

**Instituto de Emprendedores**

Nombres: - Mendoza Tolentino Mario

-Carpio Villalobos Hillary

- Arias Pinchi Ximena

-Alvarado Halire Brenda

Curso: Taller De Programación Concurrente

Tema: Proyecto Sistema de Ventas

Docente: Eric Gustavo Coronel Castillo

Año:

2016

**Dedicatoria**

Dedicamos este proyecto a Dios por darnos la oportunidad de vivir y por estar con nosotros e cada paso que doy, por fortalecer mentes por haber puesto en el camino a aquellas personas que han sido mi soporte y compañía durante todo el periodo de los estudios .

ÌNDICE

2. Dedicatoria………………………………………………………………………………………………

3. Índice…………………………………………………………………………………………………….

4. Resumen……………………………………………………………………………………………….

5. Introducción……………………………………………………………………………………………

6. Alcances y Limites……………………………………………………………………………………

7. Requerimientos………………………………………………………………………………………

8. Suposiciones y Restricciones……………………………………………………………………

9. Análisis de requerimientos………………………………………………………………………

10. Modelo de base de datos ……………………………………………………………………....

11. Prototipos del sistema……………………………………………………………………………

12. Despliegue de Aplicativo ………………………………………………………………………

13. Discusión…………………………………………………………………………………………………

14. Conclusiones……………………………………………………………………………………………

RESUMEN

El proyecto consiste en elaborar sistema de ventas simple, bajo los enfoques de una base de datos realizada en MySQL.

Por otro lado se proyectaron estados de seguridad y facilidad de acceso al usuario.

Para ello se explica el concepto del sistema de ventas como negocio. Se elaboró un cuadro donde se concentran los resultados para determinar el registro, se enlistaron las características principales del registro que se consideran necesarias para mostrar al usuario

INTRODUCCION

El proyecto es el desarrollo de un sistema de ventas, para gestionar el logueo, registro de entrada, salida y seguridad de datos de un usuario, y cuán importante es para el funcionamiento del computador, transfiere datos tanto en la misma memoria como para el usuario cuando este la necesite. Este programa es muy importante, como también son importante los diferentes elementos que lo rodean para poder funcionar, ya que requiere de una serie de sistemas o programas que lo ayudan a realizar mejor sus funciones.

Alcance y limitaciones de un sistema de ventas

Al generar el sistema de ventas el cliente ingresara su nombre y contraseña de usuario

Al momento de ingresar su código de trabajador el sistema registrara la hora exacta de su entrada y también al terminar podrá colocar la hora de salida, marcar si hizo horas extras. Esto permitirá que esté en orden cada registro del trabajador

Los días que falte algún trabajador el sistema estará inhabilitad, así desee ingresar cierta información, ya que los trabajadores no pueden acceder ya pasada la hora y se considerara una falta, y si no hay una justificación se le descontara.

Este sistema ayudara al trabajador a organizar sus datos y evitar inconvenientes

REQUERIMIENTOS

* El sistema debe asegurar que los datos estén protegidos del acceso no autorizado.
* El sistema incluirá un procedimiento de autorización de usuarios, en el cual los usuarios deben identificarse usando un nombre de usuario y contraseña. Sólo los usuarios autorizados de esta forma podrán acceder a los datos del sistema.
* El administrador, tendrá privilegios para agregar, modificar o eliminar información del sistema.

INTRODUCCION:

El sistema de ventas es una de las ramas de Ingeniería de software que permite desarrollar proyectos de sistemas de bajo métodos, técnicas, herramientas y procedimientos estructurales considerando los aspectos técnicos, financieros y de las aplicaciones que tendrá el software , se trata de una completa aplicación, para la gestión de clientes, proveedores y productos, incluyendo la posibilidad de realizar el registro de ventas de dichos productos y generar informes impresos.

.