Treinamento VDI 2.0

terça-feira, 4 de dezembro de 2018

08:04



Vendas Internas 2.0 - Solicitação de Acesso





Acesso VDI

Para que o vendedor possa acessar o Painel do VDI 2.0 será necessário a solicitação do perfil adicional, 47 – CDD_Vendas – Vendedor Interno 2.0.

Acesso SVI

Para que o SVI possa acessar o Painel do VDI 2.0 será necessário a solicitação do perfil adicional, 26 – CDD_Vendas – Coordenador Vendas Interno 2.0.

Como solicitar o perfil

Antes de acessar o CDD no Promax vá em Manutenção de acesso, após informe para qual acesso quer o perfil, adicione o ID, confira o e-mail e então efetue a solicitação de perfil adicional.

Vendas Internas 2.0 - Menu de Acesso



O acesso ao Painel do VDI 2.0 ocorrerá pelo menu 19.05 – "Painel Vendedor Interno 2.0".





Vendas Internas 2.0 – Rota Ligação



Para iniciar o atendimento, basta clicar duas vezes sobre a linha do cliente

ambev | HBSIS

Vendas Internas 2.0 – Status da Ligação



Conforme as ligações forem sendo feitas, os status serão alterados





Vendas Internas 2.0 – Tela de atendimento



A tela de atendimento será subdivida nos seguintes sub-menus:

- Confirmação de Cadastro
- Metas mensais e diárias
- Resumo do histórico de pedidos
- Combos
- Sugestão
- Resumo do pedido

O script de atendimento do VDI é dividido em etapas e cada etapa tem foco em sub-menus específicos.

O sistema maximizará e minimizará os sub-menus a medida que as etapas forem sendo cumpridas.

ambev HBSIS

VDI 2.0 – Tela de atendimento: "Etapa Análise"



Início da Etapa: momento da abertura

do pdv

Fim da etapa: no click do botão "Analisei os dados do Pdv".

A etapa será destinada a análise dos dados cadastrais, metas a serem atingidas, inclusão no Parceiro Ambev, Históricos dos últimos 3 pedidos e títulos em atraso.

Sub-menus maximizados:

- · Confirmação Cadastral
- · Metas mensais e diárias
- Resumo do Histórico de pedidos

A etapa ficará verde quando for finalizada.

VDI 2.0 – Etapa Análise: Confirmação do cadastro



O VDI deverá confirmar as informações cadastrais e atualizar telefones, melhor horário de atendimento, e-mail, inserir novo contato, essas são as únicas informações que o VDI consegue alterar nessa tela.

ambev | HBSIS

VDI 2.0 – Etapa Análise: PDQ



As informações do PDQ não são online, portanto serão atualizadas somente após o Proc Noturno.

VDI 2.0 - Etapa Análise: Resumo de pedidos



O sub menu Resumo de pedidos apresentará os últimos 3 pedidos.

ambev HBSIS

VDI 2.0 – Tela de atendimento: "Etapa Apresentação"



Início da Etapa: no click do botão "Analisei os dados do PDV".

Fim da etapa: no click do botão Iniciar.

A etapa será destinada a apresentação ao pdv e atualização de seus dados cadastrais.

Sub-menus maximizados:

- · Confirmação Cadastral
- Metas mensais e diárias
- Resumo do Histórico de pedidos

A etapa ficará verde quando for finalizada.

VDI 2.0 – Tela de atendimento: Parceiro Ambev



Se o cliente é cadastrado no Parceiro Ambev, a tela de atendimento apresentará uma faixa no rodapé anunciando que o pdv tem promoção no parceiro AmBev. O VDI poderá fechar ou solicitar a visualização das promoções.

O Promax solicitará os itens de promoção através de requisição para o Parceiro Ambev.

As promoções são especificas para o pdv.

ambev HBSIS

VDI 2.0 – Tela de atendimento: Parceiro Ambev



Caso o cliente não seja cadastrado no Parceiro Ambev, apresentará a informação em vermelho junto com a opção de encaminhar um e-mail.

VDI 2.0 - Tela de atendimento: "Etapa Pedido"



Início da Etapa: no click do botão

Fim da etapa: no click do botão "Finalizar Pedido".

A etapa será destinada a venda dos produtos. Portanto o sistema minimiza as abas "Confirmação de cadastro" e "Resumo do Histórico do pedidos" e abre a aba "Combos".

O quadro Metas mensais e diárias ficará sempre aberto para que o VDI possa oferecer os produtos necessários para bater sua meta.

A etapa ficará verde quando for finalizada.

ambev HBSIS

VDI 2.0 – Tela de atendimento: "Etapa Pedido"



Pontos Importantes na etapa:

- Oferecimento dos combos promocionais
- Oferecimento dos produtos da sugestão de pedidos que foram elaborados com base no perfil do cliente.

VDI 2.0 – Etapa Pedido: Combos



ambev | HBSIS

VDI 2.0 – Etapa Pedido: Combos com produtos flexíveis



VDI 2.0 – Etapa Pedido: Sugestão



A sugestão apresentará os produtos sugeridos para o cliente com base em seu perfil e histórico, facilitando a venda de produtos para o PDV.

O VDI deverá oferecer os produtos ao cliente.









VDI 2.0 – Etapa Encerrar pedido



Início da Etapa: no click do botão

"Finalizar Pedido".

Fim da etapa: no click do botão "Confirma" da mensagem.

A etapa será destinada a confirmação das ações do VDI, condições de pagamento e valor total do pedido.

A etapa ficará verde quando for finalizada.

ambev | HBSIS

VDI 2.0 – Etapa Encerrar pedido: Pedido Criticado



VDI 2.0 – Etapa Confirmação



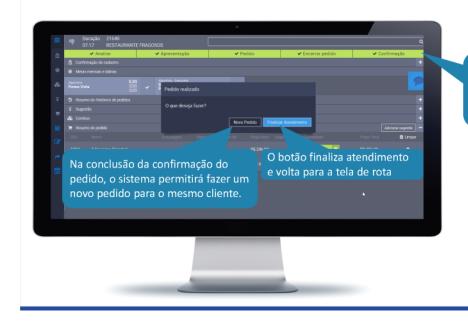
Início da Etapa: no click do botão "Confirma" na forma de pagamento. Fim da etapa: no click do botão "Confirma" da mensagem do 0300 e manifestação.

A etapa será destinada a confirmação dos itens parceiro AmBev, 0300 e prazo de entrega.

A etapa ficará verde quando for finalizada.

ambev | HBSIS

VDI 2.0 - Novo Pedido



Etapas em verde sinalizando o cumprimento de todas as etapas de vendas

VDI 2.0 – Negativação do cliente



A negativação será efetuada na etapa de pedidos, após o VDI oferecer os combos e produtos sugeridos.

Também poderá negativar o cliente caso ele não atenda nas tentativas de ligações.

ambev | HBSIS

VDI 2.0 – Tela de atendimento Menu Lateral



VDI 2.0 – Calculadora



 $\mathbf{ambev} \, | \, \blacktriangleright \, \mathsf{HBSIS}$

VDI 2.0 – Teclas de atalho



Para facilitar e agilizar o atendimento, os menus podem ser abertos por teclas de atalho. A tela de atalhos lista as teclas de cada item.

VDI 2.0 – Receptivo Centralizado



O receptivo centralizado tem a funcionalidade de efetuar consulta de PDVs de todo o Brasil, para isto é executada uma requisição nos servidores Qlikview



