

Zen do SQL

Porto Alegre, 25 de Novembro de 2016



Indo Visitar o mestre Zen

Muitas pessoas conhecem a história de Nan-in, um mestre zen chinês que viveu na era Meiji. Um dia, um professor foi visitá-lo. Ele estava intrigado com a influência que esse mestre exercia nos jovens.

Neste momento, o mestre ofereceu-lhe um chá e o serviu com toda calma desse mundo.

E mesmo após a xícara estar cheia, o mestre continuou derramando o chá sobre a xícara. O professor falou:

"Por acaso, não percebeu que a xícara está completamente cheia e que já não cabe mais nenhuma gota?"



O mestre então, parou de derramar o chá sobre a xícara e disse calmamente:

"Assim como esta xícara, o senhor está cheio de opiniões e conceitos pré-estabelecidos. Desta forma, como poderia entrar um novo ensinamento? Como poderei dar-lhe novas ideias e perspectivas, se você não tem espaço pra elas?"

Em seguida, o mestre fez uma pausa por um breve momento e disse-lhe com olhar compreensivo, porém firme: "Se você realmente busca ter conhecimento constante, então tem que esvaziar sempre a sua xícara".

O aluno olhou o mestre perplexo e só então percebeu a veracidade que havia naquelas sábias palavras.

