

PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código:

FO-RH-27-03

Versión: 03

Vigencia: 15/08/2022 Vencimiento: 15/08/2025

PP. 188 Versión: 4 Página 1 de 7

PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Elaborado por:	Firma:	Fecha:		
Asistente de Recursos Humanos		30 de Marzo de 2023		
Aprobado por:	Firma:	Fecha:		
Gerente Financiero		31 de Marzo de 2023		
Validado por:	Firma:	Fecha:		
Coordinador de Recursos Humanos		31 de Marzo de 2023		
Fecha de Vigencia:				
	Marzo 2023			



PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código:
FO-RH-27-03
Versión: 03
Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 188

Versión: 4 Página 2 de 7

PERFIL DE PUESTOS

PUESTO:	Jefe
AREA:	Administración
DEPARTAMENTO:	Finanzas
SECCION:	Créditos y Cobros
FECHA:	Marzo 2023

MOBJETIVO GENERAL DEL PUESTO:

✓ Minimizar los riesgos para la empresa en el otorgamiento de los créditos y recuperación de cartera de cobros de la línea de importación.

MRESPONSABILIDADES ESPECÍFICAS DEL PUESTO:

- √ Velar por que los saldos de los clientes no sobrepasen los límites de las políticas de la empresa.
- ✓ Cumplir con las políticas establecidas para el crédito y cobro.
- ✓ Asegurar la pronta recuperación de los saldos o depuración de los mismos.
- ✓ Velar por la recuperación del capital de trabajo (efectivo), por la vía normal o jurídica de las cuentas incobrables, para tener un mejor rendimiento en el flujo de caja.
- ✓ Asegurar el registro de datos de cobranza, nota de cargo y abono, regularizaciones de cuentas, cheques rechazados y recuperaciones de cheques rechazados.



PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código:
FO-RH-27-03
Versión: 03

Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 188
Versión: 4

Página 3 de 7

DESARROLLO DE ACTIVIDADES

ACTIVIDADES DIARIAS:

- ✓ Preparar la ruta diaria de cobros de la ciudad con ayuda del Mensajero-Repartidor.
- ✓ Recibir liquidación de cobros.
- ✓ Dar seguimiento de los clientes que no han efectuado sus pagos; comunicándose vía telefónica para recordarles dicho pago.
- ✓ Recibir facturas y contraseñas de cobros de la ciudad.
- ✓ Autorizar los pedidos de mayoristas y casos especiales.
- ✓ Operar en el sistema los cobros liquidados.
- ✓ Operar las notas de crédito de acuerdo a políticas internas.
- ✓ Operar las notas de devolución de acuerdo a las políticas internas de Gestión de Calidad.
- ✓ Operar los cargos por cheques rechazados.
- ✓ Realizar depósitos conforme a los cheques post fechados.

ACTIVIDADES SEMANALES:

- ✓ Supervisar, coordinar y asignar las actividades de cobros a visita médica según el visitador que corresponde.
- ✓ Revisar los cobros no efectuados y darles seguimiento.
- ✓ Coordinar con la Gerencia, los cobros de mayoristas y casos especiales.
- ✓ Clasificar las facturas vencidas para su cobro.
- ✓ Elaborar reporte de cheques rechazados, post-fechados y los requeridos por la Gerencia Financiera.
- ✓ Preparar reporte de ruta para los vendedores en coordinación con las giras.

ACTIVIDADES QUINCENALES:

- ✓ Revisar los cobros para controlar la cobertura de la cuota y dar seguimiento con la Gerencia Financiera.
- ✓ Verificar que la hoja de conteo y pedido de producto en consignación esté acorde a lo reportado por el Visitador Médico.



PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código:
FO-RH-27-03
Versión: 03

Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 188
Versión: 4

Página 4 de 7

ACTIVIDADES MENSUALES:

- ✓ Hacer proyección de los cobros.
- ✓ Preparar la proyección de cobros del mes y trasladar a Gerencia Financiera y de Gerencia de Ventas Líneas Importadas.
- ✓ Hacer análisis de la antigüedad de los clientes por cobrar, para seguimiento.
- ✓ Hacer la solicitud de suministros de oficina.
- ✓ Coordinar con los asesores legales la recuperación de las cuentas por cobrar.
- ✓ Hacer cierre mensual de cobros.
- ✓ Preparar las cuotas de cobros por territorio para el siguiente mes.
- ✓ Realizar el informe de los resultados del mes y detallar los factores por las cuales no se cumplieron los objetivos.
- ✓ Elaborar reporte de cuentas en cobro jurídico y de clientes nuevo.
- ✓ Trasladar a Gerencia Financiera la evaluación de los objetivos planteados a su persona.

ACTIVIDADES ANUALES:

✓ Preparar el informe anual de resultados del departamento de Créditos y Cobros y entregarlo al Gerente Financiero.

