Aula 10 - Priorização do Backlog

Disciplina: Gestão de Projetos Tecnológicos

Prof. Me. João Paulo Biazotto



Objetivos da Aula

- Entender o papel da priorização no gerenciamento ágil.
- Conhecer 3 técnicas de priorização: MoSCoW, Matriz Valor x Esforço e WSJF.
- Aplicar exemplos práticos de priorização em backlog fictício.
- Refletir sobre boas práticas e erros a evitar.



O que é Backlog

- Lista ordenada de tudo que pode ser desenvolvido em um produto.
- É dinâmica: muda conforme aprendizados, feedback e contexto de mercado.
- É responsabilidade do **Product Owner** manter o backlog visível, transparente e priorizado.



Por que Priorizar?

- Recursos são limitados: tempo, orçamento, equipe.
- Nem tudo pode ser feito ao mesmo tempo.
- A priorização garante que o time trabalhe primeiro no que traz maior valor.
- Ajuda a alinhar expectativas entre stakeholders.



Por que Priorizar?

- Recursos são limitados: tempo, orçamento, equipe.
- Nem tudo pode ser feito ao mesmo tempo.
- A priorização garante que o time trabalhe primeiro no que traz maior valor.
- Ajuda a alinhar expectativas entre stakeholders.

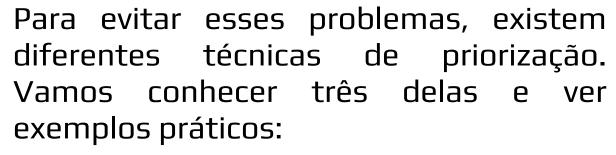


Consequências da Má Priorização

- Entrega de funcionalidades **pouco relevantes**.
- Retrabalho por não atender as necessidades principais.
- Clientes insatisfeitos.
- Atraso no time-to-market.
- **Desmotivação** da equipe.



Mas como priorizar?





- Matriz Valor x Esforço
- WSJF



Disc

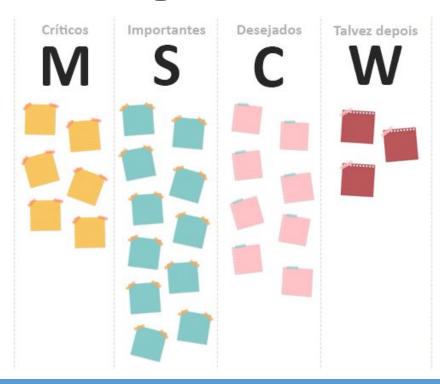


Técnica 1 – MoSCoW

- Método criado para ajudar a priorizar requisitos.
- Divide itens em 4 categorias.
- Fácil de aplicar em equipes pequenas e médias.



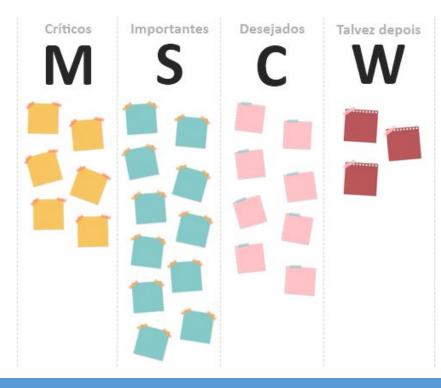
Categorias do MoSCoW



- (M)ust Have (Críticos): essenciais, sem eles o produto não funciona.
- **(S)hould Have (Importantes):** importantes, mas não essenciais no momento.
- (C)ould Have (Desejados): desejáveis, trazem valor adicional.
- (W)on't Have (Talvez depois): não serão feitos agora.



Passo a Passo para aplicação



- 1. Reunir o backlog.
- 2. Classificar cada item em uma das 4 categorias.
- 3. Revisar em conjunto com os stakeholders.
- 4. Validar e refinar conforme necessário.



- Pagamento com cartão.
- Avaliação de restaurantes.
- Filtro por preço.
- Integração com cupons.
- Rastreamento do pedido.