Vocês vêem SQL...

```
USE NEOREAL ESPELHO
 BECLARE @CARTEIRA TABLE (CARTEIRA NVARCHAR(150))
 INSERT INTO @CARTEIRA
 SELECT CARTEIRAL FROM MIS sp.DBO. CARTEIRA RECOVERY WITH (NOLOCK) WHERE CARTEIRAZ = 'RECOVERY MASSIFICADOS'
 SELECT distinct BASE, * TEL OTDE TEL TEL OTDE CEL TEL OTDE CEL BOM TEL OTDE CEL NOVO TEL OTDE COM TEL OTDE RES TEL OTDE OUTROS.
     UPPER(ISNULL(AC.DESCRICAORESPOSTA, 'SEM RESPOSTA'))ULTIMA RESPOSTA,
     CORLESCE (CONVERT (CHAR, AC. DATAHORAANDAMENTO, 120), -- ) ULTIMO ACIONAMENTO HUMANO,
     CORLESCE (upper (AC. NOMEUSUARIO), '-')ULTIMO USUARIO,
     CORLESCE (AC. INTENSIDADE ACIONAMENTO, 0) INTENSIDADE ACIONAMENTO,
     CORLESCE (AC. FAIXA DE INTENSIDADE, 'SEM ACIONAMENTO') FAIXA DE INTENSIDADE,
     HC. FILADECOBRANCA,
     CONVERT (CHAR . HC. DATAHORACOBRANCA . 120 ) DATAHORACOBRANCA .
     ENDV. CIDADE,
     ENDV. UF.
     COMLESCE (CONVERT (CHAR, DATA ULTIMO ACORDO, 120), '-')DATA ULTIMO ACORDO,
     CBSE
         WHEN SALDO < 500 THEN ' < 500'
         WHEN SEGMENTO = 'CBV' AND SALDO BETWEEN 500 AND 7000 THEN 'CBV Demais 500,01 À 7.000,00'
         WHEN SEGMENTO = 'CBV' AND SALDO > 7000 THEN 'CBV Demais > 7.000.00'
         WHEN SEGMENTO = 'CHV' AND SALDO BETWEEN 500 AND 7000 THEN 'CBV Demais 500,01 À 7.000,00'
         WHEN SECHENTO = 'CMV' AND SALDO BETWEEN 7000 AND 10000 THEN 'CMV Demais 7.000.00 Å 10.000.00'
         WHEN SEGMENTO = 'CHV' AND SALDO BETWEEN 10001 AND 30000 THEN 'CHV Demais 10.000,00 À 30.000,00'
         WHEN SEGMENTO = 'CHV' AND SALDO BETWEEN 30001 AND 50000 THEN 'CHV Demais > 30.000,00'
         WHEN SEGMENTO = 'CHV' AND SALDO > 50000 THEN 'CHV Demais > 50.000,00'
     END AS RANGE VALOR.
         TIT as TITULOS/*,
         PRODUTO*/
FROM
 ----- BASE PRINCIPAL -----
     SELECT
         C. NUMEROCONTRATO.
         C. CARTEIRA,
         MAX(C.DATARECEBIMENTOCONTRATO)DATARECEBIMENTOCONTRATO,
         DV. NOME .
         DV. TIPOPESSOA,
         DRTEDIFF (DAY . VENCDEBITO . GETDATE ()) ATRASO .
             WHEN DATEDIFF (DAY, VENCOEBITO, GETDATE()) < 181 THEN '0-180'
              WHEN DATEDIFF (DRY VENCDEBITO GETBRIE()) BETWEEN 181 BND 360 THEN '181-360'
              WHEN DATEDIFF (DRY, VENCDEBITO, GETBRIE()) BETWEEN 361 AND 720 THEN '361-720'
              WHEN DATEDIFF (DAY, VENCDEBITO, GETDATE ()) BETWEEN 721 AND 1080 THEN '721-1080'
              WHEN BATEBIFF (BAY, VENCDEBITO, GETBATE ()) BETWEEN 1081 AND 1800 THEN '1081-1800'
             WHEN DATEDIFF (DRY, VENCDEBITO, GETBATE()) > 1800 THEN 'ACIMA DE 1800'
             END AS FAIXA ATRASO,
         -- (DATEDIFF (DAY, VENCOEBITO, GETDATE()) -DATEDIFF (DAY, DATARECEBIMENTOCONTRATO, GETDATE())) AS ATRASO GRUPO,
         C. NOMEFUNCIONARIO,
         C.STATUSCONTRATO.
         T. VALOR AS SALDO,
         A. DESCRICAO AS SEGMENTO.
         b.DESCRICAO AS GRUPO,
         DAC. DESCRICAO AS PEDRA.
         EMAIL
     FROM CONTRATOS C WITH (NOLOCK)
     LEFT JOIN (SELECT NUMEROCONTRATO, NUMEROCCCCPF CPF, NOME, TIPOPESSOA, ISNULL (len (EMail) - LEN (replace (email, ';','')) +1,0) AS EMAIL FROM DEVELORES WITH (NOLOCK) WHERE NUMEROCONTRATO IN 1
                                               WHERE STATUSCONTRATO NOT IN ('DEVOLVIDO', 'LIQUIDADO') AND
                                                     CARTEIRA IN (select * from @carteira))
                                                     /*GROUP BY NUMEROCONTRATO NUMEROCGCCPF NOME TIPOPESSOA*/) DV ON C.NUMEROCONTRATO = DV.NUMEROCONTRATO
     LEFT JOIN (SELECT NUMEROCONTRATO DESCRICAO FROM DADOS ADICIONAIS DO CONTRATO WITH(NOLOCK) WHERE TIPODADO IN ('GRUPO RELACIONADO AO ID CONTATO')) DAC ON C. NUMEROCONTRATO = DAC. NI
```

