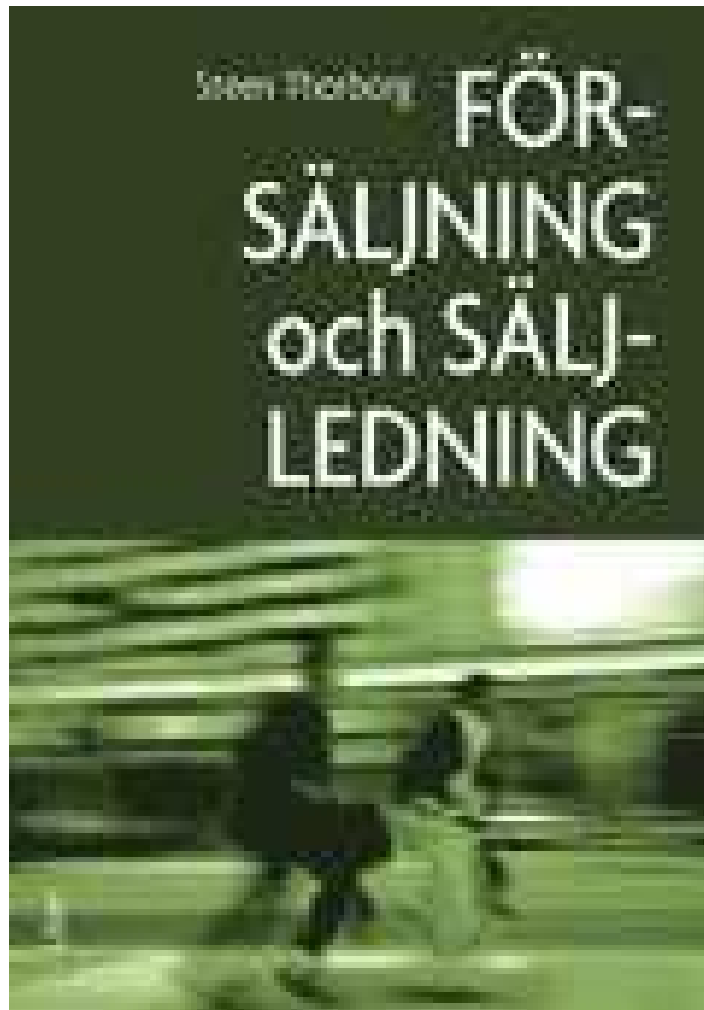


## **Försäljning och säljledning PDF E-BOK**

**Roger Fisher,William Ury,Bruce Patton**



Författare: Roger Fisher,William Ury,Bruce Patton

ISBN-10: 9789147091010

Språk: Svenska

Filstorlek: 1060 KB

## BESKRIVNING

Den här boken tar upp en rad olika aspekter av säljarbetet och ger en inblick i hur säljaren och säljchefen kan arbeta för att uppnå bästa möjliga resultat. Boken omfattar 17 kapitel och fokus ligger på personlig försäljning, säljstrategi och säljledning. Andra områden som behandlas är Key Account Management, säljpsykologi, värdebaserad försäljning, mötes- och förhandlingsteknik och exportförsäljning. Den globala marknaden är idag en självklarhet, och e-handel är en del av vår vardag. Dessa två områden diskuteras i flera av bokens kapitel, men framförallt i det kapitel som handlar om försäljning/PR via Internet. Boken avslutas med ett kapitel om projektstyrning av säljarbetet. Utöver teoriavsnitten innehåller boken en mängd praktiska exempel och fallbeskrivningar. Försäljning och säljledning riktar sig till utbildningar där man studerar kundrelationer och försäljning och säljledning samt till yrkesverksamma säljare. Om författarna Steen Thorborg är verksam som både lärare som konsult och har i många år arbetat med såväl marknadsföring som försäljning.

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

### **Säljlabbet | Om oss**

Försäljning nivå 1, utbildning med praktisk inriktning som lär dig sälja framgångsrikt och få lojala kunder. Kontakta Framfot för utbildning för framgång.

### **Säljledning | Confex**

Köp online Försäljning och Säljledning | Steen Thorborg | .. (338139857) Ledarskap och management kurslitteratur ☐ Skick: Begagnad Fri Frakt • Tradera ...

### **MARKNADSFÖRING OCH SÄLJLEDNING IV - hanken.fi**

Experter tipsar om säljledarskap och ... 7 olika sätt du kan använda film för att öka försäljningen by ... Säljledning. En bra ledare inom försäljning, ...

## FÖRSÄLJNING OCH SÄLJLEDNING

***LÄS MER***