■ ACTIVIDADES OCASIONALES O PERIÓDICAS:

- ✓ Actualizar la base de datos del sistema SAP cada inicio de mes, para revisar cambios de # de Nit, direcciones, teléfonos o datos varios de los clientes.
- ✓ Atender a clientes de forma personal o vía telefónica cuando necesiten hacer pagos, consultas de saldos, límites de crédito o cualquier duda en general.
- ✓ Proporcionar a la Gerencia Financiera y a Gerencia de Líneas Importadas, los datos solicitados para dar seguimiento a saldos de clientes y procedimientos generales.
- ✓ Apoyar en seminarios y actividades médicas, con previa autorización del Gerente Financiero.
- ✓ Coordinar la elaboración de recibos de caja y diferentes formatos para la Gestión de Créditos y Cobros.



PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código: FO-RH-27-03 Versión: 03

Vencimiento: 15/08/2025
PP. 188
Versión: 4
Página 5 de 7

...Continuación

ACTIVIDADES OCASIONALES O PERIÓDICAS:

- ✓ Realizar visitas a clientes morosos para recuperación de cobros pendientes.
- ✓ Sustituir al Facturador en casos específicos, con previa autorización del Gerente Financiero.
- ✓ Sustituir a cualquier miembro del departamento que se encuentre ausente en la empresa por cualquier motivo, con previa autorización del Gerente Financiero.
- ✓ Reportar a su jefe inmediato superior, cualquier situación de problema, duda, consulta durante la gestión de trabajo.
- ✓ Realizar cualquier actividad inherente al cargo que le solicite la Gerencia Financiera.



PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código:

FO-RH-27-03

Versión: 03

Vigencia: 15/08/2022 Vencimiento: 15/08/2025

> PP. 188 Versión: 4 Página 6 de 7

PERFIL INTERNO

REPORTA A: Gerente Financiero.

ADEMAS, REPORTA A: Ninguno.

SUPERVISA A: N/A

RELACIÓN INTERNA CON: Contabilidad, Gerente de Ventas Líneas

Importadas, Bodega de Producto Terminado,

Visitadores Médicos y Mensajero-Repartidor.

RELACIÓN EXTERNA CON: Clientes y áreas de Créditos y Cobros de otras

empresas y abogados.

ES SUSTITUIDO POR: Contador General.

SUSTITUYE A: Facturador.

HORARIO DE TRABAJO:

Lunes a jueves: 7:00 a.m. a 16:00 p.m. Viernes: 7:00 a.m. a 15:00 p.m.

HORARIO EXTRAORDINARIO:

Debe colaborar tiempo adicional cuando las necesidades del puesto y el departamento lo requieran.



PERFIL DE PUESTOS

Jefe de Créditos y Cobros Diprofarm

Código:
FO-RH-27-03
Versión: 03

Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 188
Versión: 4

Página 7 de 7

DEFINICIÓN DE COMPETENCIAS

COMPETENCIAS	NIVEL
Productividad	4
Trabajo en equipo	3
Calidad	3
Planificación de Actividades	3
Comunicación	3
Aplicación de la Matemática	4

REQUISITOS GENERALES	
Género	Masculino.
Edad	Mayor de 25 años.
Estado Civil	Indiferente.

NIVEL DE ESCOLARIDAD	Título Perito Contador, con mínimo de 2 años en carrera de Auditor o similar.
EXPERIENCIA PREVIA	2 años de experiencia mínima en puesto de Jefatura de área financiera o contable; preferiblemente en departamento de Créditos y Cobros en industria farmacéutica. Puede optar al puesto, en proceso de selección si tiene 3 años de experiencia interna en área de facturación.
HABILIDADES TÉCNICAS	Manejo de programas de computación (Word, Excel y Power Point, entre otros). Sistema SAP
MANEJO DE MÁQUINAS Y/O EQUIPO	Computadora y equipo de oficina.
IDIOMAS:	N/A
OTRAS HABILIDADES:	*** Sistemas de aplicación contable, inventarios y registros (SAP). Habilidad numérica superior. Conocimientos de estadística y análisis de documentación financiera.
OTROS CONOCIMIENTOS:	Leyes fiscales e impuestos.
DOCUMENTOS RELACIONADOS AL SISTEMA DE CALIDAD	*** Procedimientos de Gestión de cobros. *** Procedimiento de Quejas y reclamos. *** Despacho de producto terminado.
RIESGOS:	N/A
ESTADO DE SALUD:	N/A
OTROS:	Persona confidencial, discreta, confiable y honrado en manejo de documentación interna. Habilidad de negociación y excelentes relaciones personales. Disponibilidad de tiempo adicional en cierres de fin de mes. Contar con medio de transporte para realizar gestión de cobro externo eventualmente.

^{***}Es una habilidad o requisito que no es necesario cumplirlo en el proceso de selección y que deberá darse posteriormente en la inducción y/o capacitación al puesto.