# بهنامخدا

## موضوع

# تحلیل سیستم فروشگاه آنلاین

ارائه از **حسین قاسمیزاده** 

پائیز ۱۴۰۱

# فهرست

| ٣ | مقدمه                                       |
|---|---|
| ٣ | فروشگاه اینترنتی                            |
| ۴ | هدف از ایجاد فروشگاه در بستر اینترنت        |
| ۴ | مزایای فروشگاه اینترنتی                     |
| ۴ | معایب فروشگاه اینترنتی                      |
| ۵ | خرید از سیستم فروشگاه اینترنتی              |
| ۶ | از انتخاب محصول تا تحویل محصول              |
| ۶ | ایجاد حساب کاربری                           |
| ۶ | اطلاعات حساب کاربری                         |
| ۶ | محصولات                                     |
| 9 | صفحه كالا                                   |
|   | سبد کالا                                    |
|   | زمان و مکان ارسال                           |
|   | پرداخت و تکمیل خرید                         |
|   | زمان خرید محصول تا تحویل محصول              |
|   | فرهنگ لغت دادهها (Data Dictionary)          |
|   | نمودار رابطه موجودیت (ERD)                  |
|   | نمودار جریان داده (Data Flow Diagram)       |
| ١ | سطح صفر                                     |
|   | سطح یک                                      |
|   | سطح دو                                      |
|   | نمودار تغییر حالت(State Transition Diagram) |
|   | بخش ایجاد حساب کاربری                       |
|   | بخش ثبت سفارش                               |
|   | بخش پرداخت                                  |
| ١ | Y Uso caso                                  |

### مقدمه

کسب و کارهای الکترونیکی یکی از بهترین و مدرنترین راهکارهای کسب درآمد با عمری کمتر از دو دهه است.

تجارت در فضایی بیواسطه، سریع، کمهزینه و با کمترین محدودیت. استفاده از کسب و کارهای الکترونیکی مخاطبان بسیاری را فارغ از زمان و مکان دسترسی آنان به اینترنت برای انسانها به همراه داشته و به نسبت کسب وکارهای سنتی در زمان بسیار کوتاهتری امکان رشد وجود دارد.

در کنار افزایش استفاده از وسایل دیجیتالی، استفاده از اینترنت نیز در سالهای اخیر رشدی پرسرعت به خود گرفتهاست و آینده این لوازم دیجیتالی به اینترنت گره خورده است به طوری مهمترین سرویسهای مورد نیاز کاربران به صورت آنلاین و از طریق بستر اینترنت ارئه میشود و با اطمینان میتوان گفت که در آینده نه چندان دور، تمام این سرویسها به صورت آنلاین خواهد بود.

# فروشگاه اینترنتی

فروشگاه اینترنتی در حقیقت یکی از ابزارهای تجارتالکترونیک است که به مشتری اجازه می دهد به صورت مستقیم کالاها و خدمات خود را از فروشنده در بستر اینترنتی و وب با استفاده از مروگر تهیه کند. محصولات در دسته بندیهای مشخص، بخش بندی شدهاند و می توان با انتخاب دسته بندی یا جستجوی محصول مشخص وارد صفحه محصول شده و اطلاعات مرتبط به آن محصول را به طور کامل مشاهده کرد. نظرات کاربران را پس از استفاده از آن محصول مورد مطالعه قرار داد و پس از آن اقدام

به خرید کرد و پس از خرید فروشنده محصول را از طریق پست یا رانندگان استخدام شده توسط شرکت به دست مشتری میرسانند.

# هدف از ایجاد فروشگاه در بستر اینترنت

در این جا باید به مزایا و معایب فروشگاه اینترنتی پرداخت:

### مزایای فروشگاه اینترنتی

- صرفه جویی در زمان
- صرفه جویی درهزینه
- دسترسی همیشگی فاقد از زمان و مکان به فروشگاه
  - مشاهده تمام مشخصات محصول قبل از خرید
- دیدن نظرات از تجربه خرید دیگر کاربران و در نتیجه انتخاب درست
  - مقایسه سریع قیمت محصول با دیگر فروشگاهها
  - نیاز نداشتن به فضای فیزیکی برای ارائی محصول

### معایب فروشگاه اینترنتی

- بعضی اجناس آنطور که به نظر میرسند نباشند محصولاتی که دارای ابعاد خاصی هستند مانند لباس
- کلاهبرداری از طریق فروشگاههای اینترنتی هم اتفاق میافتد پس باید به نماد الکترونیک
  ویا دامنه درگاهی که کاربر برای پرداخت هزینه محصول به آن انتقال دادهمیشود توجه
  نمود
  - بعضی از فروشگاهها امکان مرجوعی کالا را ندارند برای همین باید توجه به این مسئاله
     داشت
    - دسترسی نداشتن به محصول به صورت آنی بعد پرداخت مبلغ

در نتیجه بودن فروشگاه اینترنتی کمک زیادی به صرفهجویی در زمان و هزینه میکند و راحتی خرید محصولات و همچنین یکی از مزایای مهم در ایجاد فروشگاه سنتی است و البته رقابت هم در این فضا سختتر است.

