

Interlocuteur A: Visio d 'air pourquoi il n 'y a pas de camra ?

Interlocuteur B: Je ne sais pas si le son fonctionne bien.

Interlocuteur A: Je ne sais pas si.

Interlocuteur C: Le son fonctionne bien.

Interlocuteur D: Je veux.

Interlocuteur A: Dire.

Interlocuteur B: C 'est qu 'il devrait avoir du son quand mme c 'est le
micro qui est activ.

Interlocuteur A: Alors pourquoi on a pas la camra ? soit tu ne peux pas
activer la camra l -bas.

Interlocuteur C: Elle.

Interlocuteur B: Est o la camra ?

Interlocuteur D: L -haut ?

Interlocuteur A: Alors Roselyne ? bonjour bonjour vous tes enregistrs.

Interlocuteur E: Je m 'en suis rendu compte je vais faire attention ce que je

dis et voici un Valrie bonjour Eddie bonjour Roselyne a va ? oui a va et toi ?

Interlocuteur B: Bonjour je suis la personne qui parle.

Interlocuteur A: Chaque fois qui t 'es en gros moi je t 'ai en gros ah oui oui ? All All ?

Interlocuteur E: Oui All moi je t 'entends trs.

Interlocuteur D: Bien j 'ai des essais.

Interlocuteur A: Je ne m 'en fous pas j.

Interlocuteur D: 'En fous.

Interlocuteur A: Un j 'en fous un j 'en.

Interlocuteur D: Fous un peut -tre j 'en fous un j 'en fous un bon voil c 'est le son du son.

Interlocuteur E: Je.

Interlocuteur D: Pense que c 'est le son c 'est le son.

Interlocuteur B: Toujours des boutons de TNT t 'as l 'air.

Interlocuteur D: Non c 'est pas bien compte sur ton nom on attend ? bonjour
bonjour bonjour Nadia bonjour bonjour bonjour qui on a du coup ?

Interlocuteur E: On a Nadia, Roselyne oui bonjour Essime.

Interlocuteur D: Coucou et mission les ados c 'est.

Interlocuteur F: L 'enregistreur.

Interlocuteur D: Est -ce que vous tes d 'accord pour qu 'on enregistre cette
runion ?

Interlocuteur E: Tout fait ! Ah oui j 'ai pas mis la camra dont vous me
voyez pas depuis.

Interlocuteur D: Non il compte on entendait que l on tait triste Roselyne Non
j 'ai.

Interlocuteur E: Mme pas rendu compte On voit bien.

Interlocuteur A: Nadia qui est en train de se moucher.

Interlocuteur D: Il faut tre crit dans le compte rendu Super Est -ce qu 'on
attend Nadia tu sais si Ccile ou Beatrice peuvent se connecter ou pas ?

Interlocuteur G: Ben Beatrice je pense qu 'elle avait mis pour interrogation
mais je suis pas sre qu 'elle vienne et Ccile la viendra pas non J 'ai cru

comprendre que Pierre et il se connectait non ?

Interlocuteur A: Pierre devait se connecter Ouais Pierre a.

Interlocuteur D: Dit qu'il vienne en distanciel a va me faire venir et Didier il.

Interlocuteur A: A dit non Didier il a dit non, Marie il a dit non.

Interlocuteur D: Non.

Interlocuteur H: C'est Simen C'est Cécile C.

Interlocuteur D: C'est bizarre aujourd'hui les gens reviennent.

Interlocuteur H: Pas On est dans l'espace de.

Interlocuteur D: Faillite spatio-temporelle aujourd'hui au bureau Du côté de mon part l c'est une bizarre espèce Tu veux me raconter ton expérience ? L'autre l Marie C'est peut.

Interlocuteur H: -tre que j'ai fait une peine de réveil ce matin Je suis arrive en Horta au bureau.

Interlocuteur D: Exactement en Horta.

Interlocuteur H: Ah t'as dépassé sur quel fuseau.

Interlocuteur D: Au horaire aussi non ?

Interlocuteur E: Exactement L 'excuse.

Interlocuteur D: Non non c 'tait Mais t 'avais pas vu mon message ? Ben non je
l 'ai vu aprs -coute Moi je crois que tu l 'avais vu avant Oui comme tu le.

Interlocuteur F: Disais Tu m 'as dit t 'avais.

Interlocuteur D: Tard pas de rveil Parce que je t 'ai vu dans le bureau Quand
je t 'avais pas vu le matin donc c 'tait une La soire a t bonne ?

Interlocuteur H: Je m 'aimais pas sortie en plus.

Interlocuteur G: Non non c 'est alors Marine Non.

Interlocuteur D: Mais elle avait pas t bonne sans.

Interlocuteur H: tre sortie coutez j 'avais besoin de sommeil C 'est
seulement la rassente qu.

Interlocuteur F: 'Elle fait la Fde Elle est creve quoi quand elle arrive
le vendredi.

Interlocuteur D: C 'est a C 'tait une trs.

Interlocuteur H: puisante C 'est un message a fait.

Interlocuteur D: Un petit moment qu 'on n 'avait pas eu de runion d 'quipe On s 'est pris les deux mois de l 't Avant l 't on avait toutes et tous un peu les ns dans le guidon Du coup on est contents de se retrouver Alors je fixe les crneaux un peu quand je vois que Ds qu 'on peut On est pas tout le monde toutes les runions Mais en tout cas on l 'a essay de prvoir On a eu un petit retour de l 'quipe des prospecteurs Qui a fait des suggestions, des recommandations En tout cas des retours sur le format de notre runion d 'quipe Ce que l 'on chonnait, ce qu 'on la mme faon dont on le faisait C 'est qu 'on commenait toujours par un petit tour de table En thorie de minutes mais certains mangeaient bien plus que 2 minutes Ils sont pas l aujourd 'hui donc on peut en parler Ceux qui tenaient le crachois, ils disaient notre ami Pierre Mais on faisait d 'abord un petit tour de table De faon ce que chacun puisse prendre un peu la parole Sur un ou deux faits marquants de sa priode Et ensuite on rentrait dans le vice de certains sujets Il semble que ce tour de table paraissait un petit peu long En tout cas le retour des nos amis prospecteurs Donc on peut rflchir ensemble un format diffrent Parmi les ides, il y avait le fait de fixer un ordre d 'aujourd 'hui Avec des sujets peut -tre plus transversaux Et de creuser un peu plus un seul sujet par runion Mais on perd un peu l 'effet partage de son actualit Avec toute l 'quipe Ce que je trouvais dommage Parce que je suis pas sre que par exemple Tout le monde sache o on est slimane Sur les montants des subventions Sur les produits qui ont les marches Qu 'on a fini de payer ou pas payer Pas sr que tout le monde sache o on est marine sur le FSE O on est un de Valrie sur le dploiement Qui de procdons Donc en tout cas moi personnellement je trouvais L 'ide du tour de table intressante au moins pour a Je sais pas ce que vous en pensez Mais c 'est peut

-tre.

Interlocuteur F: Qu 'on n 'tait pas assez concis C 'tait peut -tre a le
problme Parce que l 'ide en soi effectivement a fait sens de faire un petit
point Mais il faudrait peut -tre trouver une autre faon de le faire
Effectivement 2 -3 ides Ce qu 'il y a c 'est que les gens rentrent dans le
dtail Parce qu 'ils s 'adressent toi Ils font comme si ils faisaient un
reporting leur manager Et toi a t 'intresse Mais effectivement nous le
dtail a nous intresse moyen Parce qu 'on est tous sur des.

Interlocuteur D: Sujets diffrents Parce qu 'en fait cette runion elle est
vraiment pour l 'quipe Il faut que ce soit pas tant pour moi la RIO Que vous la
construisez pour vous faire votre prise de parole Plus que pour vos collgues Je
parle quelqu 'un qui n 'a pas du tourne dans le FSE Qu 'est -ce qu 'elle a de
Valrie, il a besoin de savoir De ton actu Et sur les achats, Roselyne C 'est
quoi ton actualit, qu 'est -ce qui est fini Qu 'est -ce qui est en cours C 'est
quoi le truc un peu sympa Et le truc un peu moins sympa Ca peut aller vite Parce
qu 'en fait moi je suis sans doute celle qu 'il y a le plus De vision 360 En
thorie non, si je fais bien mon taf J 'ai vision 360 de ce qui se passe sur
tous les sujets Mais l c 'est plus l 'ide c 'est de se retrouver Parce qu 'on
a un petit peu perdu l 'habitude.

Interlocuteur E: Je peux vous proposer quand on prpare En fait tu lves la
main C 'tait prparer la runion mensuelle Pour ces sujets Et mettre un timer
Pour pas que ce soit trop long Chacun parle des sujets de son primtre Et puis
respecter le temps qu 'il nous a imparti Et si jamais il y a besoin D 'en parler
plus l 'quipe Faire la demande En faire la demande en amont.

Interlocuteur D: Ok donc on aurait Un ordre du jour qui serait fix Un ordre du jour fix.

Interlocuteur E: Oui Et puis un compte rendu aprs Pour les absents Qui regarderont Et sauront c 'est qui s 'est pass lors de la runion.

Interlocuteur F: C 'est lors de.

Interlocuteur H: La ceste Ah non je suis vaillant.

Interlocuteur A: Je suis vaillant Je suis vaillant.

Interlocuteur D: Nadia qu 'est ce que tu en penses.

Interlocuteur G: Oui on peut Enfin moi je trouve a intressant Faire quand mme un tour de table Effectivement pour connatre les actus de chacun Sur lequel on a pas forcment toutes les infos Mais faut essayer d 'tre un peu concis C 'est sr.

Interlocuteur D: On avait essay en tre concis Le principe des deux minutes La petite sonnette au bout des deux murs L 'ide de travailler sur un problmatique Le.

Interlocuteur G: Principe est intressant Mais a peut tre une autre runion Que la runion service mensuel Que l 'on peut se faire Si jamais on a eu une problmatique.

Interlocuteur D: Commune Si on se dit Que voil on tient en tour de table On dpart sur deux minutes chacun Mais vraiment faut qu 'on soit hyper street Voil Deux minutes en thorie En 30 minutes a devrait tre fait le tour de table Donc aprs a nous laisse a nous laisse une heure et demie Aprs pour dbattre Et rentrer dans le dtail de certains sujets C 'est le PSSK.

Interlocuteur A: Le mien.

Interlocuteur D: Coucou chri Enceinte a J 'espre que tu t 'endors pas trop vite Vous avez des chances.

Interlocuteur G: L 'intelligence artificielle tait moins Eric N 'tait pas.

