



CONTROL DE VERSIONES						
Versión	Hecha por	Revisada por	Aprobada por	Fecha	Motivo	
1.0	ER	VL	RC	06/08/2012	Versión Original	

## INFORME DE MONITOREO DE RIESGOS

Establecimiento del Área de Egresos	IMGA

#### Revisión de Triggers para los riesgos identificados inicialmente

- R01 R02: Renuncia intempestiva de consultor o analista funcional.
- R12: El retraso en la presentación de los entregables en fechas.
- R05: Inexistencia de perfiles de seguridad de acceso a la aplicación.
- R10: Las conversaciones informales, no documentadas en actas de las reuniones de acuerdos.
- R09: Identificación de nuevos requerimientos en la fase de construcción y testeo.

#### REVISIÓN Y CONFIRMACIÓN DE PROBABILIDAD E IMPACTO ESTIMADOS INICIALMENTE

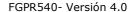
- R01 R02: Renuncia intempestiva de consultores y analistas funcionales, disminuyó su probabilidad de impacto de 0.13 a 0.11
- R12: Prolongación del proyecto en cronograma, aumentó de 0.48 a 0.60
- R05: Daño de la configuración de la aplicación, disminuyo de 0.72 a 0.60
- R10: Prolongación del proyecto en alcance, aumentó de 0.8 a 0.9
- R09: Solicitudes adicionales no contempladas en el alcance, aumentó de 0.56 a 0.70

# REVISIÓN DE ADECUACIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS PARA LOS RIESGOS IDENTIFICADOS INICIALMENTE

- R01 R02: Capacitación de consultores funcionales junior en los módulos que solamente tienen un consultor funcional especialista.
  - Realizar evaluaciones de conocimiento según el nivel de implementación requerido por cada proyecto.
- R05: Se ha informado en las reuniones semanales los riesgos de más alta probabilidad que dependen de la administración de recursos del cliente, como son:
  - La existencia de perfiles de seguridad tanto para acceso a la aplicación web como al servidor de datos y a la base de datos.
  - o La generación de backups diarios de la base de datos.
  - o La existencia de un repositorio de documentos firmados.
- R12, R10 y R09: En cada reunión de avance se les indica que en caso de extender el cronograma o el alcance, se deberán aumentar tanto el tiempo como el costo de la establecimiento.

#### REVISIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA PARA LOS RIESGOS IDENTIFICADOS INICIALMENTE

Contacto: informes@dharma-consulting.com, Página Web: www.dharmacon.net







#### • R01 - R02:

Para la cobertura de consultores funcionales en proyectos de implementación:

- Se han establecido planes de capacitación a los consultores junior, dentro y fuera de proyectos de establecimiento.
- Se tiene un pool de consultores freelance, en caso se requiera alguno con suma urgencia y no se tenga un recurso disponible.
- R12, R10 y R09:
  - Para los contratos se ha efectuado todos los planes de contingencia previstos.
  - Para la modificación del cronograma se presentó la solicitud, se evaluó el impacto y se reprogramó.
  - Para la entrega de documentación se han establecido tiempos, de no entregarse los documentos en las fechas se estipulo en el contrato que la extensión de tiempo que esto origine en la implementación correrá por cuenta del cliente, ya sea en días dentro del cronograma o horas extras para terminar en fecha.

#### R05:

Para los accesos se han establecido perfiles de seguridad de accesos al servidor de aplicaciones, documentación y base de datos.

#### VERIFICACIÓN DE EJECUCIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS

- R01 R02:
  - Se han establecido 2 planes de contingencia en caso de falta o ausencia de consultores funcionales en proyectos de establecimiento.
- R12, R10 y R09:
  - Se ha considerado dentro del contrato que de requerirse la extensión del cronograma y del alcance se extenderán los costos de la implementación.
  - o Se han establecido 2 planes de respuesta de existir retrasos en la entrega de documentación en fechas.
- R05:
  - Se han establecido perfiles de seguridad para mitigar el riesgo de pérdida de información tanto en el servidor de aplicaciones, en la base de datos y en el servidor de documentación.

#### **RIESGOS ACTUALES SUCEDIDOS**

#### VALORACIÓN DE IMPACTO REAL VS IMPACTO ESTIMADO

Prolongación del proyecto en cronograma, inicialmente el impacto estimado fue de 0.48, y el impacto real fue de 0.60

#### REVISIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA





- Para la modificación del cronograma, se ha efectuado:
  - o Formalización de la solicitud
  - o Evaluación del impacto.
  - o Estimación de los costos.
  - o Reprogramación de actividades.
- Para las fechas límite de entrega de documentación, se ha efectuado:
  - o Las consideraciones estipuladas en el contrato.
- Para la pérdida de información en los 3 servidores (de aplicaciones, de base de datos, de documentación), se ha efectuado:
  - o La creación de perfiles de seguridad de accesos al servidor de aplicaciones, documentación y base de datos.
- Para la cobertura de consultores funcionales en proyectos de implementación, se ha efectuado:
  - Planes de capacitación a los consultores junior, dentro del proyecto de establecimiento.
  - o Contratación de un consultor freelance.

#### ELABORACIÓN DE PLANES DE EMERGENCIA

Para la modificación del cronograma del proyecto de establecimiento, a causa del accidente automovilístico sufrido por el esposo de la analista funcional, la etapa de testeo se alargó 2 días, sin costo adicional como muestra de consideración con la analista.

#### PROGRAMACIÓN DE EJECUCIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA / EMERGENCIA

El plan de emergencia aplicó de inmediato, comunicándose a los involucrados dentro del proyecto el cambio en el cronograma del proyecto de implementación del módulo de Establecimiento del Área de Egresos

#### EVALUACIÓN DE NECESIDADES DE ACCIONES CORRECTIVAS O SOLICITUDES DE CAMBIO

La Solicitud de Cambio Nro. 001, solicitaba la extensión en el cronograma del proyecto de establecimiento del módulo de Establecimiento del Área de Egresos de FSCM (Suite de Finanzas) Oracle , reprogramándose la finalización del proyecto con una semana adicional.

#### **NUEVOS RIESGOS DETECTADOS**

#### **DEFINICIÓN DE TRIGGERS**

Retraso en las fechas de pago.

#### EVALUACIÓN CUALITATIVA Y CATEGORIZACIÓN DE RIESGOS

 El atraso en la facturación mensual, impacta directamente en el pago de la planilla de la consultora. Este riesgo es muy alto, ya que de no tener capital para el pago de la planilla, las deudas se acumulan y la solvencia de la empresa se ve seriamente afectada.

#### DEFINICIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS

 El Sponsor de ABS, deberá enviar la primera notificación de retraso en el pago al cliente, siguiendo los pasos documentados dentro del contrato de servicios de la consultora con la empresa cliente.

#### DEFINICIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA





 Antes de proceder a la venta de un proyecto, ABS Consulting S.A.C. deberá hacer un análisis de la solvencia de la empresa y especificar dentro del contrato de servicios todos y cada uno de las posibles respuestas en caso de retrasos en pagos de cuotas.

#### PROGRAMACIÓN DE EJECUCIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS

- Si el retraso es de menos de 5 días sobre la fecha límite, ABS Consulting S.A.C., enviará la primera alerta indicando el retraso y esperando la regularización dentro de los próximos 2 días.
- De excederse el plazo de 10 días, se enviará la segunda notificación, a la espera de la regularización dentro de los próximos 2 días.
- De excederse el plazo de 15 días, y luego de haberse dado las notificaciones anteriores, se procederá a retirar al equipo del proyecto de las instalaciones del cliente. Paralizando el proyecto, por falta de pago, y según contrato, los días de paro, corren por cuenta del cliente.





CONTROL DE VERSIONES						
Versión	Hecha por	Revisada por	Aprobada por	Fecha	Motivo	
1.0	GM	VL	RC	03/11/2012	Inspeccionar el estado del proyecto	

# INSPECCIÓN DE CALIDAD Nº 001

	ENTO DEL AREA				IMGA		
DE EGRE					IMGA		
DATOS DEL ENTR	EGABLE INSPECCI	ONADO	_				
FASE	ENTREGABLE	2º NIVEL	ENT	REGABLE 3º NIVEL	PAQUET	TE DE TRABAJO	
1. Establecimie	1. Establecimiento 1.3Ejecución		1.3.6		1.3.6.1 C	APA10	
del Área de Egres	os Metodología	Oracle (	Capa	citación			
ELABORADO POR							
Geremy Martínez							
	ESPECIFICACIÓN DE R	EFERENCIA PA	RA RE	ALIZAR LA INSPE	CCIÓN		
Metodología Orac	le						
	DATO	S DE LA I	<b>NSP</b>	ECCIÓN			
OBJETIVOS DE LA I	NSPECCIÓN						
	l inicio de la capaci	tación los m	nanua	ales de usuari	o a ser ent	regados a	
todos los participa							
	ión al sistema en la						
	cesario se tomará	las acciones	corr	ectivas para r	mitigar o ev	itar fallas	
_detectadas	_						
GRUPO DE INSPECC	TÍÓN						
PERSONA	ROL EN EL PRO		ROL DURANTE LA INSPECCIÓN OBSERVACIONES				
GM	Coordinador del F		Supervisor				
ER	Coordinador del F	royecto	Supervisor				
Modo de Inspecci			1		I		
METODO	FECHA	LUGAR		HORARIO		RVACIONES	
Revisión de los						raciones de los	
manuales según	02/11/2012	M: Dance		0.00		o deficiencias das deben ser	
la metodología Oracle	03/11/2012	Mi Banco		9:00 am		ias deben ser is antes de las	
Oracle					2:00 pm		
RESULTADOS DE I	LA INSPECCIÓN	Conforme	l	х	No conform		
LISTA DE DEFECTOS A	CORREGIR O	RESPONSABI	<i>i E</i>   -	FECHA	OBSERVACI		
MEJORAS A REALIZAR El índice de lo				REQUERIDA			
	os manuales no numeración de	Analista		03/11/2012	Corregido	antes del	
páginas correspor		Funcional		03/11/2012	inicio de la capacitación		
Se encontró 2 PC					Corregido	antes del	
con conexión a int		Helpdesk		03/11/2012		a capacitación	
OBSERVACIONES CO							
	la inspección son e	enviados al I	Equir	o del Provect	o el mismo	día que se	
efectuó.	,			,			
DOCUMENTOS ADJU							
Metodología Oracl	۵						