# خرید از سیستم فروشگاه اینترنتی

این نوع کسب و کار بعد از به وجود آمدن اینترنت پدید آمدند، فروشنده لیست و مشخصات کالاهای خود را در سایت قرار میدهد و خریدار پس از مراجعه به آن وب سایت و مطالعهی مشخصات و ویژگیهای کالا، و با دیدن نظرات کاربرانی که تجربهی استفاده از محصول را داشتند، نسبت به ثبت سفارش و خرید از فروشگاه اقدام میکند. این سفارشها پس از بررسی و تائید نهایی :

- موجودی داشتن محصول در رنگ خاص و یا اندازه مورد نظر
  - امکان ارسال به نقطه مورد نظر
  - تائید زمان ارسال از طرف خریدار
- بررسی حجم و وزن کالا باتوجه به نوع ارسال آن توسط مسئولان فروشگاه

توسط پیک موتوری، پست و یا باربری به آدرس سفارشدهنده ارسال میشود که وجه کالا نیز به روشهای مختلف قابل یرداخت خواهد بود.

## از انتخاب محصول تا تحویل محصول

### ایجاد حساب کاربری

در وهله اول برای خرید از یک وب سایت فروشگاه آنلاین باید حساب کاربری ایجاد کنید (در واقع در سایت ثبتنام میکنیم) و مشخصات از قبیل نام، نامخانوادگی، شماره تلفن و ... را ثبت میکنیم تا به عنوان یک فرد حقیقی در فروشگاه اینترنتی شناخته شویم.

#### اطلاعات حساب كاربري

در حساب کاربری نام و نامخانوادگی، کد ملی، شماره موبایل، ایمیل، تعیین رمز برای ورود به حساب کاربری، تاریخ تولد، شماره کارت برای بازگرداندن مبلغ پرداخت شده در شرایط خاص و... ثبت میکنیم.

### محصولات

به طور کلی در هر دستهبندی یک ساختار سلسله مراتبی وجود دارد. به عنوان مثال اگر در فرشگاهی یکی از دستهها مربوط به موبایل بود به زیر دستههای ریزتر درباره موبایل مثلا برند، قیمت و براساس نیاز کاربر که استفاده دارد(اقتصادی، میان رده، گیمینگ، مناسب عکاسی و...) تقسیم میشود.

#### صفحه كالا

برای هر محصول یک صفحه خاصی وجود دارد که مشخصات، ابعاد، نظرات کاربران و پرسشهای عمومی که در مورد کالا هستش وجود دارد. در این صفحه کاربر میتواند رنگ کالا را انتخاب کند و به سبد خرید اضافه کنند.

### سبد كالا

در قسمت سبد کالا میتوانیم تعداد محصول را اضافه یا کم کنیم و از جمع قیمت کالا یا کالاهای سفارش داده شده مطلع شویم.

### زمان و مکان ارسال

در این قسمت زمان ارسال کالا (با توجه به زمان تحویل کالا که توسط کاربر تعیین میشود، کاربر کدتحویلی که از طرف فروشگاه ارسال شده را باید به فرستنده تحویل دهد تا فروشگاه از صحت تحویل کالا مطمئن شود) و آدرسی که محصول باید به آن ارسال شود را تعیین میکنیم. آدرسی که ثبت میکنیم در حساب کاربری ذخیره میشود.

### یرداخت و تکمیل خرید

معمولاً پرداخت هزینه در این فروشـگاهها به وسـیله ابزارهای پرداخت الکترونیک صـورت می گیرد که کاربر را در زمان پرداخت به درگاه بانکی انتقال میدهد. البته فروشـگاههای اینترنتی محلی معمولاً قابلیت تحویل وجه در هنگام دریافت کالا را نیز دارند ولی در خریدهای اینترنتی جهانی معمولاً چنین امکانی فراهم نیست.

### زمان خرید محصول تا تحویل محصول

اگر کاربر به هر دلیلی که پشـیمان از خریدش شـد قبل تحویل میتواند سفارش را لغو کند و کل مبلغ را پس بگیرد و وقتی محصول بدست مشتری رسید و محصول معیوب بود میتواند محصول را مرجوع کند و مبلغ خود محصول را پس بگیرد.

