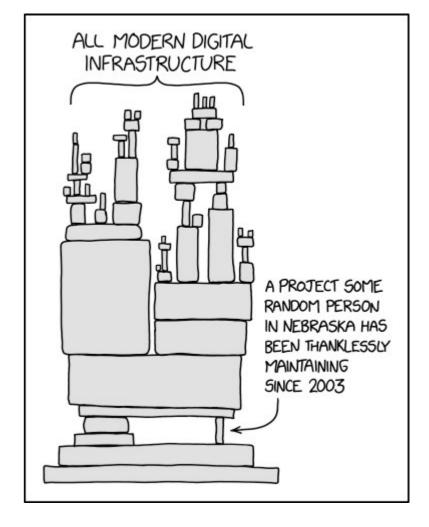
Financement du socle/coeur

L'arlésienne...



https://xkcd.com/2347/

Un projet libre...

- Libre != Gratuit
- « My software is free, but my time generally not »
- Plusieurs écoles...
- Faire un ticket → aucune garantie, mais bon départ

Du plus au moins vendeur :

- Feature
 - On en a besoin *maintenant* pour projet X super urgent
 - Peu importe si ca arrive comme un cheveu sur la soupe/fait doublon
- Customization
 - Parce que je veux mon logo a moi
- Bugfix
 - Un bug corrigé = moins de coups de fil, mais communication dessus ?
- Doc : parent pauvre, pas forcément lue/trouvée
- Maj des « gros composants »
 - Admin : houlala ma migration
 - Utilisateur : je suis perdu
- Update de sécurité : fait uniquement plaisir aux DSI

Du plus au moins cher :

- Maj des « gros composants » (et encore?)
 - Besoin de mettre l'accent sur les docs....
- Feature (en général complexe)
- Customization : facile pour qui connait
- Bugfix : à part exceptions...
- Update de sécurité : à part régressions..
- Doc : devrait être comprise..

• Du plus au moins important :

- Update de sécurité
- Doc
- Bugfix
- Maj des « gros composants » .
- Feature
- Customization

Pourquoi ?

- Pour ne pas se faire « décrocher »
- Les autres briques ont leur propre cycle de vie
- Pour avoir quelque chose de sérieux

• Le plus critique :

- Communiquer
- Communiquer
- Communiquer

Pourquoi ?

- Pour que les autres soient au courant
- Pour mutualiser des financements
- Travail conséquent à faire pour « converger » sur le besoin

- « Ecosystème » de développeurs/prestataires
- Développeur/bidouilleur indépendant
- Vs PSC
- Vs la réalité
- Cycle de vie :
 - Qui développe ?
 - Qui merge/review ?
 - Qui assure le SAV ?
 - Qui release?

Mapstore2-georchestra

- Partenariat administratif → une tête de pont
- Financement partagé
- Va dans le bon sens
- Pas assez de communication ? Tout est public...
- Pas le même fonctionnement que geOrchestra

GeORIP

- Formalise le process
- Force à communiquer
- Equivalent GeoServer/QGIS/RFC GDAL
- A voir si ça scale...
- Idée : mettre un % de chaque marché sur de la maintenance, au gré du prestataire/PSC ?