CODER HOUSE

Trabajo Final

MATERIA Data Analytics

ALUMNO Germán Melo

COMISIÓN 32615

PROFESOR Luciano Julián Gómez

ÍNDICE

•	Introducción	Pag. 3
•	Descripción temática de los datos	Pag. 3
•	Alcance	Pag. 4
•	Hipótesis	Pag. 4
•	Tecnologías Utilizadas	Pag. 4
•	Tablas de DataSet	Pag. 5
•	Diagrama Entidad-Relación	Pag. 7
•	Pasos en el PowerBI	Pag. 9
•	Conclusión F	Pag. 18

INTRODUCCIÓN

A principios del año 2016 en el pais de Mexico dos socios con mucha experiencia en negocios, decidieron abrir una cadena de tiendas de juguetes. Con muchas ideas y estrategias para competir en el mercado, decidieron invertir un gran capital y dar inicio a este emprendimiento.

A lo largo de los meses tuvieron un crecimiento abismal, y abarcaron muchas ciudades de Mexico. En el año 2018, ya estaban presentes en más de 40 ciudades de Mexico.

A través de este trabajo se decidió analizar esta empresa y su gran crecimiento entre los años 2017 y 2018.

DESCRIPCIÓN TEMÁTICA DE LOS DATOS

Se calculó la facturación por ciudad, una comparativa de facturación por año y por mes, facturación por diferentes tiendas, medidores de facturación por categoría de productos, se realizó un top 5 de los productos más vendidos, y se hará una clasificación de ventas (mala, regular y buena).

ALCANCE

A través del dashboard realizado se buscará analizar los crecimientos anuales por ciudad y los productos más vendidos. Pretendiendo así saber a qué producto darle más producción y a cual menos. Y la posibilidad de ingresar nuevos productos al mercado dependiendo la demanda de las personas.

HIPÓTESIS

A través de estos análisis se buscará llegar a los siguientes objetivos de la empresa:

- -Potenciar la facturación y crear estrategias para aumentar la facturación en las ciudades con menor ventas.
- -Planificar expansión y exportación a mas ciudades de México y a paises vecinos.
- -Mejorar y aumentar el catalogo de productos.

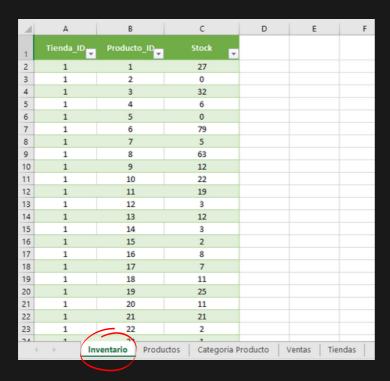
Tecnologías utilizadas

Se utilizaron las siguientes tecnologías:

- Microsoft Excel
- App Canva (https://www.canva.com/)
- SQL Server Management Studio
- Power BI
- App para diseñar diagramas (https://app.diagrams.net/)

TABLAS DE DATASET

Para el proyecto se tomó un archivo .excel con las siguientes tablas:



INVENTARIO

САМРО	TIPO DE CAMPO	TIPO DE CLAVE
TIENDA_ID	INT	FK
PRODUCTO_ID	INT	FK
STOCK	INT	

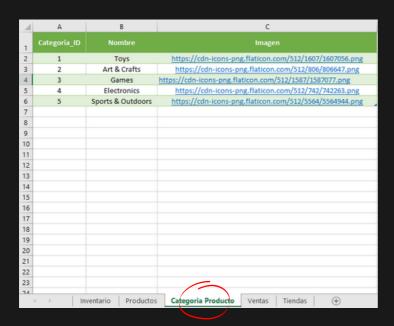
La tabla "Inventario" nos muestra el stock total segun tienda y producto.



PRODUCTOS

САМРО	TIPO DE CAMPO	TIPO DE CLAVE
PRODUCTO_ID	INT	PK
NOMBRE	VARCHAR	
CATEGORIA_ID	INT	FK
PRECIO	INT	

La tabla "Productos" nos muestra el nombre de cada producto junto con su precio.