CONTROL DE VERSIONES						
Versión Hecha por Revisada por Aprobada por Fecha Motivo						
1.0	ER	VL	RC	06/08/2012	Versión Original	

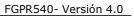
EVALUA	CION DE COI	MPETE	ENCIA	AS GEN	ERALE	<del>-</del> S
	I.	CONCEPT	TO.			
La Evaluación de Compe recogen evidencias sob competencias generales contexto laboral, con la profesional.	etencias Generales, es u re las competencias ge es dar información al e	na herrami enerales de evaluado so	ienta de re el evaluad obre la pe	o. El propósi rtinencia de s	to de la ev us compete	aluación de ncias en un
profesional.	II. DATO	OS DEL EV	ALUADO			
Nombre	Víctorio Lamas Cueva		ALUADU			
ÁREA	Consultoría					
CARGO	Project Manager					
CARGO	III. DATO	OC DEL EV	/ALIJADO	n		
	RELACIÓN CON EL EV					
JEFE	RELACION CON LE LV	ALUADO ( 11	X	· ONA X		
SUPERVISADO						
CLIENTE						
COLEGA						
AUTOEVALUACIÓN	TV C					
WAS SOMETIMENS SST		OMPETEN		V OTDAG GADA	orenications	EDGGWW 50
	N RELACIONADAS CON LAS AO PARTE IMPORTANTE DEL REN					
	AVES), SE PUEDE MEDIR CON					
,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	ENTRENAMIENTO Y					3.1720 222
	V. COMPET					
"SON LOS COMPORTAN	MIENTOS ASOCIADOS A DESE				ACIONES Y RA	MAS DE
	, DENTRO DE ESTA DEFINICI					
	SENTIDO DE QUE NO ESTARÍA					.BORAL
ESPECIFICA	A, SINO QUE CONSTITUIRÍAN	LA BASE DEL	SABER PRO			
				CALIFICACI	ON	
Descri	PCIÓN	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)
1. CALIDAD DE TRA	BAJO: CONOCE LOS TEMA	AS DEL ÁREA	DE LA CUA	AL ES RESPONSA	ABLE, COMPRE	ENDIENDO LA
ESENCIA DE LOS ASPECTOS						
ORGANIZACIÓN.			1	1	Ī	
DEFINE OBJETIVOS CLARO	•					
ADECUADOS, PRÁCTICOS, Y DE TODOS.	OPERABLES EN BENEFICIO					X
TRABAJA CON ALTOS EST	ÁNDARES DE CALIDAD Y					
RESULTADOS.	ANDARES DE CALIDAD I				X	
	ADO Y CAPACITADO,					
DESEMPEÑÁNDOSE CON	ALTA EFICACIA EN LOS					X
CONTEXTOS CAMBIANTES DE						
	ONOCIMIENTOS A LA					X
ORGANIZACIÓN.	ADDENIDED: 4					
2. CAPACIDAD PARA					MENTE, RELAC	CIONANDO LA
INCORPORACIÓN DE NUEVOS INNOVA Y PROPONE AL RES	<del>`</del>	<u>IO DE CONDC</u> I	ICTAS HABIT	UALES.		
NUEVAS HERRAMIENTAS,					X	
CONTRIBUYEN AL MEJORAMIE					.,	
IDENTIFICA NUEVA INFORMA	ACIÓN, TRASLADÁNDOLA A				Х	
SU ÁMBITO DE TRABAJO.					^	
ES CONSIDERADO UN REI	FERENTE DENTRO DE LA					X







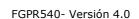
ORGANIZACIÓN EN EL MOMENTO DE INCORPORAR CAMBIOS REFERIDOS A PROCEDIMIENTOS,					
HERRAMIENTAS O CONCEPTOS.  ESTÁ ABIERTO A ABANDONAR VIEJAS PRÁCTICAS O					X
MODOS DE LEER LA REALIDAD.					
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS					
<b>COMÚN):</b> REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTI. SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.	FICANDO LOS	5 PROBLEMA	AS, Y RECONO	CIENDO LA II	NFORMACIÓN
COMPRENDE LOS PROCESOS RELATIVOS A SU TRABAJO					
DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN.					X
IDENTIFICA LA EXISTENCIA DE PROBLEMAS					X
RELACIONADOS CON SU ÁREA.  RECOPILA INFORMACIÓN RELEVANTE, LA ORGANIZA DE					
FORMA SISTEMÁTICA, Y ESTABLECE RELACIONES				X	
CAUSALES.					
ESTABLECE RELACIONES ENTRE DATOS NUMÉRICOS Y					
CONCEPTUALES, PERMITIÉNDOLE RESOLVER					X
PROBLEMAS.					
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECONC				NES DE LA ORG	GANIZACION,
COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE	PODER DENT	RO DE ESTA.		Ι	1
CONOCE LOS ATRIBUTOS DE LA ORGANIZACIÓN, CAPTANDO CON FACILIDAD LAS MODIFICACIONES QUE EN ELLA SE PRODUCEN.					X
PRIORIZA LA IMAGEN Y OBJETIVOS					
ORGANIZACIONALES POR SOBRE SUS OBJETIVOS					X
PERSONALES.					
CONSTRUYE REDES DE PERSONAS, DENTRO Y FUERA DE					
LA ORGANIZACIÓN, A FIN DE QUE PUEDAN APORTARLE INFORMACIÓN VALIOSA PARA LA EMPRESA.				X	
COMPRENDE E INTERPRETA CABALMENTE LAS					
RELACIONES DE PODER EN Y ENTRE LOS DIFERENTES					
ACTORES (INTERNOS Y EXTERNOS) QUE PARTICIPAN EN					X
EL NEGOCIO.					
	ICAMINA SUS	ACTOS AL I	LOGRO DE LO E	SPERADO. AC	TUANDO CON
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES					
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN	IMPORTANTE				
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES	IMPORTANTE				
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS	IMPORTANTE			ECESIDADES L	
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.	IMPORTANTE			ECESIDADES L	DEL CLIENTE,
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE	IMPORTANTE			ECESIDADES L	DEL CLIENTE,
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS	IMPORTANTE			ECESIDADES L	DEL CLIENTE,
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE	IMPORTANTE			ECESIDADES L	X
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE	IMPORTANTE			X X	X
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.	IMPORTANTE			ECESIDADES L	X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR	IMPORTANTE	ES PARA SAT	TSFACER LAS N	X X	X X
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X X A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTAPARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS	MPORTANTE	LOS CAMB	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y	MPORTANTE	S PARA SAT	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.  PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU	MPORTANTE	S PARA SAT	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI.  AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.  X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.  PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.	Y AMOLDA A	LOS CAMB.	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI. AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.  X  X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.  PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.  7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON	Y AMOLDA A	LOS CAMB.	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI. AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.  X  X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.  PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.  7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON PROFESIONALES.	Y AMOLDA A	LOS CAMB.	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI. AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.  X  X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZA TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.  PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.  7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON PROFESIONALES.  ESTRUCTURA LA VISIÓN Y MISIÓN ORGANIZACIONALES	Y AMOLDA A	LOS CAMB.	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI. AMBIOS EN EL	X  X  A CONDUCTA MEDIO.  X  X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.  ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.  6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUI TIENE UNA AMPLIA VISIÓN DEL MERCADO Y DEL NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA COMPRENSIÓN DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.  MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.  SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.  PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.  7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON PROFESIONALES.	Y AMOLDA A	LOS CAMB.	ISFACER LAS N	X  X  NDO LA PROPI. AMBIOS EN EL  X  COSTUMBRES	X  X  A CONDUCTA MEDIO.  X  X







POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN, LOS VALORES MORALES, LAS BUENAS COSTUMBRES Y LAS BUENAS PRÁCTICAS PROFESIONALES.  SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS, TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS E CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR ENCIMA DE SUS PROPIOS INTERESES.	Х
MORALES, LAS BUENAS COSTUMBRES Y LAS BUENAS PRÁCTICAS PROFESIONALES.  SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS, TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS A	X
PRÁCTICAS PROFESIONALES.  SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS, TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS A	X
SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS, TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS A	Х
TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS A	X
VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR  DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS E	
APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR  DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS E	
DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS PARA PARA PARA PARA PARA PARA PARA PAR	
PRINCIPIOS COMUNES.  8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS PARA PARA PARA PARA PARA PARA PARA PAR	Χ
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS E	^
CLIMBLIMIENTO DE LO ACIGNADO ECTA DOD ENCIMA DE CUE DDODIOC INTERECEC	POR EL
SE FIJA OBJETIVOS QUE SIEMPRE CUMPLE,	
AUTOEXIGIÉNDOSE PLAZOS Y MEJORANDO LA CALIDAD	Χ
DEL TRABAJO O PROYECTO.	
MODIFICA CON BUENA PREDISPOSICIÓN LA	
ORGANIZACIÓN DE SUS TIEMPOS PARA CUMPLIR CON	X
LAS TAREAS ASIGNADAS.	
PREFIERE ORGANIZAR, EN PRIMER LUGAR SUS TAREAS,	
Y LUEGO DISTRIBUIR EL TIEMPO LIBRE PARA	X
DEDICARSE A OTRAS ACTIVIDADES.	
ANTEPONE EL TRABAJO A LAS ACTIVIDADES	
PERSONALES, AÚN SIN QUE SE LE PIDA, Y EVALÚA ATINADAMENTE LAS OCASIONES EN QUE SE REQUIERE	X
DE SU ESFUERZO EXTRA.	
9. TOLERANCIA A LA PRESIÓN: SIGUE ACTUANDO CON EFICACIA EN SITUACIONES DE PRESIÓN DE TIE	
DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD, TRABAJADO CON ALTO DESEMPEÑO EN SITUACIONES DE ALTA EXIGENCIA	
RESUELVE EFICIENTEMENTE SUS TAREAS AÚN CUANDO	
CONVERGEN AL MISMO TIEMPO PROBLEMAS U	X
OBSTÁCULOS QUE LE EXIGEN MAYORES ESFUERZOS.	
MUESTRA SU PREDISPOSICIÓN Y ACTITUD POSITIVA, Y	
LA TRANSMITE A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO AÚN	
EN SITUACIONES ESTRESANTES.	
PROVEE ALTERNATIVAS PARA EL LOGRO DE LA TAREA,	
MANTENIENDO LA CALIDAD DESEADA EN SITUACIONES	Χ
DE ALTA EXIGENCIA.	
SE CONDUCE CON PROFESIONALISMO, SIN	
EXTERIORIZAR DESBORDES EMOCIONALES, EN ÉPOCAS X	
DE TRABAJO QUE REQUIEREN MAYOR ESFUERZO.	
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS CLIENTES, COMPRENDIENDO Y SATISFACIENDO SUS NECE	SIDADES.
EL CUIDADO DEL CLIENTE FORMA PARTE DE SU	Χ
ESTRATEGIA DE TRABAJO.	^
PLANIFICA SUS ACCIONES CONSIDERANDO LAS	X
NECESIDADES DE LOS CLIENTES.	^
INDAGA E INFORMA SOBRE NECESIDADES ACTUALES Y	
POTENCIALES DE LOS CLIENTES.	
PRIORIZA LA RELACIÓN A LARGO PLAZO CON EL	
CLIENTE POR SOBRE BENEFICIOS INMEDIATOS U X	
OCASIONALES.	
11. Trabajo en Equipo: Participa activamente en la búsqueda de una meta común, subordina	ANDO LOS
INTERESES PERSONALES A LOS OBJETIVOS DEL EQUIPO.	
FSTA DISPUESTO AL INTERCAMBIO DE INFORMACIÓN	
CON LOS MIEMBROS DE SU EQUIPO.	
MANTIENE SU NIVEL DE RENDIMIENTO EN TAREAS QUE	
REQUIEREN DE RELACIONES INTERPERSONALES.	
ES ABIERTO A RECIBIR NUEVOS COMPAÑEROS EN SU	
ÁREA DE TRABAJO, COLABORANDO CON ELLOS PARA	
QUE SE PONGAN RÁPIDAMENTE AL TANTO DE LAS	X
ACTIVIDADES DEL SECTOR.	
SE PREOCUPA POR LOGRAR CONSENSO, Y CUIDA QUE	
NO SE IMPONGAN MODALIDADES DE TRABAJO	X
ARBITRARIAMENTE.	RF LAS
VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA SOB	
VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA SOB COMPETENCIAS GENERALES DE LA PERSONA EN REFERENCIA:	
VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA SOB COMPETENCIAS GENERALES DE LA PERSONA EN REFERENCIA:  FORTALEZAS  OPORTUNIDADES DE MEJORA	
VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA SOB COMPETENCIAS GENERALES DE LA PERSONA EN REFERENCIA:	







Prioriza el cumplimiento de sus tareas, para luego tomarse el tiempo sobrante para asignaciones aleatorias de apoyo al proyecto.

Cumple con los objetivos que se plantea.

Amplia capacidad de análisis y de adaptabilidad al cambio.

# VII. ¿QUÉ LE SUGERIRÍA A LA PERSONA EN REFERENCIA PARA MEJORAR SUS COMPETENCIAS GENERALES?

#### SUGERENCIAS

Mayor dominio de sus emociones, ya que ellas no deben mermar el profesionalismo con que toma las decisiones para la gestión del proyecto.

Aprender a negociar con el cliente, de forma de no llegar a un punto de discusión, ya que requiere del apoyo del cliente a lo largo del proyecto y para futuras implementaciones post- producción.

#### I. CONCEPTO

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional.

p. o. oo. o							
	II. DATOS DEL EVALUADO						
Nombre	Narin Dueñas Vélez						
ÁREA	Consultoría						
CARGO	Consultora Funcional						
	III. DATOS DEL EVALUADOR						
	RELACIÓN CON EL EVALUADO ( MARCAR CON UNA X)						
JEFE							
SUPERVISADO	X						
CLIENTE							
COLEGA							
AUTOEVALUACIÓN							

#### IV. COMPETENCIAS

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

#### V. COMPETENCIAS GENERALES

"Son los comportamientos asociados a desempeños comunes a diversas organizaciones y ramas de actividad productiva, dentro de esta definición se engloban todas aquellas capacidades de carácter generalista, en el sentido de que no estarían orientadas al desarrollo de ninguna tarea laboral específica, sino que constituirían la base del saber profesional" (OIT, 2007).

			CALIFICACI	ÓN	
Descripción	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)
1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMA	AS DEL ÁREA	DE LA CUA	L ES RESPONSA	ABLE, COMPRE	ENDIENDO LA
ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA TRANSFO	ORMARLOS E	N SOLUCIO	NES PRÁCTICAS	, Y OPERABI	LES PARA LA
ORGANIZACIÓN.					
DEFINE OBJETIVOS CLAROS, Y DISEÑA PROCESOS					
ADECUADOS, PRÁCTICOS, Y OPERABLES EN BENEFICIO					X
DE TODOS.					
Trabaja con altos estándares de calidad y				X	
RESULTADOS.				^	
SE MANTIENE INFORMADO Y CAPACITADO,					
DESEMPEÑÁNDOSE CON ALTA EFICACIA EN LOS					X
CONTEXTOS CAMBIANTES DE LA ORGANIZACIÓN.					
APORTA IDEAS Y CONOCIMIENTOS A LA				X	







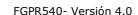
				1 01 110 10	VEISION T.C
ORGANIZACIÓN.					
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA N	UEVA INFORM	ACIÓN Y LA	APLICA EFICAZ	MENTE, RELAC	CIONANDO LA
INCORPORACIÓN DE NUEVOS ESQUEMAS A SU REPERTOR					
INNOVA Y PROPONE AL RESTO DE LA ORGANIZACIÓN					
NUEVAS HERRAMIENTAS, Y PROCEDIMIENTOS QUE				X	
CONTRIBUYEN AL MEJORAMIENTO DEL NEGOCIO.					
IDENTIFICA NUEVA INFORMACIÓN, TRASLADÁNDOLA A				V	
SU ÁMBITO DE TRABAJO.				X	
ES CONSIDERADO UN REFERENTE DENTRO DE LA					
ORGANIZACIÓN EN EL MOMENTO DE INCORPORAR				.,	
CAMBIOS REFERIDOS A PROCEDIMIENTOS,				X	
HERRAMIENTAS O CONCEPTOS.					
ESTÁ ABIERTO A ABANDONAR VIEJAS PRÁCTICAS O					
MODOS DE LEER LA REALIDAD.			X		
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS	DE PRIC	RIDAD.	CRITERIO	LÓGICO.	SENTIDO
COMÚN): REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTIA		_		_	
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	-ICANDO LOS	PROBLEM	45, I RECUIVO	SIENDO LA II	VFORMACION
SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.  COMPRENDE LOS PROCESOS RELATIVOS A SU TRABAJO	1		I		I
					X
DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN.	-				
ÎDENTIFICA LA EXISTENCIA DE PROBLEMAS	1				X
RELACIONADOS CON SU ÁREA.	-				
RECOPILA INFORMACIÓN RELEVANTE, LA ORGANIZA DE				.,	
FORMA SISTEMÁTICA, Y ESTABLECE RELACIONES				X	
CAUSALES.  ESTABLECE RELACIONES ENTRE DATOS NUMÉRICOS Y					
CONCEPTUALES, PERMITIÉNDOLE RESOLVER					V
					X
PROBLEMAS.					,
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECONC				NES DE LA ORG	GANIZACION,
COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE	PODER DENT	RO DE ESTA	I		ı
CONOCE LOS ATRIBUTOS DE LA ORGANIZACIÓN,					
CAPTANDO CON FACILIDAD LAS MODIFICACIONES QUE				X	
EN ELLA SE PRODUCEN.					
PRIORIZA LA IMAGEN Y OBJETIVOS					
ORGANIZACIONALES POR SOBRE SUS OBJETIVOS				X	
PERSONALES.					
CONSTRUYE REDES DE PERSONAS, DENTRO Y FUERA DE					
LA ORGANIZACIÓN, A FIN DE QUE PUEDAN APORTARLE			X		
INFORMACIÓN VALIOSA PARA LA EMPRESA.					
COMPRENDE E INTERPRETA CABALMENTE LAS					
RELACIONES DE PODER EN Y ENTRE LOS DIFERENTES			X		
ACTORES (INTERNOS Y EXTERNOS) QUE PARTICIPAN EN					
EL NEGOCIO.					
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: EN					
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES		S PARA SAT	TISFACER LAS N	ECESIDADES L	DEL CLIENTE,
SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZ	ACION.		I		T
TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS,			X		
Y DESAFIANTES.					
BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS					X
COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO.					
ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE	1				
SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS					X
COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE					
LOS CLIENTES.					
PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR				X	
LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.					
6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA					
PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SUR	RGEN DIFICUL	TADES, NUE	VOS DATOS O C	AMBIOS EN EL	MEDIO.
Tiene una amplia visión del mercado y del	1				
NEGOCIO, QUE LE PERMITE ANTICIPARSE EN LA	1				
COMPRENSIÓN DE LOS CAMBIOS QUE SE REQUERIRÁN	1			X	
DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA	1				
ORGANIZACIÓN.					
MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA	<u> </u>				
ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS	1		X		
EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.	ļ				
SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y	]		X		







