

# Pagbabahagi ang **bagong pagmimina.**

Button ng pamamahagi na may kita  
sa blockchain.

---

Status: **gumaganang**  
**produkto** (MVP)



# sharpay\$ Mga Pagsusuri

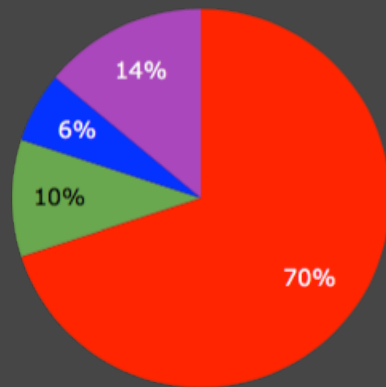
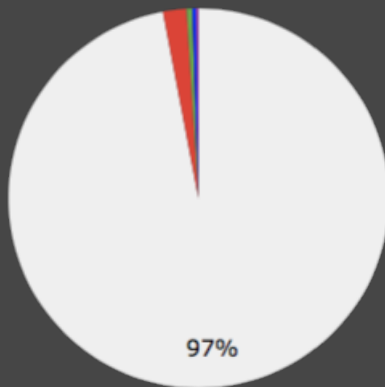
Pandaigdigang  
merkado ng SMM

\$40 bilyon

Pandaigdigang blockchain at  
merkado ng cryptocurrency






> \$500 bilyon

Sites sa mundo  
≈ 1 bilyon



- No button
- AddThis
- ShareThis
- AddToAny
- Iba Pa

# sharpay Pandaigdigang bahagi sa merkado

	pagbabahagi	BAGO: multi-sharing	BAGO: pagbabahaging may kita	BAGO: paggamit ng blockchain
<b>sharpay  io</b>	+	+	+	+
 AddThis *	+	-	-	-
 ShareThis	+	+/-	-	-
 AddToAny	+	-	-	-
 Pluso	+	-	-	-

\* Binili ng Oracle ang AddThis sa halagang \$200 milyon noong 2016.

# sharpay\$ Solusyon

Ang **sharpay** ay isang pagbabahagi at maraming pagbabahaging buton para sa mga site na mayroong gantimpalang base sa blockchain para sa pagpapalaganap ng nilalaman ng mga gumagamit. Ang Multisharing ay isang pagkakataon upang ibahagi ang nilalaman sa ilang network sa loob lamang ng isang pindot. Ang **sharpay** na button ay maaaring kahit ano, ito ay maaaring idisenyo sa [ahina oa i-customize para sa kahit anong disenyo ng web na inyong gusto.



Mga Koneksyon:        

Patuloy kaming nagtatrabaho sa pagdugtong ng mga bagong social network.

# sharpay\$ Teknolohiya



**Madaling pagsasama**  
ang mga buton ay madaling  
isama sa anumang site



**Panlipunang Kapital**  
kusang pagtatasa at pagaayos ng mga  
gumagamit sa sistema ay magbibigay sa  
kanila ng mas malaking gantimpala



**Pagkakaroon ng target**  
Ang mga site na maglalagay ng  
buton ay maaaring pumili ng  
tamang madla upang  
magbayad para sa multisharing



**Proteksyon sa Pandaraya**  
Ang sistema ay mayroong mekanismong  
panlaban sa mga bot, na siyang maglilimita  
ng halagang ibabayad sa multisharing



**Madaling Gamitin**  
Ang mga madalas na gamiting  
aksyon ng mga gumagamit  
para sa pagbabahagi ng  
nilalaman, na mas madali at  
mabilis dahil sa multisharing



**Kusang paggawa ng account**  
Kapag magbabahagi sa unang pagkakataon,  
ang gumagamit ay papasok agad sa sistema at  
mag-uumpisa ng kumita ng token

# sharpay\$ Mga Pakinabang



Pataasin ang kombersyon ng pamamahagi ng nilalaman sa mga social network



Kakayahang magamit at ang posibilidad ng pagkita ng token (digital na currency, cryptocurrency)



Pataasin ang KPI ng site, numberdami ng aktibong gumagamit, pagbisita, rehistrasyon, benta



**Pag taas ng Traffic** sa mga site

35 milyong site na may button \*

0.5 milyong nagbabayad\* na site

\$150 milyong kita sa isang taon\*

\* Forecast isa 3 taon, ang mga resulta sa 2020.

