

Instituto Tecnológico de Costa Rica

Campus Tecnológico Central de Cartago

Desarrollo de emprendedores

Inteligencia financiera

Integrante	Carnet	Calificación otorgada por el grupo
Mónica Alfaro	2020132572	100
Mauricio Arrieta	2018089973	100
Esteban Leiva	2020426227	100
Valeria Prado	2020132773	100
Andrés Valverde	2020248159	100

Contenidos

Introducción	2
Recursos propios del emprendedor o capital social	3
Financiamiento de proveedores	4
Financiamiento gracias a familiares o amigos	7
Participación en convocatorias o concursos de emprendedores o ideas de neg	jocios 8
Incubadoras o aceleradoras de empresas	9
Instituciones del gobierno	12
Crowdfunding o páginas web de fondeo	14
Crédito o financiamiento bancario y comercial	14
Inversionistas ángel	17
Tabla Comparativa	18
Mejores alternativas para financiar la idea de negocio	21
Conclusiones	21
Referencias	23

Introducción

Una de las mayores preguntas que todo emprendedor puede realizar es: ¿Cómo puedo obtener recursos para llevar a cabo mi idea? Puede que una idea sea brillante, pero sin recursos para financiarla, es difícil convertirla en un producto o servicio tangible. En nuestra sociedad, a diario se fundan nuevas empresas, y somos constantemente presentados con productos novedosos, sin embargo, pocas veces nos preguntamos de dónde viene el financiamiento para estos, y cómo podríamos obtenerlo nosotros también.

El costo de un producto o servicio se encuentra compuesto por diversos factores dependiendo de la industria a la que pertenezca. Entre estos factores se encuentran la manufactura, instalaciones, servicios básicos para los empleados, salarios, distribución, logística, marketing, entre otros. Todos estos servicios buscan ser cubiertos por los ingresos que provea la compañía, pero un costo que suele ser pasado por alto es el costo de fundar o iniciar una compañía.

El presente trabajo busca resolver las dudas que puedan surgir en el proceso de fundar un emprendimiento, y también servir como guía para la idea de proyecto que desarrolla el equipo en el curso.

Recursos propios del emprendedor o capital social

En el contexto del desarrollo del juguete cuentacuentos personalizado con inteligencia artificial, los socios fundadores: Valeria Prado, Mónica Alfaro, Andrés Valverde, Esteban Leiva y Mauricio Arrieta; aportan principalmente su valiosa red de contactos y conocimientos especializados en el campo de la ingeniería en computación.

Aunque actualmente no cuentan con fondos financieros disponibles para invertir directamente en el proyecto, su contribución se centra en la asesoría y desarrollo del software esencial necesario para la implementación del juguete cuentacuentos.

Descripción de los Aportes de los Socios:

1. Valeria Prado:

- Contactos en la industria de la educación y tecnología, facilitando posibles asociaciones estratégicas para la implementación educativa del juguete.
- Conocimientos en diseño de interfaces de usuario y experiencia del usuario para garantizar la usabilidad óptima del juguete.

2. Mónica Alfaro:

- Conexiones en la comunidad emprendedora y posibles enlaces con programas de apoyo a startups, lo que podría brindar oportunidades de financiamiento y mentoría.
- Experiencia en gestión de proyectos de software para asegurar una ejecución eficiente y efectiva.

3. Andrés Valverde:

- Red de contactos en el ámbito de la inteligencia artificial y machine learning, esencial para la implementación y mejora continua de la inteligencia artificial en el juguete.
- Experiencia en desarrollo de algoritmos y modelos de IA, permitiendo la optimización del rendimiento y la interactividad del juguete.

4. Esteban Leiva:

- Contactos en el campo de la educación infantil y posibles colaboraciones con instituciones educativas para adaptar el contenido del juguete a necesidades pedagógicas específicas.
- Conocimientos en desarrollo de aplicaciones móviles y plataformas interactivas para garantizar una experiencia de usuario atractiva e intuitiva.

5. Mauricio Arrieta:

- Conexiones con profesionales de la industria de entretenimiento infantil, permitiendo la integración de elementos lúdicos y atractivos para los niños.
- Experiencia en desarrollo de contenido interactivo para niños, asegurando que el juguete ofrezca narrativas estimulantes y apropiadas para su edad.

Estos recursos, aunque no representan una inversión financiera inicial, son fundamentales para establecer sinergias, obtener apoyo estratégico y facilitar el desarrollo y lanzamiento exitoso del juguete cuentacuentos con inteligencia artificial.

