

КОНСПЕКТ

**Базовая структура выступления:
как разложить важное по полочкам,
чтобы привлечь и убедить**

ГОЛОС МОЖЕТ 7.0

Базовая структура выступления: как разложить важное по полочкам, чтобы привлечь и убедить

Конспект урока

Вы уже знаете, с чего начать выступление и чем его закончить. А что будет в промежутке? Представьте рыбий скелет, в котором:

- голова — это начало нашего выступления
- хвост — финал
- главная косточка — тезис
- маленькие косточки — это аргументы, факты, доказательства — все то, что будет помогать нам донести ключевую идею до нашей аудитории.

Говоря о структуре выступления, важно помнить о двух правилах:

1. Закон края. Лучше всего мы воспринимаем и запоминаем ту информацию, которая располагается в самом начале и в самом конце выступления.
2. Правило Миллера. Наша краткосрочная память в моменте может удерживать семь плюс-минус два факта, то есть 5-7-9.

Итак, переходим к «маленьким косточкам», которые помогут нам донести ключевую идею. Если мы анонсируем в своем выступлении, что дадим «5 неопровержимых доказательств», то их нужно откуда-то взять.

Желательно, чтобы в вашем выступлении были:

- Цифры, статистика, исследования, ссылки на авторитетный источник, которые подтверждают вашу точку зрения

- Истории
- Практическая работа вместе с аудиторией

Ваша задача — подсветить с разных сторон свой тезис, свою идею. Дать доказательства того, что эта точка зрения имеет право на существование. Если вы проведете человека по пунктам (1, 2, 3...) и докажете правомерность и силу каждого из них, будет достаточно. Не нужно мудреных структур.

Очень важно, чтобы вы сами понимали, куда вы идете. И прописать структуру выступления важно для того, чтобы вы смогли зафиксировать в голове эту «картинку». Тем самым вы избавляетесь от страха, что вы все забудете.

Трехчастная структура проста:

1. Четкое начало
2. Четкий финал
3. Проставленная заранее цель