# ALEXANDRE

## GENTER



#### CONTACT

14 rue des Maraichers 33800 Bordeaux 0644396368 genter.alexandre@gmail.com github.com/gentalex 31 ans - Permis B

#### COMPÉTENCES

- Python SQL
- Power BI Dataiku
- Machine learning
- Cloud computing (AWS)
- · Google analitycs
- Méthone agile
- Storytelling et reporting
- Analyse financière
- Gestion des risques
- Outils CRM & SI bancaire
- Relation client B2B

#### **FORMATIONS**

O MASTER 1 BOOTCAMP DATA ANALYST

2025

Wild code school - Bordeaux

O LICENCE LEA PARCOURS
COMMERCE INTERNATIONAL
2016 - 2017

Université d'Orléans

O IUT GESTION ENTREPRISE ET ADMINISTRATION 2013-2016

Université Orléans

O BACCALAURÉAT

2012

Lycée Saint François de Salles

#### **CENTRES D'INTERETS**

- Crossfit
- Padel
- Triathlon
- Musique
- Cusine
- Voyages

#### **PROFIL**

Ancien Chargé d'Affaires Professionnels dans le secteur bancaire, j'ai développé une forte expertise en analyse financière, gestion des risques et prise de décision stratégique. Passionné par la data, j'ai entrepris une reconversion pour exploiter la puissance de l'analyse de données dans l'optimisation des performances et la prise de décision.

### EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

#### O PROJET WILD CODE SCHOOL BORDEAUX

Juin 2024 - Aujourd'hui

- Projet 1: Data driven decision making sur vente de produits, exploration de la base de donnée avec requête SQL, modélisation sur Power bi et visualisations interactives pour préconisations et prise de décision.
- Projet 2: Préconisation d'un film pour un gérant de cinéma, analyse du marché, exploration de la BDD avec python et mise en place d'un machine learning pour proposer 3 films proche du film séléctionné
- Projet 3: Automatisation avec AWS pour récupérer tout les données sur le top 14 et visualisations sur un dashboard Power hi

#### O CONSEILLER BANCAIRE CHEZ BNP PARIBAS

2020 - 2024

- Accompagnement et conseil des clients pros( Apporter des conseils sur la gestion de trésorerie et le développement de leur activité.)
- Développement commercial et prospection (Identifier de nouveaux clients et développer son portefeuille.)
- Gestion des Financements et risques (Monter des dossiers de financement (prêts professionnels, leasing, affacturage).
- Veille Réglementaire et Conformité

#### O CEO CHEZ SAISONIE

2018-2021

- Création du site internet.(sur prestashop en php, optimisation SEO, analyse du trafic avec google analitycs, création fiche produits)
- Visions et stratégie
- Gestion de la communication et du marketing
- Gestion de la chaine logistique (Approvisionnement des matières premières; sélection fournisseurs et négociation des prix)
- Partenariat B2B et B2C

#### LANGUES

- Français
- Anglais niveau C1