Interlocuteur A: Alors moi sur le sujet Or du jour a me parat Important Un thme En particulier sur lequel on discute un peu plus J 'ai une bonne ide Le tour de table n 'est pas exclusif D 'autres activits On va pas faire un tour de table Deux heures.

Interlocuteur D: On n 'a pas dit deux heures.

Interlocuteur A: C 'est juste 30 minutes 30 premires.

Interlocuteur D: Minutes de tour de table Et aprs on lance ces sujets Je pense qu.

Interlocuteur A: 'Il y a Une repris qui est importante c 'est Actualit.

Interlocuteur D: C'est la journée grandiose.

Interlocuteur A: Mais alors Actualité Actualité du jour ça pourrait être mon pays solidaire La collecte nationale Comment on s'organise C'est un quelques sujets Vraiment d'actualité Qu'il ne soit pas forcément porté par Une seule personne Voilà ma proposition Est-ce qu'il y a de l'espace Pour faire des petites présentations Parce que ce qu'on va vous proposer avec Aidy C'est une présentation Sur les possibilités d'utilisation L'intelligence artificielle ça ne sera pas long Avec des exemples concrets Est-ce que ça a sa place dans cette réunion Ou est-ce que vous préférez une réunion spécifique Oui je trouve que ça va.

Interlocuteur D: Pourrait avoir sa place Salut Cécile Bonjour On était en train de discuter Du format de cette réunion d'équipe Parce que ça a fait un petit moment qu'on n'en a pas fait Donc on voudrait reprendre le rythme Une réunion toutes les deux semaines Pour résumer C'est qu'on maintient Un tour de table au début pour démarrer Mais vraiment on s'astreint absolument À tenir max 2 minutes par personne Ce qui fait qu'on tient les max En 30 minutes c'est fait Et les bavards on leur coupe Le micro quand même Et ensuite On peut travailler On a une heure et demie pour travailler Sur des sujets transversaux Sujets de fond Alors quand on dit sujet transversaux C'est difficile de trouver un sujet Qui va concerner 100 % de l'équipe Mais voilà Un sujet qui va concerner une grosse partie de l'équipe R.A. On peut le traiter pendant une heure et demie Et donc du coup L'innovation aussi la petite Tino C'est qu'Eddie et Eric nous proposent Un enregistrement vidéo tout rendu Grâce à l'enregistrement C'est Zoom On est sur Zoom D'où le lien Et donc en plus comme

a Les absents.

Interlocuteur A: Auront un compte rendu L 'audio aussi ils veulent Intgrale
avec les blagues Les interventions diverses Et auront, on va tester a
Normalement un compte rendu Qui peut faire 10 pages 2 pages On peut le spcifier
En combien de pages On faut la synthse a va tre intressant.

Interlocuteur D: Et donc du coup Une premiere question qu 'on a pos tout l
'heure Est -ce que Ccile, Simon est -ce que vous tes ok Pour tre enregistr
Oui mais moi il n 'y a pas de souci Alors parce que a c 'est aussi Un point On
pourra reposer la question aussi Marie et Pierre Dans d 'une intention On
croite les vtises qu 'on dit serons Enregistr Pierre il nous a rejoint Pierre
Et ben non je ne le vois pas On tait ensemble sur le ancien lien Ah ben non On
a caus Parce qu 'on a caus tous les deux avec Pierre Puis on s 'est disait
bizarre on est que tous les deux Bon on a caus on a refait le mot Puis on s
'est dit bah non je vais sur un autre lien Donc c 'est l o je l 'ai perdu Et
du coup j 'ai cherch dans mes mails J 'ai retrouv un lien On l 'a pas retrouv
Je vais essayer de lui envoyer le lien alors Merci Bon on part On part l dessus
Je vous ai envoy Donc une date pour aujourd 'hui Puis une date pour le mmoire
Le 1er octobre Sachant que la runion des J .D. Orange Elle aura pas lieu le 1er
octobre Elle aura lieu le 8 Donc pour ceux qui avaient peur que a fasse Une
journe trs charge en runion le 1er octobre Je l 'ai mise justement le 1er
Parce que celle des J .D. Orange elle est le 8.

Interlocuteur E: Et puis.

Interlocuteur D: Bon voil Donc je vais essayer de vous encaller d 'autres

comme a Alors de prference Je vais essayer plutt de cibler un lundi ou mardi

Comme a on aura peut -tre une chance d 'avoir Batrice Qu 'est -ce que vous en pensez ?

Interlocuteur F: C 'est plutt le mardi la journe des bnvoles Ouais c 'est vrai C.

Interlocuteur D: 'Est plutt lundi mardi Je crois plutt dbut de semaine Je sais pas si elle peut droger parfois On prend son agenda ou pas Nadia Tu voulais mettre quand sinon ? En fait En fait c 'est souvent quand tu regardes la journal Ici la fin de cette anne Tu vas essayer de les positionner quand je peux Je pense c 'est un lundi mardi Si.

Interlocuteur G: Elle est disponible elle se connectera je.

Interlocuteur D: Pense Mme si c 'est pas un lundi mardi Voil Ok on fait au mieux Autre lment aussi ce qu 'on s 'est dit C 'est que si on On n 'a pas de quoi remplir 2 heures Il n 'y a pas d 'obligation de faire 2 heures Si en 1 heure on a couvert nos sujets Et puis qu 'on est tous dbords Et qu 'on a besoin de vacances et d 'occupations On le fait Il n 'y a pas d 'obligation en plus de rester 2 heures Autre lment quand vous avez des sujets Est -ce qu 'on a eu des runions o c 'est arriv Quand il y a des sujets trs Spcifiques vraiment traiter en bilatral Un prospecteur avec Cindy Sur un sujet trs prcis C 'est pas forcment le lieu La runion d 'quipe pour le traiter Donc l du coup on ne rentre pas dans le dtail On dit a vous le voyez Mais il faut vraiment que chacun se discipline L 'ide tant si je dois parler A l 'ensemble de l 'quipe Qu 'est -ce qui est intressant dans la thmatique a vous va ? Oui

Oui Ah mais il y a bien Ouais attends Je sais pas c 'tait quoi a et tout Oui
I je vois.

Interlocuteur A: Beaucoup calme Mais qu 'est.

Interlocuteur C: -Ce qu 'il s 'est pass on a chang le lien Oui On t.

Interlocuteur A: 'A envoy un mail ce matin Pour te dire qu 'on changeait le
lien Parce que nous allons changer Vous n 'avez pas vu ce mail Avec l.

Interlocuteur D: 'Intelligence artificielle On doit te dire 2.

Interlocuteur G: Heures Ok je vais finir On n.

Interlocuteur A: 'A pas le temps de tenir 2 heures Si on a puis le... Non.

Interlocuteur C: Mais le lien que t 'as envoy ce matin C 'est un Google Meet.

Interlocuteur D: Tiens est -ce que tu acceptes d.

Interlocuteur G: 'tre enregistr Par l 'intelligence artificielle Pour qu 'il
fasse le compte point de.

Interlocuteur C: Vue coute j 'attends les...

Interlocuteur D: Tu dis pas de conneries Pierre Non.

Interlocuteur C: Mais j 'attends la rponse de mon avocat Ha ha ha Qui prvue
16h30 La semaine prochaine Non mais srieusement Eric T 'as envoy un lien ce
matin 9h27 Qui tait un Google Meet Oui c 'est Eddie qui a.

Interlocuteur H: Envoy le lien 11h il y a Eddie qui a envoy le lien C 'est
un zoom.

Interlocuteur A: T 'as perdu.

Interlocuteur C: Un peu Mais je n 'ai pas de lien d 'Eddie Ah si Eddie Grigo c
'est qui celui Ouais Alors.

Interlocuteur D: Alors attends On voit pas Eddie En fait Eddie faut que tu vas
C 'est coucou Pierre Montre -toi Eddie Eddie est un digne Reprsentant de
Nestl Tu te souviens de Nestl Bien sr.

Interlocuteur C: Je sais je connais Eddie Non mais j 'ai pas prt quand j 'ai
vu Eddie Grigo J 'ai pas ouvert le truc J 'ai pas compris que c 'tait... Je
connaissais pas son nom de famille.

Interlocuteur E: T 'as tout de suite mis le lien la poubelle C 'est a ?

Interlocuteur C: Non j 'ai mme pas ouvert Non mais Quand j 'ai vu qu 'Eric
avait fait un lien A 9h17 pourquoi t 'as chang de lien Eric ?

Interlocuteur A: Je n 'ai pas Souvenu d 'avoir chang de lien Peut -tre que tu
me rsumais d 'ici Non mais en.

Interlocuteur D: Fait L 'ide Pierre c 'est que quand on est sur Google Meet On n 'a pas la fonction pour enregistrer.

Interlocuteur A: On n 'a pas la version.

Interlocuteur C: Que ce soit celui qui fait la runion Qui fait un rectificatif Parce que sinon.

Interlocuteur A: On comprend rien Oui C 'est une.

Interlocuteur D: Bonne pratique qu 'on note On le fera pour la prochaine Moi si j.

Interlocuteur F: 'Avais pas t au bureau j 'aurais pas compris L j 'ai compris parce que je l 'ai entendu Mais sinon j 'aurais fait comme Pierre J 'aurais dit c 'est qui Eddie Parce que je ne connaissais pas son nom Alors.

Interlocuteur D: Du coup On donne le top dpart Pierre et Slimane On refait Un petit tour de table Votre actu en 2 minutes max Au bout de 2 minutes on coupe On passe le micro quelqu 'un d 'autre Excellent a vous va ?

Interlocuteur C: C 'est vraiment excellent.

Interlocuteur D: Je suis pas au hasard Ccile tu dmarres ?

Interlocuteur A: C 'est en micro et coupe C 'est Ccile.

Interlocuteur D: J'ai pas grand chose Juste un sujet Sur lequel il faut qu'on
Je ne sais pas si on m'en parlait maintenant Mais c'est le don gl Et donc le
retour de l'actalis Qui refuse Qui nous a dit expressment Qu'il ne voulait
pas que l'on mette A nos transporteurs Donc voilà C'est le sujet Qu'ils
vont comment faire Est-ce qu'on Maintient un temps La présence de transport
par les banques.

Interlocuteur F: Alimentaires Et dans ces cas -l je.

Interlocuteur D: Droule Et on Fait le rtroupanique Et sinon Je sais pas Qu'il
veut.

Interlocuteur A: Pas comprendre notre transporteur Qu'il veut.

