## ¿Tiene usted lo que se necesita para ser emprendedor o emprendedora?

La prueba a continuación le ayudará a averiguar si tiene los requisitos básicos de un emprendedor o emprendedora. Sea sincero en sus respuestas.

Piense en cada uno de los siguientes factores presentados en las preguntas. Si contesta "Sí" a las preguntas que tienen que ver con un factor determinado, considere a ese factor como una de sus fortalezas. Si contesta "NO" a la mayoría de las preguntas, o no tiene seguridad de las respuestas, esos factores podrían ser las áreas donde necesita mejorar antes de empezar su negocio.

CARACTERÍSTICAS PERSONALES SUS DESTREZAS Y SU SITUACIÓN	ÁREAS DE FORTALEZA	ÁREAS QUE NECESITAN MEJORAR
Pasión		
¿Tiene pasión por manejar su propio negocio? ¿Es muy significativo e importante para usted, su familia y la comunidad? ¿Es entusiasta para hacer de su negocio un éxito y está dispuesto a priorizarlo sobre casi todo lo demás?		
Orientación a metas		
¿Es capaz de ver el panorama completo y crear metas claras para su negocio? ¿Tiene la determinación de dirigir todos sus esfuer- zos hacia el logro de sus metas?		
Toma de decisiones		
Cuando enfrenta una situación difícil, ¿logra mantener la calma, informarse de manera apropiada y tomar decisiones sin posponer o trasladar el problema a alguien más?		
Asumir riesgos		
No existe ninguna idea de negocio totalmente segura. Siempre se corre el riesgo de fracasar. ¿Está consciente de los riesgos y acepta la posibilidad de que su negocio podría fracasar? ¿Ha buscado información suficiente para estimar honestamente el nivel de riesgo que asumirá?		
Habilidad de manejar el estrés		
Los emprendedores están sujetos a mucho estrés al tomar decisiones difíciles, manejar diferentes partes interesadas y trabajar largas horas. ¿Puede mantener un espíritu positivo bajo presión? ¿Puede ver las oportunidades en situaciones difíciles?		
Apoyo social		
Manejar su negocio tomará mucho tiempo y mucho esfuerzo. ¿Recibirá apoyo adecuado de parte de su familia, sus amigos y otros emprendedores?		
Situación financiera		
El acceso a recursos financieros para arrancar su negocio es importante. ¿Ha apartado algún dinero para empezar su negocio? ¿Tiene familiares o amigos que podrían tener la disposición y capacidad de prestarle dinero? ¿Tiene un historial de ahorro o crédito con una institución financiera que provee préstamos para emprender un negocio?		
Habilidades gerenciales		
Las habilidades gerenciales implican la habilidad de manejar su negocio de manera eficiente. ¿Tiene habilidades en algunas áreas de manejo de negocios, como el mercadeo, las ventas, los presupuestos, la motivación del personal, etc.?		

Compromiso con la comunidad  Un emprendedor juega un papel importante en el desarrollo de la comunidad. ¿Está consciente de este rol? ¿Está comprometido con el avance social de la comunidad entera?		
	NÚMERO DE ÁREAS DE FORTALEZA	NÚMERO DE ÁREAS DE DEBILIDAD
Contabilice las fortalezas y las áreas para mejorar que enumeró arriba, y escriba el total aquí.		
Revise las áreas evaluadas arriba y decida cuáles de las áreas para el éxito de su negocio. Tome nota de dichas áreas en el re Áreas críticas que necesitan mejora y crecimiento:		
	······	