بهنامخدا

موضوع

تحلیل سیستم فروشگاه آنلاین

ارائه از **حسین قاسمیزاده**

زمستان ۱۴۰۱

فهرست

٣	مقدمه
۴	فروشگاه اینترنتی
۴	هدف از ایجاد فروشگاه در بستر اینترنت
۴	مزایای فروشگاه اینترنتی
۵	معایی فروشگاه اینترنتی

مقدمه

کسب و کارهای الکترونیکی یکی از بهترین و مدرنترین راهکارهای کسب درآمد با عمری کمتر از دو دهه است.

تجارت در فضایی بیواسطه، سریع، کمهزینه و با کمترین محدودیت. استفاده از کسب و کارهای الکترونیکی مخاطبان بسیاری را فارغ از زمان و مکان دسترسی آنان به اینترنت برای انسانها به همراه داشته و به نسبت کسب وکارهای سنتی در زمان بسیار کوتاهتری امکان رشد وجود دارد.

در کنار افزایش استفاده از وسایل دیجیتالی، استفاده از اینترنت نیز در سالهای اخیر رشدی پرسرعت به خود گرفتهاست و آینده این لوازم دیجیتالی به اینترنت گره خورده است به طوری مهمترین سرویسهای مورد نیاز کاربران به صورت آنلاین و از طریق بستر اینترنت ارئه میشود و با اطمینان میتوان گفت که در آینده نه چندان دور، تمام این سرویسها به صورت آنلاین خواهد بود.

فروشگاه اینترنتی

فروشگاه اینترنتی در حقیقت یکی از ابزارهای تجارتالکترونیک است که به مشتری اجازه می دهد به صورت مستقیم کالاها و خدمات خود را از فروشنده در بستر اینترنتی و وب با استفاده از مروگر تهیه کند. محصولات در دسته بندیهای مشخص، بخش بندی شدهاند و می توان با انتخاب دسته بندی یا جستجوی محصول مشخص وارد صفحه محصول شده و اطلاعات مرتبط به آن محصول را به طور کامل مشاهده کرد. نظرات کاربران را پس از استفاده از آن محصول مورد مطالعه قرار داد و پس از آن اقدام به خرید کرد و پس از خرید فروشنده محصول را از طریق پست یا رانندگان استخدام شده توسط شرکت به دست مشتری میرسانند.

هدف از ایجاد فروشگاه در بستر اینترنت

در این جا باید به مزایا و معایب فروشگاه اینترنتی برداخت:

مزایای فروشگاه اینترنتی

- صرفه جویی در زمان
- صرفه جویی درهزینه
- دسترسی همیشگی فاقد از زمان و مکان به فروشگاه
 - مشاهده تمام مشخصات محصول قبل از خرید
- دیدن نظرات از تجربه خرید دیگر کاربران و در نتیجه انتخاب درست
 - مقایسه سریع قیمت محصول با دیگر فروشگاهها
 - نیاز نداشتن به فضای فیزیکی برای ارائی محصول

معایب فروشگاه اینترنتی

- بعضی اجناس آنطور که به نظر میرسند نباشند محصولاتی که دارای ابعاد خاصی هستند مانند لباس
- کلاهبرداری از طریق فروشگاههای اینترنتی هم اتفاق میافتد پس باید به نماد الکترونیک
 ویا دامنه درگاهی که کاربر برای پرداخت هزینه محصول به آن انتقال دادهمیشود توجه
 نمود
 - بعضی از فروشگاهها امکان مرجوعی کالا را ندارند برای همین باید توجه به این مسئاله
 داشت
 - دسترسی نداشتن به محصول به صورت آنی بعد پرداخت مبلغ

در نتیجه بودن فروشگاه اینترنتی کمک زیادی به صرفهجویی در زمان و هزینه میکند و راحتی خرید محصولات و همچنین یکی از مزایای مهم در ایجاد فروشگاه سنتی است و البته رقابت هم در این فضا سختتر است.