo eu faço pra mim, tá? Pra mim. E tá Tá aqui, ó, todo o resumo, todo o livro. E são vários, né? São mais de 100 livros que eu fiz resumos aqui. E estão aqui pra vocês. Alan, o que mais que tem aqui? Só que em recursos tem aqui muita coisa, gente. Tem aqui os podcast que eu escuto, que eu faço resumo. Aqui tem sobre obsidia, né? Sobre o que que eu... como é que eu organizo minha obsidia. Tá aqui. Como é que eu estruture minha obsidia. Aqui tem frameworks, aqui eu vou jogar vários frameworks novos que eu ainda não botei pra vocês, por exemplo, framework de segundo cérebro framework do Link Your Thinking, de como você cria anotações, de como você... E são dois cursos que eu fiz, tá? Eu fiz o curso Link Your Thinking, esse curso custa dois mil dólares, eu fiz ele pra poder entender como fazer, foi na época que eu tava muito doido por PKM, por Knowledge Management... Knowledge... Personal Knowledge Basement... Não, Personal Knowledge PKM Management. É gente, essa noite eu não dormi, eu tô aqui que nem um zumbi com vocês. Mas tá aqui toda a estrutura de tudo que eu estudei sobre esse curso, tá aqui tudo, tudo, tudo, tudo Eu também fiz o curso chamado Second Brain, do Mark Giro, e lá em 2003 eu fiz aqui o resumo inteiro sobre tudo que eu estudei lá, tá aqui também Nossa, é muita coisa. Eu penso assim, eu pirei realmente entregar isso aqui pra vocês. Outra coisa também, tem muita gente que não me conhece, né, e quer saber mais sobre minha história, etc. Eu resolvi criar até pra meu próprio time isso aqui. Eu resolvi criar aqui, disponibilizar pra vocês o

sobre mim. Hoje tem um monte de anotações que eu fiz, tem muita coisa legal aqui sobre estudos que eu fiz. E mais ainda, tem mais dois tesouros aqui que eu vou entregar pra vocês. Um deles é os cursos, né? Eles estão todos atualizados. Então eu tinha aqui o curso de EPTs que eu criei em 2024, começo de 2024. Eu atualizei ele na segunda-feira, deixei ele 100% atualizado, sobre todas as atualizações que teve, né? Sobre Projects Conclude, sobre criação de... de agentes dentro do próprio chat GPT então aqui é um curso 100% atualizado que eu preciso regravar ele inclusive mas pra vocês vai estar tudo aqui disponível já pra vocês verem, entender os materiais extras e por aí vai e aqui são vários cursos que eu tenho escritos pra vocês e mais pra mim a parte aqui que é fantástica assim é a parte do Vida Lendária, por quê? porque aqui tá, digamos O ouro do ouro do ouro. Um desses ouros que eu tô entregando pra vocês, que pra mim, assim, eu gostaria muito de ter recebido no começo quando eu tava criando minhas empresas, é a cultura lendária. Por quê? Porque aqui, basicamente, são 10 anos criando empresas, onde eu fui estruturando a cultura das minhas empresas. E aqui, se você clicar aqui, por exemplo, em guia do uso, para quem quer esse guia, por onde começar, Tem que estar tudo aqui. Aqui está escrito como eu contrato pessoas, como eu demito pessoas, como eu contrato um líder, como eu passo para poder... Tem uma pessoa que eu contratei, ela poder subir de hierarquia, ela poder ser promovida. Aqui está escrito quem a gente não deve contratar, quem a gente deve contratar, como as pessoas devem trabalhar aqui dentro da empresa da Academia Leandari e de todos os meus negócios. Então quando você começa aqui a ler ele, Isso aqui são 10 anos, são muitos e muitos investimentos. Se eu fosse só considerar o quanto eu investi em programas, cursos, eventos, Olha, deve passar de um milhão e meio de reais, tá? Só o que eu investi em... Pra você ter ideia, só de grupos que eu participo todo ano, eu devo investir uns 300 mil reais em grupos que eu participo de empresários. Você pode me achar louco por isso, mas é quando você está cercado das pessoas certas, você consegue ter uma ambiência onde você tem troca de negócios e também troca de informações. E, sinceramente, pra quem acha que é louco fazer isso, é porque simplesmente não entende sobre isso e não tem nem condições financeiras de pensar que isso é possível. Mas tenho que investir pra caramba pra poder ter as informações que eu tenho aqui. E muito disso aqui, você tem aqui acesso pra poder estruturar, digamos, sua empresa. Eu até te aconselho, se você quiser dar Ctrl-C, Ctrl-V, eu sei que você não vai conseguir manter. O que você deveria fazer é conseguir pegar o que tem de melhor e faz sentido pra você, tá? Inclusive, isso aqui, pra criar isso aqui, eu fui me baseando em vários decks de cultura e eu percebi que algumas coisas não faziam sentido pra nós. Então eu estudei o deck de cultura da Zappos, eu li os três livros da Zappos e eu me basei no deck, baixei o deck de cultura deles, o deck de cultura da Netflix, o deck de cultura de várias empresas de tecnologia, de várias empresas Empiricus, Empiricus não, a empresa que comprou a Empiricus nos Estados Unidos, que segura o nome dela, Eu fui pegando várias empresas, estudando como é que eles estruturavam as coisas e fui adaptando para aquilo que é melhor meu E ao longo dos anos foi se tornando algo único que está muito ligado ao que eu acredito Então se você quiser pegar e simplesmente dar CTRL-C, CTRL-V na sua empresa do que mais faz sentido Por exemplo, eu não sei, eu nunca criei algo assim, isso faz sentido? Cara, se você não tem, se você acha que não tem cultura na sua empresa, se você acha que não tem, é porque você... Primeiro, a cultura é algo natural, a cultura na

empresa não é algo que você pode impor, só que quando você tem clareza da sua cultura, você consegue direcionar ela de uma forma mais clara e ela naturalmente vai seguir aquilo. E uma das coisas que diz muito respeito à cultura é mais do que você diz Os sims que você diz, mas principalmente os não que você diz. Então quando você entra aqui, por exemplo, em time e quem contratar, aqui ó, quando e quem contratar, tá tudo escrito aqui ó. Tudo escrito aqui. Quando realmente precisa contratar? Só contrate quando nenhuma dessas opções abaixo resolver. Aí já pode fazer isso. Ferramentas podem resolver, processos podem eliminar, o time pode absorver. está dentro do 0,8 de cada um, se ainda assim precisar contratar, tem essa aqui, várias perguntas para fazer. Essa pessoa passa nos três pilares, Alan, que pilares? Nós temos três pilares aqui, clareza, ação, propósito e realização, que é dentro das nossas 13 As, inteligência e autoconhecimento, impacto e propósito e inteligência artificial, que é a nossa escala. E se a pessoa não consegue passar pelos três pilares, ela também não entra. Se a pessoa não tem autoconhecimento e inteligência, se a pessoa não quer atuar na sua área que realmente gera impacto e autorealização, e se ela não usa IA, não faz sentido ela estar dentro da nossa empresa. Então tá tudo aqui, os mandamentos vendários, como se livrar do microgerenciamento regras, Pessoas acima de processos, contexto, não controle, liberdade com responsabilidade, excelência sem desculpa, inovação constante, transparência radical, impacto transformador, adaptabilidade exponencial, ética inabalável, propósito maior. Tá tudo aqui dentro. Tudo como você pode fazer a gestão de uma empresa. Framework de decisão. Como a gente pode tomar decisões dentro do nosso negócio. Tá escrito aqui. Tá? Tá escrito aqui. Como você pode tomar decisões pra negócio. Como vai definir metas? Lei do retorno decrescente, framework que eu utilizo aqui para definição de metas. Uma meta principal, igual foco total, excelência. Como definir KPIs? Você tem que ter uma KPI única na sua empresa. Tá aqui, tá aqui, tá aqui, tá aqui, tá aqui, tá aqui. Gente, é muita coisa. Aqui, sinceramente, só isso aqui já daria, poderia ficar, assim, dois dias, dez dias, eu acho, falando sobre isso. Tanto que a gente faz reuniões na empresa e eu pego só um desses pontos aqui pra ficar batendo neles. Isso aqui é ao longo de dez anos criando negócios, mais de dez anos já, criando empresas e fazendo isso aqui funcionar. Mais de dez anos. O que mais tem aqui, Alan? Tem todos os meus episódios do Vida Lendária. Tem os ensaios. São episódios do Vida Lendária que eu nem lancei ainda. Tem aqui os rascunhos do que eu tenho escrito, tem as ideias para os novos episódios aqui. Todas as ideias para os novos episódios de Vida Lendária. Então assim, ah, os episódios de Vida Lendária sem filtro. Gente, tem muita coisa. E isso aqui eu posso dizer que é só o começo. Por quê? Porque eu ainda estou, além de estar ainda organizando outros documentos que eu tenho aqui, porque eu quero colocar para vocês, esse segundo cérebro aqui é de vocês para sempre. Como assim, Alan? eu vou deixar acesso, pra quem entrar na Black Friday, eu vou deixar acesso a esse segundo cérebro pra sempre. E como eu utilizo ele no meu dia a dia, toda vez que eu pegar e criar novos prompts, toda vez que eu criar novos agentes, toda vez que eu pegar e estruturar, você tem acesso a isso, tá? Você vai ter acesso a tudo isso aqui. Mas tem pessoas que não sabem ainda. Quem aqui que não tava ontem na nossa live? da Black Friday lendária quem que não estava na nossa live digita eu aqui só para saber quem que não estava na live ontem digita eu só para saber quem que não estava na live ontem e não viu que tinha na Black Friday. Quem? Estava na live, quem garantiu já se