Interlocuteur D: Pas comprendre Il ne veut pas qu'eux Le package c'est qu
ils nous donnent des dents de lait En agissant Ils nous vendent du lait Et du
transport Ils ne veulent pas qu'il y ait des transporteurs nous qui viennent
chez eux Ouais on prend le point C'est s'il dconfinit le tour de table On
revient sur le sujet Parce qu'il y a un truc l Des bloquiers quand même C'est
un petit peu plus Et c'est tout! C'est déjà pas mal Merci Nadia.

Interlocuteur G: Oui donc De notre côté Avec le départ de Faustine On s'est un
peu redispachés Les activités qu'elle avait En interne J'ai repris en grande
partie Cocane On a organisé une réunion avec eux Il y a une visite qui est
programmée le 13 octobre 19 octobre, pardon 19 octobre Pour ceux qui seraient
intéressés De se joindre nous N'hésitez pas nous faire un retour C'est une

visite de jardin Chenvire -sur -Mar J 'aurai lieu le matin et on djeune l

-bas.

Interlocuteur D: Le 17, jeudi 17 Ouais 17 alors.

Interlocuteur G: Simon a du coup repris Les commandes pour mon me Et je le
laisserai en parler On a Les transports Des drmes, Philippe Via la semaine
prochaine Qui nous aide faire les contenards Pour qu 'on arrive caler Parce
qu 'on a deux gros dossiers drmes Qui ont t notifis Le groupement des drmes
Martinique et Runion Non c 'est par Roseline Et le MMPT Drme Que j 'avais
lanc Donc les deux marches sont notifis Il faut maintenant qu 'on coordonne
les infos avec Philippe On a beaucoup de marches qui ont t lancs L notamment
par Roseline On a tous les commandes attendus Des difficults sur Les banques
qui ne trouvent pas les commandes Les commandes qui sont archives Les problmes
habituels sur lesquels on est Beaucoup Solicits en ce moment De toute faon c
'est le cas Plus il y a de marches, plus il y a de SAV faire derrire Ensuite
on a aussi un sujet court des comptes Donc vous savez on est Audits par la Cour
des comptes En ce moment et donc ils veulent avoir Un point sur les achats Et
puis sinon Sur le dernier march pass C 'est le march sur la prcarit
infantile On est en train de notifier Un petit chiffre de phonisseur On en a en
face finale Donc on aura tous les lots d 'attribus Voil, je vais se continuer
Sur les autres marches Vous.

Interlocuteur A: N 'entend pas ton microbyte ?

Interlocuteur E: Oui, je viens de rallumer Donc les marches sur lesquels on est
Lesquels je travaille en ce moment Le CNES, on a eu Un gros problme au mois d

'aot Le conglateur, notre conglateur Est tomb en panne Toutes les denres
chantillons Dans le conglateur se sont dtriores J 'ai fait une demande
nouveau des chantillons Auprs des phonisseurs Qui taient concerns par celles
-I J 'ai reu certaines chantillons D 'autres pas du tout Donc ds la semaine
prochaine Je compte sur vous Pour refaire des tests Du statif et clturer le
dossier CNES Du moins au niveau analyse Des offres Et il y a une prsentation
Qui est prvue la FFBA, Lawrence Et puis l 'quipe Des relations
association Et nous -mmes Pour pouvoir Valider les attributions Et puis
continuer le march Donc voil notre grosse actualit Sinon les Deux autres
sujets On a dj voqu le MMPT 2023 Les poulets, on est en fin de livraison Le
fromage, on est en dbut de livraison On a dj fait deux semaines de livraison
C 'est tous les quinze jours Et on va attaquer Inscemment sous peu Le MMPT 2024
J 'ai dj commenc crire le cahier des charges Pour ce qui concerne l 'axe 4
On va continuer avec la protine Et cette fois -ci c 'est des oeufs Des oeufs
bio Donc voil pour Mon primtre Et puis on fait aussi La nouveaut de la
rentre C 'est qu 'on fait des animations Sur la sensibilisation Au prsident de
BA Diffrents prsidents de BA de faon rgionale On a dj fait une rgion C
'est la rgion Grandesque Qui a eu lieu de lundi Ou tous les prsidents Des BA
du Grandes Est Et taient prsents Aider par la socit De conseils Sol Vacha
Wilfried pour ne pas le nommer Et qui prsente Les achats publics Et moi j
'apporte des exemples De la FFBA Et la prochaine runion C 'est la rgion
Ronaldpe Et la runion aura lieu le 10 octobre bouc en Bress Je suis vie aprs
Le pays de la Loire Je pense que a doit tre a Le 24 Donc voil Merci Rosely
Donc je passe la parole Toujours dans le Ple Acha Marine Oui.

Interlocuteur D: C 'est plutt cimet C 'est plutt.

Interlocuteur I: Cimet C 'est plutt cimet Avec CokaKaNOISE Pour voir la fasse
2 Les factures qu 'elles nous ont envoyes Vlev became reues Et les montants
qu 'elles avaient C 'tait la mme qu 'on avait.

Interlocuteur A: Tu entendais bien On oeuf est le plus fort On sous -estime
Faut que.

Interlocuteur D: Je parle plus fort Il faut que.

Interlocuteur E: Tu cris.

Interlocuteur I: Une fois que les montants Avec CokaKarank et LFB et les
montants que nous, on avait la FFBA, c 'tait les mmes. Du coup, on est OK
sur a. On a propos de travailler sur un dossier commun, on a partag. a n 'a
pas encore t mis en place, mais a va tre mis en place prochainement. Pour
les commandes terrasures, on vient de passer la commande pour le mois d
'octobre. On a choisi comme produit les raisins, les prunes, les navets, les
poireaux et les chouffleurs, avec toujours la base des produits comme la banane,
la carotte, les oignons, les pommes et les pommes de terre. Concernant dillets,
on a pay 943 000 sur 1500 , sur 1 1500 .

Interlocuteur D: C 'est les poulets, a ?

Interlocuteur I: Oui, c 'est les poulets, voil. Et c 'est vraiment pay.

Interlocuteur D: Comment tu as eu l 'info ?

Interlocuteur I: J 'ai t avec la comptabilit.

Interlocuteur D: Ah, super ! a, c 'est quand mme une grande affaire.

Interlocuteur I: Et pour finir avec les fromages frais.

Interlocuteur A: Je n 'ai pas encore reu de.

Interlocuteur I: Factures sur le traitement si on l 'attente.

Interlocuteur E: C 'est dommage, on ne peut pas applaudir avec Zoom I.

Interlocuteur A: Si tu as raction avec des petits coeurs.

Interlocuteur D: ? Je prends le relais.

Interlocuteur H: Alors du coup, nous, avec Simon, en latence de Cindy, on a, et avec Edie galement, on a appris les codes fournisseurs. Donc dbut de semaine, c 'est semaine et moi, et puis fin de semaine, c 'est Edie. Concernant le FSE Plus, les livraisons du FSE Plus 2023 sont terminees depuis fin aot. Et les livraisons du FSE 24 vont commencer dbut octobre, il y a eu un mois de retard. Il y a eu 30 produits qui ont t pourvus sur 31. Donc il y a le l 'eau lgume pour couscous qui a t infractueux. Il y a eu une non conformit lors des tests gustatifs. Et il y a aussi le caf qui est moiti infractueux parce qu 'il y a eu un seul fournisseur qui a eu le march. Donc du coup, il est pourvu 55 %. Et en plus, le caf est plus cher maintenant. Donc il y a eu encore moins de palettes de prvues. Donc il faudra peut -tre faire un achat priv ou autre

pour combler le manque de caf. Et puis quoi d'autre. Et sinon, les visites sur place aussi du FSE prennent fin la fin du mois de septembre. Donc il y a eu 17 bocquets alimentaires au total qui se sont fait contrler. Il n'y a pas eu beaucoup de non conformit. La seule non conformit qui a eu, c'est souvent sur le contrle l'arrivage des palettes. Normalement, les bocquets alimentaires sont censs contrler par rapport aux tiquettes. Visiblement, il y a des BAs qui ont dit aux auditeurs qu'elles ne faisaient pas a. Donc du coup, il y a eu une non conformit l-dessus, mais je suis en train de les pauler pour faire la rponse aux auditeurs pour lever la non conformit. Mais on a eu une bonne nouvelle il y a deux semaines que jusque -l, dans les campagnes du FSE +, quand il y avait des auditeurs qui venaient contrler les bocquets alimentaires, il y avait des pnalits financires si il y avait des non conformits. Mais l, depuis deux semaines, du coup, on a su qu'il n'y aurait plus de pnalits financires suite au contrle, donc c'est plutt une trs bonne nouvelle. On perdra plus d'argent l-dessus.

Interlocuteur D: Voil, c'est tout pour le FSE. Procidon. Allez, Procidon.

Interlocuteur A: Procidon.

Interlocuteur D: Alors, Procidon, on va runir.

Interlocuteur F: La semaine prochaine, dans mon actualit, c'est que mardi, j'ai la runion des rfrends proccidons. Je suis super contente parce qu'ils sont deux fois plus nombreux que l'an dernier. L'an dernier, on tait juste huit et l, j'ai dix -sept inscrits, donc j'ai l'espoir qu'on double l'effectif. Bon, c'est un peu normal parce que le nombre de B.A. Procidon

augmente. On en est plus 12 depuis le début de l'année, plus deux depuis le mois de juin. Et donc là, en réunion, j'ai quasiment que des nouveaux. C'est que des nouvelles personnes, donc soit des nouvelles B.A., soit des B.A. qui ont renouvelé la référence. Donc voilà, je trouve que la dynamique est plutôt pas mal. Alors, il y a toujours des B.A. pour lesquels c'est difficile, mais comme il y a beaucoup de Procidon qui sont issus de MMPT, beaucoup, j'ai plus de salariés et ça se ressent quand même sur l'implication qui est forcément un peu plus importante. Voilà, et sinon pour l'appli, on arrive enfin de développer de projets. J'ai peu près tout ce que j'espérais pour avoir une appli qui fonctionne. On a recruté un superchef de projet qui va nous aider à finaliser les deux trois derniers trucs et mettre un peu au carré. Les sujets transverses qui touchaient, AVIF, AMS et aux autres.

Interlocuteur D: Voilà, pour moi. On vient à l'écran, Pierre ?