				1011070	VE131011 4.0
VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.					
PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.				Х	
7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON	I LOS VALORE	S MORALES	, Y LAS BUENAS	COSTUMBRES	Y PRÁCTICAS
PROFESIONALES.  ESTRUCTURA LA VISIÓN Y MISIÓN ORGANIZACIONALES				X	
SOBRE LA BASE DE VALORES MORALES.  ESTABLECE UN MARCO DE TRABAJO QUE RESPETA LAS					
POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN, LOS VALORES MORALES, LAS BUENAS COSTUMBRES Y LAS BUENAS PRÁCTICAS PROFESIONALES.			Х		
SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS, TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU VIDA.				Х	
APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.			Х		
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA	A REALIZACIO	ÓN DE LAS	TAREAS ASIGNA	DAS. SU INTE	RÉS POR EL
CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR ENCIMA DE S	US PROPIOS I	NTERESES.			
SE FIJA OBJETIVOS QUE SIEMPRE CUMPLE, AUTOEXIGIÉNDOSE PLAZOS Y MEJORANDO LA CALIDAD DEL TRABAJO O PROYECTO.				х	
MODIFICA CON BUENA PREDISPOSICIÓN LA ORGANIZACIÓN DE SUS TIEMPOS PARA CUMPLIR CON LAS TAREAS ASIGNADAS.				Х	
PREFIERE ORGANIZAR, EN PRIMER LUGAR SUS TAREAS, Y LUEGO DISTRIBUIR EL TIEMPO LIBRE PARA DEDICARSE A OTRAS ACTIVIDADES.					Х
ANTEPONE EL TRABAJO A LAS ACTIVIDADES PERSONALES, AÚN SIN QUE SE LE PIDA, Y EVALÚA ATINADAMENTE LAS OCASIONES EN QUE SE REQUIERE DE SU ESFUERZO EXTRA.				х	
9. TOLERANCIA A LA PRESIÓN: SIGUE ACTU. DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD, TRABAJADO CO					
RESUELVE EFICIENTEMENTE SUS TAREAS AÚN CUANDO		IN LIVE LIVE	STI OACIONES DE	ALIA EXIOLIV	217.
CONVERGEN AL MISMO TIEMPO PROBLEMAS U OBSTÁCULOS QUE LE EXIGEN MAYORES ESFUERZOS.				X	
MUESTRA SU PREDISPOSICIÓN Y ACTITUD POSITIVA, Y LA TRANSMITE A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO AÚN EN SITUACIONES ESTRESANTES.			X		
PROVEE ALTERNATIVAS PARA EL LOGRO DE LA TAREA, MANTENIENDO LA CALIDAD DESEADA EN SITUACIONES				Х	
DE ALTA EXIGENCIA.  SE CONDUCE CON PROFESIONALISMO, SIN					
EXTERIORIZAR DESBORDES EMOCIONALES, EN ÉPOCAS DE TRABAJO QUE REQUIEREN MAYOR ESFUERZO.				X	
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS	CLIENTES, C	OMPRENDIE	ENDO Y SATISFAC	CIENDO SUS NE	CESIDADES.
EL CUIDADO DEL CLIENTE FORMA PARTE DE SU ESTRATEGIA DE TRABAJO.	,			Х	
PLANIFICA SUS ACCIONES CONSIDERANDO LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.				Х	
INDAGA E INFORMA SOBRE NECESIDADES ACTUALES Y POTENCIALES DE LOS CLIENTES.			Х		
PRIORIZA LA RELACIÓN A LARGO PLAZO CON EL CLIENTE POR SOBRE BENEFICIOS INMEDIATOS U				Х	
OCASIONALES.  11. TRABAJO EN EQUIPO: PARTICIPA ACTIVAM	I IENTE EN LA L	L BÚSQUEDA E	L DE UNA META CO	MÚN, SUBORD	INANDO LOS
INTERESES PERSONALES A LOS OBJETIVOS DEL EQUIPO.	1				
ESTA DISPUESTO AL INTERCAMBIO DE INFORMACIÓN CON LOS MIEMBROS DE SU EQUIPO.				Х	
MANTIENE SU NIVEL DE RENDIMIENTO EN TAREAS QUE REQUIEREN DE RELACIONES INTERPERSONALES.				Х	
ES ABIERTO A RECIBIR NUEVOS COMPAÑEROS EN SU					
ÁREA DE TRABAJO, COLABORANDO CON ELLOS PARA					X







ACTIVIDADES DEL SECTOR.			
SE PREOCUPA POR LOGRAR CONSENSO, Y CUIDA QUE NO SE IMPONGAN MODALIDADES DE TRABAJO			V
ARBITRARIAMENTE.			^

VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA SOBRE LAS COMPETENCIAS GENERALES DE LA PERSONA EN REFERENCIA:

#### **FORTALEZAS**

Posee objetivos claros en el desempeño de su trabajo. Cumple con los objetivos planteados en el tiempo estimado.

Conoce los procesos de negocio de su trabajo y los procesos del módulo a implementar.

Basta experiencia en establecimiento de módulos de la suite de Finanzas Oracle.

Amplia orientación a resultados

#### **O**PORTUNIDADES DE MEJORA

Mayor flexibilidad para adaptarse a las nuevas prácticas.

Mayor interrelación con personas de la organización así como también con personal fuera del área de trabajo.

Solidarse más con la empresa y aportar ideas para mejorar el accionar de la empresa.

# VII. ¿QUÉ LE SUGERIRÍA A LA PERSONA EN REFERENCIA PARA MEJORAR SUS COMPETENCIAS GENERALES?

#### SUGERENCIAS

Adoptar nuevas prácticas como parte de sus procesos de gestión.

Buscar la interrelación con el personal de su organización, dentro y fuera de su área, de esta forma podrá anticipar posibles problemas de comunicación en el desarrollo del proyecto.

Cooperar con el avance de la organización aportando ideas para el crecimiento de la empresa.

#### I. CONCEPTO

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional.

	II. DATOS DEL EVALUADO			
Nombre	Violeta Vanses			
ÁREA	Finanzas			
CARGO	Analista Funcional			
	III. DATOS DEL EVALUADOR			
	RELACIÓN CON EL EVALUADO ( MARCAR CON UNA X)			
JEFE				
SUPERVISADO				
CLIENTE	X			
COLEGA				
AUTOEVALUACIÓN				

#### IV. COMPETENCIAS

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

#### V. COMPETENCIAS GENERALES

"Son los comportamientos asociados a desempeños comunes a diversas organizaciones y ramas de actividad productiva, dentro de esta definición se engloban todas aquellas capacidades de carácter generalista, en el sentido de que no estarían orientadas al desarrollo de ninguna tarea laboral específica, sino que constituirían la base del saber profesional" (OIT, 2007).

			CALIFICACI	ÓN	
Descripción	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)
1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMAS DEL ÁREA DE LA CUAL ES RESPONSABLE, COMPRENDIENDO LA ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA TRANSFORMARLOS EN SOLUCIONES PRÁCTICAS, Y OPERABLES PARA LA ORGANIZACIÓN.					
DEFINE OBJETIVOS CLAROS, Y DISEÑA PROCESOS ADECUADOS, PRÁCTICOS, Y OPERABLES EN BENEFICIO DE TODOS.					X