tornou vitalício, digita vitalício, só pra eu saber, digita vitalício. Ou bota o símbolo do infinito, porque daí eu vou saber que você estava na live de ontem, que você já se tornou lendário vitalício. Vou lendo aqui, várias pessoas não estavam na live de ontem. Quero ver quem é que se tornou vitalício para eu saber também. Qual que é a média aqui? Se tem mais pessoas que já são vitalício ou mais pessoas que não estavam na live. Show! O André abentou muito perdido mas sou vitalício. Tu tem agora a eternidade André para se encontrar. Então fica tranquilo. Estou perdido, mas sou vitalício. Você tem agora a eternidade para se encontrar. O Bruno não estava ontem na live. O Bruno estava dormindo, né Bruno? Show! Então vou fazer o seguinte, eu vou mostrar para vocês aqui o... o que vocês perderam para quem não estava, e reforçar para você que já entrou, que já é vitalício, o que você tem. Porque talvez, né, foi tanta coisa que você nem lembra de tudo que você ganhou. Então o que eu vou fazer aqui? Eu quero reforçar para a galera, para a galera entender o que que tinha nessa, o que vocês ganharam aí, e para a galera que ainda não entrou, o que que está dentro, tá? Show! Deixa eu compartilhar aqui os slides. E eu vou mostrar aqui o que que tava dentro, o que que tem na live, o que que vocês vão ganhar, tá? Os primeiros, a galera tá pedindo pra mostrar os primeiros. Os primeiros a gente vai divulgar lá na comunidade, porque foram 200 pessoas, né? Se eu ficar divulgando aqui na live, basicamente eu vou ficar a live inteira só falando o nome de pessoas. Então eu vou divulgar eles lá na comunidade, a listas, né? Pra vocês verem, beleza? Deixa eu pegar aqui a apresentação. E vou mostrar para vocês. Nós temos também a pessoa que ganhou a camiseta por ter comentado ontem, já tem o nome dela aqui, já tem tudo aqui dela. Eu vou mostrar já essa parte para vocês já saberem quem é que ganhou a camiseta ontem. Deixa eu compartilhar aqui. ou seja para quem não sabe ontem a gente fez um campeonato né. Quem tivesse o melhor comentário meu time selecionou que a pessoa que comentou ontem lá na live e a pessoa pôs a Jai. Então Jai parabéns você ganhou uma camiseta personalizada e a gente vai te entregar ela. A camiseta personalizada lendária por ter feito o melhor comentário. Então, Alan, como é que vocês selecionaram? Meu time leu e discutiu aqui entre eles e eles acreditam que esse aqui foi o melhor comentário lá do nosso post. Então, essa pessoa aqui eu já anunciei pra vocês que foi. Agora, deixa eu mostrar. A Jay tá aqui na live, né Jay? Viu aí agora. E agora, é mesmo, era tanta coisa que eu nem lembro, só comprei o Joel aqui. E é engraçado que os nossos alunos, né, muita gente falou isso. Gente, só manda o link, eu nem sei o que o Alan tá entregando aí, mas sei que é bom. Pessoal lá do grupo 88. Só tava dizendo assim, só manda o link aí, que eu quero comprar isso, porque eu sei que o que o Alan manda é bom. O pessoal já tava comprando lá sem nem ter visto a live. Então deixa eu mostrar aqui pra vocês tudo que vocês vão ganhar, né, tudo que vocês vão ter aí. nessa Live, pra vocês poderem, nessa Black Lendária, pra vocês conseguirem estar por dentro de tudo, né. Foi muita coisa mesmo, as pessoas estão doidas aqui, deixa eu pegar aqui, e é algo que vai ser bem bacana pra vocês, porque realmente é coisa pra caramba, coisa pra caramba. Pra quem já ficou dizendo, né, que o meu segundo cérebro já foi muito, bom, eu diria que ele é só o começo, tá? Deixa eu pegar aqui e compartilhar minha tela. E vocês me dizem aí se vocês estão vendo aí. Compartilha aí melhor. Deixa eu compartilhar aqui minha tela e ver se vocês estão vendo. Deixa eu botar aqui. Show! Pode, Erika, ir direto lá para o slide 10. Direto para o slide 10, para mostrar para o pessoal. Pronto. Então aí, o que vocês estão... Primeira coisa que vocês

acabaram de ver aqui, né, foi o segundo cérebro. Eu nem mostrei tudo ele, que nem conseguiria, são mais de 4 mil arquivos lá dentro. Se eu fosse pegar cada um para falar aqui na live, eu ia ficar Acho que umas 4 mil horas, cada um tem muito conteúdo. Além disso, vocês vão ganhar, pode passar para o próximo? A comunidade vitalícia. Então vocês vão ter a comunidade vitalícia. O que é a comunidade vitalícia, Alan? Basicamente, você vai ter toda a comunidade com acesso para sempre. O que a gente fez? Vocês que já são alunos, tem gente que renovou, né? Ah, não peguei dois anos, eu entrei em 88, fiz tal coisa. A gente fez um super desconto para vocês. Então, vocês que são alunos, vocês têm desconto. Pronto, estão me escutando? É, pior que quando eu foco é complicado. Está sem som há quanto tempo? Foi rapidinho assim? Eu acho que foi rapidinho, né? Eu puxei o microfone. É, eu puxei o microfone e deu ruim. Eu não estou no meu estúdio, né? Então eu peguei o microfone emprestado aqui de uma das pessoas do meu escritório e estou tocando aqui. Mas vocês estão me escutando agora? Ah, é o Tolt. Não sabia, obrigado por ter avisado. É o Tolt, o múltiplo desse microfone, nunca usei ele. Show! Então, vamos continuar aqui. Então, a comunidade, para quem já conhece aí, ela é basicamente... a comunidade já tem muitos programas e esses programas estão que já estão inclusos na comunidade, já são incríveis, mas a gente entendeu que fazia sentido entregar um combo para vocês com mais cursos ainda. Alguns desses cursos estão só disponíveis para quem pegou o Agentes de Ar, né? O nosso curso de agentes lendários. A gente pegou alguns cursos. Nosso curso de gestor de ar custa R\$6.000, R\$6.800. A gente também pegou alguns dos cursos da formação, custa R\$12.800. E disponibilizamos aqui para vocês esse combo que permite que, basicamente, qualquer um de vocês possa ter muito resultado. Então, além do meu segundo cérebro completo com acesso vitalício, vocês têm acesso também à comunidade vitalícia. Alunos têm desconto especial. Independente se você comprou o Dominando Obsidian, independente se você comprou o Gestor de Ar, independente se você comprou Formação, ou se você comprou qualquer um dos nossos programas, você tem desconto especial e eu vou mostrar esse desconto daqui a pouquinho. Além da Comunidade Lendária, você ainda tem mais coisas bacanas aqui pra você. Como eu falei, a gente separou aqui, foram vários, vários e vários programas pra vocês. E eu quero mostrar cada um deles agora aqui pra vocês, tá? Deixa eu pegar aqui. Eu quero pegar a partezinha lá que tem todos os nossos programas, tá? Com esse acesso vitalício para vocês. Pode ser aquela lista completa lá, tudo que você vai levar para sempre. Então, o que a gente fez aqui, né? A gente separou vários e vários, vários programas para vocês. Tem o Business Cunhar, tem o Zero to One, que é como fazer a primeira venda, tem Engenharia de Pronte, tem o Zona de Agilidade. Basicamente, a gente separou em três grandes áreas, a parte de negócios, marketing, que você precisa vender e criar negócios, a parte técnica de IA e também a parte de desenvolvimento pessoal. Por quê? Porque a IA, ela potencializa quem você é. Se você não tiver muito autoconhecimento, se você não tiver um conhecimento das suas habilidades, se você não souber aonde botar ela, você não adianta, você não vai ter o máximo de resultado possível. Por isso é fundamental que vocês possam utilizar aqui o máximo da IA, tá? O máximo da IA. Alan, quanto que, né, sei lá, vale tudo isso? Quanto é que as pessoas aqui sabem já que nós temos programas priorizamos aqui muita qualidade, então temos programas com um valor mais alto, com uma formação que é R\$12.800, nós temos o gestor de ar, nós temos nossas imersões que

custam R\$20.000, e a gente fez questão de criar algo aqui nessa Black Friday que fosse, sinceramente, uma forma de todo mundo que me acompanha aqui no YouTube, todo mundo que me acompanha no Instagram, todo mundo que me acompanha em qualquer outro lugar, poder participar desse movimento e fazer parte desse movimento. Se você me disser daqui a alguns meses que você quer e que você se arrepende, eu vou dizer que realmente você vai continuar se arrependendo por muito tempo, porque a ideia não é repetir isso aqui, a ideia não é ficar fazendo isso todo mês, isso aqui é uma coisa única e que a gente tá fazendo pra realmente eu poder dizer assim, eu fiz tudo o que estava dentro do meu alcance para que você pudesse aqui estar com a gente, se atualizar sobre isso e crescer com a gente. E o que a gente pensou sobre isso, tá? Não vai ser o valor, se você pensar só na comunidade, o valor dela normal era R\$ 1.500,00, R\$ 1.458,00. Se a gente for avaliar aqui só o que você pagaria por um ano, seria isso. Se a gente for jogar isso, se a gente pensar, quanto é que isso vai ser por cinco anos? Seria um valor de 7 mil reais, por aí. Se a gente for pensar em quanto seria um valor por 10 anos, 1.500, 1.488 vezes 10 anos, seriam 15 mil reais. E isso sem considerar que você está tendo acesso aqui a cursos que são da nossa formação, que custam 2.800 reais, ao meu segundo cérebro, que tem um valor inestimável, porque eu nem sei o quanto seria isso, mas a gente não tá falando de 10 anos, a gente tá falando de você ter acesso disso aqui pra sempre. A gente tá falando de você ter acesso a todas essas informações, a tudo que você tem aqui pra sempre. Pra sempre, sempre e sempre. Qual que é a diferença disso pra formação? A formação é voltada pra pessoas técnicas, lá vai ter muito mais conteúdo. A formação, por exemplo, tem dois encontros por dia com gestores de IA, onde você tira suas dúvidas. A formação, você tem mentorias, a formação tem conteúdos avançados de IA. Então, aqui, o foco da comunidade é realmente a integração e as pessoas poderem se conectar. E a gente tá falando que é pra acesso a 10 anos, a gente tá falando que você tem acesso pra sempre disso, né? Acesso pra sempre. Acesso pra sempre. Sem mensalidades, sem assinatura, sem renovação, acesso pra sempre. É o meu segundo cérebro, acesso com as suas atualizações pra sempre, então vou estar sempre atualizando aqui. Você tem acesso pra sempre pra comunidade e acesso pra sempre pra esses cursos. Então toda... tem muita gente que me perguntou, né, Alan, mas... e se tu atualizar alguma coisa nesses cursos. Por exemplo, eu tô criando a nova versão do Zona de Anualidade. E todas as atualizações que a gente tiver, você vai ter direito. Todas as atualizações que a gente fizer, você vai ter direito. Todas as atualizações. Ah, mas esses cursos vão estar na comunidade? Não. Não vão estar, por quê? Esses adicionais, né? Porque na comunidade, quando a gente encerrar esse combo, voltam os cursos normais que tem na comunidade. São oito ou nove cursos que tem lá. Esses cursos vão estar numa plataforma de educação separada, onde você vai ganhar, receber usuário e senha. Dentro da sua comunidade, a mesma plataforma de educação, que é a da formação, que é o do gestor já, mas separado, onde tem acesso a esses cursos que a gente entregou nesse pacote aqui. Dentro do... Na comunidade, eu vou mostrar, eu vou abrir aqui em seguida a comunidade e você vai ver aqui quais cursos já tem lá dentro, aqueles, você vai poder, se você comprar depois a comunidade, se você comprar a comunidade na próxima vez que a gente abrir por R\$ 1.500, por exemplo, ou R\$ 1.888, são aqueles cursos que vão ter lá. Só que você não vai pagar os R\$15.000 você não vai pagar os R\$7.000 você não vai pagar os R\$1.500. A oferta que a gente está fazendo para todos que estão aqui nessa live e