-24	Α	В	С	D	E	F
1	Ventas_IP_	Fecha 🗸	Tienda_ID	Producto_ID 🔻	Unidade	
2	1	1/1/2017	24	4	1	
3	2	1/1/2017	28	1	1	
4	3	1/1/2017	6	8	1	
5	4	1/1/2017	48	7	1	
6	5	1/1/2017	44	18	1	
7	6	1/1/2017	1	31	1	
8	7	1/1/2017	40	7	1	
9	8	1/1/2017	19	2	1	
10	9	1/1/2017	38	21	1	
11	10	1/1/2017	21	8	1	
12	11	1/1/2017	6	8	1	
13	12	1/1/2017	34	8	1	
14	13	1/1/2017	37	8	2	
15	14	1/1/2017	38	9	1	
16	15	1/1/2017	5	31	1	
17	16	1/1/2017	34	24	1	
18	17	1/1/2017	8	8	1	
19	18	1/1/2017	6	8	1	
20	19	1/1/2017	8	8	1	
21	20	1/1/2017	3	24	2	
22	21	1/1/2017	5	31	1	
23	22	1/1/2017	33	27	1	
24	23	1/1/2017	2	R		
	← →	Inventario	Productos	Categoria Producto	Ventas	Tiendas

A	А	В	С	D	Ε
1	Tienda_ID	Nombre	_	Ubicación	Apertura
2	1	Maven Toys Guadalajara 1	Guadalajara	Residential	18/9/1992
3	2	Maven Toys Monterrey 1	Monterrey	Residential	27/4/1995
4	3	Maven Toys Guadalajara 2	Guadalajara	Commercial	27/12/1999
5	4	Maven Toys Saltillo 1	Saltillo	Downtown	1/1/2000
6	5	Maven Toys La Paz 1	La Paz	Downtown	31/5/2001
7	6	Maven Toys Mexicali 1	Mexicali	Commercial	13/12/2003
8	7	Maven Toys Monterrey 2	Monterrey	Downtown	25/12/2003
9	8	Maven Toys Pachuca 1	Pachuca	Downtown	14/10/2004
10	9	Maven Toys Ciudad de Mexico 1	Cuidad de Mexico	Downtown	15/10/2004
11	10	Maven Toys Campeche 1	Campeche	Downtown	14/1/2005
12	11	Maven Toys Cuernavaca 1	Cuernavaca	Downtown	19/4/2005
13	12	Maven Toys Chetumal 1	Chetumal	Downtown	5/5/2006
14	13	Maven Toys Mexicali 2	Mexicali	Downtown	30/8/2006
15	14	Maven Toys Guanajuato 1	Guanajuato	Downtown	31/1/2007
16	15	Maven Toys Tuxtla Gutierrez 1	Tuxtla Gutierrez	Downtown	5/3/2007
17	16	Maven Toys San Luis Potosi 1	San Luis Potosi	Downtown	19/5/2007
18	17	Maven Toys Toluca 1	Toluca	Downtown	9/12/2007
19	18	Maven Toys Merida 1	Merida	Downtown	22/8/2008
20	19	Maven Toys Puebla 1	Puebla	Commercial	16/12/2008
21	20	Maven Toys Zacatecas 1	Zacatecas	Downtown	29/5/2009
22	21	Maven Toys Santiago 1	Santiago	Downtown	23/11/2009
23	22	Maven Toys Guanajuato 2	Guanajuato	Commercial	29/3/2010
			~ ~ ~	· · · ·	an In Innan
•	· P	Productos Categoria Producto	Ventas Tiend	as +	

CATEGORIA PRODUCTO

САМРО	TIPO DE CAMPO	TIPO DE CLAVE
CATEGORIA_ID	INT	PK
NOMBRE	VARCHAR	=
IMAGEN		=

La tabla "Categoria Producto" nos muestra las diferentes categorias de los productos junto con una imagen descriptiva.

VENTAS

САМРО	TIPO DE CAMPO	TIPO DE CLAVE
VENTAS_ID	INT	PK
FECHA	TIME	-
TIENDA_ID	INT	FK
PRODUCTO_ID	INT	FK
UNIDADES	INT	-

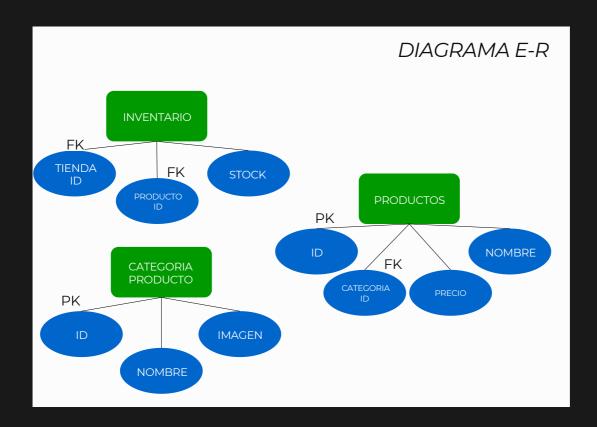
La tabla "Ventas" nos muestra las ventas realizadas por la empresa, detallando la fecha y la cantidad de unidades vendidas.