					FGPR540	V CI 51011 1.
Trabaja con altos estándares de calidad y					X	
RESULTADOS.  SE MANTIENE INFORMADO Y CAPACITADO,	-				^	
DESEMPEÑÁNDOSE CON ALTA EFICACIA EN LOS CONTEXTOS CAMBIANTES DE LA ORGANIZACIÓN.					X	
APORTA IDEAS Y CONOCIMIENTOS A LA ORGANIZACIÓN.					Х	
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA I	JUEVA I	NFORMACIÓN	Y LA APLI	CA EFICAZ	MENTE, RELAC	L CIONANDO LA
INCORPORACIÓN DE NUEVOS ESQUEMAS A SU REPERTO	RIO DE				T	ı
Innova y propone al resto de la organización nuevas herramientas, y procedimientos que					X	
CONTRIBUYEN AL MEJORAMIENTO DEL NEGOCIO.						
IDENTIFICA NUEVA INFORMACIÓN, TRASLADÁNDOLA A SU ÁMBITO DE TRABAJO.					X	
ES CONSIDERADO UN REFERENTE DENTRO DE LA						
ORGANIZACIÓN EN EL MOMENTO DE INCORPORAR CAMBIOS REFERIDOS A PROCEDIMIENTOS,						X
HERRAMIENTAS O CONCEPTOS.						
ESTÁ ABIERTO A ABANDONAR VIEJAS PRÁCTICAS O						Х
MODOS DE LEER LA REALIDAD.  3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS	DE	DOTODIO	D CD	TERTO	LÓCICO	CENTIDO
<del>-</del>			_		_	
<b>COMÚN):</b> REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTI SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.	FICANL	O LOS PROB	LEMAS, 1	RECONO	CIENDO LA I	NFORMACION
COMPRENDE LOS PROCESOS RELATIVOS A SU TRABAJO	Т					l
DENTRO DE LA ORGANIZACIÓN.						Х
IDENTIFICA LA EXISTENCIA DE PROBLEMAS						X
RELACIONADOS CON SU ÁREA. RECOPILA INFORMACIÓN RELEVANTE, LA ORGANIZA DE	-					
FORMA SISTEMÁTICA, Y ESTABLECE RELACIONES					X	
CAUSALES.	<u> </u>					
ESTABLECE RELACIONES ENTRE DATOS NUMÉRICOS Y CONCEPTUALES, PERMITIÉNDOLE RESOLVER						X
PROBLEMAS.						,
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECON	OCE LO	S ATRIBUTOS	Y LAS MO	DIFICACIO	NES DE LA OR	GANIZACIÓN,
COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE		R DENTRO DE E	STA.			, ,
CONOCE LOS ATRIBUTOS DE LA ORGANIZACIÓN,					V	
CAPTANDO CON FACILIDAD LAS MODIFICACIONES QUE EN ELLA SE PRODUCEN.					X	
PRIORIZA LA IMAGEN Y OBJETIVOS						
ORGANIZACIONALES POR SOBRE SUS OBJETIVOS					Χ	
PERSONALES. CONSTRUYE REDES DE PERSONAS, DENTRO Y FUERA DE	-					
LA ORGANIZACIÓN, A FIN DE QUE PUEDAN APORTARLE				X		
INFORMACIÓN VALÍOSA PARA LA EMPRESA.						
COMPRENDE E INTERPRETA CABALMENTE LAS						
RELACIONES DE PODER EN Y ENTRE LOS DIFERENTES ACTORES (INTERNOS Y EXTERNOS) QUE PARTICIPAN EN					Χ	
EL NEGOCIO.						
5. Orientación a los Resultados: El						
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES	S IMPOR	RTANTES PARA				
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI.	S IMPOR	RTANTES PARA				
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS,	S IMPOR	RTANTES PARA				
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.	S IMPOR	RTANTES PARA			ECESIDADES I	DEL CLIENTE,
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS	S IMPOR	RTANTES PARA				DEL CLIENTE,
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE	S IMPOR	RTANTES PARA			ECESIDADES I	DEL CLIENTE,
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS	S IMPOI	RTANTES PARA			ECESIDADES I	DEL CLIENTE,
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.	S IMPOI	RTANTES PARA			ECESIDADES I	X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR	S IMPOI	RTANTES PARA			ECESIDADES I	DEL CLIENTE,
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES.  BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.  PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.	5 IMPOI	'.	SATISFA	CER LAS N	X	X X X
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA	5 IMPOI ZACIÓN	OLDA A LOS C	SATISFA	CER LAS N	X  NDO LA PROPI	X  X  X  A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. 6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SU	S IMPOI ZACIÓN A Y AMERGEN E	OLDA A LOS C	SATISFA	CER LAS N	X  NDO LA PROPI	X  X  X  A CONDUCTA
VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANI. TRABAJA CON OBJETIVOS ESTABLECIDOS, REALISTAS, Y DESAFIANTES. BRINDA ORIENTACIÓN Y FEEDBACK A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO ACERCA DE SU DESEMPEÑO. ACTÚA CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE SITUACIONES QUE REQUIEREN ANTICIPARSE A LOS COMPETIDORES O RESPONDER A LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES. PLANIFICA SU ACTIVIDAD, BUSCANDO INCREMENTAR	S IMPOI ZACIÓN A Y AMR RGEN D	OLDA A LOS C	SATISFA	CER LAS N	X  NDO LA PROPI	X  X  X  A CONDUCTA







DENTRO DE LAS POLÍTICAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.					
MODIFICA ESTRATEGIAS Y OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN, CON CELERIDAD ANTE CAMBIOS EXTERNOS O NUEVAS NECESIDADES.			Х		
SE ADAPTA CON VERSATILIDAD, EFICIENCIA, Y VELOCIDAD A DISTINTOS CONTEXTOS SITUACIONALES, MEDIOS Y PERSONAS.				Х	
PROMUEVE LA ADAPTABILIDAD AL CAMBIO ENTRE SU EQUIPO DE TRABAJO.				Х	
7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON PROFESIONALES.	I LOS VALORE.	S MORALES,	Y LAS BUENAS	COSTUMBRES	Y PRÁCTICAS
ESTRUCTURA LA VISIÓN Y MISIÓN ORGANIZACIONALES				X	
SOBRE LA BASE DE VALORES MORALES.  ESTABLECE UN MARCO DE TRABAJO QUE RESPETA LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN, LOS VALORES MORALES, LAS BUENAS COSTUMBRES Y LAS BUENAS				Х	
PRÁCTICAS PROFESIONALES.  SE LE RECONOCE POR SER FIEL A SUS PRINCIPIOS, TANTO EN LO LABORAL COMO EN LOS ÁMBITOS DE SU				X	
VIDA.  APORTA Y PROVEE IDEAS PARA MEJORAR EL ACCIONAR				^	
DE LA EMPRESA, ADECUÁNDOLO A LOS VALORES Y PRINCIPIOS COMUNES.				X	
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA	A <i>REALIZACIÓ</i>	IN DE LAS T	TAREAS ASIGNA	DAS. SU INTI	ERÉS POR EL
CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR ENCIMA DE SU	JS PROPIOS II	NTERESES.		ı	I
SE FIJA OBJETIVOS QUE SIEMPRE CUMPLE, AUTOEXIGIÉNDOSE PLAZOS Y MEJORANDO LA CALIDAD DEL TRABAJO O PROYECTO.					Х
MODIFICA CON BUENA PREDISPOSICIÓN LA ORGANIZACIÓN DE SUS TIEMPOS PARA CUMPLIR CON LAS TAREAS ASIGNADAS.				Х	
PREFIERE ORGANIZAR, EN PRIMER LUGAR SUS TAREAS, Y LUEGO DISTRIBUIR EL TIEMPO LIBRE PARA DEDICARSE A OTRAS ACTIVIDADES.				Х	
ANTEPONE EL TRABAJO A LAS ACTIVIDADES PERSONALES, AÚN SIN QUE SE LE PIDA, Y EVALÚA ATINADAMENTE LAS OCASIONES EN QUE SE REQUIERE DE SU ESFUERZO EXTRA.				Х	
9. TOLERANCIA A LA PRESIÓN: SIGUE ACTU	ANDO CON EF.	ICACIA EN S	ITUACIONES DI	E PRESIÓN DE	TIEMPO Y DE
DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD, TRABAJADO CO	N ALTO DESE	MPEÑO EN S	ITUACIONES DE	ALTA EXIGEN	CIA.
RESUELVE EFICIENTEMENTE SUS TAREAS AÚN CUANDO CONVERGEN AL MISMO TIEMPO PROBLEMAS U OBSTÁCULOS QUE LE EXIGEN MAYORES ESFUERZOS.				Х	
MUESTRA SU PREDISPOSICIÓN Y ACTITUD POSITIVA, Y LA TRANSMITE A SUS COMPAÑEROS DE TRABAJO AÚN EN SITUACIONES ESTRESANTES.				Х	
PROVEE ALTERNATIVAS PARA EL LOGRO DE LA TAREA, MANTENIENDO LA CALIDAD DESEADA EN SITUACIONES DE ALTA EXIGENCIA.				Х	
SE CONDUCE CON PROFESIONALISMO, SIN EXTERIORIZAR DESBORDES EMOCIONALES, EN ÉPOCAS DE TRABAJO QUE REQUIEREN MAYOR ESFUERZO.				Х	
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS	CLIENTES, C	OMPRENDIFI	NDO Y SATISFAC	CIENDO SUS NI	ECESIDADES.
EL CUIDADO DEL CLIENTE FORMA PARTE DE SU ESTRATEGIA DE TRABAJO.			Х		
PLANIFICA SUS ACCIONES CONSIDERANDO LAS NECESIDADES DE LOS CLIENTES.				Х	
INDAGA E INFORMA SOBRE NECESIDADES ACTUALES Y POTENCIALES DE LOS CLIENTES.			Х		
PRIORIZA LA RELACIÓN A LARGO PLAZO CON EL CLIENTE POR SOBRE BENEFICIOS INMEDIATOS U OCASIONALES.				Х	
11. TRABAJO EN EQUIPO: PARTICIPA ACTIVAM	ENTE EN LA B	ÚSQUEDA D	E UNA META CO	MÚN, SUBORE	INANDO LOS
INTERESES PERSONALES A LOS OBJETIVOS DEL EQUIPO.		ı		1	
ESTA DISPUESTO AL INTERCAMBIO DE INFORMACIÓN				X	





CON LOS MIEMBROS DE SU EQUIPO.			
MANTIENE SU NIVEL DE RENDIMIENTO EN TAREAS QUE			
REQUIEREN DE RELACIONES INTERPERSONALES.		X	
ES ABIERTO A RECIBIR NUEVOS COMPAÑEROS EN SU			
ÁREA DE TRABAJO, COLABORANDO CON ELLOS PARA		Χ	
QUE SE PONGAN RÁPIDAMENTE AL TANTO DE LAS		<i>x</i>	
ACTIVIDADES DEL SECTOR.			
SE PREOCUPA POR LOGRAR CONSENSO, Y CUIDA QUE			
NO SE IMPONGAN MODALIDADES DE TRABAJO		X	
ARBITRARIAMENTE.			