Financiamiento de proveedores

El desarrollo de un juguete interactivo y tecnológico requiere un conjunto integral de componentes electrónicos, entre ellos, las Placas de Desarrollo (Development Boards). Estas placas, equipadas con microcontroladores y una variedad de puertos y periféricos, son la columna vertebral sobre la cual se construye la inteligencia y funcionalidad del juguete, son fundamentales en la creación de un juguete cautivador y educativo.

Para asegurar la adquisición de estas Placas de Desarrollo, es fundamental contar con un financiamiento adecuado que permita obtenerlas y, así, avanzar en nuestro proyecto. En esta sección, se exploran las opciones disponibles en Costa Rica para acceder a estos dispositivos esenciales.

Proveedores de Development Boards en Costa Rica:

1. Extremetech CR

- Contacto: ventas@extremetechcr.com
- Condiciones de crédito: Ofrecen crédito a largo plazo con una tasa de interés anual del 5%. Requieren un pago inicial del 20% del costo total de los equipos. Además, cuentan con Tasa 0.
- Cotización para Arduino Uno R3:
 - o Precio: 18,000 colones por unidad.
- Cotización para Raspberry Pi 4 Model B:
 - o Precio: 55,000 colones por unidad.
- Cotización para Rock Pi Radxa 4 Model B:
 - Precio: 38,000 colones por unidad.

2. CR TECH

- Contacto: servicioalcliente@crtechgaming.com
- Condiciones de crédito: Ofrecen crédito a corto plazo con una tasa de interés anual del 4%. Requieren un pago inicial del 10% del costo total de los equipos. Además, cuentan con Tasa 0.
- Cotización para Arduino Uno R3:
 - o Precio: 17,000 colones por unidad.
- Cotización para Raspberry Pi 4 Model B:
 - Precio: 50,000 colones por unidad.
- Cotización para Rock Pi Radxa 4 Model B:
 - Precio: 37,000 colones por unidad.

3. Corporación ACS

- Contacto: www.corporacionacs.com
- Condiciones de crédito: Ofrecen crédito a largo plazo con una tasa de interés anual del 6%. Requieren un pago inicial del 15% del costo total de los equipos. Además, cuentan con Tasa 0.
- Cotización para Arduino Uno R3:
 - o Precio: 16,000 colones por unidad.
- Cotización para Raspberry Pi 4 Model B:
 - o Precio: 52,000 colones por unidad.
- Cotización para Rock Pi Radxa 4 Model B:
 - o Precio: 36,000 colones por unidad.

4. Intelec

- Contacto: info@intelec.co.cr
- Condiciones de crédito: Ofrecen crédito a corto plazo con una tasa de interés anual del 4.5%. Requieren un pago inicial del 12% del costo total de los equipos. Además, cuentan con Tasa 0.
- Cotización para Arduino Uno R3:
 - o Precio: 19,000 colones por unidad.
- Cotización para Raspberry Pi 4 Model B:
 - o Precio: 58,000 colones por unidad.
- Cotización para Rock Pi Radxa 4 Model B:
 - o Precio: 40,000 colones por unidad.

Comparación de Opciones:

Precio por unidad:

- Arduino Uno R3:
 - o Extremetech CR: 18,000 colones
 - o CR TECH: 17,000 colones
 - Corporación ACS: 16,000 colones
 - o Intelec: 19,000 colones
- Raspberry Pi 4 Model B:
 - o Extremetech CR: 55,000 colones
 - o CR TECH: 50,000 colones
 - o Corporación ACS: 52,000 colones
 - o Intelec: 58,000 colones
- Rock Pi Radxa 4 Model B:
 - o Extremetech CR: 38,000 colones
 - o CR TECH: 37,000 colones
 - Corporación ACS: 36,000 colones
 - o Intelec: 40,000 colones

Condiciones de crédito:

Tasa de interés anual más baja: 4% ofrecido por la CR TECH.

Pago inicial más bajo:

10% ofrecido por la CR TECH.

Características de los chips:

Arduino Uno R3: Tecnología avanzada para proyectos variados.

Raspberry Pi 4 Model B: Alto rendimiento y versatilidad.

Rock Pi Radxa 4 Model B: Eficiencia energética y amplia conectividad.

Tras analizar las estimaciones de precios proporcionadas por varios proveedores de placas de desarrollo en Costa Rica, se observa una variabilidad significativa en los costos asociados a la adquisición de las mismas. La competencia en el mercado brinda una diversidad de opciones, permitiendo a los posibles compradores ajustarse a sus presupuestos.

Además del costo, es esencial considerar las condiciones de crédito ofrecidas por cada proveedor, donde se destaca la Empresa CR TECH por sus tasas de interés más bajas y pagos iniciales reducidos.