# sharpay\$ tokens & bonus 55%!

## Presale

Umpisa: Disyembre 11, 2017

Presyo ng token: 0.00003 ETH

Pinakamababang bilihin : 0.1 ETH

Bonus: 50% (+5%, >50 ETH)

Ibinebentang tokens: 80 milyon

Cap: \$800k

## Token Sale

Umpisa: March 1, 2018

Presyo ng token 0.00003 ETH

Pinakamababang bilihin: 0.1 ETH

Bonus: 40%, 30%, 20%

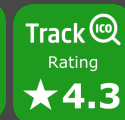
Ibinibentang token: 1.420 billion

Soft Cap: \$3M

buyback, kada  
kwarter mula Q4 2018, 90% ng  
kita

at par  
0.00003 ETH

# sharpay Tagapayo at Marka



**Ken Huang** | =gUb[ ' \_ ]`U`Ub[ '9\_gdYfhc`gU`6`cW\_VXU]b

8Uh]b[ <YdY`b[ '6`cW\_VXU]b`GVYb]gh`Uh`J`D`gU`<i`Uk`Y`HYVX`bc`c[ ]Yg. BU[ hfUVU\`c`dUfU`gU`cd]g]bU`b[ '7; =: YXYfU`gU`I`G5`V`Ub[ '8]fY`\_hcf`b[ 'GY[ i f]XUX`gU`7`mVYfz`Uh`8]fY`\_hcf`b[ 'GY[ i f]XUX`gU`7`ci`X""  
 =h]bU[ i mcX`bntU`Ub[ '7; =: YXYfU`=XYb]hmA`UbU[ Ya`Ybh`DfUVW]WZ`Uh`7`mVYf`GYW`f]m`7`ca`dYhYbW`  
 7YbhYf""<UVUb[ 'bU[ hUfUVU\`c`dUfU`gU`7; =V`Ub[ '9\_gY`i`h]Vcb[ 'HU[ UdUmčZ`\_]bcbgi`hU`b]?Yb`Ub[ 'I`b]hYX`GHUHY`YXYfU`; cj`Yfba`Ybhz`d]bUbg]ntU`bU`a`[ U`]bgh]hi`gmc`bZ`Uh`a`[ U`\_ca`dUbnUb[ ' \_U[ Ua`]hU`  
 Uh`V]b]V[ ntUb`b[ ' \_UXU`i`V\`UgUUb`gU`:]bUbWZ`6`cW\_VXU]bZ`Uh`7`mVYf`GYW`f]m