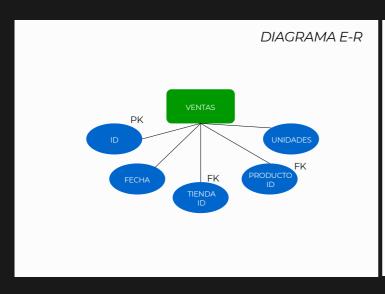
TIENDAS

CAMPO	TIPO DE CAMPO	TIPO DE CLAVE
TIENDA_ID	INT	PK
NOMBRE	VARCHAR	-
CIUDAD	VARCHAR	-
UBICACIÓN	VARCHAR	-
APERTURA	TIME	-

La tabla "Tiendas" nos muestra todas las tiendas que posee la empresa, su apertura y su ubicación.

DIAGRAMA ENTIDAD-RELACIÓN





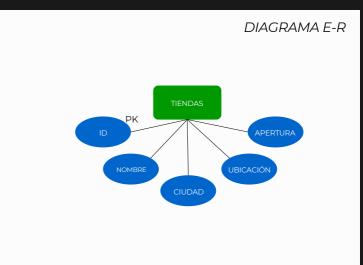
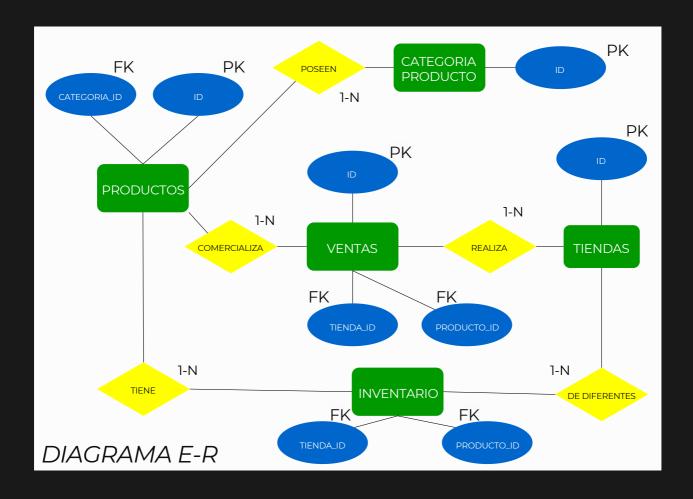
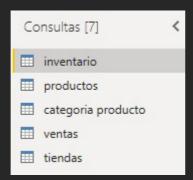


DIAGRAMA ENTIDAD-RELACIÓN



PASOS EN EL POWER BI

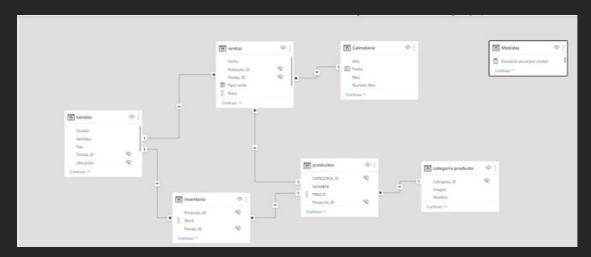
• Se importaron las siguientes tablas: Inventario, productos, categoría producto, ventas, tiendas.



- Se quitaron las filas en blanco de todas las tablas. De la tabla "tiendas" se quitó la columna "Apertura".
- De la tabla "ventas" se realizo una consulta combinada, y se tomó el precio de los productos multiplicándose por la cantidad de unidades. Se agregó esa columna y se llamó "Total".



- Una vez corregidas las tablas se guardaron.
- Luego se realizó la vinculación en el modelo Entidad- Relación.



• Se ocultaron los datos innecesarios.

• Luego se colocaron los fondos del lienzo, importando imágenes diseñadas por el alumno.