que estão aqui durante essa Black Friday é de apenas R\$128 por mês. Com R\$128 por mês ou se você quiser pagar à vista ali você tem acesso a tudo isso. Ao meu segundo cérebro para sempre. a comunidade para sempre com todos os cursos dela atualizados e também esse pacote que a gente adicionou de cursos de IA, de negócios, de mentalidade 100% atualizados sempre que a gente fizer alguma atualização. E temos aqui que são, temos muitos alunos aqui na live também e eu falei que eu faria alguma coisa diferente para os alunos e vocês conhecem já, né, a Academia Lendária sempre termina os valores, inclusive que legal, olha só, quando eu fui falar isso, a gente estava com 178 pessoas ao vivo, e a gente sempre termina com o oito, porque o oito tem o símbolo do infinito, o oito é o símbolo da abundância, o oito na China é o símbolo da sorte, o oito em muitos povos antigos tinha uma simbologia muito grande. Então, para alunos, a gente tem esse símbolo também, ele está muito ligado ao começo da nossa comunidade, porque quando a gente começou ela, esse valor, que eu vou mostrar pra vocês, foi o valor de entrada numa comunidade que a gente nem sabia o que ia ser. Então, para alunos, você vai pagar apenas R\$88,00 por mês ou R\$888,00. Esse vai ser o valor especial para você se tornar aluno vitalício. Você vai ser para sempre aluno aqui da nossa comunidade, vai ter acesso ao meu segundo cérebro completo, vai ter acesso à comunidade completa, vai ter acesso a todos os nossos cursos. E quem é aluno, tem sempre desconto para os eventos que a gente faz. Nos eventos, a gente estava querendo aqui, né, o Junior aqui, ah, eu disponibilizo o óculos para a gente. Nos eventos, muitas vezes, a gente entrega aqui o óculos, tá? Então, a gente tem desconto também para quem quer comprar o óculos. Tem uma coisa que eu até vou falar pra vocês aí. Quando eu vou em eventos por aí, eu costumo carregar dois ou três óculos na minha mochila. E quando o aluno me aborda, seja no aeroporto ou seja num evento, eu costumo entregar de presente, se esse aluno não tiver ainda um óculos, um óculos. Mas eu entrego isso para alunos. A gente começou fazendo isso porque a ideia não é de se tornar uma empresa de óculos. Eu utilizo esse óculos aqui porque eles facilitam aqui a minha visão quando eu tô com muita câmera, muita luz ligada, ou quando eu gosto de trabalhar no escuro, e eu gosto de trabalhar no escuro 100% do tempo. E a gente entrega esse óculos aqui pra vocês, tá? Ó, Alan, comprando ainda hoje, eu consigo ter acesso ao segundo cérebro? Sim, vocês conseguem. Enquanto você comprar na promoção da Black Friday, você tem acesso ao meu segundo cérebro pra sempre. Pra sempre. Então, O que vai acontecer? Eu vou pedir para o meu time botar o link aqui para vocês. Queria saber se tem acesso ao curso que ensina a criar superagentes. Eu acredito que sim. Se não tiver, vou pedir para o meu time entregar isso para vocês. Então, se não tiver nessa promoção, eu vou pedir para o meu time, estou me lembrando agora, a gente tem lá um curso de criação de agentes, alguma coisa assim, vamos adicionar para a galera um curso sobre como utilizar os superagentes ao máximo. porque isso é importante. Ah, não tenho acesso ao superagentes? Não, você tem que comprar aqui dentro, imagina, é algo vitalício, a gente vai ter vários custos para manter a plataforma, só para você ter uma ideia, por ano custa cerca de 40 mil reais só para manter a plataforma da comunidade. Ah, mas por que vocês não desenvolvem uma do zero? Porque a gente quer a melhor pra vocês. Então a gente pegou o Circle, que é a melhor plataforma de comunidades do mundo. Ela custa 40 mil reais por mês, por mês não, desculpa, por ano. Só a comunidade, tá? Fora as pessoas que trabalham nela. Nós temos três pessoas trabalhando nela

constantemente. E nós temos ali toda uma equipe pra dar suporte pra vocês. Então é muito custo. Imagina ainda botar mais ferramentas. Então as ferramentas não entram dentro desse pacote da Black Friday como o chat lendário, como superagentes. Só que, sinceramente, tá demais isso aqui. Então eu quero acessar, eu quero comprar. Você tem aqui uma tela, vou pedir pro time botar aqui o lendário.ai. O Bruno perguntou e o VibeCode? O VibeCode tá dentro, porque o VibeCode é um curso dentro da nossa comunidade que foi lançado ontem. Então você tem acesso ao VibeCode e todas as atualizações futuras que tiver sobre o VibeCode também. aqui você quando entrar nesse link aqui ó lendário.ai só digitar aí lendário.ai tá quando você entrar nesse link você vai ver essa tela que você tá vendo aqui do meu lado essa tela é basicamente você pode clicar e vai abrir lá o que que é Pra quem é aluno, clica ali em só aluno, você bota o seu CPF e daí você vai pro checkout com desconto. Se você não é aluno, você clica ali em não aluno e você vai ali pro checkout com desconto pra não alunos, porque basicamente todo mundo aqui tá tendo com desconto. Hoje você tá vendo o curso WebCode do Zé, isso aí mesmo, já tá lá disponível pra vocês, curso completo de como criar MVPs ou aplicações simples utilizando o novo Bolt VO e por aí vai. Tem algo sobre criação de clones? Sim, eu vou mostrar para vocês aqui os cursos e tem criação de clones também. Está tudo lá. E temos aqui também pra quem quiser acessar o QR Code. Deixa eu botar o QR Code na tela pra facilitar pra quem tiver... Se você tá aí num computador ou se você tá aí na TV, é só levantar o celular, conferir aqui o QR Code, você já vai pra página, vai aparecer aquela página com dois botões, você clica no... Se você já é aluno, clica em já sou aluno, se não, você clica em não é aluno, e daí você vai pro checkout correto lá, tá? E... Olha só, Camila é vitalícia agora. Ou digita lendário.ai, tá? Se você digitar lendário.ai, você vai. Parabéns, Camila. Camila é vitalícia agora. O Bruno também aqui. Maravilha. Pra sempre, né, Brunão? E deixa eu mostrar pra vocês. Eu quero mostrar lá. Pode descompartilhar a tela, Erika? e abre pra nós a apresentação de ontem diretamente nos cursos lá, começando pelo Business AI. Eu vou mostrar aqui pra vocês todos os cursos que tem dentro, eu vou entrar dentro de cada um agora e explicar cada um deles pra vocês saberem exatamente pra quem já comprou, pra quem quer comprar, tudo que você vai receber aqui dentro, tá? E deixa eu abrir também a comunidade lendária. E eu quero mostrar aqui pra você tudo que tem dentro da comunidade lendária pra você sair dessa live aqui sabendo exatamente o que você tá recebendo. Eu sei que tem muita gente que entrou já e aquela loucura né. Ontem a gente abriu champanhe, ontem a gente pegou e conversou com um monte de gente. Eu sei que tem pessoas aqui que nem conseguiram prestar atenção em tudo que ganharam. Então deixa eu mostrar aqui agora na minha tela pra vocês o que que você vai ganhar aqui dentro da comunidade. Isso aqui já tá dentro da comunidade, então você já vai ver, tá? Olha só. Então quando você entrar aqui na comunidade, tá? Você entrou na comunidade. O que que já tem aqui dentro, tá? Essa é a área da comunidade. Dentro da área da comunidade, nós temos o quê? Nós temos os nossos cursos. Então, nós temos aqui o curso de Zona de Unidade, que é um curso que mostra como você pode utilizar IA para potencializar quem você é ou quem você deseja se tornar. Ou seja, o seu potencial. Deixa eu botar aqui a minha tela de volta. Deixa eu mover aqui e botar a minha. Pronto. Então, esse aqui é o curso que tá completinho pra vocês aqui. Tem o curso Mente Lendária, que basicamente... Ah, eu quero aprender a criar esse negócio aí de segundo cérebro. Não basta