Eu vejo o Nó Gordio



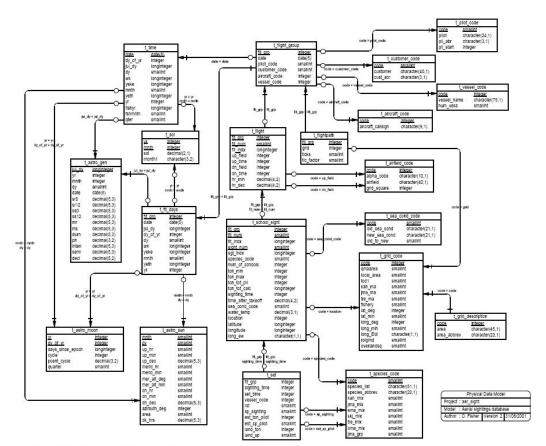
A Solução de Alexandre o Grande

Conta-se que o rei da Frígia morreu sem deixar herdeiro e que, ao ser consultado, o Oráculo anunciou que o sucessor chegaria à cidade num carro de bois. A profecia foi cumprida por um camponês, de nome Górdio, que foi coroado. Para não esquecer de seu passado humilde ele colocou a carroça, com a qual ganhou a coroa, no templo de Zeus. E a amarrou com um enorme nó a uma coluna. O nó era, na prática, impossível de desatar e por isso ficou famoso.

Górdio reinou por muito tempo e quando morreu, seu filho Midas assumiu o trono. Midas expandiu o império mas não deixou herdeiros. O Oráculo foi ouvido novamente e declarou que quem desatasse o nó de Górdio dominaria todo o mundo.

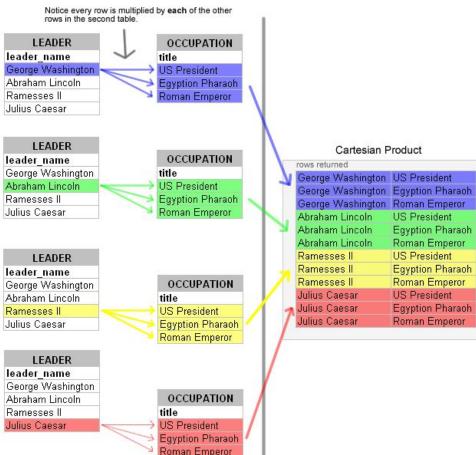
Quinhentos anos se passaram sem ninguém conseguir realizar esse feito, até que em 334 a.C Alexandre, o Grande, ouviu essa lenda ao passar pela Frígia. Intrigado com a questão, foi até o templo de Zeus observar o feito de Górdio. Após muito analisar, desembainhou sua espada e cortou o nó. Lenda ou não o fato é que Alexandre se tornou senhor de toda a Ásia Menor poucos anos depois.

Voltando ao Inicio: Bancos Relacionais



Um banco relacional é um banco em que as tabelas se relacionam entre si a fim de poderem compor dados complexos como na imagem ao lado:

Porém, como se relacionam?



Eles se relacionam através de produtos cartesianos são que implementados comandos de Join, isso cria uma tabela "virtual" que contem o produto do total de linhas de todas as tabelas

Ou Seja,

Se temos 1 tabela de 10000 registros, outra com 1000000 e outra com 1000000 de registros, o servidor deve loopar no minimo:

10000000000000 (10 quadrilhoes de vezes) para produzir um resultado.

Apesar de utilizarmos clausulas nos nossos joins, de qualquer forma ele tera q loopar varias vezes para produzir o resultado

Concluindo

De todos os fatores que veremos nesse curso, de longe é o tamanho do produto cartesiano da consulta oque mais afeta a performance dela.

E sob o ângulo da Engenharia de Software?

Existem diversos conceitos e boas práticas na engenharia de software, mas, uma das mais importantes é o principio de Single-Purpose, ou seja,



SINGLE RESPONSIBILITY PRINCIPLE

Just Because You Can, Doesn't Mean You Should

Cada Artefato de codigo, podendo ser: Consulta, Programa, Módulo, Arquivo, deve ter apenas um e apenas um proposito e uso Ou seja, cada consulta SQL deve retornar apenas os dados sobre apenas um aspecto da realidade fotografada no Banco de Dados, ou seja:

