

# Sprint 2

### Objetivos:

- Organograma da empresa
- Funções a realizar dentro da corporação
- Dados comerciais e Participação no mercado
- Base de dados para gerenciamento e controle



### Organograma

Leonardo



Product Owner Produto e Estoque

Geovanna



Scrum Master Atendimento ao Cliente

Sérgio



Logística e Distribuição

Adrian



Marketing e Vendas

Alison



Recursos Humanos



### Logística e Distribuição

- Transporte: Planejamento e execução do movimento de bens entre locais.
- Armazenagem: Gestão de espaços para estocar produtos de forma segura e organizada.
- Gestão de Estoques: Controle e otimização dos níveis de estoque para atender à demanda sem excessos.
- Processamento de Pedidos: Coordenação eficiente do recebimento e processamento de pedidos dos clientes.
- Planejamento Logístico: Desenvolvimento de estratégias para otimizar toda a cadeia logística.



#### Marketing e Vendas

#### Marketing

- Estratégias Digitais: Utilizar redes sociais, SEO e anúncios online para alcançar e engajar clientes potenciais.
- Promoções e Ofertas: Criar campanhas atrativas, como descontos ou combos, para incentivar compras.
- Branding: Desenvolver uma identidade de marca forte que ressoe com o público-alvo.

#### Vendas

- Experiência do Cliente: Oferecer um atendimento personalizado para ajudar os clientes a encontrar o produto certo.
- Treinamento de Equipe: Garantir que a equipe esteja bem informada sobre os produtos e suas funcionalidades.
- Fidelização: Implementar programas de fidelidade ou recompensas para incentivar compras repetidas.



### Produto e Estoque

#### Produto

- Variedade de Modelos: Oferecer uma ampla gama de celulares para atender diferentes necessidades e orçamentos.
- Acessórios: Incluir acessórios populares, como capas, fones de ouvido e carregadores, para aumentar as opções de compra.
- Novidades Tecnológicas: Manter-se atualizado com os lançamentos mais recentes e tendências do mercado.

#### Estoque

- Gestão de Inventário: Manter um controle rigoroso do estoque para evitar excessos ou faltas de produtos.
- Fornecimento Eficiente: Estabelecer parcerias sólidas com fornecedores para garantir um fluxo contínuo de produtos.
- Previsão de Demanda: Analisar tendências de vendas para ajustar o estoque conforme as necessidades do mercado.



#### **Atendimento ao Cliente**

- Equipe Capacitada: Vendedores bem treinados para oferecer informações claras e precisas sobre os produtos.
- Atendimento Consultivo: Entender as necessidades do cliente e sugerir a melhor solução, criando confiança.
- Agilidade: Respostas rápidas e atendimento eficiente, evitando longas esperas.
- Omnichannel: Atendimento consistente em todos os canais (físico, online, telefone).
- Pós-venda: Manter o relacionamento após a compra, oferecendo suporte e assistência.
- Resolução de Problemas: Soluções rápidas para reclamações e defeitos.
- Feedback: Ouvir os clientes para melhorar continuamente.



#### Recursos Humanos

- Recrutamento: Atrair e contratar profissionais qualificados em tecnologia e vendas.
- Treinamento: Capacitar colaboradores para acompanhar inovações do setor.
- Cultura Organizacional: Promover um ambiente de inovação e colaboração.
- Gestão de Talentos: Retenção de profissionais com benefícios e planos de carreira.
- Diversidade: Incentivar inclusão para fomentar inovação.
- Bem-estar: Implementar políticas de saúde e equilíbrio vida-trabalho.
- Conformidade: Assegurar o cumprimento das leis trabalhistas. contratar profissionais qualificados em tecnologia e vendas.



## Participação no mercado

#### Pretenção (Market Share)

E-commerce



Pretendemos obter uma fatia de 8% do mercado nacional de celulares.