só saber obsidia, né? Porque obsidia é ferramenta, você tem que ter um método. Então, nós temos um curso aqui chamado Segundo Cérebro com IA, que é como você configurar todo obsidia. Eu quero ter um segundo cérebro, Alan, eu vi aqui teu segundo cérebro tudo conectado, tudo bonito, legal. Esse é o curso que você vai fazer, tá? Esse é o curso Segundo Cérebro com IA. É um curso com 43 aulas, mas você não precisa fazer as 43 aulas, tá? Você pode fazer só as aulas que você quiser, que fazem sentido à medida que você vai evoluindo. Tem tudo aqui, ó. Como iniciar no Windows, como usar no Mac, como usar no celular, tá? Tudo explicadinho. O nosso mestre, que é o Adriano, ele que fez muitas dessas aulas aqui pra nós. Pumente lendária é o quê? Pumente lendária é o framework por trás do do que eu crio aqui, né, dessa minha mente, da estrutura. Pra eu criar isso aqui, gente, eu fiquei, foi o que eu falei pra vocês, eu fiquei cerca de um ano e meio estudando sobre isso, né, como fazer a gestão do próprio conhecimento. Eu fui lá pra Zittelkasten, que é uma metodologia que um alemão usava nos anos 50 ou 60, esse cara escreveu centenas de papers, dezenas e dezenas, acho que foi mais de 80 livros, e ele não tinha um computador, mas ele tinha um sistema chamado Zetton Casting, onde ele organizava as anotações dele. E eu peguei tudo isso, eu fui comprando livros e cursos, eu gastei, pra vocês terem ideia aí, foi 3.500 dólares, só em cursos. Isso dá o quê, corrigindo pra hoje? Uns 15 mil reais. Eu comprei em cursos, eu estudei todos eles, e eu criei um próprio sistema meu, baseado em tudo isso que eu estudei de muitos lugares, que foi o sistema 5C, que é esse sistema de como consumir, como capturar, como conectar, como criar. E aqui você vai ter acesso a tudo isso também. Outra coisa, tem muita gente que me fala assim, ó, Alan, eu não sei nada de AR, a comunidade é pra mim. E eu acredito que a IA é para todas as pessoas de conteúdo. Como assim, conteúdo? Não estou falando de pessoas que criam conteúdo. Todas as pessoas que têm repertório, todas as pessoas que já viveram um pouco mais e que querem usar esse conhecimento que adquiriram através, seja da sua profissão, das suas empresas, da sua vivência, para poder utilizar a IA nos seus negócios, na sua profissão, na sua vida pessoal. É por isso que existe aqui o curso que a gente criou, que é Fluência em IA. que é para as pessoas que chegarem aqui sem saber o que é um prompt, sem saber o que é uma LLM, sem saber o que é um modelo, sem saber o que é esse negócio aí de IA, para que vocês possam entrar aqui, tá? E mesmo sem saber nada de IA, eu não sei nada de IA, você entra aqui em Fluência em IA e a gente vai te pegar pela mão e te ensinar do zero, tá? Aqui, Fluência em IA, é o nosso curso de introdução a IA. e isso, a gente percebeu que muitas... a gente pecou por um tempo nisso e muitos outros ainda pecam nisso, que é não pegar pessoas com alto potencial e não pegar elas pela mão, né, e guiar elas nesse caminho então foi isso que a gente fez mesmo pessoas que não entendem nada de A inclusive foi a pergunta, eu tava falando sobre isso aqui e a Luciana acabou de comentar sobre isso aqui ó Academia lendária serve pra quem não entende nada de A porque ainda não tem um negócio? Sim, Luciana É exatamente isso que eu tô falando aqui. Esse aqui que a gente criou... Então comece por aqui, Luciano, com o central. Fluência em IA. Por quê? Porque aqui a gente vai falar sobre a introdução, o que é esse negócio de IA. A gente vai mostrar que IA não é algo que veio do nada. A gente mostra a história, inclusive, da IA que veio lá dos anos 60, que mesmo antes dos anos 60 tinha no flow core de várias civilizações Já a visão dessa máquina, próprio Frankenstein já era isso e por aí vai. Como é que a gente poderia, como humanos, criar uma tecnologia que tivesse

inteligência nossa. Nós temos aqui o que é um tour pelas IAs, nós temos o que é a IA generativa, introdução, juntando as peças. Daí a gente mostra desde o começo lá a introdução, a engenharia de prompts, o que é um prompt, o que é um comando. A gente vai item por item desbravando junto com vocês. Cada detalhe, tá? Então, mesmo se você não souber nada de A, nada, nada, nada, nada, nada. Ah, Alan, não sei nada de A. Vai ter proveito pra mim? Sim. Desde que você se comprometa a suar. Como assim, Alan? A suar. A se dedicar. Gente, eu sempre falo aqui e vou repetir, não existe atalho, não existe mágica. O que existe é dedicação, o que existe são pessoas sérias. você vai ter que se dedicar, mas o que a gente vai fazer aqui vai ser estender a mão pra vocês e pegar vocês pela mão. Por que pegar pela mão? Porque literalmente você tem áreas aqui onde você pode tirar suas dúvidas, meu time tá todo dia aqui pra tirar suas dúvidas, e a gente faz questão de ter a maior didática possível pra poder fazer com que vocês andem. E eu, por exemplo, não sou essa pessoa, tá? Eu não sou a pessoa que sou muito didática, eu sou a pessoa que eu acabo sendo muito doxiano, muito alguém que vai lá pra profundidade, né? São muito aqueles cientistas que gostam de se aprofundar. É por isso que a gente tem hoje um corpo pedagógico aqui, onde a gente tem professores extremamente didáticos. E são esses professores extremamente didáticos que vão pegar vocês pela mão. Agora, quando você chegar lá e começar a se aprofundar, aí você vai ter os meus cursos também, que são cursos mais profundos de IA. Então, todo mundo é bem-vindo aqui, tá bom? Agora, vamos lá. O que mais que tem aqui dentro, além da fluência? Aqui está novinho, um curso de Web Coding que foi lançado ontem. Esse curso, a gente ficou dois meses trabalhando nele. São dois meses trabalhando nele para entregar para vocês. Dois meses que o Zé... O Zé chegou a gravar todo esse curso um mês atrás. Só que daí a gente teve um monte de atualização nova sobre o Zé. E daí a gente pegou esse curso inteirinho que o Zé tinha gravado e a gente falou, quer saber? Vamos fazer tudo de novo? E foi até o motivo de eu ter criado uma solução aqui dentro da nossa academia, que pega os clones das mídias dos nossos professores e cria cursos para que eles possam pegar isso depois, melhorar e então gravar. Então esse curso aqui tá inteiro de Vibecode, ó, você entra aqui pra assistir, tem o vídeo. Debaixo do vídeo, você baixa o... sempre vai ter arquivos pra você baixar. Sempre nossos cursos têm a parte de texto também, pra você se encontrar. E além disso você tem todo o curso aqui do Zé. Mostrando sempre com exemplos em tempo real para vocês com o máximo o máximo o máximo. Zé é super atencioso. Ele é super calmo diferente de mim que vocês já me conhecem. De vez em quando mando alguns aqui para aquele lugar me estressar e começa a falar palavrão alpistola. O Zé aqui é uma florzinha no bom sentido ou no mau sentido. Sei lá não sei. Eu tenho que ter cuidado também porque as vezes o pessoal vai querer me cancelar aqui. Nada contra essa florzinha, tá gente? Eu tenho um monte de florzinha aqui na empresa e sou super amigo deles. Não fala isso, tá? Eu sou super amigo das florzinhas. Mas o Zé, ele é super de boa, né? Ah, eu dei uma de Bolsonaro aqui, né? Mas é assim, gente. É super de boa aqui. Tão todas as aulas. Você vai clicando aqui. Quando você faz a aula, você marca aqui que foi concluído, e você pode acompanhar todo o processo. O que mais? Ontem aqui, o pessoal me perguntou, tem curso dentro da comunidade de clone sim, o Clone Express. Esse curso aqui, gente, eu criei já várias aulas para ele. E você que tem acesso no 2º CERB pode já ler as aulas lá, porque eu não tive tempo ainda de gravar, devia dar uma correria. Estou indo amanhã