# VI. SÍRVASE INDICAR ALGUNAS FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA SOBRE LAS COMPETENCIAS GENERALES DE LA PERSONA EN REFERENCIA:

FORTALEZAS	OPORTUNIDADES DE MEJORA
Tiene claros los objetivos y el compromiso que se requiere para poderlos llevar a cabo. Conoce los procesos de su organización y promueve la participación del equipo de proyecto.	Mayor adaptabilidad al cambio, adoptar las buenas prácticas de un sistema worldclass .
Gran tolerancia al trabajo bajo presión.	

VII. ¿QUÉ LE SUGERIRÍA A LA PERSONA EN REFERENCIA PARA MEJORAR SUS COMPETENCIAS GENERALES?

#### SUGERENCIAS

Tratar en lo posible de adaptarse al cambio, a las nuevas prácticas.

Adoptar los procesos del sistema y reestructurar la gestión del módulo del Área de Egresos para la implementación.

Cooperar con el consultor funcional para finalizar los entregables del proyecto de forma eficiente y eficaz.





CONTROL DE VERSIONES					
Versión	Hecha por	Revisada por	Aprobada por	Fecha	Motivo
1.0	ER	VL	RC	06/08/2012	Versión Original

# RESUMEN DE EVALUACIÓN DE COMPETENCIAS GENERALES

#### I. CONCEPTO

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional.

	II. DATOS DEL EVALUADO
Nombre	Víctorio Lamas Cueva
ÁREA	Consultoría
CARGO	Project Manager

#### III. COMPETENCIAS

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES

QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O

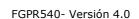
RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL

ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

#### IV. COMPETENCIAS GENERALES

"SON LOS COMPORTAMIENTOS ASOCIADOS A DESEMPEÑOS COMUNES A DIVERSAS ORGANIZACIONES Y RAMAS DE ACTIVIDAD PRODUCTIVA, DENTRO DE ESTA DEFINICIÓN SE ENGLOBAN TODAS AQUELLAS CAPACIDADES DE CARÁCTER GENERALISTA, EN EL SENTIDO DE QUE NO ESTARÍAN ORIENTADAS AL DESARROLLO DE NINGUNA TAREA LABORAL ESPECÍFICA, SINO QUE CONSTITUIRÍAN LA BASE DEL SABER PROFESIONAL" (OIT, 2007).

ESPECIFICA, SINO QUE CONSTITUIRIAN	Calificación				
Descripción	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)
1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMAS DEL ÁREA DE LA CUAL ES RESPONSABLE, COMPRENDIENDO LA ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA TRANSFORMARLOS EN SOLUCIONES PRÁCTICAS, Y OPERABLES PARA LA ORGANIZACIÓN.				1	3
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA NUEVA INFORMACIÓN Y LA APLICA EFICAZMENTE, RELACIONANDO LA INCORPORACIÓN DE NUEVOS ESQUEMAS A SU REPERTORIO DE CONDUCTAS HABITUALES.				2	2
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS DE PRIORIDAD, CRITERIO LÓGICO, SENTIDO COMÚN): REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTIFICANDO LOS PROBLEMAS, Y RECONOCIENDO LA INFORMACIÓN SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.				1	3
<b>4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL:</b> RECONOCE LOS ATRIBUTOS Y LAS MODIFICACIONES DE LA ORGANIZACIÓN, COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE PODER DENTRO DE ÉSTA.				1	3
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: ENCAMINA SUS ACTOS AL LOGRO DE LO ESPERADO, ACTUANDO CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTES PARA SATISFACER LAS NECESIDADES DEL CLIENTE, SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN.				2	2
<b>6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO:</b> SE ADAPTA Y AMOLDA A LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA PROPIA CONDUCTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICULTADES, NUEVOS				1	3







DATOS O CAMBIOS EN EL MEDIO.					
7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON					
LOS VALORES MORALES, Y LAS BUENAS COSTUMBRES Y				1	3
PRÁCTICAS PROFESIONALES.					
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA					
REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS					4
POR EL CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR					4
ENCIMA DE SUS PROPIOS INTERESES.					
9. Tolerancia a la Presión: Sigue actuando					
CON EFICACIA EN SITUACIONES DE PRESIÓN DE					
TIEMPO Y DE DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD,			1	1	2
TRABAJADO CON ALTO DESEMPEÑO EN SITUACIONES DE					
ALTA EXIGENCIA.					
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS					
CLIENTES, COMPRENDIENDO Y SATISFACIENDO SUS			1	1	2
NECESIDADES.					
11. Trabajo en Equipo: Participa activamente					
EN LA BÚSQUEDA DE UNA META COMÚN,				2	2
SUBORDINANDO LOS INTERESES PERSONALES A LOS				2	2
OBJETIVOS DEL EQUIPO.					
V. Fortalezas y o	PORTUNI	DADES D	E MEJORA		
FORTALEZAS			<b>O</b> PORTUNIDA	DES DE MEJOI	RA
Realiza una buena distribución de su tiempo, pa	ra	Exteriori	za sus emocio	nes frente a	3
cumplir con sus objetivos planeados.		situaciones de mayor estrés.			
, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,			ones prioriza		S
			os frente a la		
		con el cl			5 '
Prioriza el cumplimiento de sus tareas, para lueg	Prioriza el cumplimiento de sus tareas, para luego				
tomarse el tiempo sobrante para asignaciones aleatorias					
de apoyo al proyecto.					
Cumple con los objetivos que se plantea.					
Amplia capacidad de análisis y de adaptabilidad al					
cambio.					
VI. S	SUGERENC	CIAS			
Mayor dominio de sus emociones, ya que ellas n			rofesionalism	o con que to	oma las
decisiones para la gestión del proyecto.		<b>3.</b> P		45.0 0	
Aprender a negociar con el cliente, de forma de	no llegar a	un punto	de discusión.	va que requ	iiere del
Aprende la legacia Coli e cliente, de l'orma de l'origina de la colonia del discussion, y de requiere del					

Aprender a negociar con el cliente, de forma de no llegar a un punto de discusión, ya que requiere del apoyo del cliente a lo largo del proyecto y para futuras implementaciones post- producción.

#### I. CONCEPTO

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional.

II. DATOS DEL EVALUADO				
Nombre	Narin Dueñas Velez			
ÁREA	Consultoría			
CARGO	Consultora Funcional			

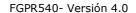
#### III. COMPETENCIAS

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES
QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O
RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL
ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

#### IV. COMPETENCIAS GENERALES

"Son los comportamientos asociados a desempeños comunes a diversas organizaciones y ramas de actividad productiva, dentro de esta definición se engloban todas aquellas capacidades de carácter generalista, en el sentido de que no estarían orientadas al desarrollo de ninguna tarea laboral específica, sino que constituirían la base del saber profesional" (OIT, 2007).

	Calificación				
Descripción	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)







1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMAS DEL				
ÁREA DE LA CUAL ES RESPONSABLE, COMPRENDIENDO				
LA ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA			2	2
TRANSFORMARLOS EN SOLUCIONES PRÁCTICAS, Y				
OPERABLES PARA LA ORGANIZACIÓN.				
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA NUEVA				
INFORMACIÓN Y LA APLICA EFICAZMENTE,				
RELACIONANDO LA INCORPORACIÓN DE NUEVOS		1	3	
ESQUEMAS A SU REPERTORIO DE CONDUCTAS		1	3	
•				
HABITUALES.				
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS DE				
PRIORIDAD, CRITERIO LÓGICO, SENTIDO			_	-
común): Realiza un análisis lógico,			1	3
IDENTIFICANDO LOS PROBLEMAS, Y RECONOCIENDO LA				
INFORMACIÓN SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.				
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECONOCE LOS				
ATRIBUTOS Y LAS MODIFICACIONES DE LA		2	2	
ORGANIZACIÓN, COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO		2	2	
LAS RELACIONES DE PODER DENTRO DE ÉSTA.				
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: ENCAMINA				
SUS ACTOS AL LOGRO DE LO ESPERADO, ACTUANDO				
CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE		4	4	2
DECISIONES IMPORTANTES PARA SATISFACER LAS		1	1	2
NECESIDADES DEL CLIENTE, SUPERAR A LOS				
COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN.				
6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y				
AMOLDA A LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA PROPIA				
CONDUCTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS		2	2	
OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICULTADES, NUEVOS		2	2	
DATOS O CAMBIOS EN EL MEDIO.				
7. ÉTICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON				
		2	2	
LOS VALORES MORALES, Y LAS BUENAS COSTUMBRES Y		2	2	
PRÁCTICAS PROFESIONALES.				
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA				
REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS			3	1
POR EL CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR				
ENCIMA DE SUS PROPIOS INTERESES.				
9. Tolerancia a la Presión: Sigue actuando				
CON EFICACIA EN SITUACIONES DE PRESIÓN DE			_	
TIEMPO Y DE DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD,		1	3	
TRABAJADO CON ALTO DESEMPEÑO EN SITUACIONES DE				
ALTA EXIGENCIA.				
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS				
CLIENTES, COMPRENDIENDO Y SATISFACIENDO SUS		1	3	
NECESIDADES.				
11. Trabajo en Equipo: Participa activamente				
EN LA BÚSQUEDA DE UNA META COMÚN,			3	3
SUBORDINANDO LOS INTERESES PERSONALES A LOS			2	2
OBJETIVOS DEL EQUIPO.				

#### V. FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA

## FORTALEZAS

## OPORTUNIDADES DE MEJORA

Posee objetivos claros en el desempeño de su trabajo. Cumple con los objetivos planteados en el tiempo estimado.

Conoce los procesos de negocio de su trabajo y los procesos del módulo a implementar.

Basta experiencia en establecimiento de módulos de la suite de Finanzas Oracle .