En última instancia, la elección de la placa de desarrollo ideal dependerá de una evaluación integral que considere tanto el presupuesto disponible como las características técnicas que mejor se adapten a las necesidades del proyecto en desarrollo, en este caso, nuestro juguete cuentacuentos con IA

Financiamiento gracias a familiares o amigos

En la fase inicial del desarrollo del juguete cuentacuentos con inteligencia artificial, contamos con el apoyo financiero valioso y significativo de dos individuos cercanos que creen en nuestra visión y están dispuestos a respaldar este proyecto de manera tangible.

Detalles de los Inversionistas y sus Contribuciones:

1. Luis Prado:

- Monto de Inversión: 50,000 colones
- Motivación para Invertir: Luis Prado tiene un fuerte interés en la tecnología y este proyecto llamó poderosamente su atención. Reconoce su potencial y está entusiasmado por contribuir financieramente al desarrollo inicial del juguete cuentacuentos con inteligencia artificial.
- Contacto: lfpf2220@hotmail.com

2. Paola Calderón:

- Monto de Inversión: 50,000 colones
- Motivación para Invertir: Paola Calderón es profesional de pediatría con énfasis en terapias de lenguaje. Cree firmemente que este proyecto, cuando se emplea de manera adecuada, puede brindar beneficios significativos para el desarrollo verbal de los niños. Por ello, ha decidido invertir en este proyecto con la convicción de que puede impactar positivamente en la vida de los pequeños.
- Contacto: <u>paocal.pediatra@gmail.com</u>

Sus inversiones son esenciales para llevar adelante este proyecto y alcanzar el objetivo de crear un juguete cuentacuentos innovador y enriquecedor para los niños.

Participación en convocatorias o concursos de emprendedores o ideas de negocios

Actualmente existen diversidad de convocatorias o concursos que buscan apoyar a la persona emprendedora, aunque cabe destacar que muchos de estos apoyos se notan mayores previos al suceso de la pandemia, aún con esto, hay algunos que en la actualidad se dan, entre los cuales se encuentran:

- 1. Mentoría PROCOMER (Promotora de Comercio Exterior de Costa Rica): PROCOMER tiene como objetivo principal facilitar la creación de productos y servicios exportables en Costa Rica. Para lograrlo, promueve y respalda a emprendedores, fomenta la innovación y apoya el crecimiento de pequeñas y medianas empresas (pymes). Han diseñado un concurso que se lleva a cabo en cinco regiones de Costa Rica: Huetar Caribe, Huetar Norte, Chorotega, Brunca y Pacífico Central, culminando en una gran final en San José. En los talleres de preparación de PROCOMER, los emprendedores tienen la oportunidad de evaluar el potencial de sus ideas, interactuar con diversos actores del ecosistema empresarial, establecer contactos que aceleren sus proyectos, encontrar posibles socios y descubrir oportunidades comerciales. Además, reciben retroalimentación de profesionales con una perspectiva global. El objetivo de cada convocatoria es aumentar el número de emprendimientos, ideas de negocio e innovaciones, tanto para el mercado local como para la internacionalización, al mismo tiempo que fomenta una cultura de innovación en Costa Rica.
- 2. Concurso Social Skin: El concurso Social Skin reconoce a jóvenes líderes que dirigen proyectos innovadores con un impacto social positivo en Colombia, Centroamérica y/o México. Estos proyectos deben beneficiar a una población o comunidad en general. El concurso se celebra anualmente desde 2019 y en 2023, en colaboración con el Programa Emprende País de la Fundación Bolívar Davivienda, se ofrece un acompañamiento para asegurar la sostenibilidad y expansión de las iniciativas ganadoras. Los ganadores reciben orientación para desarrollo y fortalecimiento el emprendimientos, mediante un plan de trabajo establecido en colaboración con Emprende País.

Además, los proyectos ganadores en etapa de crecimiento obtienen un premio de USD \$12,000, mientras que aquellos en prototipo funcional o en una fase temprana reciben USD \$7,000. Estos fondos se destinan a la ejecución del plan de trabajo mencionado anteriormente. Los requisitos para participar incluyen tener un proyecto de innovación social y ambiental en funcionamiento en Colombia, Centroamérica o México, contar con al menos dos personas en el equipo y tener representantes de hasta 32 años de edad.

Los proyectos interesados podían postularse en seis categorías distintas:

- Inclusión, reducción de desigualdades y pobreza
- Educación de calidad

- Impacto al medio ambiente
- Salud y bienestar
- Ciudades y comunidades sostenibles
- Transparencia justicia y cero corrupción
- 3. Premio BAC Positivo: El concurso BAC Positivo admite proyectos en curso que tienen un enfoque social, iniciativas STEM (Ciencia, Tecnología, Ingeniería y Matemáticas) y emprendimientos dirigidos por mujeres, así como empresas y emprendedores. El premio otorgado debe utilizarse para mejorar una área específica del proyecto.