# فرهنگ لغت دادهها (Data Dictionary)

#### دستهبندی محصولات

در یک فروشگاه اینترنتی محصولات در دستهبندی های جداگانه قرار میگیردکه برای پیدا کردن راحت راحت محصول توسط کاربر خوب هستش و هم برای سئو سایت خوب است.

### ای نماد

در واقع اینماد برای اعتماد مشتری از خرید به سایتهای فروشگاهی داده میشود.

### درگاه بانکی

برای کالای سفارش دادهشده کاربر به درگاه بانکی انتقال پیدا میکند تا با وارد کردن اطلاعات کارت بانکی مبلغ را پرداخت کند.

#### بازارهای انترنتی جهانی

فروشگاههای اینترنتی جهانی مثل آمازون که فروش جهانی دارند نه صرفا برای یک کشور

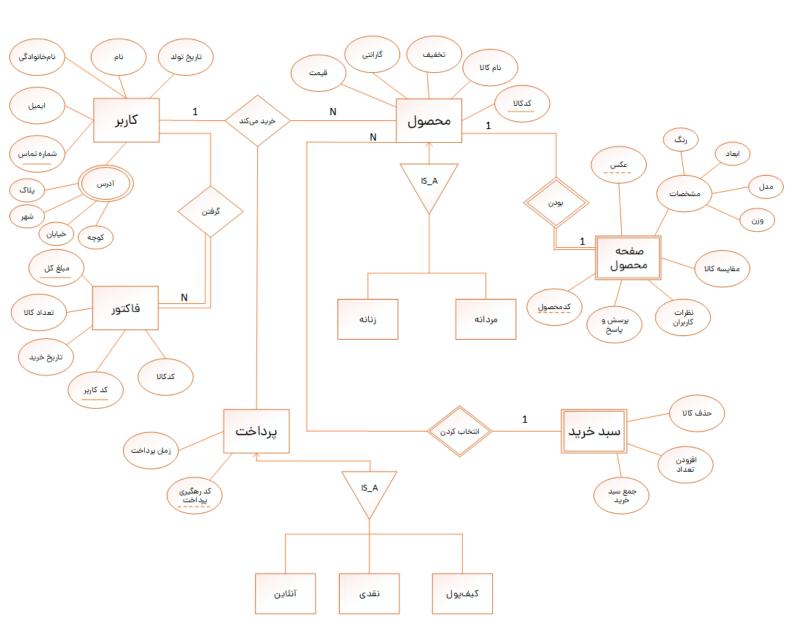
#### کالای معیوب

برای مثال اگر کالایی شکسته بود کالای معیوب گفته میشود.

#### مرجوعي كالا

آگر کاربر بعد از خرید کالایی، معیوب بود یا به هر دلیلی پشیمان از خرید خود شد میتواند کالا را مرجوع کند.