Amplia orientación a resultados.

Mayor flexibilidad para adaptarse a las nuevas prácticas.

Mayor interrelación con personas de la organización así como también con personal fuera del área de trabajo.

Solidarse más con la empresa y aportar ideas para mejorar el accionar de la empresa.

## VI. SUGERENCIAS

Adoptar nuevas prácticas como parte de sus procesos de gestión.

Buscar la interrelación con el personal de su organización, dentro y fuera de su área, de esta forma podrá anticipar posibles problemas de comunicación en el desarrollo del proyecto.

Cooperar con el avance de la organización aportando ideas para el crecimiento de la empresa.





#### I. CONCEPTO

La Evaluación de Competencias Generales, es una herramienta de retroalimentación, mediante el cual se recogen evidencias sobre las competencias generales del evaluado. El propósito de la evaluación de competencias generales es dar información al evaluado sobre la pertinencia de sus competencias en un contexto laboral, con la finalidad de ayudarlo a mejorar los resultados de su desempeño personal y profesional.

# II. DATOS DEL EVALUADO NOMBRE ÁREA Finanzas CARGO Analista Funcional

## III. COMPETENCIAS

"LAS COMPETENCIAS ESTÁN RELACIONADAS CON LAS ACTITUDES, HABILIDADES, Y OTRAS CARACTERÍSTICAS PERSONALES QUE AFECTAN UNA PARTE IMPORTANTE DEL RENDIMIENTO EN EL TRABAJO (ES DECIR, UNO O MÁS ROLES O RESPONSABILIDADES CLAVES), SE PUEDE MEDIR CON ESTÁNDARES ACEPTADOS, Y SE PUEDEN MEJORAR A TRAVÉS DEL ENTRENAMIENTO Y DESARROLLO" (PMI, 2002).

#### IV. COMPETENCIAS GENERALES

"Son los comportamientos asociados a desempeños comunes a diversas organizaciones y ramas de actividad productiva, dentro de esta definición se engloban todas aquellas capacidades de carácter generalista, en el sentido de que no estarían orientadas al desarrollo de ninguna tarea laboral específica, sino que constituirían la base del saber profesional" (OIT, 2007).

7, 7, 7	Calificación						
DESCRIPCIÓN	1 (NUNCA)	2 (Poco)	3 (MEDIANAM ENTE)	4 (HABITUA LMENTE)	5 (SIEMPRE)		
1. CALIDAD DE TRABAJO: CONOCE LOS TEMAS DEL ÁREA DE LA CUAL ES RESPONSABLE, COMPRENDIENDO LA ESENCIA DE LOS ASPECTOS COMPLEJOS PARA TRANSFORMARLOS EN SOLUCIONES PRÁCTICAS, Y OPERABLES PARA LA ORGANIZACIÓN.				3	1		
2. CAPACIDAD PARA APRENDER: ASIMILA NUEVA INFORMACIÓN Y LA APLICA EFICAZMENTE, RELACIONANDO LA INCORPORACIÓN DE NUEVOS ESQUEMAS A SU REPERTORIO DE CONDUCTAS HABITUALES.				2	2		
3. HABILIDAD ANALÍTICA (ANÁLISIS DE PRIORIDAD, CRITERIO LÓGICO, SENTIDO COMÚN): REALIZA UN ANÁLISIS LÓGICO, IDENTIFICANDO LOS PROBLEMAS, Y RECONOCIENDO LA INFORMACIÓN SIGNIFICATIVA PARA LA ORGANIZACIÓN.				1	3		
4. CONCIENCIA ORGANIZACIONAL: RECONOCE LOS ATRIBUTOS Y LAS MODIFICACIONES DE LA ORGANIZACIÓN, COMPRENDIENDO E INTERPRETANDO LAS RELACIONES DE PODER DENTRO DE ÉSTA.			1	3			
5. ORIENTACIÓN A LOS RESULTADOS: ENCAMINA SUS ACTOS AL LOGRO DE LO ESPERADO, ACTUANDO CON VELOCIDAD Y SENTIDO DE URGENCIA ANTE DECISIONES IMPORTANTES PARA SATISFACER LAS NECESIDADES DEL CLIENTE, SUPERAR A LOS COMPETIDORES, O MEJORAR LA ORGANIZACIÓN.				1	3		
6. ADAPTABILIDAD AL CAMBIO: SE ADAPTA Y AMOLDA A LOS CAMBIOS, MODIFICANDO LA PROPIA CONDUCTA PARA ALCANZAR DETERMINADOS OBJETIVOS CUANDO SURGEN DIFICULTADES, NUEVOS DATOS O CAMBIOS EN EL MEDIO.			1	3			
7. ETICA: SIENTE Y ACTÚA CONSECUENTEMENTE CON LOS VALORES MORALES, Y LAS BUENAS COSTUMBRES Y PRÁCTICAS PROFESIONALES.				4			
8. RESPONSABILIDAD: SE COMPROMETE EN LA REALIZACIÓN DE LAS TAREAS ASIGNADAS. SU INTERÉS POR EL CUMPLIMIENTO DE LO ASIGNADO ESTÁ POR ENCIMA DE SUS PROPIOS INTERESES.				3	1		
9. TOLERANCIA A LA PRESIÓN: SIGUE ACTUANDO CON EFICACIA EN SITUACIONES DE PRESIÓN DE TIEMPO Y DE DESACUERDO, OPOSICIÓN Y DIVERSIDAD, TRABAJADO CON ALTO DESEMPEÑO EN SITUACIONES DE				4			





ALTA EXIGENCIA.				
10. ORIENTACIÓN AL CLIENTE: AYUDA A LOS CLIENTES, COMPRENDIENDO Y SATISFACIENDO SUS NECESIDADES.		2	2	
11. Trabajo en Equipo: Participa activamente en la búsqueda de una meta común, subordinando los intereses personales a los objetivos del equipo.			4	

#### V. FORTALEZAS Y OPORTUNIDADES DE MEJORA

**FORTALEZAS** 

**OPORTUNIDADES DE MEJORA** 

Tiene claros los objetivos y el compromiso que se requiere para poderlos llevar a cabo.

Gran tolerancia al trabajo bajo presión.

Mayor adaptabilidad al cambio, adoptar las buenas prácticas de un sistema worldclass Conoce los procesos de su organización y promueve la participación del equipo de proyecto.

VI. SUGERENCIAS

Tratar en lo posible de adaptarse al cambio, a las nuevas prácticas.

Adoptar los procesos del sistema y reestructurar la gestión del Área de Egresos de gastos para la implementación.

Cooperar con el consultor funcional para finalizar los entregables del proyecto de forma eficiente y eficaz.





CONTROL DE VERSIONES							
Versión Hecha por Revisada por Aprobada por Fecha Motivo							
1.0	VL	VL		19.10.12	Versión Original		

## REPORTE DE PERFORMANCE DEL PROYECTO Nº 043 - SIMPLIFICADO -

Nombre del proyecto	SIGLAS DEL PROYECTO	PERIODO	FECHA DE CORTE
Establecimiento del Área de	IMGA	Semana43	22/10/12
Egresos	IMGA	Semana43	22/10/12

ESTADO ACTUAL DEL PROYECTO: COMO ESTÁ EL PROYECTO A LA FECHA DE CORTE DEL PERIODO								
1 SITUACIÓN DEL ALCANCE								
Indicador	FÓRMULA	CÁLCULO	RESULTADO					
% AVANCE REAL	EV / BAC	144,476.00/227,052.00	0.63					
% AVANCE PLANIFICADO	PV / BAC	146,892.00/227,052.00	0.65					
2 EFICIENCIA DEL CRONOGRAMA								
INDICADOR	FÓRMULA	CÁLCULO	RESULTADO					
SV (VARIACIÓN DEL CRONOGRAMA)	EV – PV	144,476.00-146,892.00	-2416.00					
SPI (INDICE DE RENDIMIENTO DEL CRONOGRAMA)	EV / PV	144,476.00/146,892.00	0.98					
3 EFICIENCIA DEL COSTO								
Indicador	FÓRMULA	CÁLCULO	RESULTADO					
CV (VARIACIÓN DEL COSTE)	EV – AC	144,476.00-146,892.00	-2416.00					
CPI (ÍNDICE DE RENDIMIENTO DEL COSTE)	EV / AC	144,476.00/146,892.00	0.98					
1								

#### 4.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS DE CALIDAD

Proyecto:

Esperado: CPI=0.90 Real: CPI=0.98 Esperado: SPI=0.95 Real: SPI=0.98

Producto:

Esperado: Cumplimiento de Hitos >=5 = 90%

Real: Cumplimiento de Hitos = 5 = 90% (Actividad Ejecutar Set de Pruebas)

Todos los demás hitos al 100%

## PROBLEMAS Y PENDIENTES: POR TRATAR.

Se extenderá una semana más a la actividad ejecutar el set de pruebas. Se gestionará esto como un control de cambios.