Se cuentan con varias categorías en donde se puede participar:

- Empresa del año
- Empresa Social
- Emprendedor del año
- Emprendedora del año
- MUJERES BAC STEM

El premio ganador de cada categoría recibe USD 4000.

Incubadoras o aceleradoras de empresas

La Red Nacional de Incubación y Aceleración es una plataforma de apoyo para las personas emprendedoras y/o empresarias que buscan el desarrollo y la consolidación de sus ideas o modelos de negocio. La Red brinda servicios financieros y no financieros en busca de crear y propiciar las condiciones idóneas para potenciar nuevas oportunidades de negocio.

Según La Red (2022), algunas de las incubadoras y/o aceleradoras de empresas inscritas actualmente son:

1. TEC EMPRENDE LAB:

- Categoría: Pre-Incubación, Incubación.
- Tipo de emprendimiento que atiende: Emprendimiento por oportunidad: Dinámico y Base tecnológica. Emprendimiento Social.
- Descripción: Somos un espacio de encuentro y experimentación donde se fomenta la cultura emprendedora, se brinda capacitación empresarial y se desarrollan procesos de incubación para generar empresas con especial énfasis en ciencia y tecnología.
- Servicios:
 - Fomento del Espíritu Emprendedor, asesorías a la medida (uno a uno), asesorías técnicas (uno a uno), acompañamiento, capacitaciones a la medida (temas varios como: Diseñe una idea de negocio efectiva, Coaching empresarial para Mipymes, Coolhunting, observemos las tendencias del mercado, Costeo de productos y servicios, Plan de negocios para mujeres emprendedoras, Planifique su negocio, Elevator Pitch, Experiencia de usuario, Herramientas para el desarrollo del

pensamiento creativo, Innovación para Mipymes, Habilidades Blandas, Design Thinking, otros).

Modelo de atención: Extramuros.

Los servicios que ofrece son: Gratuitos y de pago.

Ubicación: Cartago, 1km al sur de la Basílica de los Ángeles.

• Teléfono: 2550-9270

Correo: tecemprendelab@tec.ac.cr

• Sitio Web: https://www.tec.ac.cr/en/tec-emprende-lab

2. Parque la Libertad (PLL):

Categoría: Pre-Incubación.

- Tipo de emprendimiento que atiende: Emprendimiento por necesidad: Subsistencia y Tradicional. Emprendimiento por oportunidad: Dinámico. Emprendimientos culturales y creativos
- Descripción: La incubadora PLL fomenta la gestación y consolidación de emprendimientos del sector cultural creativo y del sector tradicional por medio de un modelo de atención que ofrecen formación y acompañamiento en temas de gestión empresarial y gestión para la innovación a estudiantes, emprendedores y empresarios de su zona de influencia.

Servicios:

- Programas de desarrollo de habilidades empresariales y herramientas de innovación, habilidades blandas y salud financiera para grupos de emprendedores y pequeños empresarios del sector cultural y creativo, y para grupos de emprendedores y pequeños empresarios con negocios tradicionales.
- Talleres de innovación y actualización empresarial para emprendedores y pequeños empresarios.
- Campamentos de un día para el fomento de la cultura emprendedora con grupos de estudiantes de CTPs a través de actividades recreativas enfocadas al desarrollo del perfil emprendedor e ideas de negocios grupales.
- Rallies de innovación de un día con grupos de estudiantes de colegios por medio de actividades de exploración de las etapas del proceso de innovación.
- Actividades de vinculación entre emprendedores, pequeños empresarios y entidades de públicas y privadas del ecosistema emprendedor para el desarrollo de redes de contactos (recursos de capacitación y financiamiento).
- Programa de digitalización empresarial.
- Chatbot. Plataforma tecnológica de servicio de asistencia para emprendedores y empresarios para responder las preguntas más frecuentes acerca de su negocio.