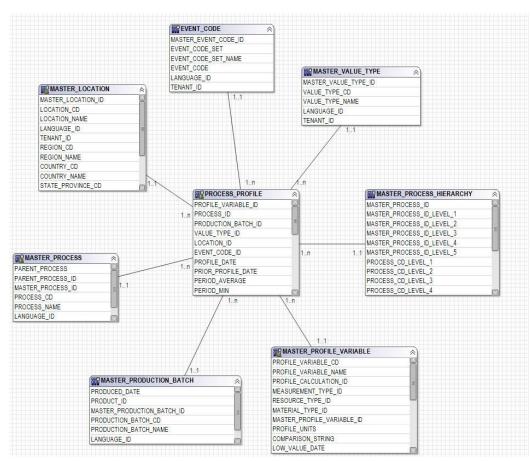
Acionamentos OU Pagamentos OU Cliente OU Mailing OU Valor Aberto

Tabelas Fato e Dimensão

Basicamente, as tabelas de um banco de dados se dividem em 2 categorias:

- Tabelas Fato: Elas contém os dados que realmente aconteceram e que são a realidade do banco de dados como: Clientes, Pagamentos, Acionamentos
- Tabelas Dimensão: Elas contém as propriedades dos fatos, e são relacionadas as tabelas Fato, como: Status_Pagamento, Convenios, Células, Tipos_Resultados.

Então.....



Temos que ter apenas uma consulta por tabela Fato, as tabelas fatos geralmente formam um esquema chamado de estrela, porque elas geralmente são centrais a uma série de pequenas tabelas relacionadas...

Ou seja, cada consulta SQL deve retornar apenas os dados sobre apenas um aspecto da realidade fotografada no Banco de Dados, ou seja:

Acionamentos OU Pagamentos OU Cliente OU Mailing OU Valor Aberto

Mas, na prática....

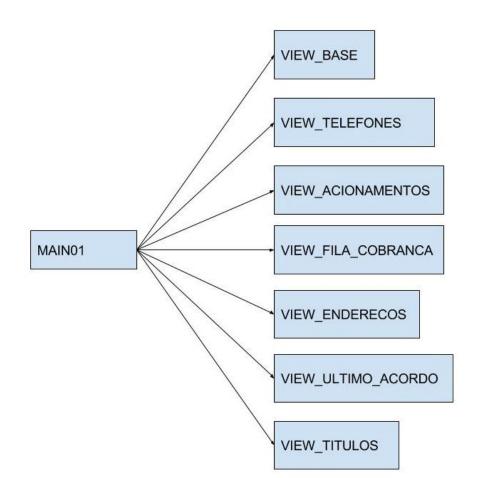
Significa que:

- Temos que ter apenas uma tabela fato por consulta
- Mas, algumas tabela fato são compostas de mais de uma tabela, por exemplo: Acordo e Parcela são duas tabelas
 - Nesse caso, eu sugiro ter dados duplicados entre as tabelas para facilitar a consulta
- Em todas as oportunidades em que possamos restringir a consulta (clausula where) na tabela fato, devemos ter um índice.
- Os dados das tabelas de dimensões que precisamos, nós fazemos depois da consulta principal da tabela fato rodar, pois ai o produto cartesiano é bem menor.

Mas, na prática....

```
SELECT CONVENIOS.NOME, FATO.TOTAL DIVIDA FROM
 SELECT COD CONVENIO, SUM(CLIENTES.TOTAL DIVIDA)
  FROM CLIENTES) AS FATO.
CONVENIOS
WHERE
CONVENIOS.COD CONVENIO = FATO.COD CONVENIO
GROUP BY COD_CONVENIO
Produto Cartesiano = 10 registros
Produto Cartesiano = 100000000 de registros
```

Picotando o SQL como Alexandre o Grande (1)



Pegamos a consulta grande do inicio do curso que tinha 450 linhas e picotamos elas em diversas views q contem os dados que precisamos fazer os produtos cartesianos.

Dessa forma, podemos isolar os dados rodar as consultas individualmente para verificar os problemas de falta de indice e tal...

