PROYECTO DE CICLO

1. **Nombre del grupo**

**“CÓDIGO”**

1. **Integrantes**

* Casahuaman Ñahuero Jesus Albertho
* Donayre Giribaldi Giancarlo Giuseppe
* Sánchez Rojas Mireya Liseth (Jefe de Grupo)

1. **Título del proyecto**

Sistema de control de farmacia

1. **Descripción del proyecto**

**Nota del Profesor**

* Registrar venta, ingresos a almacén.
* Falta los indicadores.

El avance de las tecnologías de información y la necesidad de ser competitivos en el mercado, han hecho que las empresas opten por dejar de lado los pensamientos antiguos. En la actualidad muy pocos usan un control de ventas de forma manuscrita y algunos, si bien tienen un sistema de ventas, estos sistemas son obsoletos y muy poco amigable, tanto que hacen que los trabajador no se si sientan a gusto, además que muchas veces tienden a fallar generando una pérdida de tiempo y dinero.

Muchos empresarios han notado que el tiempo es un recurso estratégico, para convertirse en una empresa competitiva, y así estar un paso adelante con respecto a la competencia.

Es por ello que nuestro sistema de farmacia ofrece ser moderno, rápido y con una interfaz amigable, es decir, de fácil manejo, hasta para aquellos que no están acostumbrados a esta modernidad.

El sistema, tendrá como objetivo principal: captar, procesar y brindar la información necesaria para que el Gerente pueda tomar decisiones acertadas, esta información final será dada en tiempo real, es decir el gerente podrá en cualquier momento el estado de sus ventas, y en general de los movimientos realizados en su local.

1. **Alcance**

Nuestro sistema nos brinda diferentes facilidades, dado que recopila suficiente información para tomar decisiones, por ejemplo:

* El sistema otorgará la facilidad a la empresa de generar una boleta de forma automática en cada compra, esta boleta permitirá conocer los datos de los clientes y de los productos vendidos.
* Como toda empresa es necesario conocer cuánto es el ingreso en un tiempo determinado, este puede ser: semanal, mensual, anual o en una fecha determinada. Esta información es importante para conocer como está evolucionando la empresa, si sus ingresos están incrementando o disminuyendo, además nos brinda la facilidad poder elegir las fechas en interés para su futuro estudio.
* Para que la empresa logre brindar una satisfactoria atención es necesario que conozca el stock de los diferentes medicamentos y este se actualice en cada compra así dejando conocer cual o cuales se deberían abastecer.
* Si la empresa cuenta con diferentes sucursales, el sistema ofrece Descentralizar los datos del Local Principal, en lo que se refiere a resultados de servicios, los cuales podrán ser accedidos desde cualquiera de sus locales.
* Nuestro sistema ofrece una división de roles en su manejo, es decir , que los vendedores, los administradores y el gerente tendrán diferentes interfaces, para su manejo , por ejemplo:
* Los vendedores tendrán la posibilidad de ver los productos según su nombre o necesidad para despachar al cliente.
* Los administradores podrán solo podrá tener acceso a las bases y realizar distintos informes.
* El gerente podrá tener acceso a todo y según esos datos podrá hacer un análisis tanto del cliente como de sus trabajadores.
* Toda empresa tiene competencia, es por ello que si alguna quiere destacar en el mercado debe tener acciones innovadoras, nuestro sistema brinda la suficiente información para que el gerente pueda brindar algún beneficio a sus clientes.