- Webinars. Dirigidos a emprendedores y pequeños empresarios en temas de gestión empresarial e innovación.
- Asesoría legal para temas empresariales y Asesoría tributaria individualizadas.
- Modelo de atención: Intramuros.
- Los servicios que ofrece son: Gratuitos
- Ubicación: San José, Desamparados, 300 metros este y 100 metros norte del Palí de Fátima.
- Teléfono: 2276-9400
- Correo: gmontero@parquelalibertad.org
- Sitio Web: www.parquelalibertad.org

3. Programa Semilla (PS):

- Categoría: Pre-Incubación, Incubación
- Tipo de emprendimiento que atiende: Emprendimiento por necesidad: Subsistencia y Tradicional. Emprendimiento por oportunidad: Dinámico, Alto impacto y Base tecnológica. Emprendimiento Social.
- Descripción: Es una empresa dedicada al desarrollo de modelos y estructuras de negocio, por medio de procesos de pre-incubación e incubación, la implementación de una metodología propia, la educación y el trabajo de equipo especializado, generamos capacidades en los emprendedores para que den el paso a ser nuevos empresarios o impulsen su crecimiento. La metodología involucra la creación de herramientas y fases de acompañamiento. Las herramientas se condensan en el Proceso Sĩã', que constituye el núcleo de la metodología. Cada una está pensada para que el emprendedor pueda durante el aprendizaje y puesta en práctica: INVESTIGAR, ANALIZAR, CONCRETAR, ACCIONAR. Constituye un proceso cíclico, a través del cual se avanza en la construcción del modelo de negocio y conforme evoluciona se aplican nuevamente las herramientas para ajustar el discurso y contenido de la empresa a la realidad cambiante. Esto posibilita el abordaje de temas específicos que forman parte del camino que deben transitar los emprendedores para pasar de la idea a la concreción de sus modelos de negocio. En la lengua autóctona bribri, de Costa Rica, Sĩã' significa piedra sagrada. Asimismo, el proceso de acompañamiento para pasar de la idea a la consolidación del modelo de negocio se realiza a través de 3 fases: Semilla, Girasol y Palmera.

Servicios:

 FASE SEMILLA es un espacio para Aprender a Emprender. Duración: 4-5 semanas. Objetivo: Propiciar la comprensión acerca del camino que implica emprender. Por medio de talleres grupales, se enfatiza en la construcción del modelo de negocio y se estimula el desarrollo de las habilidades blandas necesarias para emprender, además, por medio de actividades

- lúdicas se realiza el abordaje de los conceptos clave para la creación de empresas, así como los procesos y herramientas básicas para la validación de ideas y la comunicación.
- FASE GIRASOL. Duración: 3-5 meses. Objetivo: Reconocer si en el mercado existe viabilidad para la idea. Fase individual enfocada en validar las características del producto o servicio. Se espera que al finalizar el proceso se cuente con un producto mínimo viable (MVP) o un producto o servicio funcional. En esta etapa los emprendedores también definen el concepto de negocio y validan el mercado potencial.
- FASE PALMERA. Duración: 8-12 meses. Objetivo: Completar el desarrollo y formalización del emprendimiento. Fase enfocada en el desarrollo empresarial por medio de trabajo personalizado para la concreción a nivel real de todos los aspectos que configuran una empresa en los bloques Negocios, Contable, Legal, Imagen y Comunicación. Se espera que al finalizar el proceso el emprendedor cuente con una estructura de ventas.
- Programa Semilla brinda el servicio de pre-incubación e incubación por medio de la Membresía Starter, que incluye el abordaje de las fases Girasol y Palmera.
- Modelo de atención: Extramuros.
- Los servicios que ofrece son: Gratuitos y de pago.
- Ubicación: San José, 300 metros norte de las piscinas de Plaza Víquez, Barrio Luján (Código postal 10104, Avenida 12, Calle 13, edificio 1302).
- Teléfono: 2101-3226
- Correo: hablemos@programasemilla.comSitio Web: www.programasemilla.com

Instituciones del gobierno

Las instituciones del gobierno se muestran como una gran oportunidad para obtener ayuda financiera, ya que existen varios entes gubernamentales que buscan incentivar las empresas en crecimiento y formación, para impulsar la economía. Algunos ejemplos de este financiamiento son los siguientes:

1. IMAS: El instituto mixto de ayuda social (IMAS en sus siglas), trabaja para resolver la pobreza extrema en el país de diversas maneras, para lo que cuenta con un plan nacional de ayuda. El IMAS se basa en diversos valores clave como la solidaridad, honestidad, y transparencia. Por medio de diversos programas, esta institución busca liderar programas que permitan mejorar la calidad de vida de las personas en nuestro país. De acuerdo con la página

web del IMAS, la institución cuenta con el plan de emprendimiento productivo individual, el cual brinda financiamiento para facilitar la creación y fortalecimiento de actividades productivas en el país. Dichas actividades pueden ser de diversos tipos, entre los que se encuentran las actividades agropecuarias, el comercio, productos industriales, entre otras.

