



LOGOMARCASCRIAÇÃOEMBALAGENSFOLDERSCATÁLOGOSWEBSITES PRODUTOSARTE-FINALDESIGNANÚNCIOSCAMPANHASFLYERSIMAGEM



Marketing de conteúdo é o processo de criar, publicar e promover conteúdos personalizados e relevantes para o cliente. Esse método se baseia na formação de um público fiel por meio da criação e compartilhamento de informações. Uma estratégia de conteúdo que gera resultados demanda uma série de fatores, como: perfis, gostos e preferências do público-alvo; alinhamento com os objetivos de negócio; diversidade de produtos, para contemplar mais aprendizado, via texto, imagem e som.

Os 4Ps do Mix de Marketing

PRODUTO: Decidir o que oferecer ao cliente. PREÇO: Definir o preço a as sua condições. PRAÇA: Locais onde disponibilizar o produto. PROMOÇÃO: Estratégia para atrair consumidores.









A importância de uma boa imagem corporativa

Uma imagem corporativa forte pode ajudar a construir a reputação da empresa e a estabelecer sua credibilidade no mercado. Cria a conexão emocional com os clientes e uma identidade única que ajuda a diferenciar a empresa da concorrência.



É um conjunto de elementos que representam graficamente sua marca. Ela é muito importante para que seus clientes e o público de uma maneira geral possam distinguir sua empresa, seus produtos e serviços. Ter uma identidade visual significa transmitir uma imagem de profissionalismo através de pesquisa, escolha de tipografia, cores e criação de seu material gráfico institucional.

Etapas do desenvolvimento

Qualquer processo de desenvolvimento segue a sequência ao lado, desde o briefing até o lançamento ou publicação.





Fale Conosco

Mensagem:	

Conheça também, nossa divisão de SUSTENTABILIDADE EMPRESARIAL na qual prestamos consultoria em ESG e estratégias sustentáveis.