Interlocuteur C: Pour simplifier dans les deux actualités, l'une c'est Coffi Geo qui va nous faire un don de 50 tonnes de barquette, de plaques usinées en barquette, c'est les barquettes individuelles, donc 50 tonnes pour ces 120 000 portions. Ça sera cet automne, j'ai pas encore la date exacte, ça sera sous barquette neutre blanche, avec juste un numéro de l'eau et une DDM. Il y aura une seule référence par palette. Il y aura évidemment la fiche produit sur la palette et il y aura également un 30 exemplaires de fiche produit sur le dessus de la palette. Donc il y aura pour les BA qui recevront une palette, ils auront 30 fiches à distribuer avec les l'eau qui distribueront et on leur fournira aussi un PDF avec les descriptions techniques, la composition et la définition des produits. Ce sont les produits à date longue, ça sera intégré dans mon panier solidaire, on ne sait pas encore sous quelle marque, c'est William

Sorin, Reina Leroplor ou Garvid, un priori serait plutt William Sorin. Un sujet dont j 'ai parl avec Nadia hier, c 'est qu 'il regrette beaucoup qu 'il n 'y ait plus de ravioli dans les appels d 'offre. Pendant 10 ans de suite, ils ont fait 1250 tonnes de ravioli par an. De leur point de vue, c 'est un produit qui est plbiscit par les bnficiaries, qui a un prix unitaire bas et des caractristiques nutritionnels qui sont plutt favorables. Ils reconnaissent qu 'ils ont t un peu l 'origine d 'un problme, parce qu 'ils ont eu un accident technique, une ligne qui a d fermer pendant quelques temps, les grosses pannes de chne. Nadia m 'a complt a en disant, oui, mais il y a un moment, les BA n 'ont pouv plus d 'iravioli. Les bnficiaries n 'ont plus. Ce qui pose d 'ailleurs une question, c 'est le fait que dans les appels d 'offre, il n 'y a qu 'un seul plat cuisin et qu 'il faut quand mme assurer une petite rotation. Nadia me disait que l, en ce moment, c 'est le poulet basquaises et les gens commencent aussi en avoir par -dessus les oreilles du poulet basquaises. Est -ce que a sert quand mme ?

Interlocuteur A: C 'tait 2 minutes.

Interlocuteur C: Pour l 'instant, je ne suis mme pas la moiti de ce qu 'on fait les autres. Tu me demanderas ChatGPT de te confirmer. Je parle sous le contrle de Nadia l -dessus, mais est -ce que a serait quand mme pas intressant de pousser, voir si avec les autres rseaux, si a serait pas intressant de rintroduire l 'aura -violine ? Nadia me disait aussi que la bote tait moche. Bon, enfin a, c 'est un autre sujet. Mon deuxime sujet, c 'est Nestl. Il y a un vnement sur la production de Chocapique, qui est la dernire production de dons volontaires en novembre. Afin de novembre, a sera entre le 21 et le 27. Pour l 'instant, j 'ai une rponse de la B .A. 74 qui

prfrait que ce soit le 21. Donc, deux jours avant le dmarrage de la collecte.

Je ne fais pas encore de retour de la rgion.

Interlocuteur D: Tu m 'as dit de la B .A. combien ? 14 ?

Interlocuteur C: 64. C 'est la vice -prsidente qui me rpond.

Interlocuteur D: C 'est Marise Baudet ?

Interlocuteur C: Je ne suis pas sre, je vais te dire a.

Interlocuteur D: Pascaline ?

Interlocuteur C: C.

Interlocuteur D: 'Est une femme, oui.

Interlocuteur C: Pascaline Reubang Dong ?

Interlocuteur D: Oui, ok. Donc, plutt le 21 novembre, B .A.

Interlocuteur E: 74.

Interlocuteur C: Est -ce que je relance les autres ou pas ? Ou c 'est le silence de vos acceptations ? Je relance les autres qui n 'ont pas rpondu.

Interlocuteur D: C 'est qui les autres qui n 'ont pas rpondu ?

Interlocuteur C: C'est le président, c'est la région. La région, si elle ne veut pas s'y mettre, elle s'y met peut-être.

Interlocuteur D: On en reparle avec... Quoi, tu l'y seras, toi et toi ? L'anniversaire du 21 ?

Interlocuteur A: Chocapique ?

Interlocuteur D: Non, ok. Ok. Tu avais d'autres points, Pierre, ou c'est Good ?

Interlocuteur C: Non, non, puisque j'en suis 3 minutes et demi, mais je m'arrête.

Interlocuteur A: C'est y, je sais que tu vas me demander si tu vas être un keeper, le marchand de service.

Interlocuteur C: Oui, mais t'as comment avec moi alors que les autres aient fait beaucoup plus long. C'est pas bien.

Interlocuteur D: Il y a Calimero.

Interlocuteur A: Non, je veux prendre la parole. Alors, je commence par la prospection. Intense actualité avec Picard. Pour son 50e anniversaire, on a beaucoup d'anniversaires avec eux. Je ne vais pas les détailler. Général Mies, Marc, Agendas et Jean Ver, ça se passe très bien. Ils font beaucoup de choses

pour nous, des dons financiers, des dons de produits. Ils envisagent même de considérer une heure de production gratuite. Fendus, c'est grâce Roseline que j'ai eu un contact avec Fendus. Et ils nous ont fait un don pour la première fois. Et ils se proposent de signer une convention de dons dès la première fois. Danone, c'est un peu difficile la relation actuellement, parce que Danone, on achète. Plus, ils conditionnent pas ces dons à l'achat, mais c'est pas loin. Et puis, on a eu Zop, Frommage. Je veux dire, Pepsico, la logistique est très difficile. Comme dans notre thème, on a décidé de lever le pied un peu sur la logistique. Ces boissons, ça a peut-être fait des déchets. Le gros bazar, logistique, c'est - dire. Point de vue transport, alors là, on a bien avancé. On est très contents des relations avec les partenaires avec qui on a signé. Et notamment Ziegler, XPO, avec qui j'ai fait un point d'affaire, qui a dépassé les 1000 palettes, et les 300 expéditions, on a survécu le mois. Et STG. En résumé, on est très bien. On a démarré le transport gratuit de SEVA, filiale de CMA CGM, qui nous donne une enveloppe de 500 000 euros transport. Et ces coûts frais, on est un peu léger, puisque notre seul partenaire c'est STG, qui connaît actuellement des difficultés d'organisation, de restructuration. Donc je vais proposer Yeshim de redémarrer un screening du marché frais pour trouver un ou deux autres partenaires. Voilà, j'en ai terminé.

Interlocuteur C: Deux minutes, vingt.

Interlocuteur D: Il l'a fait. Merci Eric. Eddie ?

Interlocuteur B: Je n'ai pas grand-chose d'autre à dire, parce que je suis en complément d'Eric. Ce n'est que du coup, il m'a chargé de voir un peu avec l'informatique pour mettre en place potentiellement un peu de l'institut

artificiel dans l'mission, notamment dans la liste de donnees, pour qu'il puisse ameliorer directement les reponses. L, il y a la prise de notre enseignement. Une chose comme ca, avec Clique D'Ont et Clique Dieu, c'est un petit compte rendu la fin que l'on sera surs, parce qu'il y a différentes possibilités. Et puis voilà, on est en compliment d'Eric, et donc il y a aussi le petit truc avec Nestlé, la journée du 21 octobre, parce que c'est vrai qu'il y a plusieurs virements. On recevra juste une ou deux personnes des banques alimentaires, donc ça sera voir avec toi, selon les personnes qu'on pourra faire venir, pour parler des banques alimentaires, de manière générale de la collecte, parce qu'on a un pari de collecte, et c'est un moment important, parce qu'il y a la renvoi des dons volontaires que fait Nestlé. Donc actuellement, il n'y a que quelques marques, mais ça, il faut déjà reconstruire ces marques-là, c'est l'objectif, et voir si possible, qu'il y ait d'autres marques qui pourraient participer à l'opération, du café, du chocolat ou autre.

Interlocuteur C: C'est un café qui a pas mal, hein.

Interlocuteur H: Ah oui, café, oui.

Interlocuteur B: Donc ça doit être celui-là, essayer de faire parler un peu des délais en ce moment, histoire que ça puisse se faire entendre l-haut, et potentiellement que ça puisse plus avoir la balance pour avoir des gros dons volontaires dans les projets.

Interlocuteur C: Oui, parce que, juste un petit point historique, quand on avait demandé à Nestlé, Catherine Chapelle avait dit, bon bah courez, pour l'instant, il y a trois directions industrielles qui ont répondu favorablement,

mais ce n'est pas limitatif. Donc je pense que ça va continuer à germer dans l'esprit des autres directions industrielles de Nestlé.

Interlocuteur B: Non, non, ça pourrait être plus. Je pense qu'il ne faut pas hésiter à aller pousser aussi, à faire parler DBA, et à aller pousser un petit peu, mais je sais que, enfin, j'ai entendu dire que ça a réfléchi, donc après, ce n'est pas sûr que ce soit cette année, mais il ne faut pas hésiter, je pense.

Interlocuteur C: Non, non, je n'hésite pas.

Interlocuteur D: Un petit appel ou secours sur les quantités de café qui manquent, etc. ça peut être pas mal, peut-être. Marie, toi, tu vas avoir une estimation de combien on a eu de café en FSE l'année dernière, et a priori, là, combien on va en avoir, puisque là, maintenant, tu as les vrais prix. D'ailleurs, rien que sur le FSE, il va nous manquer x tonne de café dans le réseau. Tu vois. Ok, super.

Interlocuteur C: Juste, Edith, tu connais mieux les catégories que nous chez Nestlé, mais on connaît évidemment le café soluble chez Nestlé, avec ce café compagnie. En café en grain, ils n'en ont pas ?

Interlocuteur D: Café moulu, tu veux dire ?

Interlocuteur C: En café en grain, je veux dire, en grain.

Interlocuteur B: Il me semble qu'il y en a, mais ce n'est pas le gros cercle,

c'est surtout café soluble et en capsule chez Nestlé.

Interlocuteur C: Mais en café moulu, au café en grain, en paquet de 500 grammes de 250 grammes, ils ne font pas ça.

Interlocuteur B: Il y en a, je crois, mais il y en a, par exemple, chez Starbucks, chez Nestlé, en fait. Après, au niveau des dons, ils ne sont pas trop dans les dons pour l'instant. Au départ, ils ne voulaient même pas en faire du tout, mais ils ne.

Interlocuteur A: Voulait pas en faire du tout.

Interlocuteur C: On va creuser, en toute façon.