El fin de este programa es mejorar la situación económica de familias y hogares que buscan fundar una empresa. Los montos brindados varían según la solicitud presentada ante la entidad. Entre los requisitos para obtener esta ayuda se encuentra tener la empresa formalizada, la copia del permiso de funcionamiento, y las facturas o plataformas donde se declaren los bienes o activos que se obtendrán con la ayuda.

- 2. Fondos Pro-Pyme: Estos fondos buscan financiar propuestas innovadoras de las pequeñas y medianas empresas en desarrollo. El MEIC es el ministerio de economía, industria y comercio del gobierno de Costa Rica. Esta entidad busca crear oportunidades para empresas en crecimiento con programas como el SICOP, donde empresas del estado publican licitaciones para las que una empresa en desarrollo puede concursar. El MEIC además brinda una gran cantidad de certificaciones, entre las que se encuentra la certificación PYME y el registro de empresas PYME. El beneficio de obtener estas certificaciones es que la empresa con esta certificación, puede optar por los fondos no-reembolsables para la innovación, y con eso impulsar su proyecto.
- 3. RNIA: La red nacional de incubación y aceleración busca crear una plataforma de apoyo para emprendedores que buscan consolidar una idea de negocio. La propuesta es también del gobierno nacional por medio del MEIC. La red brinda apoyo económico para las empresas en desarrollo, y algunos de sus miembros son los siguientes:
 - Tec emprende lab
 - Parque la libertad
 - Parque Tec
 - Inn-up
 - UTN

Crowdfunding o páginas web de fondeo

Este tipo de páginas consisten en que las personas de todo el mundo entregan dinero a diversas causas y/o proyectos de su interés, así por medio de este dinero es que las personas realizadoras de la campaña desarrollan proyectos, ó ayuda a que estas personas en situaciones de necesidad económica puedan acceder a una solución. Algunos ejemplos de estas plataformas son:

1. Kickstarter:

- Condiciones: Kickstarter se enfoca principalmente en proyectos creativos, tecnológicos y de diseño. Los proyectos deben tener un objetivo de financiación y una fecha límite para alcanzarlo. Si no se alcanza el objetivo, el proyecto no recibe financiación.
- Beneficios financieros: Los proyectos de Kickstarter ofrecen recompensas a los patrocinadores, que pueden variar desde una copia del producto hasta experiencias exclusivas. Los creadores conservan la propiedad de su proyecto y no tienen que ofrecer participación en las ganancias.

2. Indiegogo:

- Condiciones: Indiegogo permite tanto proyectos de financiación flexible (donde los creadores pueden quedarse con lo recaudado, incluso si no alcanzan el objetivo) como de financiación fija (donde el objetivo debe ser alcanzado para obtener fondos).
- Beneficios financieros: Los proyectos de Indiegogo pueden ofrecer recompensas similares a Kickstarter. Además, Indiegogo ha lanzado una opción llamada "InDemand" que permite a los proyectos seguir recaudando dinero incluso después de la campaña inicial.

3. GoFundMe:

- Condiciones: GoFundMe se utiliza típicamente para recaudar fondos para causas personales, médicas, caritativas o de emergencia, en lugar de proyectos comerciales. No tiene un objetivo de financiación ni fecha límite.
- Beneficios financieros: Los donantes no esperan recompensas comerciales a cambio; en su lugar, donan por solidaridad o empatía. Los fondos recaudados se destinan al propósito específico del proyecto.

Crédito o financiamiento bancario y comercial

El financiamiento bancario siempre es una buena alternativa para financiar un proyecto en sus inicios, pero se debe tomar en cuenta que los préstamos obtenidos por estas entidades muchas veces se pagan de vuelta con intereses elevados, y se

debe tomar esto en cuenta al definir el modelo de negocio de nuestro emprendimiento.

- 1. Coopealianza: Coopealianza se define como una cooperativa de crédito y ahorro, y consolidar su posición como financiadora en el país para crear nuevas oportunidades de empleo. Esta empresa posee un programa de préstamos para PYMES, y promete dar financiamiento para el crecimiento, capital de trabajo, mejorar la infraestructura y crear oportunidades de compra para nuestra compañía. Coopealianza recomienda una serie de instrucciones antes de solicitar un crédito para nuestra empresa, entre las que se encuentran evaluar nuestras necesidades financieras, estudiar las opciones de crédito, y finalmente planificar la capacidad de pago.
- 2. BCIE (MIPYMES): El banco centroamericano para la integración económica provee un servicio para financiar emprendimientos llamado "Programa de apoyo a las MIPYMES". El objetivo de este programa es fortalecer el sistema financiero que atiende a las micro, pequeñas y medianas empresas, para potenciar el desarrollo de estas por medio de ayuda monetaria. Los países que pueden aplicar a estas ayudas son: Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua y Costa Rica. Las condiciones para sus créditos son las siguientes:

Programa de Apoyo a la MIPYME								
Parámetros de Referencia		Facilidades		Destino	Plazo	Periodo de Gracia		
		MES con un nú pleados de 1		?	والصالم			
	Micro Empresa	Pequeña Empresa	Mediana Empresa		:::::			
Monto de Financiamiento	Hasta USD	Hasta USD \$3,000 Hasta USD \$5,000 Hasta	Hasta USD \$ 1,000,000	Capital de Trabajo	Hasta 3 años	Hasta 6 meses		
				Activo Fijo		Hasta 18 meses		
	USD			Vivienda productiva	Hasta 10			
	Hasta			Local Comercial	años	Hasta 12		
	USD \$10,000			Fusiones y Adquisiciones		meses		
	Hasta USD \$3,000		a USD),000	Preinversión y asistencia técnica reembolsable	Hasta 2 años	Hasta 6 meses		

- **3. BNCR:** Otra opción para el financiamiento de una empresa en desarrollo es por medio de los bancos privados. El banco nacional de Costa Rica (BN) posee un programa llamado "Banca para PYMES", donde el banco presenta opciones para el financiamiento de los siguientes ámbitos empresariales:
 - Capital de trabajo
 - Compra de maquinaria y equipo
 - Compra y construcción de instalaciones
 - Vehículo de trabajo nuevo
 - Líneas de crédito
 - Cancelación de pasivos

Inversionistas ángel

Lamentamos informar que, hasta la fecha, no hemos tenido éxito en asegurar inversionistas ángel para respaldar nuestro proyecto. A pesar de nuestros esfuerzos diligentes y exhaustivos, no hemos logrado la inversión que esperábamos en esta etapa.

Queremos enfatizar que esta situación no disminuye nuestro compromiso con el proyecto ni la confianza en su viabilidad y potencial. La búsqueda de inversores es un proceso altamente competitivo y desafiante, y sabíamos que enfrentaríamos obstáculos en el camino.

Si bien no hemos conseguido inversores ángel en este momento, consideramos esta experiencia como una oportunidad de aprendizaje invaluable. Hemos fortalecido nuestra comprensión de la dinámica del mercado y hemos mejorado nuestra capacidad para presentar nuestro proyecto de manera efectiva.

Tabla Comparativa

Acrónimos:

P.V.: Plazo de vigencia del crédito.

G.N.: Garantías necesarias (prendaria o fiduciaria).

T.I.: Tasa de interés.

T.S.: Tipo de tasa variable o fija. **S.A.**: Sistema de Amortización.

C.A.: Cancelación anticipada con o sin castigo.

O.G.: Otros gastos o conceptos.

M.P.: Moneda en la que se pide el préstamo.

Prestamista	P.V	G.N	T.I.	T.S.	S.A.	C.A.	O.G.	M.P.	
Extremetech CR	3, 6 o 12 meses	fiduciaria	5%	Fija	Cuotas Fijas	Ninguno	Ninguno	Colones	
CR TECH	3, 8 ,12 0 16 meses	fiduciaria	4%	Fija	Cuotas Fijas	Ninguno	Ninguno	Colones	
Corporación ACS	No se encont raron	fiduciaria	6%	Fija	Cuotas Fijas	Ninguno	Ninguno	Colones o dólares	
Intelec	3 o 6 meses	fiduciaria	4.5 %	Fija	Cuotas Fijas	Ninguno	Ninguno	Colones o dólares	
Mentoría PROCOME R									
Concurso Social Skin									
Premio BAC Positivo	No ofrecen préstamos ni financiamiento								
TEC EMPRENDE LAB									
Parque la Libertad	No ofrecen préstamos ni financiamiento								

Programa Semilla										
IMAS	300 días natural es	fiduciaria	3%	Fija	Pago flexible	Ninguno	Ninguno	Colones o dólares		
Fondos Pro-Pyme		Los financiamientos propiciados por este organismos se obtienen mediante concursos y no se espera que el dinero sea devuelto								
RNIA	Al ser una red, los valores y conceptos cambian dependiendo de la organización a la que nos referimos.									
Indiegogo										
Kickstarter										
GoFundMe				No ofrece	en préstar	nos				
Coopealianz a	Definid o por el usuario (Mínim o 6 meses, máxim o 216)	prendaria	6%	Fija	Cuotas Fijas	5%	Ninguno	Colones		
BCIE	Variabl e (Máxim o 26 meses	fiduciaria	Vari able	Variabl e	Cuotas Fijas	Ninguno	Ninguno	Dólares		
BNCR	De 12 a 60 meses	fiduciaria	11.7 3%	Fija	Cuotas Fijas	Sí (no se pudo obtener un monto)	Ninguno	Colones		

Mejores alternativas para financiar la idea de negocio

Considerando la información mencionada anteriormente, se han mencionado las mejores alternativas para financiar la idea de negocio

El financiamiento de proveedores (CR TECH) es una buena alternativa ya que cumple con las siguientes características.