para São Francisco fazer uma imersão de A lá com vários dos meus mentorados. Se não me engano até a Jaya que está contando aqui vai com a gente também, né, Jaya? E vai ser incrível. Então, mas eu estou aqui com esses cursos prontinhos para vocês. Já tem várias aulas aqui para vocês começarem. Outra coisa também que as pessoas pecam muito, tá? O que eu percebo, a gente começou ensinando muita parte técnica pros nossos alunos, só que a gente percebeu que tem muitos alunos que tem uma dificuldade na parte de vendas. Então a gente fez questão de colocar aqui pra vocês toda a parte de vendas pra vocês aprenderem a vender. Como vender serviços de ar, como é que você pode, né, Como é que faz uma reunião, como é que faz um contrato Tudo, tudo aqui pra vocês, tá? Tudo, tudo, tudo, tudo A gente também vai ter mais outros aqui, tá? A gente tem os desafios que a gente faz constantemente aqui na nossa comunidade E a gente tem uma parte aqui que é importante, que muita gente me pede aqui que tá no YouTube, que é o seguinte Todas as lives que eu faço aqui, são lives que costumam ser profundas, com muito conteúdo, com muito material Elas também ficam salvas dentro da comunidade Então aqui no YouTube elas ficam ali por uma semana, duas semanas e a gente tira do ar. Agora você entrando na nossa Black Friday, como você tem acesso pra sempre na nossa comunidade e todas as atualizações, então pra sempre você vai ter aqui as minhas lives de quinta-feira às duas horas da tarde, gravadas com todos os materiais, com todos os links, com tudo pra você sempre disponível. Então aqui todas as lives, tá? Todas as lives, todas as lives estão aqui. Que legal, o Ed aqui, acabei de comprar no salão da formação já no segundo ano. Quero todos os brindes, pode ficar tranquilo, Ed, que você vai receber todos os brindes aí, são muitos, muitos, muitos e muitos. Ah, o que mais, tá? Olha só, aqui, hoje já são, deixa eu ver aqui, são Quantas lives a gente tem? 35 lives já. Além disso, eu fiz vários encontros. Aqui a gente resolveu deixar isso como um bônus. Eu sou muito pessoal do Overdeliver, né? Então todos os encontros que eu fiz aqui, que eu entrevistei pessoas grandes do mercado, estão disponíveis aqui pra vocês também. E também temos outros encontros, outras lives e materiais que eu fiz aqui, ó. Tudo disponível. Masterclass que eu fiz com várias pessoas. Tudo disponível pra vocês. Além disso, dentro da nossa comunidade, nós temos Clube do Livro. A gente tem reuniões todos os dias, todo dia no Zoom, a gente se encontra pra ler livro, pra poder discutir, e você pode participar disso. Tem um grupo no WhatsApp, a galera é muito ativa lá, as pessoas gostam, né, de se reunir pra isso, e você consegue. Ó, o Eduardo também aqui, ó. Já tinha dois anos de comunidade, chat e cumpri vitalício. Valeu muito. Valeu, Eduardo. Agora é pra sempre, né? E se você não faz parte ainda, Eduardo. seja do nosso Clube do Livro, tá? Ó, o Glauco faz parte aqui do Clube do Livro, tá? E façam parte do nosso Clube do Livro, pessoal. Todos os dias, já faz um ano e pouco, dois anos, que todos os dias nós temos encontros, segunda a sexta, no Zoom, todos os dias. encontros de segunda a sexta no Zoom para leitura de livros, porque assim, não adianta você saber IA se você não tem contexto, tá gente? Não adianta saber IA se você não tem contexto, não adianta. Alan, como é que eu consigo ampliar essa minha cultura, essa minha janela de contexto, essa minha capacidade de conectar pontos através de livros? Livros não vão morrer com IA, livros são potencializados pela IA. Livros são potencializados. Então a ideia é fazer com que as pessoas possam ler mais, ler mais. Eu já li mais de 600 livros, você tem lá acesso a mais de 100 resumos de livros que eu fiz. Por quê? Porque livro te empodera, livro te edifica, livro te torna uma pessoa melhor. Nós todos

aqui Procuramos ser leitores assíduos e a gente quer te tornar também um. E se você ainda não é, se você não gosta de livros, a melhor forma é você entrar nesse clube do livro. Por quê? Porque daí aos pouquinhos você vai se forçar a se tornar uma pessoa que lê mais, tá? O que mais, Alan? Os hubs lendários. Nós temos hubs por todo o Brasil e todo o mundo. É bom eu estar falando sobre isso, porque tem muito aluno que já está há um ano com a gente e ainda não está dentro de um hub. Então procure, nós temos hubs por todo o Brasil. Se eu clicar aqui ó, aqui você pode ver já as informações do nosso Hub. Nós temos Hubs, não só para todo o Brasil ó, já temos Hubs em Miami, tem um Hub que estava nascendo na Austrália também, não sei como é que tá, se já foi. Nós temos Hub em Portugal, e temos vários Hubs, tem um Hub surgindo na Inglaterra, aqui pelo Brasil, olha só quantos Hubs nós temos aqui pelo Brasil. Tem até aqui ó, na Guiana, olha só, porra não, Rorâmia, Rorâmia é praticamente na Guiana né. Guia, olha só, tem 11 pessoas lá em Roraima, do lado da Guiana. Que loucura. Então temos pessoas por todo o Brasil aqui, né? Todo o Brasil. Temos muitas pessoas, né? Sorocaiba tem 16 membros, Embaixada Santista tem 24 membros, aqui em Floripa tem 164 membros, em Blumenau 26 e assim vai. São muitos hubs. Como é que você faz, né, Portugal? Como é que você faz para se conectar? Você vem aqui e se cadastra, você fazendo parte da comunidade, ó, você se cadastra aqui, você pode se tornar inclusive embaixador. Ah, eu não tenho hub na minha cidade. Você pode solicitar um novo hub. Então a gente vai avaliar, a gente vai verificar quantas pessoas tem e você pode criar um próprio hub na sociedade. O que acontece com isso? Dessa forma, a gente cria núcleos onde as pessoas podem se conectar, não só digitalmente, mas pessoalmente também. Porque nós acreditamos nisso, em comunidade, onde as pessoas se conectam, fazem negócios e crescem juntas. Então, no momento que você se torna aluno da nossa comunidade, e a gente investe pra caramba nisso, tá? Pra caramba. O meu financeiro fica me dizendo, a gente vai falir antes de continuar investindo nesses hubs, mas a gente tá investindo nos hubs que a gente acredita no futuro de todas as conexões. Então a gente investe, a gente tem escritórios em algumas cidades já, tá o quê? Pra galera se conectar e realmente estar ali presencialmente criando negócios, tá? Então isso é uma coisa que tem alunos que não sabem ainda que a gente tem tudo isso, mas nós temos tudo isso também. Então, se conecte aqui, entre nos hubs, vocês que entraram no Vitalício tem acesso pra sempre aos hubs também, tá? Sempre acesso aos hubs. Além disso, temos laboratório de ar, além disso, a gente tem desafios aqui dentro, a gente tem muita coisa, muita coisa mesmo aqui dentro da nossa comunidade, tá? E eu quero também mostrar pra vocês os cursos adicionais que a gente vai entregar ainda pra vocês. Olha só que loucura. É muita coisa, é muita coisa mesmo, tá? Deixa eu adicionar aqui, ó. A gente vai remover isso aqui, adicionar aqui, e compartilhar a tela assim. Então, sobre aqui, né, o Pedro tá perguntando, como é fácil descobrir se eu fui um dos primeiros? A gente vai divulgar isso lá na comunidade. Eu até avisei isso no comecinho aqui da live, porque se eu pegar pra falar os 200 nomes, né, eu vou ficar a live inteira só falando o nome de pessoas. Então a gente vai divulgar lá dentro da comunidade, ainda, acho que entre hoje e amanhã, que tem algumas pessoas ainda pra confirmar, se pagou na data, no momento certo, e gente, foi uma disputa louca, tá? Assim, foi milissegundos os primeiros lugares, milissegundos. A galera realmente estava já com o cartão na mão, a galera realmente estava preparada para a nossa live, porque foi uma disputa incrível ali, tá? E deixa eu falar agora, esses vocês já

viram os cursos que já estão na comunidade, você vai ter acesso a ela, agora deixa eu falar sobre os cursos que são extras, os cursos que estão além da comunidade, que você também vai ter acesso. Primeiro deles, Business com o IA. O que é esse Business com o IA? É você ter acesso a como analisar e como entender, como estruturar, talvez, no seu próprio negócio, IA, ou em outros negócios, talvez em outros negócios também. Qual mais? Vai passando aí para a gente ver. Além do Business Cunha, nós temos o Zero to One, que é como você vai pegar e validar ideias e negócios. Como é que você vai validar MVPs, como é que você vai pegar e avançar isso, tá? Então, temos aqui o Zero to One também, que é outro curso, ou seja, Business Cunha, Zero to One, pode passar, pode ir passando eles cada vez. AI Canvas, você vai pegar e entender como você pode estruturar, pegou um projeto, pegou alguma coisa nova, você vai ter um Canva, como se fosse o Business Canva, mas o Canva IA é como você define cada etapa de um projeto com IA, para que você possa implementar ele. Próximo. MicroSaaS. MicroSaaS, para quem não conhece o Bruno Akamoto, ele é o principal nome do Brasil hoje no que diz respeito à criação de MicroSaaS. Ele também tem uma comunidade muito forte sobre o MicroSaaS, é um cara que eu admiro, respeito pra caramba, e ele fez questão de gravar um curso inteiro pra nós de MicroSaaS. E esse é um dos cursos que a gente resolveu separar pra vocês. Então quem quer criar um microsas, quem quer criar uma solução, muitas pessoas aqui querem resolver algum problema, tem uma assinatura que tá pagando ali, que não quer mais pagar, ou tem uma solução na sua própria empresa, ou na empresa de alguém que quer resolver, você pode pegar e criar, você aprende a criar microsas. Outra coisa também, prospecção de clientes. Tem muitas pessoas, como eu falei, que são muito boas tecnicamente, ou se tornam muito boas tecnicamente, mas tem muita dificuldade na hora de prospectar pessoas, prospectar novos clientes, prospectar leads, e esse curso faz isso para vocês. Transformando leads em clientes. Aqui você já prospectou, você gerou leads. Leads são aquelas pessoas que estão interessadas em comprar algo de você. Talvez vocês aqui são uns desses, vocês estão interessados em entrar na Black Friday, ou seja, você é um lead. Agora, como é que a gente converte esse lead? Como é que a gente transforma esse lead em um cliente? Transformar o lead que está interessado em cliente é fazer ele passar o cartão. Então aqui a gente vai te ajudar a como você faz as pessoas passarem o cartão, como você cria ofertas, como você faz uma jornada de cliente, como é que você faz ele comprar mais vezes de vocês. Quem aqui já comprou mais de uma vez algum curso nosso do Digita.eu? Só para eu saber aqui. Tem muitas pessoas, muitas pessoas. O que é isso? A gente conseguir fidelizar, a gente conseguir gerar valor, a gente conseguir criar uma composição aqui de cursos, uma composição de entregas, uma composição de estrutura que possibilita com que as pessoas possam estar sempre recebendo mais valor, sempre permanecendo com a gente, sempre estando junto aqui com nós. Tem várias pessoas que já estão aqui com a gente há muito tempo. Como transformar sua equipe de vendas, né? Como você pega e adequa os equipes de vendas, você constrói uma do zero. Por quê? Porque além de humanos... Ah, mas eu quero ter robôs, só I.A.s na minha operação. Eu, gente, acredito que é totalmente possível. Muitas áreas aqui a gente tem são só I.A.s. Mas, vamos ser sinceros, vocês aqui. Vocês estão conversando muito com a nossa IA, inclusive o nosso maior vendedor dessa Black Friday é a nossa IA, tá? A Alana. Ela converteu mais de, se não me engano, foi cerca de 30% das vendas, 28 vírgula alguma coisa, né? Das vendas, das