Interlocuteur D: Oui. Un petit point d'actualité aussi de mon côté. Alors, du coup, la semaine dernière, on est allé avec Cindy faire une journée de présentation sur la thématique des ressources alimentaires en Occitanie. Donc, on a rencontré la Banque alimentaire de Carcassonne par Bernard Bonne, qui est la fois président de la Bat, président de la région Occitanie et vice-président de la Bdration. Vous l'avez tous déjà vu dans les couloirs et dans les réunions. La réunion avait une... Voilà, c'est organisé par la région avec une petite pointe d'inquiétude sur cliquedon avec les insatisfactions assez classiques et récurrentes d'EBA vis-à-vis de cliquedon en disant mais moi, je ne demande pas, je demande 10, j'ai que 1. Enfin, les insatisfactions. Et donc, les présidents étaient assez inquiets. La rapportrice aussi, parce que c'était une réunion régionale, mais quand même beaucoup cliquedon, l'après-midi et au final, quand on arrive, on a présent beaucoup de simplicités sur ça. Donc, ils étaient

trs, trs contents et puis Cindy, vous savez, avec son sourire et sa joie de vivre, elle a dverrouill un certain nombre d'inquitudes, etc. Et en final, on se rend compte que ce qui tait des problmes qui taient trs grandissants dans la rgion, quand ils nous les expliquaient, finalement, c'est juste un dtail. Et comme souvent, on s'est rendu compte que l'EBA ne parlait pas leur rpartiteur ou ne parlait pas entre elles. Donc, la runion, la journe, c'est trs, trs bien passe. Et donc, ce qu'on s'tait dit un petit peu en dbut d'anne, et l, je vous le prie, qu'on ait vraiment l'occasion de se dplacer, d'aller voir les banques alimentaires directement sur leur territoire, a, c'est chouette. On s'est dit, parce qu'on ne fait pas assez, enfin, Marine, elle n'a pas eu l'occasion, je pense. Elle est bien, ouais. Elle est trs belle pour le stage. Ouais, ma part en stage, voil, Simon, c'est pareil. La Roseline commence un peu avec les formations, mais en tout cas, c'est trs, trs apprci. Il faut vraiment qu'on sorte qu'on aille voir Eric le fait quand il a des rendez-vous transporteurs. Ouais. Donc, voil, essayez, essayons peut-tre de greffer leur runion rgionale. Parce que l, a a permis d'avoir toutes les banques alimentaires reprsentes. peu prs toutes les rgions le font une fois par trimestre ou au moins une fois par semestre, voil, pour les rgions les plus difficiles runir. On parlait de formations, donc on a dmarr l, donc moi, j'avais ngoci avec Sol Vachin, donc le cabinet avec lequel travailler Will Fried. Donc il accompagne Nadia Ccile Rosine dans la vrification de nos contrats au march public. On a ngoci une srie de formations avec deux formats, un format qui est juste deux heures, deux heures et demie de sensibilisation pour les prsidents sur ce qu'est un march public sur les risques aussi, parce que pnalement c'est le prsident qui est responsable en cas de souci. Juste pour leur donner un petit vernis et ce que j'avais propos c'est que ces formations aient lieu en rgion, justement pour qu

on aille voir au cours d'une de ces réunions régionales. Donc Rosine a fait la première, comme elle l'a dit, la seconde réunira les régions Auvergne -Rhône-Alpes et Bourgogne -Franche-Comté -Centre. Il y aurait deux régions réunies le 10 octobre et puis une troisième le 24 octobre donc la Basse d'Orléans. La présidente de la région est ok pour accueillir aussi les présidents des Basse, des pays de Loire par exemple, ou d'autres régions s'ils le souhaitent.

Deuxième format de formation sur les achats marché public vraiment comme on rédige les documents donc ça c'est nouveau aussi. Ça c'est sur deux jours que ça se passe ici la première session aura lieu les 14 et 15 octobre dans nos locaux ici Will Fried et une de ses collègues qui vont animer ces deux jours de formation. L'objectif tant que lorsque les banques alimentaires ont des marchés publics rédiger parce qu'elles ont une obligation de passer un marché public qui appuie le faire sachant que Nadia et Rosine restent en appui derrière si la Basse a des questions poser. Donc ça c'est quand même la nouveauté de ce semestre en termes d'offres pour notre réseau donc pour votre info a fait donc trois formations achats sensibilisation marché public pour les présidents rédaction des documents marchés publics pour les équipes opérationnelles et puis une autre formation historique qu'on fait maintenant depuis 3 ans sur la posture de l'acheteur sur fond privé. L'on parle pas du tout document réglementation de marché public c'est juste comment on achète comment on prépare un besoin comment on négocie comment on se présente en tant que client en tant qu'acheteur et donc l'on a une session qui a eu lieu cette semaine qui a été coanimée par Nadia Rosine Batrice je sais pas si c'est si tu y tais donc une journée c'est notre équipe qui présente et les jours 2 et 3 c'est la formation actrice qui prend le relais c'est terminé hier ensuite la grosse grosse actualité vous en doutez c'est la préparation de la collecte avec notamment tous les rendez-vous enseignes alors tant qu'on ne s'a toujours pas

recrut de charg et de rrelation gms l je... c 'est la deuxime anne o je
fais les runions donc l on... j 'ai eu Auchan, Oura Biosbon et Carrefour donc
ce matin donc les 4 premires enseignes Oura vous voyez c 'est un site d 'achat
en ligne donc ils vont reconduire cette anne leur collecte de dons en ligne
pour les banques vous avez une banterre toujours sur 4 semaines c 'tait Oura
Oura .fr oui mais c 'tait Oura oui a appartient Oura mais Oura maintenant
existe plus bien tout plus Biosbon a se passe aussi trs bien et donc l ils
ont une vocation en tout cas de mettre la totalit de leur magasin ouvert la
collecte et on verra si on pourra avoir assez de bnvoles l 'anne dernire
pour votre info on a pu faire la collecte physique que dans 10 magasins Biosbon
oui c.

Interlocuteur F: 'tait super compliqu je me rappelle que Ciatou elle a
vraiment galr l 'an dernier pour un... c 'est en fait.

Interlocuteur D: Noba ne trouve pas forcment de bnvoles ou en fait quand
elles ont des bnvoles elle prfre les mettre dans des gros magasins plutt
que dans les petites supretres Carrefour c 'est carton plein cette anne alors
je vous liste les bonnes nouvelles qui nous ont t annonces l par la
fondation Carrefour nous fait l en ce moment il y a une opration avec des
vignettes Tefal si vous allez faire vos cours chez Carrefour si vous donnez des
petites vignettes en caisse les clients ont la possibilit de faire don de ces
vignettes aux banques alimentaires et donc on peut toucher jusqu ' 50 000 euros
de la part de Carrefour de cette manire l ils vont nous mettre en place
pendant 4 jours du 7 au 10 novembre un arrondi en caisse dans 100 % des magasins
intgrs et l il n 'y a pas de limite de montants donc voil potentiellement
sur 4 jours dans l 'ensemble du parc Carrefour on peut tuer beaucoup d 'argent

a c'est chouette ils nous mettent en place des opérations partagées donc vous savez Carrefour les reconduit chaque année dans son prospectus pour la collecte cette année je vous donne les marques donc on retrouve Barilla Saint-Maur les oeufs de nos villages jocaire pour la première fois et ils ont toujours une MDD cette année ce sera des haricots verts pour deux boîtes de haricots verts Carrefour acheter 70 centimes seront reversés aux banques alimentaires et quelque soit même si l'opération n'est pas successful on touchera 40 000 euros garantie Pierre il y a juste Socopa qui a priori n'a pas re-signé avec Carrefour cette année pour l'opération partagée oui c.

Interlocuteur C: 'Est celui qui me semblait qu'il.

Interlocuteur D: En manquant voilà donc il manque Socopa cette année alors que c'était un régulier ensuite il met en place une opération avec des petits claims très sympa il m'a montré rapidement le visuel sur des produits Carrefour 4 produits ils vont inciter le client à acheter un 2 plus 1 achete 3 produits et en plus tu peux être généreux le troisième produit que tu viens d'acheter t'invites à aller le donner aux banques alimentaires en sortant du magasin ils vont appeler à ajouter de la générosité à votre panier donc on va avoir un carton plein sur la période de la collecte dans certains magasins ils vont tester un petit dispositif sur les chariots vous avez un petit compartiment l'avant ils vont installer un petit panier orange avec une affiche banque alimentaire pour que les clients mettent directement leur produit banque alimentaire dedans avant de passer en caisse, c'est très sympa c'est de coter un peu d'argent c'est pour ça qu'ils ne le font pas partout ils vont faire que dans certains magasins un peu pilotes et surtout en globalisant tout ça on va signer un accord cadre pour cette convention cadre d'une durée de 3 ans ça sera

sign et annonc le 7 novembre et qui va inclure un certain nombre de dispositifs qui va prvoir des montants ds cette anne pour 3 ans les montants des fonds qui seront octroys par la fondation et par le groupe Carrefour donc l on fait vraiment carton plein Pierre pour ton info je vais parler des collectes de printemps collecte de lait donc les collectes monoproduits la fondation et l 'quipe RSE sont trs intresses Carrefour pour ton info en semaine 15 et 16 il clbre chez Carrefour la semaine des produits laitiers donc elles ont dit a serait une chouette ide de faire une collecte de lait ce moment -l donc si tu peux en parler avec tes contacts laitiers ensuite en dbut de semaine lundi et mardi nous tions au sige de Leclerc avec Bruno Jari on avait un stand durant leur journe du dveloppement durable donc c 'est deux jours o ils ont invit potentiellement 600 adhrnts propritaires des diffrents mayasins donc voil comme toujours dans ces vnements -l il n 'y a pas autant de personnes qu 'on voudrait qui s 'arrtent sur le stand mais a nous a fait une trs belle visibilit parce qu 'en allant leur diffrentes runions c 'tait plutt intressant et dernier point parmi j 'ai envoy un mail ce matin sur une opration Chandler puisqu 'on en avait dj beaucoup parl avec Didier donc comme je vous le disais on a commenc voquer le sujet avec les acteurs du sucre qui trouvaient a trs chouette j 'en ai parl ce matin avec Carrefour qui trouve l 'ide trs sympa mais c 'est maintenant l qui sont en train de prparer les trappes donc si vous pouvez.

Interlocuteur C: En parler juste pour rappel on a une opration Chandler qui se droule tous les ans avec Rial.

Interlocuteur D: Ouais c 'est quoi ? c 'est les 60 litres ouais c.

Interlocuteur C: 'Est a qui s 'appelle Mardi Gras Solidaires ouais ou en fait parmi les produits qui fabriquent Rial il y a le lait, la crme, le beurre qui rentrent dans la composition des crmes donc il y a dj quelque chose l dessus je veux dire c 'est absolument pas a tlescope pas a pose aucun problme c 'est juste pour s 'en.