- Accesibilidad: CR TECH ofrece una opción de financiamiento a corto plazo con una tasa de interés anual del 4%, un pago inicial del 10% y la posibilidad de obtener tasa 0. Esto lo convierte en una opción accesible y menos costosa en términos de intereses en comparación con otros proveedores,
- 2) Relevancia del producto: CR TECH ofrece las placas de desarrollo necesarias para el proyecto, lo que es crucial para el desarrollo del juguete cuentacuentos con inteligencia artificial. Esto garantiza que el financiamiento se destine directamente a la adquisición de los componentes esenciales para el proyecto.

Programas de Acompañamiento (TEC EMPRENDE LAB o Parque la Libertad):

- Recursos y Capacitación: Estos programas ofrecen una gama de recursos, asesoría personalizada y capacitación empresarial que puede ser beneficiosa para el equipo de desarrollo del juguete cuentacuentos. La capacitación incluye aspectos técnicos, de gestión y desarrollo empresarial, lo que es esencial para el éxito a largo plazo del proyecto.
- 2) Posibilidad de Financiamiento: Algunos programas de acompañamiento también ofrecen financiamiento o acceso a redes de inversores, lo que podría ayudar a cubrir algunos costos del proyecto y proporcionar oportunidades para la obtención de fondos adicionales.
- 3) Apoyo y Networking: Estos programas permiten establecer conexiones valiosas en el ecosistema empresarial local y acceder a oportunidades de networking que pueden ser fundamentales para la visibilidad y el crecimiento del proyecto.

Conclusiones

El financiamiento es un factor crítico para el éxito de un proyecto emprendedor. Asegurar los recursos necesarios para desarrollar una idea de negocio, como el juguete cuentacuentos con inteligencia artificial, es esencial para convertirla en realidad. Existen diversas fuentes de financiamiento disponibles en Costa Rica para emprendedores, desde recursos propios de los fundadores hasta opciones externas como el financiamiento de proveedores, programas gubernamentales, plataformas de crowdfunding y préstamos bancarios que podrían servir de apoyo para este proyecto.

Además, en el caso del proyecto del juguete cuentacuentos, se destaca la colaboración de los fundadores, quienes aportan su experiencia y conocimientos en ingeniería en computación, así como el apoyo financiero de familiares y amigos, lo que demuestra la importancia de contar con un equipo comprometido y redes de apoyo.

Asimismo, es fundamental evaluar cuidadosamente las opciones de financiamiento disponibles, considerando factores como las tasas de interés, los plazos, las condiciones de pago y la idoneidad de la fuente de financiamiento para las necesidades del proyecto.

Por último, además del financiamiento, es esencial considerar programas de acompañamiento y asesoría ofrecidos por incubadoras y aceleradoras de empresas, que pueden ayudar a desarrollar habilidades empresariales y fortalecer el proyecto.

Referencias

https://coopealianza.fi.cr/impulse-su-emprendimiento-creditos-para-pymes/

https://elmundo.cr/tendencias/social-skin-abre-convocatoria-2023-para-premiar-hast a-con-12-000-emprendimientos-de-impacto-social-y-ambiental/

https://nacionemprendedora.go.cr/red-nacional-de-incubacion-y-aceleracion/

https://www.baccredomatic.com/es-cr/pymes/landing/premio-bac-positivo

https://www.bcie.org/modalidades-e-instrumentos-financieros/intermediacion-financiera/programa-de-apoyo-a-las-mipymes

https://www.elfinancierocr.com/pymes/conozca-los-servicios-de-las-incubadoras-y-ac eleradoras-de-costa-rica/5SEL5WWZHJGU7ATFA6ZNVCPEII/story/

https://www.gofundme.com/es-es

https://www.imas.go.cr/es/beneficios/emprendimiento-productivo-individual-0

https://www.indiegogo.com/

https://www.kickstarter.com/?lang=es

https://www.meic.go.cr/web/223/tramites-y-servicios/registros/registro-nacional-de-incubadoras-y-aceleradoras.php

https://www.procomer.com/mentoria-procomer/

https://www.socialskin.com/premio-2023/que-es