**Simon Choi** | B5B; I B; I B5B; '9\_gdYfhc`gU`=7C`VYbWZ`:]bhYVX`Uh`5Vc[ UXc`b[ '=7C`

=bhYfbUgmc`bU`bU`UVc[ UXc`bU`a`Uma`U\][ ]h&) `bU`hUcb`b[ ' \_UfUbUgUbZ`\_k`U`d]\_UXc`dUfU`a`U[ gUbUmb[ 'VUHg`gU`  
 9b[ 'UbX`Uh`K`U`Ygz`Uh`gU`<cb[ '?`cb[ z`7\`]bU`G]mU`Um`\_]`U`Ub[ 'HU[ UdU[ gU`HU`Uh`HU[ U!`V`c[ 'b[ 'V`cW\_VXU]bZ`  
 bUb[ i b[ i bUb[ 'a`]bUf`\_U`Ub`gU`a`i`bXc`b[ 'a`[ U`Y`gdYfhc`b[ 'WVYbW`Wda`""G]G]a`cb`UmbU[ HUdcg`a`i`U`gU`a`[ U`  
 dUfU`Ub`b[ 'VUHg`b[ 'DY`\_b[ 'I`b]j`Yfg]mz`Ub[ 'I`b]j`Yfg]hmcZ`@cbXcb`Uh`Ub[ 'I`b]j`Yfg]hmcZ`<cb[ '?`cb[ 'Umčb`gU`  
 dU[ ' \_U`UVUb[ [ ]h`BU[ V][ Umig]G]a`cb`b[ 'dU[ dUdUmč`Uh`dU[ fYfYdUgc`gU`VU[ cb[ 'a`[ U`fY[ i`Ugmc`b[ 'V`cW\_VXU]b`  
 gU`]VU!`VUb[ 'a`[ U`\i`f]gX`\_gmc`b`dUfU`a`Ug[ i`fc`Ub[ 'd]bU`\_Ua`UHUg`bU`Ub`hUg`b[ 'dU[ hi`dUX`Uh`dU[ gi`bcX`gU`\_U`Uh`  
 b[ 'a`Um`\_Ui`[ bUmUb`gU`a`[ U`dc`]g]ntU`b[ 'c`VmYfb`c`dUhi`b[ 'c`gU`hY`\_bc`c\`ntU`b[ 'V`cW\_VXU]b"



**Vincent Mascart** | A U\`][ 'gU`6`cW\_VXU]bZ`HU[ UVi`c`Uh`HU[ U!`6`c[

BY[ cgmUbhYz`HU[ UVi`cz`bU[ HUHU[ 'b[ ' ]Ub[ 'a`[ U`\_ca`dUbnUz`bU`\_UdU[ V][ UmidUmč`gU`]Ub[ :]bhYfbUgmc`bU`  
 bU`a`[ U`\_ca`dUbnU`Uh`b[ Umčb`Umih`i`ntUb[ 'bU`\_Uhi`cb`gU`a`[ U`hY`\_bc`c\`ntU`b[ 'V`cW\_VXU]b""A U\`][ 'gU`  
 6`cW\_VXU]bZ`]gU`gU`a`[ U`B5B; I B; I B5B; 'a`[ U`HU[ U!`V`c[ 'gU`GhYYa`]h`Uh; c`cg`6`cW\_VXU]bg""GU`\_g`  
 dUfU`gU`a`UfUa`]b[ '8DCG`bU`a`[ U`dfmY`\_hcf`GhYYa`]hZ`; c`cg`Uh`Vd`Lz`a`UHU[ i`a`dUmibU`bU`\_UdU[ Vi`c`Uh`  
 bU[ dUXU`U`b[ ' ]Ub[ 'Vi`a`UVUgY`gU`V`cW\_VXU]b`bU`a`[ U`Ud`\_]Ugmc`""BU[ gUgU`]hU`b[ ':`fYbWZ`9b[ ' ]g\z`  
 8i`hWZ`=HU`UbZ`7\`]bYgY`Uh`bUhi`hi`hc`b[ 'Fi`gg]Ub"





**Anton Solodikov | CEO**  
Negosyante sa IT, aktibista ng blockchain, imbentor, may akda ng patente at internasyonal na patenteng mga aplikasyon para sa nilalamang promosyon, dati, ang CEO sa Balalike LLP UK (nagpapaunlad ng nilalamang mga sistema ng monetisasyon) at CMO sa GOLOS.io (blockchain at sosyal na network, mga **token x40**).



**Arkady Yasashny | CFO**  
Dating nangungunang tagapamahala ng pinakamalaking Russian na mga bangko (VTB, MDM, Union), negosyante, namumuhunan sa mga high-tech na panimula.



**Igor Karavaev | CBDO** Dating eksekutibong Direkto sa Skolkovo Foundation, ang nangungunang Russian na negosyong inkyubator ng mga panimula, saka bilang direktor ng pagpapaunlad ng istrategiya at negosyo ng pinakamalaking internasyonal na mga korporasyon.



**Alexey Stukarchuk | CTO**  
Mahilig sa Blockchain, makaranasang tagabuo ng ERP at CRM na mga sistema ng internasyonal na mga kompanya (Skoda, Bosch, Ulmart), tagabuo ng mga app sa mobile (iOS, Android), ulo ng team ng nagpapaunlad.