## Participação no mercado

Pretenção (Market Share)

E-commerce



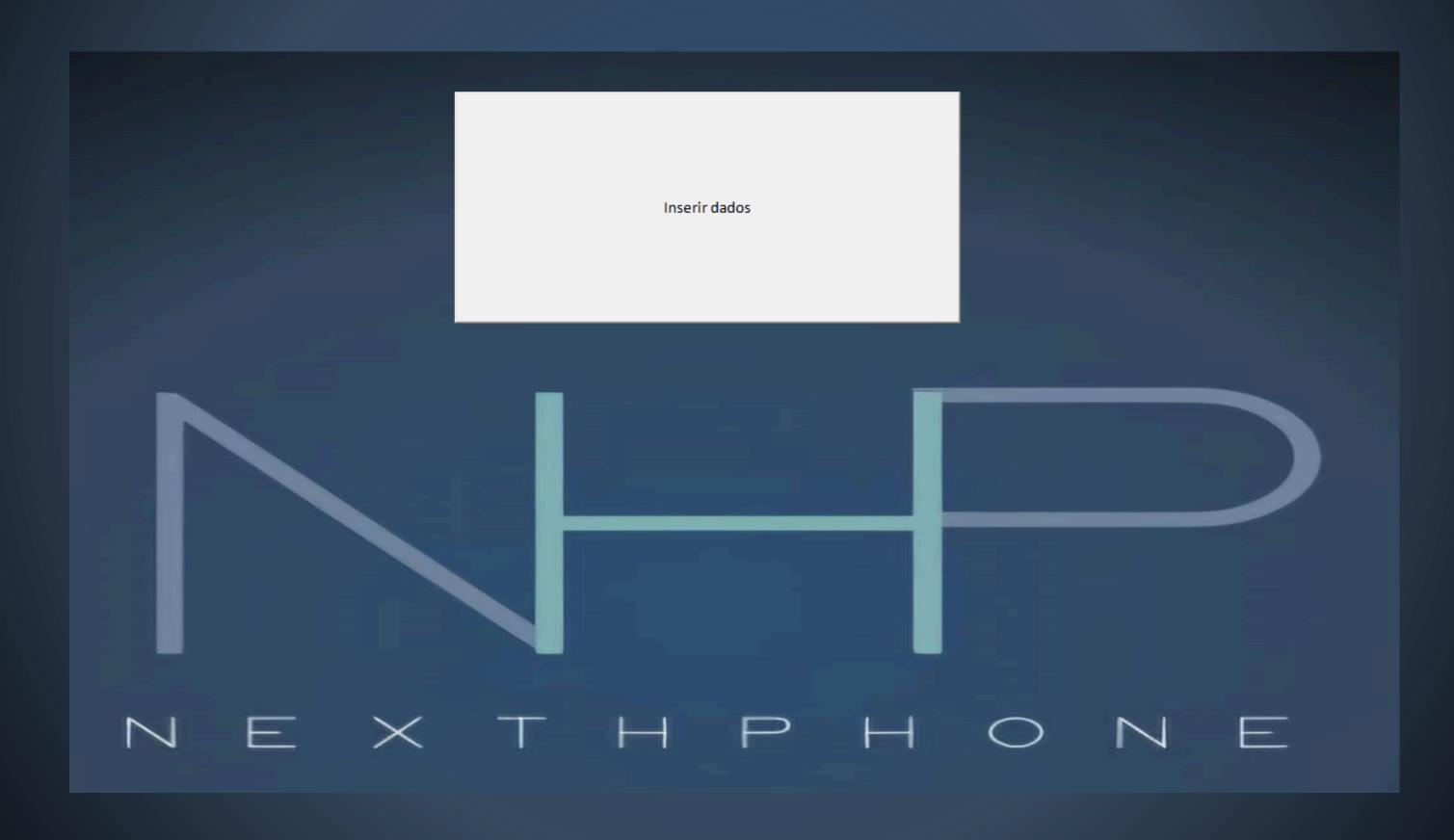
Este valor representa 3.120.000 de unidades, sendo 38.4% do E-commerce do país.