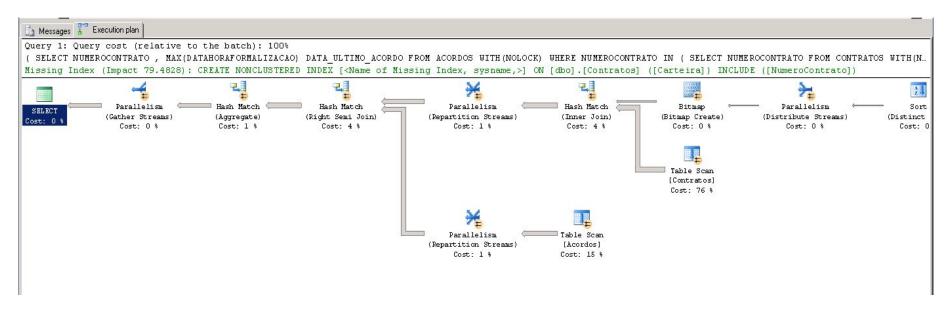
```
SELECT * FROM
  ----- BASE PRINCIPAL -----
  VIEW BASE as BASE
  ----- BASE PRINCIPAL -----
  ----- TELEFONES -----
  LEFT JOIN
  VIEW TELEFONES AS TEL
  BASE.NUMEROCONTRATO = TEL.NUMEROCONTRATO
  ----- TELEFONES ------
  ----- ACIONAMENTOS ------
  LEFT JOIN
  VIEW ACIONAMENTOS AS AC
  BASE.NUMEROCONTRATO = AC.NUMEROCONTRATO
  ----- ACIONAMENTOS ------
  ----- FILA DE COBRANÇA -----
  LEFT JOIN
  VIEW FILA COBRANCA AS HC
  ON
  BASE.NUMEROCONTRATO = HC.NUMEROCONTRATO
  ----- FILA DE COBRANÇA -----
  ----- ENDEREÇO ------
  LEFT JOIN
  VIEW ENDERECOS AS ENDV
  BASE.NUMEROCONTRATO = ENDV.NUMEROCONTRATO
  ----- ENDEREÇO -----
  ----- ULTIMO ACORDO -----
  LEFT JOIN
  VIEW ULTIMO ACORDO AS ACO
  BASE.NUMEROCONTRATO = ACO.NUMEROCONTRATO
  ----- ULTIMO ACORDO ------
  ----- TITULOS ------
  LEFT JOIN
  VIEW TITULOS AS TIT
  BASE.NUMEROCONTRATO = TIT.NUMEROCONTRATO
  ----- TITULOS ------
```

Picotando o SQL como Alexandre o Grande (2)

Conseguimos reduzir o SQL de 450 para 40 linhas, incluindo os comentários.

E depois...

Utilizando as ferramentas de analise do SQL Server podemos abrir cada uma das consultas filhas e verificar a falta de indice ou o ponto ofensor da performance:



Podemos ver acima q esta faltando um indice....