- Pagamento com cartão. (M)
- Avaliação de restaurantes.
- Filtro por preço.
- Integração com cupons.
- Rastreamento do pedido. (M)



- Pagamento com cartão. (M)
- Avaliação de restaurantes.
- Filtro por preço. (S)
- Integração com cupons.
- Rastreamento do pedido. (M)



- Pagamento com cartão. (M)
- Avaliação de restaurantes. (C)
- Filtro por preço. (S)
- Integração com cupons.
- Rastreamento do pedido. (M)



- Pagamento com cartão. (M)
- Avaliação de restaurantes. (C)
- Filtro por preço. (S)
- Integração com cupons. (W)
- Rastreamento do pedido. (M)



Benefícios do MoSCoW

- Simples e rápido de aplicar.
- Ajuda a alinhar stakeholders.
- Torna clara a diferença entre o que é essencial e o que é opcional.



Limitações do MoSCoW

- Pode ser subjetivo se n\u00e3o houver crit\u00e9rios claros.
- Nem sempre considera esforço ou custo.
- Risco de inflar o "Must Have" se não houver disciplina.



Quando utilizar o MoSCoW

- Útil quando o foco é escolher o **mínimo** viável.
- Ajuda a identificar o MVP (Produto Mínimo Viável).
- Melhor aplicada em contextos com muitos requisitos iniciais.



Técnica 2 - Matriz Valor x Esforço

- Técnica visual que cruza:
 - Valor gerado pelo item.
 - Esforço necessário para implementá-lo.



Passo a Passo para construir a Matriz



- 1. Listar itens do backlog.
- 2. Atribuir notas de valor e esforço.
- 3. Posicionar na matriz.
- 4. Definir ordem de priorização com base nos quadrantes.



- Modo offline.
- Recomendação personalizada.
- Tema escuro.
- Melhorar performance de busca.
- Integração com redes sociais.



- Modo offline.
- Recomendação personalizada.
- Tema escuro. (Quick Win)
- Melhorar performance de busca. (Quick win)
- Integração com redes sociais.



- Modo offline. (Major Project)
- Recomendação personalizada. (Major Project)
- Tema escuro. (Quick Win)
- Melhorar performance de busca. (Quick win)
- Integração com redes sociais.



- Modo offline. (Major Project)
- Recomendação personalizada. (Major Project)
- Tema escuro. (Quick Win)
- Melhorar performance de busca. (Quick win)
- Integração com redes sociais. (Baixa prioridade)



Benefícios da Matriz Valor x Esforço

- Facilita tomada de decisão visualmente.
- Ajuda a identificar vitórias rápidas.
- Considera tanto valor quanto custo.



Limitações da Matriz Valor x Esforço

- Avaliação de "valor" pode ser subjetiva.
- Esforço muitas vezes é apenas estimado.
- Pode exigir discussões demoradas.



Quando utilizar a Matriz Valor x Esforço

- Excelente para negociar prioridades com stakeholders.
- Dá clareza sobre o que entregar primeiro quando há recursos limitados.



Quando utilizar a Matriz Valor x Esforço

- Excelente para negociar prioridades com stakeholders.
- Dá clareza sobre o que entregar primeiro quando há recursos limitados.



Técnica 3 - WSJF

- Técnica usada no SAFe (Scaled Agile Framework).
- O objetivo é maximizar o valor entregue mais rapidamente, escolhendo primeiro os itens que trazem mais impacto em menos tempo.
- Prioriza com base em custo de atraso dividido pelo tamanho do trabalho.



Custo do Atraso (CoD)

- O Custo do Atraso mede quanto valor a organização deixa de ganhar ou perde por não entregar uma funcionalidade o quanto antes.
 - Valor de Negócio: O benefício que aquela entrega gera para clientes e para o negócio.
 - Urgência/Time Criticality: Quão urgente é entregar agora (por exemplo, janela de mercado, regulamentação, eventos sazonais)
 - Redução de Risco/Oportunidade: Se a entrega ajuda a reduzir riscos futuros ou aproveitar oportunidades importantes.

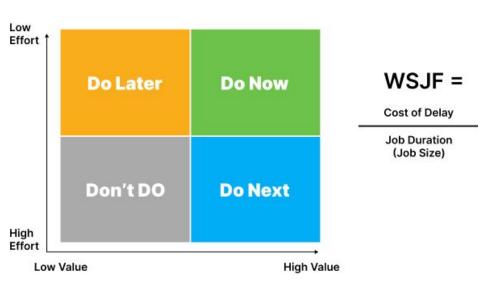


Esforço (Job Size)

- O esforço, tempo ou complexidade necessários para concluir a tarefa.
- Pode ser medido em:
 - Pontos de história (estimativa ágil).
 - Pontos de função
 - Dias/horas de trabalho.
- Qualquer métrica que reflita o custo de implementação.