Interlocuteur D: Souvenir c 'est trs bien ils vont reconduire mais ils l 'affondent toutes les enseignes c 'est top ?

Interlocuteur C: Oui je pense mais c 'est rgional.

Interlocuteur D: D 'accord je vous lance l 'ide parce que si on veut avoir une place alors la Chandler je regarde en 2025 c 'est le 2 fvrier dimanche 2 fvrier donc en fait a va venir vite on ngocie maintenant avec 2.

Interlocuteur C: Fvrier a fait semaine 5 a sans.

Interlocuteur D: Doute ouais dimanche 2 fvrier voil pour l 'essentiel des infos que j 'ai vous partager vous avez tous not le 14 novembre maintenant pour l 'vnement de lancement de la collecte je vous ai envoy une invitation a a lieu dans Paris dans les locaux de GRDF et pour nos amis prospecteurs pareil il faudra qu 'on se refasse je reviens qu 'on dmarre vite la liste des gens qu 'on veut inviter comme chaque anne un jour d 'vnement VIP autant l 'anne dernire on tait l 'entreprt de John Villiers on n 'avait pas de problmatique de place autant cette anne on a toujours un peu de dperdition on a un peu moins froid peut -tre oui il sera moins froid Nadia a mentionn aussi donc l 'audit de la cour des comptes continue on est sollicit l sur beaucoup

de différents sujets donc il y a 2 grands thèmes sur lesquels il demande un certain nombre de compliments par rapport tout ce qui a déjà été envoyé avant l'été par Laurence c'est un peu les achats des marchés publics donc Nadia va être auditionnée et deuxièmement c'est tous les dons financiers du grand public la cour des comptes va aussi interroger pas mal de quipés messins sur le sujet mais voilà bon il n'y a pas d'inquiétude et pas de drames pour l'instant tout se passe bien pour revenir sur les dons potentiels de café qui ont dans nos mondes de l'aise un peu les sollicitent les mondes de l'aise.

Interlocuteur A: Ne fait plus de café ah ils l'ont revendu et puis sinon tu as un gros faussaire t'as Lavazza et moi j'ai essayé d'initier des contacts Lavazza mais j'arrive pas à rentrer j'ai essayé de contacter les gens par LinkedIn c'est cartonneur qu'ils ont revendu je crois oui.

Interlocuteur D: D'accord parce qu'en région Occitanie ils ont pris contact avec quelqu'un chez carte noire par capillarité de connaissance de connaissance ils auraient reçu quelques tonnes de café et ça a fait quelques histoires parce que ils n'ont pas partagé de façon très quitte au sein de la région mais on peut récupérer auprès d'eux peut-être des contacts carte noire d'Occitanie oui d'Occitanie il faudrait que tu fasses un coup de fil peut-être un cher appel.

Interlocuteur A: J'y suis demain j'y suis.

Interlocuteur D: Mardi tu pourras lui en toucher un mot alors pour marcher sur les doigts ça a fait beaucoup de soucis chez.

Interlocuteur C: Eux d'o avec Burt a qu'est-ce toujours c'est faut pour.

Interlocuteur D: Le caf oui mais qui le travaille parce que la dernire fois
tiens vous ne nous avez pas fait une petite ide vous pourriez nous dire
rapidement ce qui a sorti de votre runion prospecteur.

Interlocuteur C: Je n'ai pas capt la phrase.

Interlocuteur D: Vous avez fait une runion prospecteur oui les grands mines
qui en sont ressortis.

Interlocuteur A: J'y vais pas on l'avait partag Pierre avait fait un compte
rendu trs bien fait pour le reste de.

Interlocuteur D: L'quipe.

Interlocuteur C: Comme j'ai une mmoire de poissons rouges je vais retrouver
mon mail.

Interlocuteur D: Pendant que tu le retrouves Marine va avoir une priode un peu
charge sur le FSE 2024 on a la fois des bonnes surprises quantit trs forte
je crois que le plus impressionnant c'est les pattes si tu passes.

Interlocuteur H: Deux oui je suis en train de faire les dotations du FSE et
pour les pattes par exemple la BA 13 avait command 190 palettes quand j'ai
fait la dotation ils vont recevoir 545.

Interlocuteur A: Pour stocker il y a des trs.

Interlocuteur H: Belles il va falloir que je il.

Interlocuteur C: Y a plus de problmes de pattes.

Interlocuteur H: Alors bah pour certaines baies pour les baies qui ont command des pattes dans le FSE non elles vont avoir beaucoup plus que prvu mais celles qui n 'ont pas command dans le FSE le problme perdure et puis il y a d 'autres produits en tout cas les frigos vont tre plein les flacards les.

Interlocuteur C: Frigos aussi si ils mettent les pattes dans les frigos a peut se comprendre.

Interlocuteur H: Non les pattes c 'est pareil le couscous pareil la farine aussi ils vont avoir x2 pour le moment les denres qui ont ils vont avoir moins c 'est le caf mais bon a parce que le march a t proj moiti et le macro aussi le macro.

Interlocuteur D: Ils vont avoir moins c 'est intressant.

Interlocuteur C: Ce que tu dis moi je ne savais pas que quand le FSE passe ces appels d 'offres que les quantits peuvent tre augmentes en fait.

Interlocuteur H: En dcembre on fait les expressions de besoin dans laquelle moi je fais des estimations de prix au kilo sauf qu 'en fait vu que le march a pris du retard France Agrimaire a pass les attributions avec les fournisseurs

donc pratiquement 10 mois après les prix ont beaucoup varié donc du coup il y a des denrées pour lesquelles il y a eu une inflation et il y a eu des denrées pour lesquelles visiblement il y a.

Interlocuteur C: Eu des des pressions et donc la France Agricole s'autorise à faire un système de vase communicant entre les catégories.

Interlocuteur H: Ben non en fait quand on fait les expressions de besoin France Agricole on leur donne l'enveloppe totale que la FFBA veut mettre par exemple pour les patates on va dire pour les patates je sais pas on a dit mettre 2 millions et ben 2 millions en décembre c'est pas le même 2 millions en août donc du coup c'est la même valeur mais donc du coup avec la même valeur ils ont pu l'acheter plus de volume.

Interlocuteur C: Oui mais enfin l tu nous as parlé de fois trois parce que j.

Interlocuteur H: 'Ai peut-être quand on a fait les expressions de besoin en décembre j'ai peut-être un peu trop surestimer mes prix oui oui en fait on a tous par exemple moi en décembre j'avais mis les patates 2,30 le kilo et finalement je pense qu'à l'heure actuelle le kilo il doit être même pas 1.

Interlocuteur D: Oui bon ce qu'il faut retenir c'est qu'un ça va être une très bonne nouvelle pour notre réseau parce que ça aidera les petites exploitations les réclamations comme voilà l'ABA 93 l'o je vous ai envoyé les emails voilà mais du coup il y a un peu d'ajustement là sur lesquels Marine va être pas mal occupée ou être sûr qu'on reçoive pas tout d'un coup qu'il y a un engorgement et qu'on se retrouve pas avec des produits qu'on ne peut pas stocker oui peut

-tre ventuellement un jeu de vase communiquant d'une BA l'autre pour
rquilibrer.

Interlocuteur C: Oui effectivement moi je me souviens d'une d'un mail que de
rponse que tu as fait Yashim la semaine dernire cette semaine je sais plus
quel prsident de BA qui se plaignait que c 'tait la cathedrofe et tout et dans
lesquels tu mettais en exergue le fait que les volumes a dpend aussi des
produits qu'on choisit dans les FSE plus etc parce que si tu prends des
produits prix lev t'as moins de tonnage et donc a peut expliquer des
baisses de tonnage mais est-ce que sous cet clairage l'est-ce que j'ai pas
d'intrt dans les raviolis mais je trouve que le sujet est intressant est-ce
que c'est pas prcisment un produit qui serait intressant parce qu'en termes
de prix au kilo ou la tonne il permet de faire des volumes plus importants
pour le rseau bah coute.

Interlocuteur D: Justement on en parlait hier soir avec Marine on a une reunion
l prochainement on va se rencontrer avec les 3 autres rseaux pour discuter de
la liste de produits qu'on veut demander pour le FSE 2025 et donc chaque anne
il y a une petite discussion entre les 4 rseaux pour dire voil donc la
cuisine qu'est-ce qu'on prend bah l on pourra resoumettre ce point sur les
raviolis oui alors moi.

Interlocuteur H: J'en ai parl hier avec Elodie qui puis Nadia aussi l'avait
dit il me semble je dis que.

Interlocuteur D: Elodie.

Interlocuteur H: Disait qu 'au niveau apport nutritionnel des raviolis c 'tait pas dingue et que est -ce qu 'il parat les raviolis du FSE avant et c 'tait vraiment la patte tait trs molle paisee et pas beaucoup de viande dedans enfin Nadia.

Interlocuteur D: Peut -tre que tu pourras c 'tait.

Interlocuteur G: Pas vrai c 'tait vraiment le haut de gamme du raviolis c 'tait 15 % de de viande donc c 'tait vraiment aprs le raviolis c 'est toujours mou moi c 'est ce que je te disais mais mais c 'est vrai qu 'au niveau rapport qualitt prix et puis mme nutritionnel c 'est un bon produit c 'est juste que les gens ils n 'en pouvaient plus et puis.

Interlocuteur C: a avait mauvais dix ans d 'affile peut -tre qu 'au mtier entre vous un principe qu 'on change tous les ans on fait pas dix ans de poulet basquets et dix ans de raviolis c 'est vrai qu 'il y a la situ d 'elle s 'installe forcment.

Interlocuteur D: Il y en a pas eu de plus combien d 'annes la Nadia de raviolis du coup c 'tait quand la dernire anne avec du dans l 'FSE.

Interlocuteur G: Je pense depuis demi -vingt -hries on.

Interlocuteur D: N 'en a pas eu bon ben voil donc on serait lgitimement remettre.

Interlocuteur G: Aprs parce que c 'est vraiment le produit qui avait mauvais

ce presse donc je sais pas et c'est de sonder peut-être un petit peu le réseau aussi Marine pour voir ce qu'ils en pensent sur le terrain tu.

Interlocuteur D: Vois parfois on peut avoir des choses.

Interlocuteur C: La liste de ce que je comprends il n'y a qu'un seul plat cuisiné ça serait pas intéressant d'en avoir deux on peut pas je.

Interlocuteur H: Pense qu'on peut pas avoir François Grimre je crois même que c'est plutôt la DGCS qui nous impose un certain nombre de produits dans le FSE par exemple on a trois fculants un truc pour les petits déjeuners enfin la liste est déjà plus ou moins tablée en fait après on doit choisir le produit spécial dans chaque catégorie un choix.