Resultado: Dados retornados em 2:37 minutos

NUMEROCONTRATO	CARTEIRA	CPF	DATARECEBIMENTOCONTRATO	NOME	TIPOPESSOA	ATRASO	FAIXA_ATRASO	NOMEFUNCIONARIO	STATUSCONTRATO	SAL
100059320159001	CAIXA FEV-15	36127025800	2016-07-04 00:00:00	JEFFERSON APARECIDO DA SILVA	F	1859	ACIMA DE 1800	ZANC CBV OURO - PR	Cobrança	630
100125190159001	CAIXA FEV-15	22424861870	2015-10-05 00:00:00	SUSANA DE SA FRANCO DONEGA	F	1353	1081-1800	ZANC CBV DIAMANTE	Acordo Cancelado	10:
100162640159001	CAIXA FEV-15	05808437695	2016-07-04 00:00:00	JANAINA THEROZENE DE LOURDES	F	1677	1081-1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	541
100226210159001	CAIXA FEV-15	83684069000	2015-10-05 00:00:00	JOAO CARLOS RAMOS DA SILVA JUNIOR	F	1621	1081-1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	511
00509330159001	CAIXA FEV-15	40874745268	2015-10-05 00:00:00	JOAQUIM FERREIRA DA SILVA	F	1747	1081-1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	38
100071620159001	CAIXA FEV-15	13631534710	2015-10-08 00:00:00	SUELANE CARLOS DA SILVA	F	1974	ACIMA DE 1800	ZANC CBV OURO - PR	Cobrança	55:
100095180159001	CAIXA FEV-15	76953840200	2015-10-05 00:00:00	SOLONAIDE ALVES CARVALHO	F	1718	1081-1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	98
100178580159001	CAIXA FEV-15	04692757663	2015-10-08 00:00:00	JEFERSON ALVES DOS SANTOS SILVA	F	1880	ACIMA DE 1800	ZANC CBV OURO - PR	Cobrança	11:
00133750159001	CAIXA FEV-15	06034393817	2016-10-05 00:00:00	SILVANA DE CARVALHO CAUNER FONTINHAS	F	1473	1081-1800	ZANC CBV DIAMANTE	Cobrança	19"
00238320159001	CAIXA FEV-15	06144207929	2016-09-02 00:00:00	TIAGO JOSE MENDES	F	1103	1081-1800	ZANC CBV DIAMANTE	Cobrança	55;
100244020159001	CAIXA FEV-15	24240028353	2015-10-05 00:00:00	VALDECY COSTA	F	1767	1081-1800	ZANC CBV OURO	Acordo Cancelado	25!
00240020159001	CAIXA FEV-15	01059679558	2016-10-10 00:00:00	UIDE GOMES DOS SANTOS	F	1767	1081-1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	79
100500150159001	CAIXA FEV-15	32052146334	2016-07-04 00:00:00	JOAO MANUEL TEIXEIRA DE OLIVEIRA	F	1828	ACIMA DE 1800	MILANY VITORIA SABINO DE MORAIS	Acordo Ativo	12!
100916440159001	CAIXA FEV-15	80699200415	2016-10-10 00:00:00	JOSE WELLINGTON RAMOS	F	1852	ACIMA DE 1800	ZANC CBV OURO - OR	Cobrança	82
100985340159001	CAIXA FEV-15	09981774740	2016-07-04 00:00:00	JUCELIA DO ROSARIO	F	1796	1081-1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	11!
100987250159001	CAIXA FEV-15	83652752104	2015-10-08 00:00:00	JUCIVALDO GOMES DA SILVA	F	1865	ACIMA DE 1800	ZANC CBV OURO - PR	Cobrança	99"
100049470159001	CAIXA FEV-15	77862481534	2016-10-10 00:00:00	JAQUELINE DE JESUS SANTANA	F	1810	ACIMA DE 1800	ZANC CBV OURO	Cobrança	521
100025520159001	CAIXA FEV-15	16759540549	2016-09-02 00:00:00	DIONISIO BISPO DE BARROS	F	1100	1081-1800	ZANC CBV DIAMANTE	Cobrança	121
10000101010001	CARVA EEV 4E	0014F007017	2010101010100	JEAN DAULO CALEC CADUTO	-	1000	YOUNY DE 4000	TANC ON FORA DANVING	C 1	00

Query executed successfully.

SRV02STM065 (11.0 RTM) | sa (58) | NeoReal Espelho | 00:02:37 | 181779 rows

Proximas melhorias:

 Salvar os dados em vez de views, criando tabelas temporarias para ter os dados, essas tabelas temporarias podem ter indices, oque aumenta também a performance.

Conclusão

- O Objetivo desse curso é mostrar que na realidade o grande ofensor a performance do SQL é o tamanho do produto cartesiano, ou seja, o excesso de tabelas na clausula FROM de uma Consulta
- É muito mais fácil, eficiente e rápido fazer pequenas consultas emcima das tabelas fato principais e depois consolidar elas.
- Essa prática está mais de acordo com as práticas de engenharia de software que pregam q um software é apenas um conjunto de pequenos softwares que se agregam.