• Se añadieron dos botones para redirigir a las redes sociales.



• También otros botones para navegar por las diferentes páginas del proyecto.







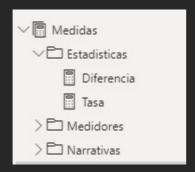




 Se creó una tabla de fechas llamada "Calendario" en Power Query con el siguiente código:

```
Today=Date.From(DateTime.LocalNow()), // today's date
 FromYear = 2017, // set the start year of the date dimension. dates start from 1st of January of this year ToYear = 2018, // set the end year of the date dimension. dates end at 31st of December of this year
 StartofFiscalYear=7, // set the month number that is start of the financial year. example; if fiscal year start is July, value is 7
 firstDayofWeek=Day.Monday, // set the week's start day, values: Day.Monday, Day, Sunday....
 // configuration end
 FromDate=#date(FromYear,1,1),
 ToDate=#date(ToYear, 12, 31),
 Source=List.Dates(
         FromDate,
         Duration.Days(ToDate-FromDate)+1,
          #duration(1,0,0,0)
 #"Converted to Table" = Table.FromList(Source, Splitter.SplitByNothing(), null, null, ExtraValues.Error),
#"Renamed Columns" = Table.RenameColumns(#"Converted to Table", {("Column1", "Fecha")}),
#"Changed Type" = Table.TransformColumnTypes(#"Renamed Columns", {{"Fecha", type date}}),
#"Columna duplicada" = Table.DuplicateColumn(#"Changed Type", "Fecha", "Fecha - Copia"),
#"Mes extraído" = Table.TransformColumns(#"Columna duplicada", ({"Fecha - Copia", Date.Month, Int64.Type})),
#"Mes extraido" = Table.TransformColumns(#"Columna duplicado",{("Fecha - Copia", Date.Month, Int64.Type}}),
#"Columnas con nombre cambiado" = Table.RenameColumns(#"Mes extraido",{("Fecha - Copia", "Número Mes"}}),
#"Columnas con nombre cambiadol" = Table.RenameColumns(#"Columnas con nombre cambiadod", "Fecha - Copia",
#"Columnas con nombre cambiadol" = Table.RenameColumns(#"Columnas con nombre cambiadol", {{"Fecha - Copia", "Letra Mes"}}),
#"Columnas con nombre cambiadol" = Table.RenameColumns(#"Columnas con nombre cambiadol", {{"Letra Mes", each Date.MonthName(_), type text}}),
#"Columnas con nombre cambiadol" = Table.RenameColumns(#"Nombre del mes extraido", {("Letra Mes", each Date.MonthName(_), type text}}),
#"Columna duplicadal" = Table.DuplicateColumn(#"Columnas con nombre cambiadol", "Fecha - Copia", "Fecha - Copia"),
#"Año extraido" = Table.TransformColumns(#"Columna duplicadal", {("Fecha - Copia", Date.Year, Int64.Type}}),
#"Columnas con nombre cambiadol" - Table.RenameColumn(#"Columnas con nombre cambiadol", "Fecha - Copia", Date.Year, Int64.Type}}),
 #"Columnas con nombre cambiado3" = Table.RenameColumns(#"Año extraído",{{"Fecha - Copia", "Año"}})
#"Columnas con nombre cambiado3"
```

- En el próximo paso se creó una tabla "Medida".
- En la tabla medida se creó la medida "Tasa" para calcular la tasa anual en base a la facturación de la empresa.
- Luego se creó otra medida llama "Diferencia", para calcular la diferencia de facturación de un año a otro.



- Se creó una nueva columna calculada en la tabla "Ventas". Esta columna es para medir el tipo de venta en: "Mala", "Regular", o "Buena".
- Se crearon 5 medidas nuevas: "Total Art", "Total Electrónica", "Total Games", "Total Sports" y "total Toys". Estas medidas representan las categorías de los productos.
- Utilizando grafico de medidores se analizó la cantidad de ventas por producto.