# نمودار رابطه موجودیت (ERD)

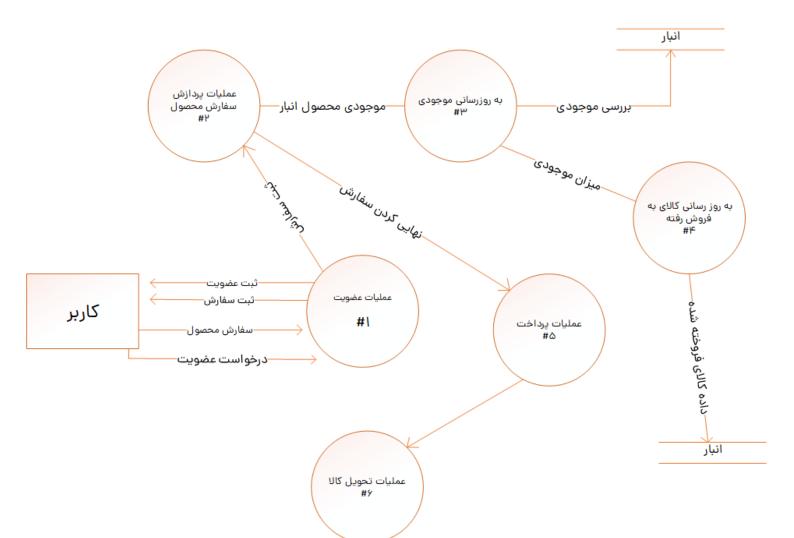


# نمودار جریان داده (Data Flow Diagram)

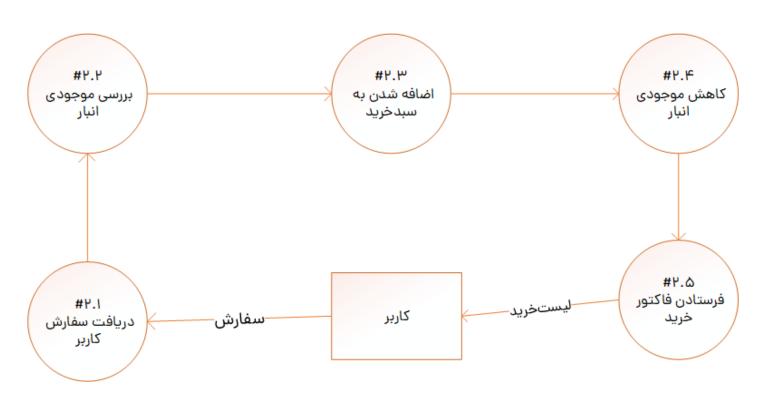
### سطح صفر



### سطح یک

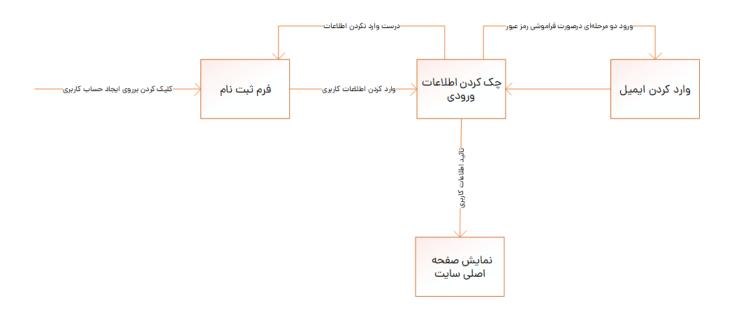


### سطح دو

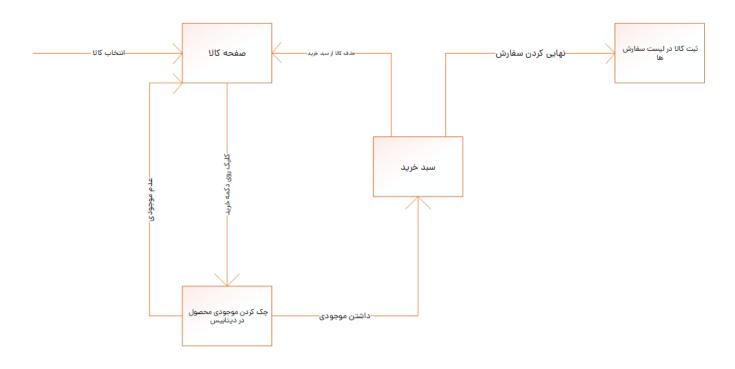


# نمودار تغییر حالت(State Transition Diagram)

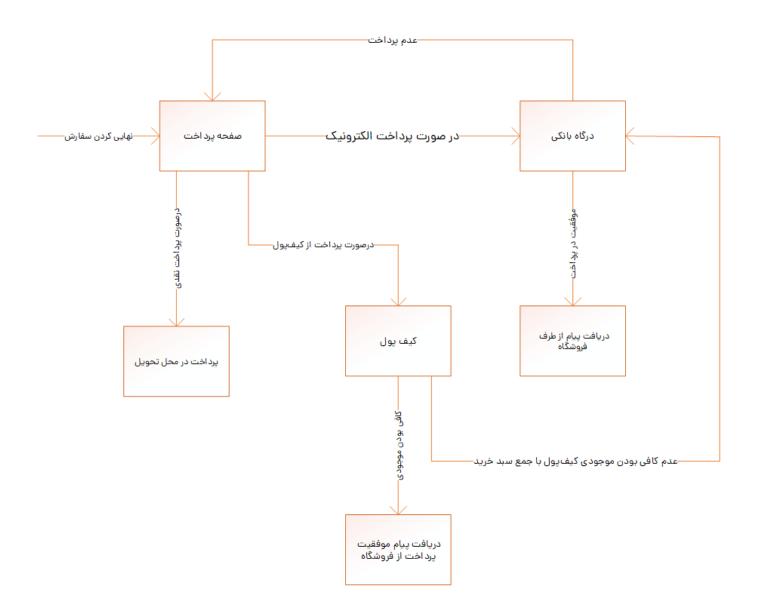
### بخش ایجاد حساب کاربری



## بخش ثبت سفارش



### بخش پرداخت



## **Use case**