pessoas que entraram em contato com a Alana compraram. E isso é uma taxa de venda maior do que os nossos vendedores. Mas nem por isso a gente pegou e demitiu todos os vendedores. Por quê? Porque tem pessoas que querem se conectar com pessoas, e quanto maior o ticket que você vende, mais as pessoas querem se conectar com pessoas. Então é fundamental você aprender a criar times de vendas, é fundamental você aprender a transformar o seu próprio time de vendas, se você tem hoje. Já mostrou o curso de Business com E.A.? Já, Fernando, já falei um pouquinho sobre ele. Mas a gente vai lançar também, para quem quer ver, a gente tem um PDF que a gente criou com toda a explicação de cada um dos cursos, eu posso disponibilizar aqui no final da aula para vocês, e vamos criar uma página com uma aula de cada um dos cursos, e a gente também vai disponibilizar isso em breve, com cada um dos cursos. Pra galera que fica muito em dúvida ali, ah, não sei se eu entro, se eu não entro, vai ter isso. Alan, quando vai ter isso? Essa semana provavelmente vai estar no ar já. A única coisa que eu não posso aqui daí prometer pra vocês é que a gente vai ter isso no ar. Até ter isso no ar, o preço vai ser o mesmo. Por quê? Porque a gente vai trabalhar em lotes. Então a gente vai começar a aumentar o preço que vocês estão vendo. Estou vendo aqui que estava a mil e duzentos e oitenta e oito ou cento e vinte e oito por mês. Até quando vai ficar isso. Não sei talvez até amanhã talvez até sábado. Depois a gente vai ficar aumentando ele de 100 reais provavelmente até chegar no teto e depois a gente para tudo e termina aqui a nossa promoção de Black Friday. Então não deixa se você realmente quer. realmente entrar, não deixa pra depois, entra, você tem 30 dias de garantia, você pode testar, verificar se serve pra você, e se você não quiser, tá tudo certo, pode voltar. Tudo isso tá lendo Black Friday? Sim, Lucas. Tudo isso que eu tô falando tá lendo Black Friday, e eu vou te dizer, tem mais um monte de curso pra falar aqui, mas vamos lá. Copiconha com o Bruno Piccinini, o monstro, o fera, o Martin Raiz, aquele cara que tá desde 2010 na internet, o rei da internet que muita gente não conhece, ele mesmo gravou um curso, um amigo, gravou um curso pra mim de COP com IA, e você vai poder aprender com ele, tá? O Bruno tem até um SAS de COP com IA, e isso aqui, esse curso que ele gravou pra mim, foi antes do SAS dele. A gente tava discutindo sobre a ARUS ainda, e tem muita coisa que ele entrega nesse curso, que hoje ele nem mostra mais por quê, porque isso se tornou, e aqui é engraçado falar isso, né, porque ele permitiu pra gente que eu pudesse divulgar esse curso aqui, mas tem muita coisa nesse curso, Ele não entrega mais porque hoje faz parte do software dele. Então se você acessar esse copy.com.ia aqui, você vai ter acesso a muita coisa que o Bruno só disponibilizou pra nós lá em 2023, que ainda servem hoje e que inclusive estão dentro do próprio sistema dele hoje. E ele não entende mais essas informações por quê? Porque ele ganha mais dinheiro vendendo acesso a elas. Então é um ouro, tá? Isso aqui é um ouro, esse copy.com.ia. Pode avançar? Outra coisa também, Pedro Carvalho, um aluno nosso que sempre se dedicou, sempre construiu negócios incríveis E a gente tem aqui um sentimento tão grande de abundância que ele parou tudo pra gravar pra nós um curso sobre como você pode descalar agência com agentes de IA Ele parou tudo pra fazer isso Por quê? Muito por conta da nossa reciprocidade. Eu indiquei pra ele, só pro Pedro Carvalho, eu indiquei, se eu não me engano, foi mais de 500 mil reais em projetos. Porque ele se mostrou um aluno muito bom e eu comecei a indicar pra ele vários projetos. Pode avançar? Contrato de autoticket. Uma coisa que acontece é que muitas pessoas nunca venderam um projeto de

30 mil, 50, 100 mil reais. E elas têm uma dificuldade muito grande na hora de saber como vai fazer o contrato, na hora de como vai apresentar isso, e daí a gente criou aqui um curso sobre como você pode fechar contratos de autoticketing. Então lá nesse curso tem exemplos de contratos, tem exemplos de apresentações, tem até mesmo como você deve se vestir, como você deve falar para fechar contratos maiores, porque muitas pessoas nunca fizeram isso. Pode avançar? Então, gestão comercial é um curso para que você entenda como fazer a gestão comercial, que é diferente de gestão de time de vendas. A gestão comercial diz respeito ao Pipeline, CRM, como você pode fazer toda essa parte que muitos de vocês talvez desconhecem. Pode avançar. Introdução IA, foi o que eu falei lá, né? Muitas pessoas que estão aqui deveriam... nem sabem por onde começar a enhar, então é a nossa fluência enhar desde o começo como você pode entender esse universo. Até para quem é iniciante pode fechar em contratos de autoticket, eu não indico, Rodrigo, Poder pode, mas será que você vai conseguir entregar a qualidade? Será que você vai conseguir sustentar isso? Então, eu gosto de criar coisas de longo prazo. Então, eu não indico para quem está começando, e a gente fala isso no curso, você fechar contratos grandes para quem é iniciante. Para quem é iniciante, eu acho melhor até você fazer um pró-bono. O que é isso, um pró-bono? É você não cobrar nada. Você vai lá, entrega para alguém, para um empresário. Estou estudando sobre IA, estou aprendendo muita coisa e eu gostaria de te entregar aqui um projeto. Por quê? Com esse projeto ProBono, você valida o seu conhecimento e valida a sua entrega. Depois você pode cobrar. Entendeu? Então, assim, não. Eu não vendo sonhos, né? Eu não vendo ilusões das pessoas, eu sempre dou a real. E a minha real é que já tive alunos, sim, que pegaram esse conhecimento e fecharam contratos de cara de 50 mil, 60 mil, 80 mil. E eu não digo isso com orgulho. Por quê? Eu acho que as pessoas têm que se responsabilizar, as pessoas precisam aprender que existem degrais, né? Então, até aconselho você, se você quiser, ah, mas eu preciso de muito dinheiro. Mas você está disposto a queimar o seu nome? Está disposto a, de repente, não conseguir sustentar um contrato de autoticketing? Eu acho melhor vocês fecharem contratos menores e irem escalando isso à medida que você consegue ter mais conhecimento, à medida que você consegue dar entregas melhores. Mas sim, se você pegar aquele conhecimento, você vai conseguir fechar contratos grandes. Eu só não indico isso porque é uma questão de sustentabilidade até mesmo do mercado. Teve muitas pessoas que acabaram queimando o nome no mercado sobre I.A., sobre agentes. Por quê? Porque ia lá, prometia mundos e fundos, fechava contratos grandes, na hora de entregar não conseguia. Então eu aconselho vocês irem aos poucos, tá bom, André? Rodrigo. Vamos avançar. Gerage Prompt, basicamente é como você conversa com as máquinas e faz elas fazerem tudo o que você quer e isso envolve também parte de geragem de contexto hoje em dia né. Pode avançar mais. Ah não, o que que é a HAG? HAG é fazer a IA ter memória, fazer a IA se lembrar das coisas, fazer a IA conseguir ter informações que ela vai buscar seja num servidor, seja num banco de dados, seja em algum lugar, fazer um retrieval, trazer isso pro contexto e através desse contexto fazer geração de novas as novas informações, mas com base nesse contexto que ela adquiriu. Isso envolve o quê? Envolve, muitas vezes, você ter que ter um conhecimento de banco de dados, vetorial, envolve você ter um conhecimento de embeddings, envolve você ter um conhecimento, às vezes, de estruturar isso, até mesmo para fazer um fine-tuning, e isso é o conhecimento mais

avançado, mas que está aqui para vocês disponível também. Além disso, daí a gente vai para a nossa parte de desenvolvimento pessoal, nossa parte de mentalidade, nossa parte de como vocês podem construir essa mente para esse novo universo que a gente chama de vida lendária dentro do vida lendário o que que tem? deixa eu mostrar pra vocês aqui aqui são vários cursos que tem dentro desse pacote do vida lendário Vamos avançar aqui. Temos o Angelidade, como você pode descobrir seu potencial. Aqui eu te mostro o que é o DISC, o que é o Enneagram, o que é o MBTI. Como você pode utilizar esses testes para poder se autoconhecer e utilizar a IA. Porque quando você pega todos esses testes e bota dentro da IA, para ela poder direcionar como você aprende, como você fala, como você age, você consegue ter algo muito, muito, muito potencializado. É muito diferente você conversar com uma IA que não te conhece, do que conversar com uma IA que entende quais são as suas debilidades, entende onde são os seus potenciais, para que em cada conversa ela possa interagir com você e te direcionar. Quando você faz isso, você aumenta a sua IA, seja a TPT, o Cloud, o Grok, o Gemini, em 10, 20, 30 vezes o potencial que ela tem, porque daí ela tem contexto sobre você para poder se comunicar com você da forma que vai realmente te ajudar. E não só ficar dizendo, você tá certo, tá tudo bem. Outra coisa também, um curso que a gente tem de superdotação, mesmo para pessoas que não são superdotadas, que é como você amplifica a sua capacidade com o uso de obsidian e com o uso de aço. Pode avançar para o próximo? Fernando perguntou, você acredita que eu consigo entrar para o digital com esse pacote? O digital é o... Digamos assim, eu diria que você vai mais do que pro digital. Porque o digital é o básico, digamos. Você já pula de ir pro digital pra ir pra esse novo mundo da IA, porque IA vai além do digital. O digital está limitado entre aspas ao digital. Sabe o que é interessante da IA? A IA não está limitada ao digital. como agronegócios, empresas como a indústria, áreas como medicina, todas as áreas precisam de IA, mas nem todas as áreas necessariamente precisam do digital. Então a IA te dá muito mais escala muito mais escala do que a IA, do que o digital. Ou seja, a IA te dá muito mais escala que o digital. Então, para que ir para o digital se você pode ir para a IA? Mas é claro que o digital faz parte, é por isso que nós temos aqui, tanto no meu segundo cérebro quanto dentro aqui, a gente tem o Copicon IA, nós temos o Marco Digital, nós temos várias coisas aqui que vão potencializar vocês também. Mas eu diria que ir para a IA é ir além do digital, porque a IA, todas as empresas, todos os negócios precisam. Digital, não necessariamente todos os negócios precisam, nem todo negócio precisa de uma copy, nem todo negócio precisa necessariamente de uma página, mas todas as empresas, todos os negócios, todas as áreas, todos os mercados precisam de implementação de IAs. Vamos para o próximo. Catalizador de gênios, que é basicamente como você pode pegar e canalizar através da IA a sua genialidade, que é bem legal também. Qual mais? O Enneagrama, para quem não conhece o Enneagrama, e até eu já digo aqui, eu sou tipo o 5 do Enneagrama, tipo 5 Asa 6, autopreservação, ou seja, eu sou o mais que gosta de caverna, o menos que gosta de câmera possível, e eu estar aqui na frente de vocês é uma superação para mim, porque por muitos anos eu não gostava de falar para uma câmera, e por muito tempo eu nunca quis aparecer na internet, né? Então eu tive que... Só que, como é que tu consegue fazer isso? Como é que tu consegue estar hoje na câmera? Tu sempre foi uma pessoa, e ainda é, uma pessoa que gosta de ficar sozinho. Eu sou uma pessoa que gosto da minha solidão, sou uma pessoa que