✓ 🗀 Medidores	
Total Art	
Total Electronics	
Total Games	
Total Sports	
Total Toys	

• Se creó una Narrativa por medio de una medida llamada "Resumen" y se crearon 8 variables. En la medida se escribió lo siguiente:

```
Resumen =

VAR Texto0 = "Seleccione una ciudad del mapa para obtener todos los detalles de su
facturación"

VAR Texto1 = "Usted ha seleccionado "

VAR Texto2 = ". La facturación total en dicha ciudad fue de "

VAR Texto3 = ", lo cual representa un "

VAR Texto4 = " del total facturado por la empresa"

VAR Total1 = FORMAT(SUM(ventas[Total]), "$ #,###.00")

VAR TotalEmpresa = CALCULATE(SUM(ventas[Total]), ALL())

VAR Porcentaje = FORMAT(SUM(ventas[Total])/TotalEmpresa, "#.00%")

RETURN

IF(SELECTEDVALUE(tiendas[Ciudad])=BLANK(), Texto0,
Texto1 & SELECTEDVALUE(tiendas[Ciudad]) & Texto2 & Total1 & Texto3 & Porcentaje &
Texto4)
```

 Se creó un mapa para mostrar la selección de las diferentes ciudades de México y sus respectivas ventas. Se añadieron burbujas con diferentes tamaños según su facturación.

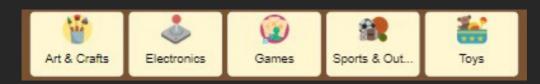




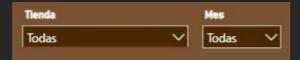
 Se creó una nueva página para diseñar los gráficos para el Tooltip insertado en el mapa. Se añadió el Tooltip con los siguientes detalles:

Facturación por tienda, nombre de la ciudad y top 5 de productos más vendidos.

 Se creó una botonera con la categoría de productos y se añadió la imagen de cada producto.



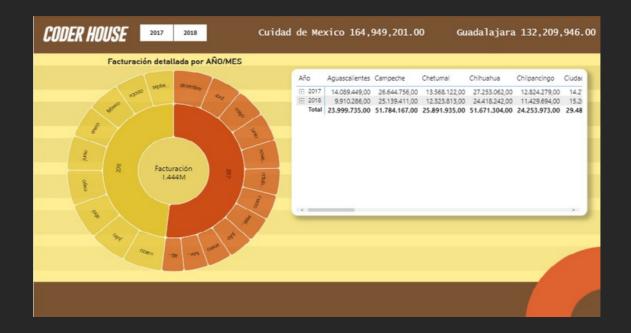
• Se crearon dos segmentaciones. Una que mide la facturación según la tienda. Y la otra según el mes.



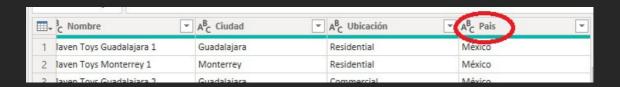
Se creó un Scroller de bienvenida en la portada



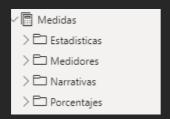
- Se creó un nuevo grafico "SunBurst by MAQ" y se analizó la facturación detallada por año y por mes.
- Se creó un gráfico Matriz con los años, meses de la facturación por cada ciudad.
- Se agregó un scroller detallando las ciudades y su facturación.
 Y se añadió un indicador de desviación anual.
- Se creó una segmentación de datos con dos botones de año.



- Se añadió un marcador para reiniciar los valores de los filtros. Y se creó un botón vinculando el marcador.
- A través del Power Query se agregó a la tabla "Tiendas" una nueva columna llamada "País".



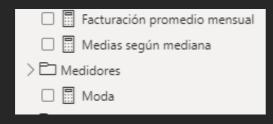
- Esto se realizó con el fin de crear una jerarquía y poder corregir un problema con las ubicaciones en la geolocalización.
- Se almacenaron las medidas en sus respectivas carpetas para tener todo más organizado.



- En la página "Estadísticas" se agregó la siguiente información:
- Se crearon 4 tarjetas nuevas en las cuales medimos: Medianas, Promedio Mensual, Promedio según cant. de Ventas y Cantidad de ventas.