Interlocuteur C: Comme ça il est nécessairement arbitraire il y a derrière il y a des explications mais c'est quand même pas scientifique c'est arbitraire donc est-ce que c'est pas un peu curieux qu'il y a trois fculants pourquoi il n'y a qu'un seul.

Interlocuteur D: Plat cuisiné non mais ça c'est des choses qu'on pourra rediscuter puis en tout cas moi je note le point c'est intéressant que potentiellement ça fait longtemps qu'on a parmi des raviolis que en plus comme ce sont des produits sur le haut du planier en termes de qualité sur cette catégorie là c'est sûr que si tu commences à comparer des raviolis avec une bote de ratatouille forcément tu trouveras toujours que la ratatouille c'est meilleure nutritionnellement voilà si tu prends un produit, un plat cuisiné base de viande mon Dieu on peut le repenser et on peut aussi repenser

voire rediscuter de remettre un deuxième plat un deuxième plat cuisiné de
toute façon les choses.

Interlocuteur C: Sont complémentaires ce qu'on fait ça.

Interlocuteur D: 'Est-ce qu'en fait nous les quatre on se met d'accord déjà
entre nous nous quatre et dans la mesure de ce qui est autorisé par la DGCS et ça
'est surtout la DGCS qui décide on fera ou pas une proposition de deuxième plat
cuisiné mais il.

Interlocuteur H: Faudra qu'on enlève on enlève un.

Interlocuteur D: Produit parce qu'en fait la liste de 31 elle n'est pas
extensible Pierre on peut pas passer 32 produits c'est la place de en tout
cas ça paraît des changes.

Interlocuteur C: Il y a bien quelqu'un qui a décidé que ça serait 31 et.

Interlocuteur H: Pas 32 ça c'est la DGCS.

Interlocuteur E: Mme pas titre d'exemple Pierre nous cette année pour le
CNES on est passés deux plats cuisinés un avec du poulet un deuxième avec du
poisson on a dû s'expliquer.

Interlocuteur A: Oui.

Interlocuteur C: Mais ça c'est passé.

Interlocuteur E: Je sais pas si l'annee prochaine a va passer.

Interlocuteur D: Bon en tout cas pour le FES 2025 donc il sera livr partir
de septembre 2025 on peut tenter le coup les discussions vont avoir lieu l.

Interlocuteur H: Au top novembre en tout cas je sais que le SPF dernier comit
de concertation ils avaient demand par exemple un produit en plus pas un
produit en plus mais remplacer un produit par un autre categorie de produits qui
taient les biscuits et la DGCS et France Agrimaire ont trs bien dit que non c
'tait pas possible parce qu 'il y avait que deux categories de produits pour
les petits djeuners qui est dj les crales et le chocolat en poudre il y a
deux units et je sais que dj ils ont dit non donc si on arrive et qu 'on veut
mettre un plat cuisin en plus et.

Interlocuteur C: Enlever ah bah oui les fonctionnaires sont trs forts pour
transformer en lois immuables des fantaisies qu 'ils ont eu une date et puis
a prserve le.

Interlocuteur H: Pouvoir aprs en tout cas a urge parce que la liste des
denres du FSS 2025 doit tre tablie pour mi -octobre donc on a trois semaines
on.

Interlocuteur G: Voit Pierre faire partie Pionnet gauche on.

Interlocuteur C: Va voir si vous tes forte Pierre.

Interlocuteur H: Tu viens avec moi au comit de concertation et tu verras a
avec la.

Interlocuteur C: DGCS a va tre plaisir si tu m 'autorises je te reviendrai
avec plaisir.

Interlocuteur D: Ah bah coute.

Interlocuteur H: a va tre le sujet du comit de concertation du prochain.

Interlocuteur D: J 'espre que a sera enregistr par.

Interlocuteur G: ChutteGPT mais on veut le compte rendu.

Interlocuteur A: On va demander une dcision pour le.

Interlocuteur D: Capitaine Siman est -ce que t 'as une vision l dj date
des subventions qui sont on va dire close, quasiment close en termes de paiement
une raison paiement est -ce que les filles l part du coup les achats donc l
le gros CBMMPT 24 et l 'aprs cas bb qui est nouveau et sinon vous n 'avez pas
d 'autres dpenses entre guillemets engags l on est au bout des subventions on
finit.

Interlocuteur G: Le 23 parce qu 'il nous en reste pas mal ensuite on entame le
24 qu 'on fera les bbs et ouais c 'est tout en suivant son public c 'est tout
en attendant le priv je sais pas t 'as eu.

Interlocuteur D: Des nouvelles je vous ai mis en copie la dameille la fois de relance j 'ai pas la faute de la part des services financiers pour le FNES.

Interlocuteur A: 223 il va manquer un peu de.

Interlocuteur D: Lait pour le FNES 223 vous reprenez du lait dans MMP 24 ou pas Rosine qui va parler des oeufs bio mais on avait voqu d 'acheter du.

Interlocuteur E: Lait aussi on part sur du bio qui est un peu plus cher que les oeufs pour avoir les mmes quantits de par rapport la runion la formation de lundi le rseau est super content des oeufs et tu fais 100.

Interlocuteur D: % oeufs je pense que comme on.

Interlocuteur E: Part sur du bio a va tre un peu plus cher que les oeufs.

Interlocuteur G: L 'orange nous a dit non l 'autre, quand on avait prsent le budget elle avait dit je veux pas qu 'on mette plus d 'oeufs en euros que de lait aprs on peut revenir encore sur le budget mais au bout d 'un moment il faut le confier parce que c 'est compliqu de revenir.

Interlocuteur D: chaque fois on est parti sur.

Interlocuteur G: Quoi sr on a fait un million en millions je crois rosine il.

Interlocuteur D: Y a du lait quand mme on va acheter du lait il faut qu.

Interlocuteur G: 'On stabilise un peu le budget parce que le rosine est en train de travailler sur l'appel d'offre si on se dit qu'on fait que.

Interlocuteur D: Des oeufs non c'était juste une question j'avais plus en tête ce qu'on avait parce qu'on avait voulu les deux mais j'avais plus en tête ce qu'on avait une.

Interlocuteur E: Partie un million sur les oeufs et puis un million sur le lait mais vu le retour j'ai peur que sur les quantités on ne puisse pas répondre aux besoins du réseau comme on a répondu aux besoins du réseau avec les oeufs de nos villages parce que le MMPT va remplacer un tout petit peu les oeufs de nos villages qu'on a eu l'année dernière ça va être le même chemin logistique mais le produit va être différent on va partir sur les oeufs bio de toute.

Interlocuteur C: Façon il y a quand même un sujet sur le MMPT c'est qu'il y a des différentiels extrêmement différenciés c'est puissant comme phrase je ne sais pas comment le chat de GPT va résumer entre les cartes de prix entre un produit standard et un produit bio sur les yaourts c'est moins de 10 % sur les poulets c'est 40 % sur les oeufs je ne sais pas combien c'est mais effectivement sur le lait c'est assez peu aussi donc c'est évident que pour optimiser les montants qui sont accordés qui sont consacrés ça on a toujours intérêt à privilégier les catégories sur lesquelles le différentiel produit standard produit bio ou la belle rouge sont les plus faibles.

Interlocuteur E: Mais dans ce cas le besoin des oeufs ne serait pas fourni parce que le différentiel pour le lait il est très très faible mais pour les

oeufs il existe sauf qu'on a un besoin des oeufs qui n'est pas couvert pour l'annee prochaine.

Interlocuteur C: Oui j'entends bien mais justement c'est interessant quand meme de voir que le lait les oeufs il est pas tres pas tres lev a a n'a rien voir avec le poulet par exemple entre le poulet basique et le poulet la belle rouge c'est pas loin de 50 % ou plus meme.

Interlocuteur E: Oui a c'est sr pour le poulet oui on a mais c'est la rgle du MMPT on peut pas prendre des produits qui ne sont pas labliss oui mais c'est pour a.

Interlocuteur C: On a intrt privilegier ceux sur lesquels le diffrentiel est relativement faible par rapport un produit non psycho et.

Interlocuteur E: Puis les besoins aussi le lait on en reoit sur pour moi la demande n'tait pas si importante que a pour toutes les baies oui oui l.

Interlocuteur D: 'Intrt aussi de nos runions comme a moi je pense que c'est bien qu'on puisse identifier entre les achats, la prospection et le FSE les produits qui vous manquent l'annee dernire on a beaucoup appel des dons de lait cette annee on a quand meme des baies qui allgrent ou dcline des offres de lait d'enclique don alors certes avec des DMs courtes mais bon en thorie il y a une extension de DM donc il n'y a pas de soucis donc l'on a identifi le caf une fois qu'on aura les oeufs de MMPT et puis les oeufs l que tu faisais livrer Nadia depuis dj 12 mois l qui sont peut -tre dj finis au DNV a priori le besoin sera couvert non.

Interlocuteur G: Le besoin n'est pas couvert parce qu'on n'a que 1 million d'euros sur des oeufs bio donc ce que disent Roselyne on aura des quantités qui vont baisser donc on ne va pas couvrir le même apport que l'année dernière l'année dernière on avait 1 million d'euros mais on.

Interlocuteur D: Avait des oeufs planés il va y arriver ne manquer encore l'on va couvrir quoi 50 % c'est.

Interlocuteur E: a un peu plus moi je dirais peu près 60 % mais est.

Interlocuteur C: -Ce que les oeufs bio sont plus chers que la belle rouge par exemple.

Interlocuteur E: La belle rouge n'existe même pas.

Interlocuteur G: Ils n'ont pas de volume en.

Interlocuteur E: Fait il n'y a pas de.

Interlocuteur C: Volume oui a existé mais ils n'ont pas de volume non mais pour.

Interlocuteur E: Ceux qu'on veut on peut pas.

Interlocuteur D: Notre amie Didier n'est pas l mais aujourd'hui on a au DNV qui est un de nos principaux donateurs je ne sais pas si vous en avez parlé dans

votre reunion prospection mais sur ces marches l il y a quoi il y a matin je te crois il faut un peu des oeufs et puis aprs il y a toutes les MDD sinon aprs on va tre sur des marques trs trs locales quoi.

Interlocuteur E: Sur des petits faiseurs des petits faiseurs et qu 'on n 'est pas sr qu 'ils sont capables de livrer est.

Interlocuteur D: -Ce que Pierre et Eric je peux vous confier peut -tre sur ce petit sujet l de prospection ce que vous le partagez avec Marie et Didier voir sur le march des oeufs qui on peut solliciter.