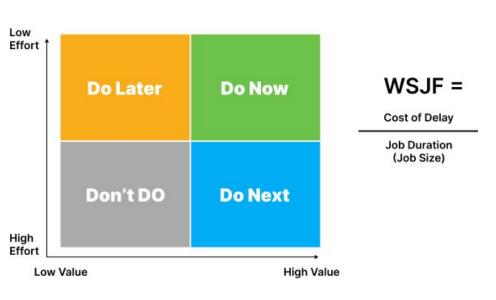
Critérios do WSJF



- Valor de Negócio: impacto para clientes/empresa.
- **Urgência (time criticality):** necessidade imediata.
- Redução de Risco/Oportunidade: evitar problemas ou aproveitar oportunidades.
- Esforço: tempo ou complexidade da implementação.



Critérios do WSJF



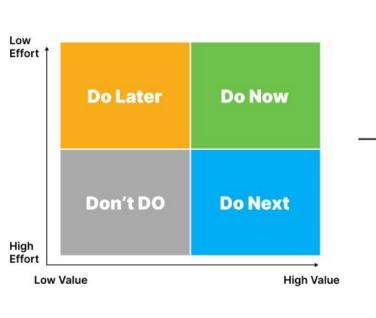
- Tarefas com alto CoD e baixo esforço terão maior WSJF → devem ser feitos primeiro.
- Tarefas com alto CoD mas grandes ainda podem ser importantes, mas podem ser quebrados em pedaços menores.



Passo a passo para aplicar do WSJF

Cost of Delay Job Duration

(Job Size)



- Definir critérios de avaliação.
- wsjf = 2. Atribuir notas de 1 a 10 para cada critério.
 - 3. Calcular WSJF dividindo pelo esforço.
 - 4. Ordenar backlog pelo major WSJF.

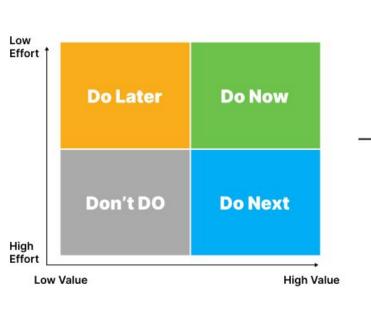


Passo a passo para aplicar do WSJF

Cost of Delay

Job Duration

(Job Size)



- Definir critérios de avaliação.
- wsjf = 2. Atribuir notas de 1 a 10 para cada critério.
 - 3. Calcular WSJF dividindo pelo esforço.
 - 4. Ordenar backlog pelo major WSJF.



Exemplo Prático: Fintech

- Cartão virtual.
- Notificação de gastos em tempo real.
- Investimento automático.
- Chatbot de atendimento.



Exemplo Prático: Fintech

Item	Valor	Urgência	Risco	Esforço	WSJF
Cartão virtual	8	9	8	5	5.00
Notificação	9	8	7	3	8.0
Investimento automático	2	6	9	8	2.125
Chatbot	7	5	2	4	3.5



Benefícios do WSJF

- Mais objetivo: considera múltiplos fatores.
- Permite cálculo comparativo entre itens.
- Ajuda em ambientes complexos e de grande escala.



Limitações do WSJF

- Requer mais tempo de análise.
- Precisa de disciplina na atribuição de valores.
- Pode ser difícil em equipes inexperientes.



Quando usar WSJF?

- Mais robusto em ambientes corporativos complexos.
- Útil em empresas que usam SAFe ou grandes portfólios.



Quando utilizar cada técnica?

- Times pequenos/startups → MoSCoW.
- Negociação visual com stakeholders → Matriz.
- Grandes empresas/SAFe → WSJF.



Boas práticas na priorização do backlog

- Definir critérios claros antes da priorização.
- Reavaliar backlog periodicamente.
- Envolver stakeholders.
- Focar no valor entregue ao cliente



Erros Comuns na priorização do backlog

- Colocar tudo como "prioridade máxima".
- Ignorar esforço/custo.
- Decidir sem critérios.
- Não revisar prioridades com frequência.



DÚVIDAS?