PROBLEMA / PENDIENTE: PROGRAMADOS PARA RESOLVER.	RESPONSABLE	FECHA
Continuar con la fase de Testeo con el tiempo ya incrementado y las demás etapas del proyecto	ND;VV;VL;ER;E DR;NM;OC	20.10.12

#### **OTROS COMENTARIOS U OBSERVACIONES**













CONTROL DE VERSIONES							
Versión Hecha por Revisada por Aprobada por Fecha Motivo							
1.0	GM	VL	RC	20/10/2012	Versión Original		

# LOG DE CONTROL DE POLÉMICAS

Nombre del Proyecto	SIGLAS DEL PROYECTO
Establecimiento del Área de Egresos	IMGA

CÓDIGO DE POLÉMICA	DESCRIPCIÓN	Involucrados	Enfoque de Solución	Acciones de Solución	RESPONSABLE	FECHA	RESULTADO OBTENIDO
PO-001	Los documentos de mapeo no presentan una nomenclatura amigable para el analista por lo que se ha solicitado incluir un diccionario dentro del documento.	Analista funcional. Consultor Funcional. Comité de Control de Cambios	Modificar el documento de diseño agregando un diccionario por cada proceso o ítem presentado en el documento.	- Reunión con el Comité de Control de Cambios Consultar la posibilidad de cambiar el alcance del documento sin modificar el cronograma Modificar el documento.	GM	04/08/2012	- Se aceptó el cambio en el documento sin modificación del cronograma Se comprendió y desarrolló correctamente lo que se solicita en el documento.
PO-002	Los documentos de diseño de la parametrización no identifican las	Analista Funcional. Consultor Funcional.	Modificar el documento de diseño agregando dentro del cuadro de	- Reunión con el Comité de Control de Cambios.	GM	23/08/2012	- Se aceptó el cambio en el documento sin modificación del

Contacto: informes@dharma-consulting.com, Página Web: www.dharmacon.net





	condiciones (número de caracteres, tipo, obligatoriedad, etc.) de las variables a parametrizar por lo que se ha requerido especificar estos detalles.	Comité de Control de Cambios.	Parametrización las condiciones de cada variable.	- Consultar la posibilidad de cambiar el alcance del documento sin modificar el cronograma Modificar el documento.			cronograma Se comprendió y desarrolló correctamente lo que se solicita en el documento.
PO-003	El plan de testeo no cumple con el objetivo del aprendizaje del analista por no tener los casos a probar definidos por procesos del negocio sino por funcionalidades.	Analista Funcional. Consultor Funcional.	Modificar el orden de las pruebas de acuerdo a los procesos del negocio y no a las funcionalidades del sistema.	Elaborar	GM	17/10/2012	- Se comprendió y desarrolló correctamente el plan de pruebas.





CONTROL DE VERSIONES						
Versión	Hecha por	Revisada por	Aprobada por	Fecha	Motivo	
1.0	ER	VL	RC	06/08/2012	Version Original	

## INFORME DE MONITOREO DE RIESGOS

Nombre del proyecto	SIGLAS DEL PROYECTO		
Establecimiento del Área de Egresos	IMGA		

#### **RIESGOS ACTUALES POTENCIALES**

#### REVISIÓN DE TRIGGERS PARA LOS RIESGOS IDENTIFICADOS INICIALMENTE

- R01 R02: Renuncia intempestiva de consultor o analista funcional.
- R12: El retraso en la presentación de los entregables en fechas.
- R05: Inexistencia de perfiles de seguridad de acceso a la aplicación.
- R10: Las conversaciones informales, no documentadas en actas de las reuniones de acuerdos.
- R09: Identificación de nuevos requerimientos en la fase de construcción y testeo.

#### REVISIÓN Y CONFIRMACIÓN DE PROBABILIDAD E IMPACTO ESTIMADOS INICIALMENTE





- R01 R02: Renuncia intempestiva de consultores y analistas funcionales, disminuyó su probabilidad de impacto de 0.13 a 0.11
- R12: Prolongación del proyecto en cronograma, aumentó de 0.48 a 0.60
- R05: Daño de la configuración de la aplicación, disminuvo de 0.72 a 0.60
- R10: Prolongación del proyecto en alcance, aumentó de 0.8 a 0.9
- R09: Solicitudes adicionales no contempladas en el alcance, aumentó de 0.56 a 0.70

# REVISIÓN DE ADECUACIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS PARA LOS RIESGOS IDENTIFICADOS INICIALMENTE

- R01 R02: Capacitación de consultores funcionales junior en los módulos que solamente tienen un consultor funcional especialista.
   Realizar evaluaciones de conocimiento según el nivel de implementación requerido por cada proyecto.
- R05: Se ha informado en las reuniones semanales los riesgos de más alta probabilidad que dependen de la administración de recursos del cliente, como son:
  - La existencia de perfiles de seguridad tanto para acceso a la aplicación web como al servidor de datos y a la base de datos.
  - o La generación de backups diarios de la base de datos.
  - o La existencia de un repositorio de documentos firmados.
- R12, R10 y R09: En cada reunión de avance se les indica que en caso de extender el cronograma o el alcance, se deberán aumentar tanto el tiempo como el costo de la establecimiento.

REVISIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA PARA LOS RIESGOS IDENTIFICADOS INICIALMENTE





#### • R01 - R02:

Para la cobertura de consultores funcionales en proyectos de implementación:

- Se han establecido planes de capacitación a los consultores junior, dentro y fuera de proyectos de establecimiento.
- o Se tiene un pool de consultores freelance, en caso se requiera alguno con suma urgencia y no se tenga un recurso disponible.
- R12, R10 y R09:
  - Para los contratos se ha efectuado todos los planes de contingencia previstos.
  - Para la modificación del cronograma se presentó la solicitud, se evaluó el impacto y se reprogramó.
  - Para la entrega de documentación se han establecido tiempos, de no entregarse los documentos en las fechas se estipulo en el contrato que la extensión de tiempo que esto origine en la implementación correrá por cuenta del cliente, ya sea en días dentro del cronograma o horas extras para terminar en fecha.
- R05:

Para los accesos se han establecido perfiles de seguridad de accesos al servidor de aplicaciones, documentación y base de datos.

VERIFICACIÓN DE EJECUCIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS





- R01 R02:
  - Se han establecido 2 planes de contingencia en caso de falta o ausencia de consultores funcionales en proyectos de establecimiento.
- R12, R10 y R09:
  - Se ha considerado dentro del contrato que de requerirse la extensión del cronograma y del alcance se extenderán los costos de la implementación.
  - o Se han establecido 2 planes de respuesta de existir retrasos en la entrega de documentación en fechas.
- R05:
  - Se han establecido perfiles de seguridad para mitigar el riesgo de pérdida de información tanto en el servidor de aplicaciones, en la base de datos y en el servidor de documentación.

#### **RIESGOS ACTUALES SUCEDIDOS**

#### VALORACIÓN DE IMPACTO REAL VS IMPACTO ESTIMADO

Prolongación del proyecto en cronograma, inicialmente el impacto estimado fue de 0.48, y el impacto real fue de 0.60

#### REVISIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA





- Para la modificación del cronograma, se ha efectuado:
  - Formalización de la solicitud
  - Evaluación del impacto.
  - Estimación de los costos.
  - o Reprogramación de actividades.
- Para las fechas límite de entrega de documentación, se ha efectuado:
  - o Las consideraciones estipuladas en el contrato.
- Para la pérdida de información en los 3 servidores (de aplicaciones, de base de datos, de documentación), se ha efectuado:
  - La creación de perfiles de seguridad de accesos al servidor de aplicaciones, documentación y base de datos.
- Para la cobertura de consultores funcionales en proyectos de implementación, se ha efectuado:
  - Planes de capacitación a los consultores junior, dentro del proyecto de establecimiento.
  - o Contratación de un consultor freelance.

#### ELABORACIÓN DE PLANES DE EMERGENCIA

Para la modificación del cronograma del proyecto de establecimiento, a causa del accidente automovilístico sufrido por el esposo de la analista funcional, la etapa de testeo se alargó 2 días, sin costo adicional como muestra de consideración con la analista.

#### PROGRAMACIÓN DE EJECUCIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA / EMERGENCIA

El plan de emergencia aplicó de inmediato, comunicándose a los involucrados dentro del proyecto el cambio en el cronograma del proyecto de implementación del Área de Egresos.

#### EVALUACIÓN DE NECESIDADES DE ACCIONES CORRECTIVAS O SOLICITUDES DE CAMBIO





La Solicitud de Cambio Nro. 001, solicitaba la extensión en el cronograma del proyecto de establecimiento del módulo de Gastos de FSCM (Suite de Finanzas) Oracle, reprogramándose la finalización del proyecto con una semana adicional.

#### **NUEVOS RIESGOS DETECTADOS**

#### **DEFINICIÓN DE TRIGGERS**

• Retraso en las fechas de pago.

#### EVALUACIÓN CUALITATIVA Y CATEGORIZACIÓN DE RIESGOS

 El atraso en la facturación mensual, impacta directamente en el pago de la planilla de la consultora. Este riesgo es muy alto, ya que de no tener capital para el pago de la planilla, las deudas se acumulan y la solvencia de la empresa se ve seriamente afectada.

#### DEFINICIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS

 El Sponsor de ABS, deberá enviar la primera notificación de retraso en el pago al cliente, siguiendo los pasos documentados dentro del contrato de servicios de la consultora con la empresa cliente.

#### DEFINICIÓN DE PLANES DE CONTINGENCIA

 Antes de proceder a la venta de un proyecto, ABS Consulting S.A.C. deberá hacer un análisis de la solvencia de la empresa y especificar dentro del contrato de servicios todos y cada uno de las posibles respuestas en caso de retrasos en pagos de cuotas.

#### PROGRAMACIÓN DE EJECUCIÓN DE RESPUESTAS PLANIFICADAS





- Si el retraso es de menos de 5 días sobre la fecha límite, ABS Consulting S.A.C., enviará la primera alerta indicando el retraso y esperando la regularización dentro de los próximos 2 días.
- De excederse el plazo de 10 días, se enviará la segunda notificación, a la espera de la regularización dentro de los próximos 2 días.
- De excederse el plazo de 15 días, y luego de haberse dado las notificaciones anteriores, se procederá a retirar al equipo del proyecto de las instalaciones del cliente. Paralizando el proyecto, por falta de pago, y según contrato, los días de paro, corren por cuenta del cliente.