• Para la funcionalidad de las estadísticas se crearon tres medidas



 Se añadieron dos narrativas para las estadísticas, con los siguientes codigos dentro de las medidas :

```
1 Moda =
2 VAR GRUPOS = SUMMARIZE(ventas,ventas[Total], "CANTIDAD", COUNT(ventas[Total]))
3 VAR MAXIMO = MAXX(GRUPOS, [CANTIDAD]) = MAXIMO)
4 VAR MODA_FINAL = FILTER(GRUPOS, [CANTIDAD] = MAXIMO)
5 VAR RESULTADO = CONCATENATEX(MODA_FINAL, FORMAT(ventas[Total], "$ #,###.00"), " - ")
6 VAR MULTIMODAL = "Se han encontrado " & COUNTROWS(MODA_FINAL) & " valores con la mayor cantidad de repeticiones: " & MAXIMO & ". Dichos valores son: " & RESULTADO
7 VAR UNIMODAL = "Se ha encontrado " & COUNTROWS(MODA_FINAL) & " valor con la mayor cantidad de repeticiones: " & MAXIMO & ". Dicho valor es: " & RESULTADO
8 RETURN
9 IF( COUNTROWS(MODA_FINAL) = 1, UNIMODAL, MULTIMODAL)
10
```

```
1 Medias según mediana =
2 VAR MEDIANA = MEDIAN(ventas[Total])
3 VAR MEDIANA = MEDIAN(ventas[Total]), ventas[Total] < MEDIANA)
4 VAR MAYORES = CALCULATE(COUNT(ventas[Total]), ventas[Total] > MEDIANA)
5 VAR MEDIANAS = CALCULATE(COUNT(ventas[Total]), ventas[Total] = MEDIANA)
6 VAR NO_MEDIANA = COUNT(ventas[Total]) - MEDIANAS
7 VAR VENTA = COUNT(ventas[Total])
8 RETURN
9 "De las " & VENTA & " ventas analizadas, " & MEDIANAS & " ventas poseen el valor medio: " & FORMAT(MEDIANA, "$ 0.00") &
10 ". De las " & NO_MEDIANA & " ventas restantes, " & MENORES & " ventas se encuentran por debajo de la mediana
```

Así quedaron colocadas las dos narrativas:

Se ha encontrado 1 valor con la mayor cantidad de repeticiones: 93844. Dicho valor es: \$ 1.599,00

De las 829262 ventas analizadas, 82775 ventas poseen el valor medio: \$ 1499,00. De las 746487 ventas restantes, 382252 ventas se encuentran por debajo de la mediana y 364235 por encima de la mediana calculada.

• En la página "Análisis Mensual" se crearon dos gráficos para medir el porcentaje de facturación según el año y el crecimiento según el mes.





• Se crearon 3 medidas nuevas y una narrativa:

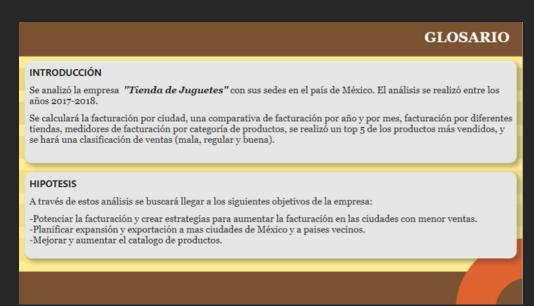
☐ 🗒 Porcentaje Anual	✓ 🗀 Narrativas
☐ 🖫 Porcentaje Máximo	☐ 🖫 Conclusión I
☐ 🔡 Tasa Mensual	Conclusion 1

• La narrativa se muestra de la siguiente manera:

Para el año seleccionado, el total facturado por la empresa fue de \$ 748.249.808,00, lo que representa un 51,80% de la facturación total, la cual asciende a \$ 1.444.457.235,00

• Las páginas del Proyecto quedaron de la siguiente manera:



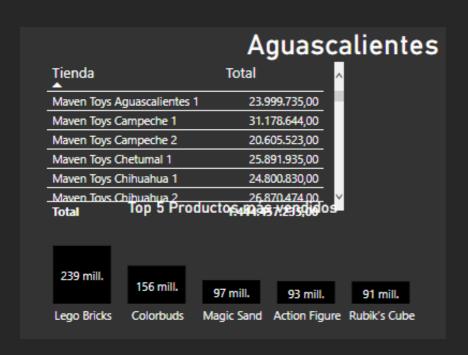












CONCLUSIÓN

A través de este Dashboard se pudo planificar y establecer nuevos caminos para el éxito de la empresa. La "Tienda de Juguetes" ha puesto sus ojos en los datos recolectados y se ha propuesto redoblar la apuesta. Su propio futuro dependerá de las decisiones acertadas que tomé de acá adelante.