# לושניקוב ניקולס

### השכלה

2013-2019

מקיף ד' אשדוד - בגרות מלאה +12 שנות לימוד

קורס פיתוח אתרים במכללת האקריו

# 054-914-5172

אשדוד 🙎

15.12.2000



#### כישורים

- יחסי אנוש מעולים •
- מוסר עבודה גבוה
  - עבודת צוות
    - לויאליות
  - מולטיטסקינג •
- יכולת עבודה תחת לחץ
  - ועמידה ביעדים
- ידע ביישומים מייקרוסופט 'כגון וורד, אקסל וכו
  - יכולת משא ומתן •
- אנרגטי ופוזיטיבי עם יכולת למידה עצמית מהירה
- חשיבה יצירתית וחוסן נפשי

#### שפות

עברית: שפת אם

אנגלית: רמת שפת אם

רוסית: טובה

# תעסוקתי

- -2023 נציג שירות לקוחות ומכירות חברת סלקום
- טיפול בפניות הלקוח מענה מהיר, יעיל ומדויק לכל בקשה ובעיה הקשורה לשירותי הסלולר והשירותים הנייחים של הלקוח.
- סיוע טכני מענה נרחב לכל בעיה טכנית אשר הלקוח נתקל בה, עד להגעה לפיתרון מוחלט.
  - עזרה עם חשבוניות וחיובים סיוע ללקוחות בפירוט חיובים והסבר החשבונית, ביצוע שינויים במשתמש ווידוע שביעות רצון של הלקוח.
    - מכירות המלצה על מוצרים ושירותים ללקוחות בהתבסס על הצרכים וההעדפות שלהם, תוך עמידה ביעדי מכירות.
    - עמידה בסטנדרטים גבוהים שמירה על סטנדרטים גבוהים של שירות ויעילות, עמידה עקבית בכל היעדים שנקבעו, כולל אורך השיחה, תחילה וסיום הטיפול, מכירות ויעילות.

# -2023 קורס פיתוח FULL STACK במכללת האקריו

ניסיון תעסוקתי - (בתור חלק מהקורס) + לצפיה בפרוייקטים

- HTML, CSS עיצוב אתרים באמצעות •
- ר ו-CSS ו- HTML ו-CSS אחזקת אתרים קיימים ותיקוני באגים באמצעות קוד
  - ידע מעמיק ב-HTML ידע מעמיק ב
  - יכולת עבודה עצמאית ובצוות •
  - יכולת יצירתית וראייה קריאטיבית •
  - יכולת ניהול פרויקטים והתמודדות עם לחץ במקביל
    - יכולת תיעוד והסבר ברור של קוד
  - יכולת להשתמש בכלים מתקדמים כמו , SASS' FLEX, GRID וכו •

# נציג מכירות וקונברז'ן חברת ויזת-כאל

- פניה ליותר מ- 100 לקוחות פוטנציאליים ביום לצורך הצאת אשראי.
  - מכירות פרונטליות של יישומים ושירותים של החברה.
    - קונברז'ן של מינימום 10% לקוחות חדשים ביום.
  - .תפעול מערכת CRM פנימית של החברה לצורך טיפול בלקוחות.
- עמידה בכל היעדים של מכירות החברה לאורך כל תקופת העבודה.
  - עבודה מול לידים קרים לצורך קידום מוצרי החברה.

#### שירות צבאי

## 2023-2020 משק רמת"ג

- יצירת קשר והזמנה של חיילים לצורך הצבה מחדש ביחידות שונות.
- תפקיד של קצין מיון למתרת שיבוץ חיילים חדשים ליחידות יעודיות.
  - שימוש במערכת ERP ומערכות פנים צבאיות נוספות.
    - מעקב וטיפול מלא לכל חייל שמיועד לרמת"ג. •
  - סינכרון בין צורכי היחידות למאגרי החיילים והעדיפות הצבאית.