gosta de ficar na minha. Hoje teve um churrasco na empresa, mas eu não fico ali na minha, eu fico aqui no meu cantinho. Como é que tu conseguiu isso? Em autoconhecendo. Entendendo o que é uma disc, um enograma, um MBTI. Fazendo um processo de autoconhecimento. O enograma permite isso. E eu trouxe quem pro enograma? Eu trouxe Rafa Medeiros, um dos maiores especialistas de enograma do Brasil, tá? Pra estar com vocês. Então tá aqui, pode passar ali. Essa é a lista, ó. A Jaya é 8W7, legal. A Jaya estuda enograma desde 2015, muito legal. Vamos poder então trocar muita ideia sobre enograma nessa viagem. Isso aqui é tudo o que vocês levam, né? Aqui nessa Black Friday da Academia Lendária. Tudo, gente. É todos esses programas aqui. São 26 ou 27 programas que a gente separou pra vocês, né? E eu sei que alguém pediu aqui, então a gente vai adicionar também um curso de superagentes pra vocês. Deixa eu pegar aqui, dar um zoom pra eu poder ler todos eles pra vocês, ó. Acesso ao meu segundo cérebro completo. Acesso à comunidade vitalícia, que é tudo aquilo que eu mostrei pra vocês. Acesso ao curso Business com A. Acesso ao curso Zero to One. Acesso ao AI Canvas. Acesso ao curso Micro SaaS. Acesso à prospecção de clientes. Acesso ao curso de transformar leads em clientes. Na prospecção, você gera leads. No outro curso, você aprende como eu pego esses leads e torno eles em clientes. Como você transforma o seu time de vendas? Como você utiliza copy com o IA? Como é que você escala negócios com o IA? Como é que você cria agências, etc? Como é que você faz contratos de autoticketing? Como é que você tem uma gestão comercial, utiliza os RMs integrados com o IA, etc? Como você... Ah, não sei nada de IA. Tudo bem, tem introdução com o IA, tem engenharia de prompts. Ah, não, já estou mais avançado no IA. Tem RAG. que é você conseguir construir toda essa base de conhecimento pra IA. Ah, mas eu também quero melhorar como pessoa, eu quero estar conectado com os lendários, eu quero ser um lendário de verdade. Tem o Vida Lendária, tem o Zona de Realidade, tem o Mente Lendária, tem o Catalizador de Gêneros, tem a Enagrama, tem a Subdotação, tem um mini curso de MBTI do Jean Alessandro, tem os meus encontros com Jean Alessandro. Se você tem TDDH, se você tem Subdotação, se você tem Autismo de grau 1, Tem lá encontros meus com psiquiatras e psicólogos. pra que a gente possa conversar sobre isso. É um ambiente onde tem muitas pessoas com isso, né? Se você tem alguma dessas condições, né? Seja altas habilidades, superdotação, TDAH ou autismo, ou tem dupla excepcionalidade, como eu tenho, né? Eu tenho TDAH e mais altas habilidades, e muita gente acha que eu tenho também autismo, e de vez em quando eu também acho que eu tenho, mas meu psiquiatra diz que eu não tenho, então eu vou concordar com ele. Você também pode entrar aqui e estar com a gente, porque somos um bando de maluco. E se você não tem nada disso, mas também se acha um maluco, você vai ser bem-vindo, porque aqui só tem doido, tá? E é isso tudo, gente. É por aquele valor praticamente simbólico e irrisório que a gente tá colocando aqui pra vocês, né? Se tiver aí no slide, pode passar pra galera só pra reforçar. O link da Black Friday tá aqui. Ó, já tô aprendendo já. Aqui, ó. Sempre é o contrário aqui no espelho, né? Então, aqui está o link pra você. Ou digita lendario.ai que você cai na nossa página, tá? Só pra deixar claro, o Bruno aqui perguntando, o Vibecode tá dentro? Tá dentro. Tem o seu segundo cérebro? Tem o meu segundo cérebro. Nele, tem os e-books transcritos? Não, não tem os e-books transcritos. Nele, tem os .md dos agentes? Tem, de vários agentes, mas não de todos. Os frameworks que você usa? Estão, estão lá. As skills dos agentes que usamos?

Também estão lá. Você falou gestor em IA. O gestor de IA é um programa que a gente tem de 6.800 reais. Esse não está incluso, mas tem várias aulas do gestor de IA que estão inclusas. Olha só, Rodrigo, eu tinha TADH desde criança. Eu só fui descobrir com 32 anos de idade que eu tinha TADH. 32? 33. Ou 32, não lembro agora. 33. Eu só fui descobrir com 33 que eu tinha TADH e uma coisa que me ajudou muito, muito, muito foi ter criado um segundo cérebro. Porque nós que temos CDH, pra quem não sabe, nosso cérebro nunca para, né? Nosso cérebro tá sempre malucão, assim, e é isso, pensando em 20 coisas ao mesmo tempo, e se perde, e vai pro outro canto. Então quando você cria um segundo cérebro, você começa a estruturar isso. Você começa a estruturar as ideias, e é como se você pudesse dar um pause. Quando você volta, tá tudo lá. Então deixa eu mostrar uma coisa pra vocês, por exemplo, que eu... Teve um momento que eu peguei, e eu quis entrar de cabeça e entender a cabeça de Naval. Então, o que eu fiz aqui? Deixa eu mostrar aqui a minha tela. Eu peguei... Deixa eu compartilhar aqui. Deixa eu mostrar aqui o meu Obsidian. O que eu fiz, né? Eu peguei na barra Vacante. Deixa eu ver se é esse aqui. Então, tá aqui. E aqui tá pra vocês, ó. Dentro de... Recursos, Autores, tem as minhas anotações sobre os autores. E daí aqui ó, Naval Havikant, ele é um dos autores que eu mais gosto, na verdade ele nem é um autor porque nem o próprio livro dele ele escreveu. Ele é um investidor em startups e foi um fã dele que escreveu o livro dele, pegando todas as anotações que ele tinha. Olha só gente, o tamanho das anotações que eu fiz sobre ele. a história dele. Porque eu queria entender a cabeça desse cara, tá? Porque esse cara tem o mesmo... ele tem um enagrama muito parecido com o meu. E ele pensa muito parecido comigo. Muito, muito, muito, muito parecido comigo. Ou eu penso parecido com ele. Então, eu fiz questão de fazer um estudo profundo sobre a mente desse cara. Entender como é que foi a jornada da vida dele. Os livros que influenciaram ele. Quais são os métodos de aprendizagem dele. O que ele lê, como é que ele lê. Como é que ele bota em prática aquilo que ele lê. Como é que ele ensina. como é que são as áreas de estudo que ele recomenda? Quais são as áreas que ele fica estudando? Por exemplo, ele recomenda matemática, ele recomenda física, mas esse cara é investidor. E eu fui estudando, como é que funciona a criatividade dele? Como é que funciona o domínio de expertise dele? O que ele já investiu em educação? Com quais pessoas ele costuma conversar? Eu tenho mais informação sobre o navio Havikanti, provavelmente, que ele tem sobre a vida inteira dele, porque eu consegui juntar informações ao longo de alguns anos, a internet inteira. E isso aqui eu fiz de algumas pessoas. Olha o tamanho do arquivo. Quais são as fontes que eu consultei pra isso? Quais são os valores fundamentais dele? E como é que ele age sobre esses valores? Por que altamente fez tudo isso? Porque tu é doido? Também, mas porque eu queria o clone dele, tá? Então eu queria ter esse documento aqui pra poder criar um... Esse aqui é um dos documentos que eu uso pra criar um clone A de alguém. Então eu vou lá e faço uma busca muito louca, muito longa. Ao longo dos anos eu fui fazendo essa busca aqui e eu entendi como é que a minha mente funciona pra fazer essas buscas. Hoje eu tenho I.A.s que fazem toda essa análise pra mim. Alan, essa I.A. que faz toda essa análise, tem no teu segundo cérebro? Tem. tá aqui dentro de agentes. Quando você vem aqui, ó, você vem em A, você clica aqui em Prompts, um dos prompts que tá aqui é esse prompt que faz análises profundas de personalidades. Gente, tá simplesmente imperdível isso aqui, tá? Imperdível. Imperdível, imperdível, imperdível. Então se você ficar de fora e você sentir um