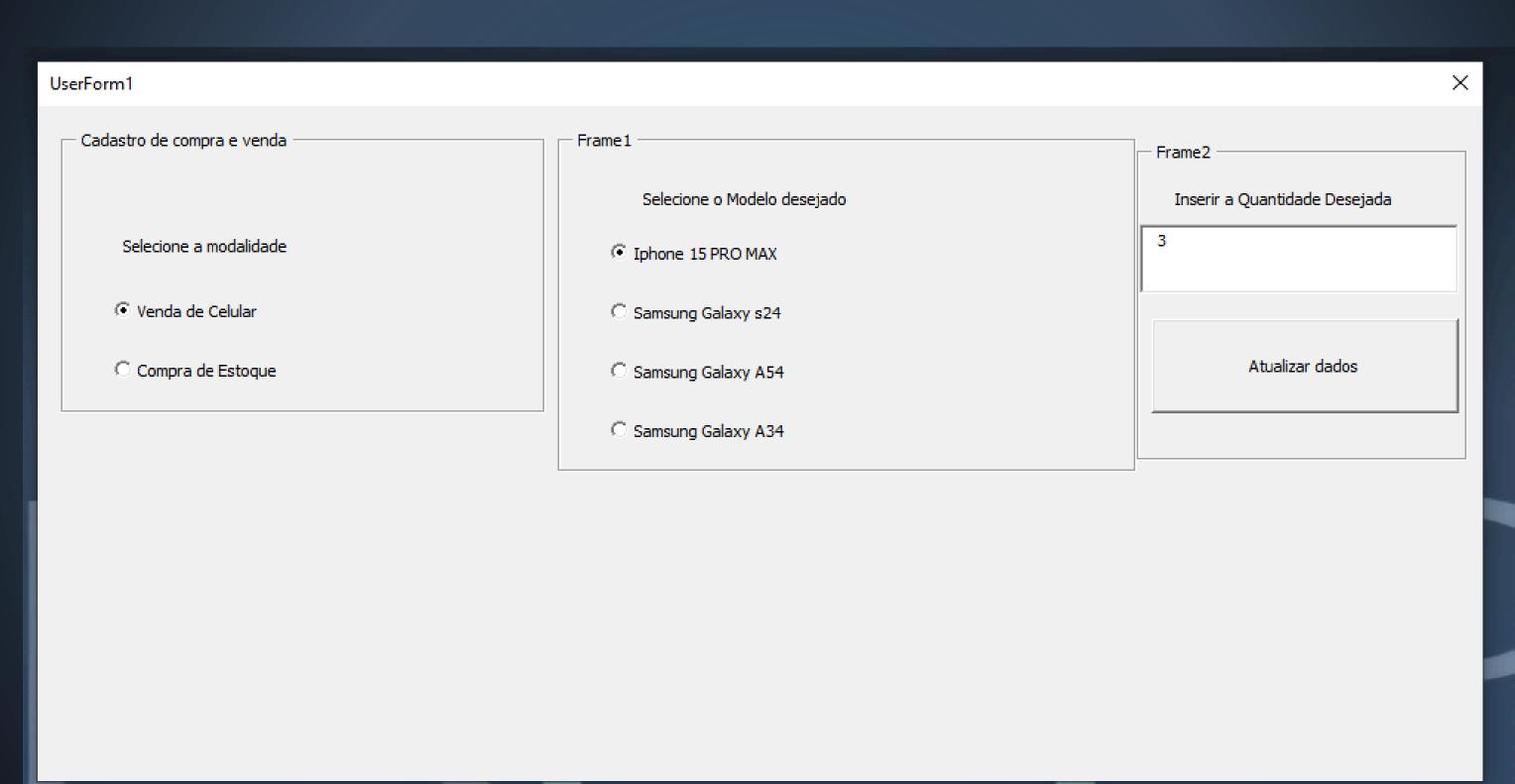
### Dados Comerciais



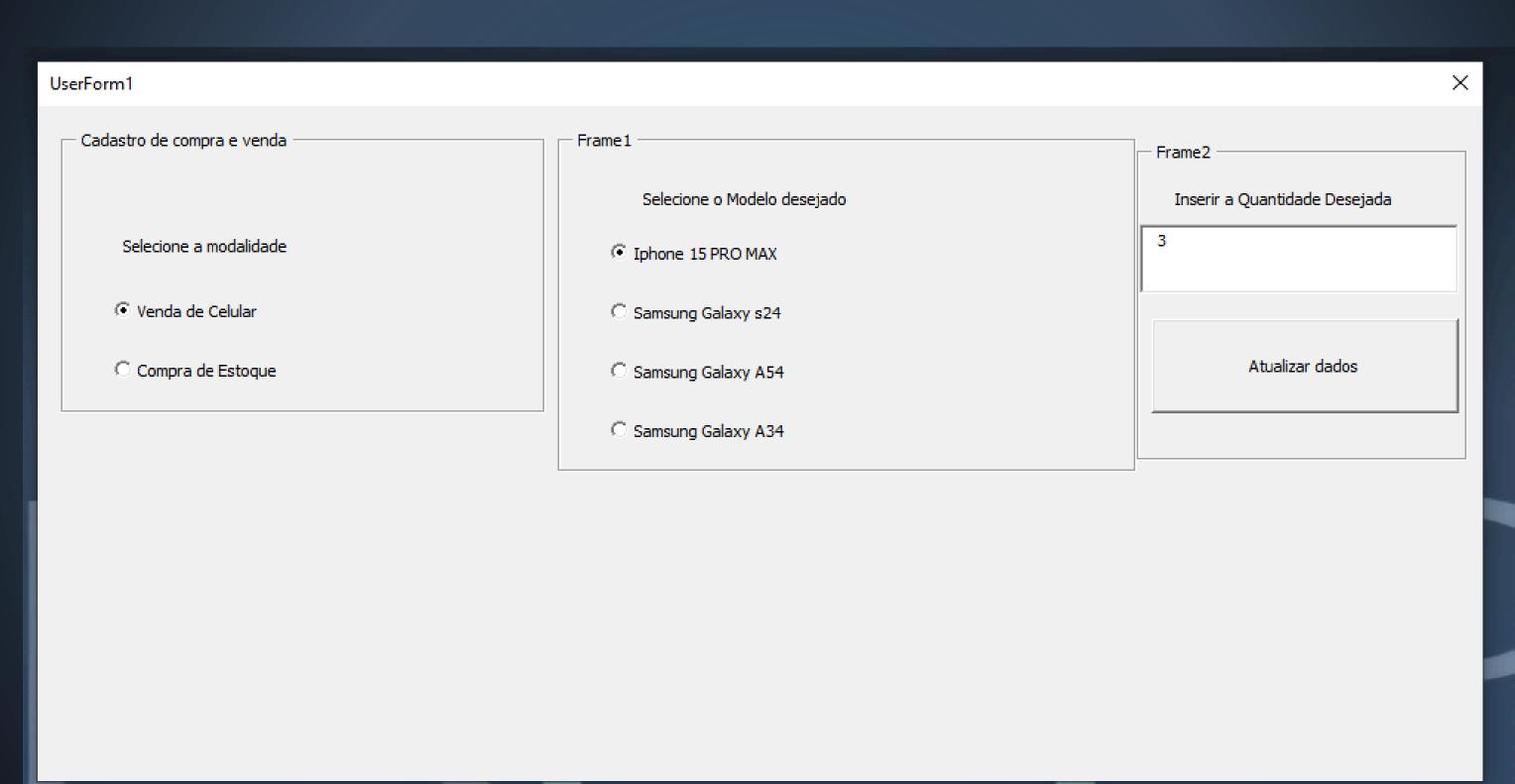










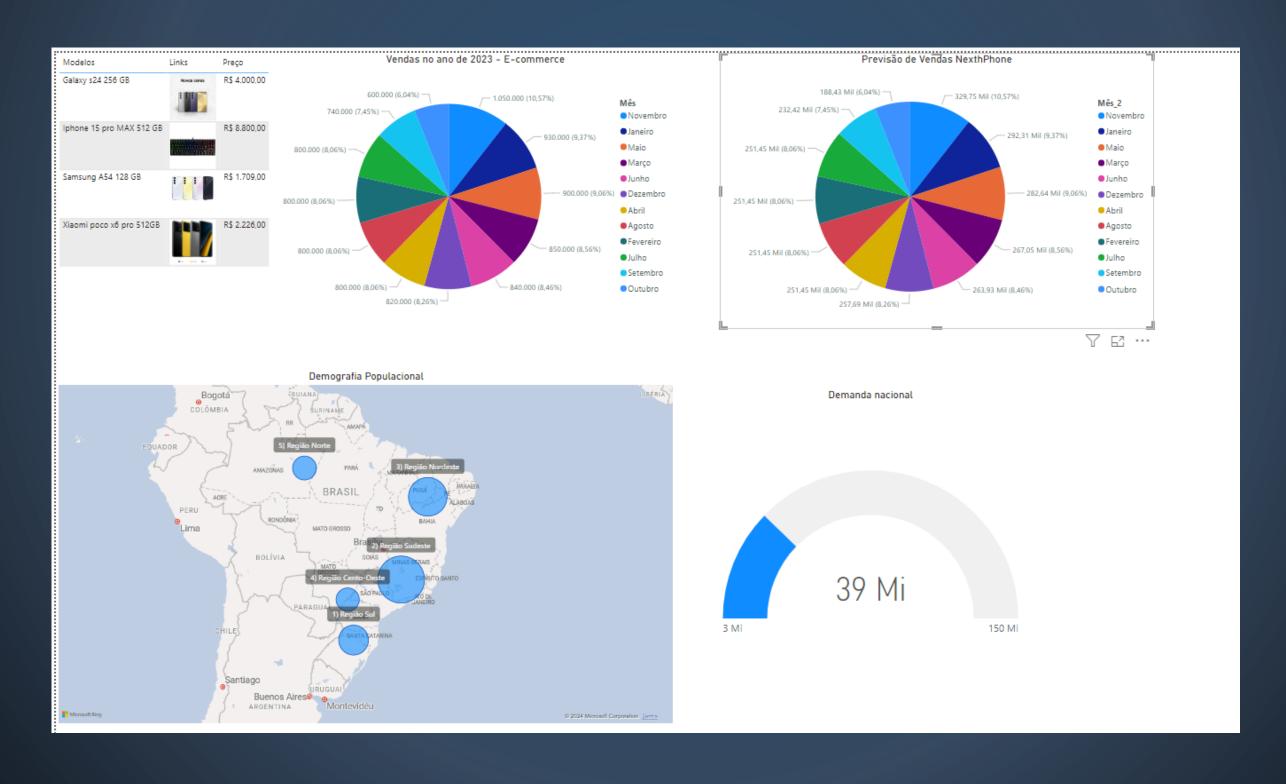




Data	Descrição	N° do Modelo	Modelo	Quantidade	Entrada R\$	Saída R\$	Produto	Estoque Atual		Faturamento Bruto (R\$)	Saídas totais (R\$)	Saldo total (R\$)	
22/10/2024	Venda de Produtos	1	Iphone 15 pro MAX 256GB	3	R\$ 22.155,00		Iphone 15 pro MAX 256GB	37108		R\$ 22.155,00	R\$ 0,00	R\$ 22.155,00	]
							Samsung S24 256GB	37124	•				
							Samsung A54 256GB	114492					
							Samgung A34 256GB	123227					
	ĺ												



### Representação Visual Gráfica





AGRADEÇE