

Facturador

Código: FO-RH-25-05

Versión: 05

Vigencia: 15/08/2022 Vencimiento: 15/08/2025

PP. 16 Versión: 7 Página 1 de 6

PERFIL DE PUESTOS

Facturador

Elaborado por:	Firma:	Fecha:		
Asistente de Recursos Humanos		25 de Octubre de 2022		
Aprobado por:	Firma:	Fecha:		
Gerente de Ventas		26 de Octubre de 2022		
Validado por:	Firma:	Fecha:		
Coordinador de Recursos Humanos		27 de Octubre de 2022		
Fecha de Vigencia:				
	Octubre 2022			



Facturador

Código:
FO-RH-25-05
Versión: 05

Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 16
Versión: 7

Página 2 de 6

<u>PERFIL DE PUESTOS</u>

PUESTO	Facturador
AREA	Administración
DEPARTAMENTO	Ventas
SECCION	Farma
FECHA	Octubre 2022

OBJETIVO GENERAL DEL PUESTO:

✓ Recibir y digitar los pedidos de todas las líneas de Ventas - Farma de la empresa.

RESPONSABILIDADES ESPECÍFICAS DEL PUESTO:

- ✓ Gestionar la liberación de pedidos y verificación del adecuado proceso de Facturación.
- ✓ Traslado de inventarios a las empresas distribuidoras de las líneas Hospitalaria y GB Pharma.



Facturador

Código:
FO-RH-25-05
Versión: 05
Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 16
Versión: 7

Página 3 de 6

DESARROLLO DE ACTIVIDADES

ACTIVIDADES DIARIAS:

- ✓ Digitar todos los pedidos que se reciben vía correo electrónico, del personal de Visita Médica, Vendedores y Clientes que realizan pedidos por vía telefónica.
- ✓ Atender directamente a todo el personal de Visita Médica y Vendedores, vía correo electrónico o vía telefónica, sobre temas de facturación o pedidos para su seguimiento.
- ✓ Brindar atención a los clientes y/o proveedores que ingresan a la empresa direccionado con el departamento a cargo.
- ✓ Llevar el conteo parcial y total de pedidos digitados en el sistema SAP.
- ✓ Revisar existencias de los productos, en base a inventarios en el sistema SAP.
- ✓ Verificar la correcta impresión de facturas en Bodega de Producto Terminado.
- ✓ Recibir de Bodega de Producto Terminado el control diario de los productos próximos a vencer para no incluirlos en la facturación de clientes Mayoristas y Distribuidores.
- ✓ Trasladar información de pago para confirmaciones al personal de créditos y jefe asignado.
- ✓ Seguimiento a pedidos que por alguna razón no se pueden facturar en su momento (falta de producto, pedidos rechazados).
- ✓ Mantener control y hacer verificación de los pedidos rechazados por créditos para autorización de despacho.
- ✓ Enviar a todo el equipo de Visita Médica y Ventas el reporte de lo facturado en el día por territorio.
- ✓ Recibir la correspondencia varia (cargo expreso, cheques rechazados, correspondencia de Gerencia General y de Junta Directiva).

ACTIVIDADES SEMANALES:

✓ Llevar el reporte de los clientes de Vendedores y Visitadores Médicos por promociones establecidas por Mercadeo.



Facturador

Código:
FO-RH-25-05
Versión: 05
Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 16
Versión: 7

Página 4 de 6

...Continuación

ACTIVIDADES SEMANALES:

✓ Solicitar al Asistente Financiero el cambio de escala para facturar productos controlados.

ACTIVIDADES QUINCENALES:

✓ Ninguna actividad en específico.

ACTIVIDADES MENSUALES:

- ✓ Participar en el cierre del mes, el día asignado por la Gerencia de Ventas.
- ✓ Generar reporte mensual de productos faltantes no despachados y trasladarlo a la Gerencia de ventas.
- ✓ Efectuar reporte de validación de hojas de productos controlados vrs la facturación mensual de dichos productos y trasladarlo a la Dirección Técnica.

ACTIVIDADES ANUALES:

✓ Ninguna actividad en específico.

ACTIVIDADES OCASIONALES O PERIÓDICAS:

- ✓ Trasladar el inventario a las empresas Distribuidoras de las líneas Hospitalaria y GB Pharma.
- ✓ Trasladar reporte de promociones vigentes a Bodega de Producto Terminado, generadas por Mercadeo para facturar según la promoción.
- ✓ Reportar a su jefe inmediato superior cualquier situación de problema, duda, consulta durante la gestión de trabajo.
- ✓ Realizar cualquier otra actividad inherente al cargo solicitada por su Jefe Inmediato Superior.



Facturador

Código:

FO-RH-25-05

Versión: 05

Vigencia: 15/08/2022

Vencimiento: 15/08/2025 **PP. 16 Versión: 7**

Página 5 de 6

PERFIL INTERNO

REPORTA A: Gerente de Ventas.

SUPERVISA A: N/A.

RELACIÓN INTERNA CON: Visitadores Médicos, Vendedores, personal de

Créditos y Cobros, Bodega Producto Terminado,

Hospitalaria, GB Pharma y Mercadeo.

RELACIÓN EXTERNA CON: N/A

ES SUSTITUIDO POR: Secretaria de Ventas.

SUSTITUYE A: Secretaria de Ventas.

HORARIO DE TRABAJO:

Lunes a Jueves: De 7:00 a 16:00 horas Viernes: De 7:00 a 15:00 horas

HORARIO EXTRAORDINARIO:

Por la naturaleza del puesto, no está sujeto a limitaciones de horario.

Participa en cierre de fin de mes, el día indicado la Gerencia de Ventas, por actividades de facturación.



Facturador

Código:
FO-RH-25-05
Versión: 05
Vigencia: 15/08/2022
Vencimiento: 15/08/2025
PP. 16
Versión: 7

Página 6 de 6

DEFINICIÓN DE COMPETENCIAS

COMPETENCIAS	NIVEL
Productividad	2
Trabajo en equipo	3
Calidad	3
Planificación de Actividades	2
Comunicación	2
Aplicación de la Matemática	2

REQUISITOS GENERALES		
Género	Indiferente.	
Edad	Mayor de 21 años.	
Estado Civil	Indiferente.	

NIVEL DE ESCOLARIDAD	Bachiller en Ciencias y Letras o Perito Contador graduado; preferiblemente con 1er. Año de carrera de Administración de Empresas, Mercadeo o carrera afín.
EXPERIENCIA PREVIA	Mínimo 6 meses en puesto de facturador, digitador de datos o servicio al cliente.
HABILIDADES TÉCNICAS	Programas de computación (Word, Excel, Power Point y Outlook). *** Programa SAP
MANEJO DE MÁQUINAS Y/O EQUIPO	Equipo de cómputo, planta telefónica, fotocopiadora y scanner.
IDIOMAS	N/A
OTRAS HABILIDADES	Atención al cliente interno y externo.
OTROS CONOCIMIENTOS	*** Generalidades de la Norma ISO 9001:2015 *** Manual de normas internas.
DOCUMENTOS RELACIONADOS AL SISTEMA DE CALIDAD	*** Procedimiento de facturación y ventas.
RIESGOS:	N/A
ESTADO DE SALUD:	N/A
OTROS	Excelente presentación personal. Persona discreta y confidencial para manejo de información, Organizado y Ordenado.

^{***}Es una habilidad o requisito que no es necesario cumplirlo en el proceso de selección y que deberá darse posteriormente en la inducción y/o capacitación al puesto.