peso depois por isso, não tem nada que eu fazer por você porque realmente vai ser um peso. Porque realmente tá uma loucura isso aqui. Comprei a oferta ontem. Tem acesso às lives gravadas do YouTube? Sim, Breno! Tem todas, todas, todas, todas, todas, todas, todas as lives gravadas. Então, tudo, tudo, tudo, tudo que eu já fiz na minha vida aqui de lives e as que eu vou fazer no futuro estão aqui dentro disponíveis para vocês aqui dentro da nossa comunidade. Então, você vai ter acesso sempre a todas as lives gravadas. Sempre que você quiser visitar, né, você perdeu alguma live, você pode visitar. Os 25 programas vão estar em outra plataforma? Sim! vão estar fora do, aqui fora, né, do nosso, do nosso Circle, porque senão os alunos que não compraram esse pacote vitalício também teriam, e os alunos que compraram em futura comunidade também teriam. Como é uma coisa que é especial e única, os índices em curso vão estar numa plataforma separada, com acesso único. Então você vai receber três acessos, tá? Você vai receber três acessos. Você vai receber acesso a A Comunidade Vitalícia, o outro acesso é o meu segundo cérebro, que é você ganhar a URL e a senha, e o outro vai ser a plataforma de educação nossa, onde daí tem os 25 cursos lá disponíveis para vocês. E, deixa eu mostrar aqui pra vocês, então, onde vai estar, né, essa... a comunidade. Deixa eu mostrar aqui a comunidade. Então, aqui, ó. Aqui está a comunidade. E quando você entrar aqui na comunidade, pra poder ver as aulas... Ah, eu quero ver essas aulas aí, essas lives que a gente já teve. Você vai vir aqui, ó. Vou pegar aqui, pra ver o que vocês estão vendo, que eu tô com o troço entre as abas abertas aqui. Deixa eu pegar isso aqui que vocês estão vendo, ó. Mudou a tela aí? Deixa eu ver. É, mudou, né? Então é essa aqui que vocês estão vendo. Você vai pegar aqui o feed de notícia, você vai vir aqui, ó, em aulas ao vivo, e não só acesso às lives que eu já fiz aqui no YouTube, mas você tem acesso a todos os encontros que eu já fiz na comunidade e a todas as entrevistas que eu fiz com alguns dos maiores nomes do mercado, tá? Maiores nomes do mercado. Ah não, tem grupo no Whatsapp vitalício específico? Não, não tem, porque como é vitalício, nem sei se o Whatsapp vai existir até o infinito. Então a gente não quis fazer grupos vitalícios até pra reforçar aqui vocês usarem a nossa plataforma de comunidade mesmo. Porque aqui tem muita interação, né? Você chega aqui, você se apresenta, as pessoas vão comentar, as pessoas vão te conhecer, pode fazer vídeo aqui sobre você. Eu, Misael, acabei de fazer um vídeo Olha que legal aqui, o Museu fez um tweet, eu completo 21 anos, 21 dias da partida da minha mãe, eu decidi transformar essa data em um evento de reflexão e ele comentando aqui. Então as pessoas são muito abertas, né, poderem se conectar, poderem realmente vir uma família aqui dentro, né. E aqui dentro de Aulas ao Vivo, deixa eu clicar aqui, você vai ter acesso não só às lives que eu faço toda semana, mas também aos encontros oficiais. Olha só, lembra o que a gente estava falando aqui? Aqui está o meu encontro com o Jean. São três horas eu e o Jean falando sobre TDAH, sobre autoestabilidade. Três horas a gente conversando sobre isso. todo o resumo, a primeira aula que eu vi do G foi essa, foi assim que eu conheci ele, eu assisti essa aula aqui, a solidão essencial das pessoas contra as habilidades, e a gente foi conversando aqui, tem todas as anotações. Então aqui você tem acesso a todos os encontros que a gente já teve no YouTube e a todos os outros encontros que teremos também. Além disso, né, o que eu falei pra vocês aqui, ó, é o Mente Lendária, que é o meu segundo cérebro, aqui disponível pra vocês. Ah, aquele negócio que tu mostrou lá do Naval, tá onde? Pode digitar aqui, ó, Naval, A Vicante, ó, tá aqui já. Já entrei aqui, ó,

naquela nota gigantesca lá, ó, que tem todas as informações. Se você clicar aqui, você vê um mapa de conexões. Ó, como é que as minhas ideias se conectam, tá tudo disponível pra vocês, ó. Todo o meu segundo cérebro aqui, ó, se você clicar aqui, ó, você pode arrastar, pode brincar aqui. Pode entender, por exemplo, a MOC, Maestria da Generalidade, tá aqui. Essa aqui se conecta com várias, tá tudo aqui pra vocês. E se você entrar aqui em Naval, tava aqui, ó, aqui tá aberto Naval, você clicar aqui, ó, você vê como é que Naval se conecta. Por exemplo, eu falei sobre Naval num episódio sobre modelagem mental. Daí você entra aqui, modelagem mental é um episódio que eu escrevi sobre como fazer modelagem mental, que é uma coisa que eu estudo desde 2015. Teve alguém até que comentou aqui, ó, achei engraçado, comentou aqui, ó, deixa eu pegar aqui, o Alan é o é o novo, deixa eu ver aqui ó, é o novo, até parece o Napoleon Hill, porque o Napoleon Hill ficava fazendo isso né, o Napoleon Hill ficava lá estudando as pessoas e eu gosto muito de fazer isso, de estudar e de me aprofundar no conhecimento Aqui ó, Alan, você me parece a reencarnação do Napoleon Hill, cara. Por que esse comentário aqui? Realmente eu gosto de estudar as mentes de pessoas de sucesso pra poder replicar aquilo. E gente, isso não é nada de mindset, não que essas palavras ficam meio tortas, né, nos dias de hoje, mindset e tal. Mas eu até vou por um cara mais cético, que é o Charlie Sheen. Charlie Sheen não, o Charlie Sheen é um ator. O Charlie Munger. O Charlie Munger sempre usou modelos mentais. Esse cara, eu vou escrever muito sobre ele aqui, tá, no Second Celebration. O Charlie Munger é incrível. E o Charlie Munger tem um livro que eu aconselho muito que é Searching Wisdom, que é um livro sobre como buscar a sabedoria, e ele mostra que através de modelos mentais ele sempre conseguiu tomar muitas boas decisões. Alan, quem é Charlie Munger? Ele é basicamente o ex-sócio, porque ele faleceu infelizmente, faz dois anos, um ano e pouco, mas o ex-sócio do Warren Buffett. Se você não sabe quem é Harry Buffett, então você tá na hora de você aumentar o seu janelar de contexto, aumentar suas habilidades de conhecimento de informações básicas sobre grandes autores e pra isso tá disponível pra você o Clube do Livro, pra você ter um pouquinho mais de cultura na sua vida aí. E vamos lá, gente, é assim, coisa pra caramba, tá? Deixa eu voltar pros slides aqui, Érica, pra apresentar, só pra fechar aqui com chave de ouro. O que a galera tá levando aqui sobre tudo isso, né? São muitas coisas, muitas coisas. Alô, até quando eu posso comprar? Por esse valor, eu sinceramente não sei. A gente tá pensando em deixar essa Black Friday talvez disponível aí por uma semana, talvez duas semanas, mas o que a gente vai fazer aqui é aumentar o valor dessa Black Friday, então não sei por quanto tempo vai ficar por esse valor que eu vou mostrar aqui pra vocês, porque a gente realmente vai fazer aqui algo bem especial. Então, pode passar a ética para o valor final ali já, que é basicamente o que, Alan? Tudo isso aqui. Se você não é aluno, é R\$128,00 por mês apenas. A gente está falando de acesso para sempre. Se fosse considerar acesso por 10 anos à comunidade, só isso seria R\$15.000,00. 10 anos. Mas não, você vai ter acesso por apenas R\$128,00 ali. E não é por 10 anos, você vai ter acesso a isso para sempre. Acesso para sempre, sem mensalidade, sem... Tem que pagar nada além disso, tá? É pra sempre. Por R\$128,00 você tem acesso a isso. O que mais, Alan? Para alunos, a gente tem um valor especial. Para alunos, é o nosso símbolo do infinito três vezes aqui. Vai ser apenas, para alunos, vai ser apenas R\$88,00. por mês, ou 880 à vista e deu. É um pagamento, ou você paga 12x88 e você tem acesso pra sempre. Pra sempre é o que, Alan?

Pra sempre ao meu segundo cérebro, pra sempre à comunidade lendária, pra sempre aos 25 cursos. 26 ou 27 já, porque a gente já vai adicionar pra vocês o curso de superagentes também. Então assim, realmente é algo imperdível, tá? É imperdível. Se você já é aluno, então, você já sabe do que eu tô falando. Se você é aluno, você sabe o quanto a gente entrega. Se você é aluno, você sabe o quanto a gente se dedica por vocês. Eu, sinceramente, não perderia por nada. Se você não é aluno, essa é, de longe, a melhor oportunidade. Se você me acompanha aqui no YouTube, se você já gosta desse conteúdo aqui, que é gratuito, toda semana, Não perde essa oportunidade. Entra. Não pense duas vezes. Entra aqui. Eu te garanto que esse vai ser, se não o melhor, um dos melhores investimentos da sua vida. Tá bom? Então, gente, é isso. Eu vou ficando por aqui. Espero que vocês tenham gostado dos presentes que eu entreguei pra vocês ao longo desses dias. Eu tenho que ir agora pra minha casa fazer minha mala, que tem uma viagem pra São Francisco. Vamos visitar algumas das maiores empresas de IA. E sabe o que vai acontecer nesse processo? Eu vou fazer várias anotações. Para onde é que vão essas anotações? Para o meu segundo cérebro, que vocês vão ter se entrarem hoje para o resto da vida de vocês. Para todas as pessoas que já tomaram essa decisão ou que já entraram, bom, estamos juntos para sempre. E eu vejo vocês na próxima live. Tchau, tchau.