Interlocuteur C: Ouais faut surtout solliciter Didier parce que c 'est le spcialiste quand mme ouais.

Interlocuteur D: Parce que l il y a effectivement il y a mon panier solidaire a peut tre une opportunit pour qu 'il nous fasse un don un peu marquett, un peu sympa il y a des ops partages ventuellement mettre en place avec les enseignes l 'anne prochaine les dons volontaires, enfin je sais rien essayer peut -tre de l 'habiller avec tout ce qu 'on est en train de mettre en place comme diffrents.

Interlocuteur E: Outils ouais comme disait bien et Pierre c 'est plutt Didier il nous a envoy un retour concernant non mais justement.

Interlocuteur D: Parce que comme les prospecteurs sont amens discuter souvent entre eux peut -tre juste que vous pensez des brefs Didier l -dessus parce que moi c 'est toujours mon inquietude c 'est que sur les oeufs

aujourd'hui on est très dépendants d'eau et de neige, si demain comment il s'appelle Yves Beroche ou Guy Beroche sans ça, si quelqu'un ça change de la marque change leur politique de distribution leur politique de gros change on a le bec dans l'eau donc si on peut commencer à diversifier les risques ça peut pas être pas trop mal.

Interlocuteur C: Alors il y a une nouvelle enfin une nouvelle marque depuis un an et demi là qui est l'Oeuf c'est l'Oeuf sans l'oeuf qui est une filiale entre LDC et LW ouais où je suis en train de voir un article où ils ont prévu.

Interlocuteur A: De faire.

Interlocuteur C: Oui ils avaient prévu 1,3 milliard d'oeufs en 2023 bon.

Interlocuteur D: Ben voilà si on en récupère quelques.

Interlocuteur C: Milliers je pense que c'est c'est une activité qui est largement fournisseur des MDD à il faut que je vois avec LDC je vais demander et.

Interlocuteur E: Surtout que en fait je sais pas et je croise les doigts que ça se passe plutôt bien qu'on n'ait pas d'incidents comme l'année dernière où il y a la grippe porcine, il y a ça, il y a ça bref je suis du.

Interlocuteur C: Produit vivant inshallah.

Interlocuteur D: Anne Valrie en termes de prospection sur prochain tu vois

des pistes ractives, dynamises ou pas parce qu.

Interlocuteur F: 'On disait ce matin il faudra refaire le tour de la GMS parce que du coup maintenant qu 'on a une vision globale leur proposer a peut d 'ailleurs tre d 'autres chanes je pense la GMS mais on a aussi les boulangeries ANGE par exemple qui sont revenus vers nous on a des visions globales donc ils ont une possibilite de suivre tous les points de vente qui sont inscrits dans le dtail donc a c 'est super intressant pour eux c 'est un peu une nouveaut donc on l 'a pas trop mis en avant parce qu 'on attendait de voir comment elle fonctionne elle fonctionne bien depuis cet t donc du coup c 'est.

Interlocuteur D: Vrai que a permet de ractiver, de.

Interlocuteur F: Reparler en tout cas et de montrer.

Interlocuteur D: Un petit peu ce qu 'il se fait je sais pas si c 'est vous visualisez ou pas ce qui explique la GMS si on prend va -t -on me l 'enseigne Biosevon notre responsable RSA au siege de Biosevon a un compte Procidon dans lequel elle peut voir l ' panier propos par tous les magasins Biosevon de France donc elle a un compte peut -tre d 'enseigne et donc on pourrait imaginer peut -tre pour des industriels aussi parce que finalement Procidon industrielle.

Interlocuteur F: Non tu verras pas parce que c 'est des points de vente sauf si ils ont des cidones mais non mais.

Interlocuteur D: Si ils sont donateurs c'est pas que je veux dire des cidones on peut très bien imaginer un donateur qui est au siège aux révisions et surtout sur ces sites je pense que maintenant je sais pas Aerta ou d'autres qui dirais moi mes sites peuvent soit faire des gros dons, des gros volumes et basculent par Cidon ou alors ils vont faire des petits dons un peu régulièrement toute l'année mais de façon voilà il ne faut pas de passer par Cidon donc il y a le compte peut-être d'enseigne, ça vaut le coup peut-être pour en fonction de comment il construit le réseau de votre donateur de lui proposer Procidon pas on va se mettre en place des rendez-vous enseignes avec Anne-Valine pour la partie GMS en toute logique.

Interlocuteur C: Procidon concerne davantage les donateurs locaux que les donateurs nationaux. L'exception évidemment des chaînes comme les chaînes de Boulangerie les brioches dorées ou c'est pas.

Interlocuteur D: Quoi oui c'est ça c'est pour toutes les entités si tu veux qui ont je sais pas prononcé le cas de Sodexo c'était un des premiers nous demander une vision d'enseigne qui disait on voudrait bien au siège la direction de Sodexo avoir une vision sur tout ce que font toutes nos cuisines centrales et nos sites, nos restaurants d'entreprise voilà donc c'est la fois du très local et en même temps il va l'avoir un pilotage très macro gardez-le en tête parce que c'est vrai qu'on pense beaucoup petit commerce mais dans les stats qu'on sortit Anne-Valérie et Philippe on voit bien que le panier moyen il est 70 kilos quand même c'est pas négligeable en termes d'actualité des tests gustatifs je suis désolé je passe d'un sujet à l'autre mais test gustatif, qu'est-ce que Roselyne, t'as des choses qui se profilent toi ?

Interlocuteur E: Oui alors je me proposais de faire des tests gustatifs semaine prochaine pour le CNES pour finaliser sauf que on a des invits dans les locaux et tu.

Interlocuteur C: Veux pas essayer des empoisonns ?

Interlocuteur D: Je vous enregistrerais Pierre ah merde c.

Interlocuteur E: 'Est vrai il y a des invits.

Interlocuteur D: Dans les locaux je vais voir comment.

Interlocuteur E: Tu dirais partir du PT et je souhaiterais le faire mardi prochain avoir un maximum de demandes mardi prochain et clturer mais visiblement on pourrait le faire mardi.

Interlocuteur C: Par exemple moi je serai dj sous mandat de dpt je pense vu comment.

Interlocuteur E: Tu t 'as pris je vais un peu te parler des oranges.

Interlocuteur D: Du coup, il te faut combien de personnes Roselyne ?

Interlocuteur E: Il me faut minimum 7 personnes et bloquer cette personne entre midi et 14h pour mardi.

Interlocuteur H: Et t 'as pas fait un sondage ?

Interlocuteur E: Non j 'ai pas fait un sondage parce qu 'hier quand j 'ai pos la question c 'tait pas trs sr qu 'on puisse se faire sachant qu 'on a des invites mais peut -tre.

Interlocuteur G: On voit une invite la liste FFBR Roselyne et puis tu regardes combien t 'as de personnes si t 'en as 7 c 'est bon mais on.

Interlocuteur E: Fait l en partage ok comme a c 'est la salle de l 'autre.

Interlocuteur G: Ct oui c 'est mieux quand mme.

Interlocuteur D: Il voit pas pourquoi tant donn que.

Interlocuteur H: Les invites iraient jusqu 'au 24 pourquoi tu fais pas a le 26 ?

Interlocuteur D: Ou le 25 parce qu 'on a.

Interlocuteur G: Dj un mois de retard avec cette.

Interlocuteur D: Histoire de conglateur non mais tu vois aprs vous n 'tes pas une journe prs l c 'est le semaine tu.

Interlocuteur G: Sais on fait 25 on notifie du coup 3 semaines aprs donc les produits ils ne sont pas avant.

Interlocuteur F: Novembre ah oui je crois non je me rends.

Interlocuteur G: Ils vont pas s'intresser ce que tu fais chauffer dans le micro je pense que je sais que le contrle ils peuvent se mettre ct de toi sur ton pc mais quand.

Interlocuteur C: Mme a peut les intresser de voir.

Interlocuteur G: Comment on procde mais ils sauront pas que c'est un test gustatif.

Interlocuteur D: Non c'est pas ncessaire c'est pas.

Interlocuteur G: Ncessaire si ils posent la question on dirait qu'est ce que tu veux pas dire on dirait comment procde sur le test gustatif c'est mme pour pas qu'ils posent la question 50 % de la note des marches qu.

Interlocuteur D: 'On passe bien sr Nadia elle est elle veut aller jusqu ' faire participer au test gustatif je vais participer je.

Interlocuteur G: Te dis de me faire dans la salle de l'autre ct pour pas que justement ils aillent les questions quand.

Interlocuteur F: T'es partage si on cline et si on fait a comme il faut.

Interlocuteur D: Ah oui non mais.

Interlocuteur G: Merci Valrie d.

Interlocuteur F: 'Avoir confiance en nous j 'ai confiance en toi j 'espre non mais on.

Interlocuteur E: Le fait correctement c 'est juste pour viter qu 'on vient de nous poser des questions pour poser trop de questions.

Interlocuteur D: C 'est le CNES ensuite vous en avez d 'autres sur vos achats on.

Interlocuteur E: Va tester non c 'est les derniers les bbs on teste pas moins que tu veux tester les bbs mais.

Interlocuteur H: Bon bon Nadia on aimerait bien tester.

Interlocuteur G: Les compotes oui on sera bientt disponibles.

Interlocuteur C: Et les chocolats c 'est quand ?

Interlocuteur G: Saint -Pierre on t 'attend pour.

Interlocuteur H: a il y a plein de bonbons au bureau Pierre il y a des.

Interlocuteur C: Locum la rose les bonbons ils sont pas bons ah bon la colle au dent c 'est terrible.

Interlocuteur E: Donc pour conclure j 'envoie mon invitation pour mardi.

Interlocuteur C: Moi je pourrais pas tre l mais.

Interlocuteur H: Ah oui est -ce que quelqu 'un veut m 'accompagner au test
gustatif du effet ce plus pour goter des haricots verts et des petits pois
carottes chez Franois Grimer quand ?

Interlocuteur E: C 'est bien c 'est quand marina ?

Interlocuteur D: C 'est quand.

Interlocuteur H: C 'est le 9.

Interlocuteur D: Octobre.

Interlocuteur H: Il me faut une personne je.

Interlocuteur D: Suis intresse.

Interlocuteur E: Moi je suis intresse pour voir comment ils le font et
prendre des bonnes pratiques ah bah voil bah.

Interlocuteur H: Rosine elle a une grande plaisir par contre c 'est l 'aprs
midi c 'est de 14h45 17h mais je.

Interlocuteur D: T 'envoie l 'envie c 'est le.

Interlocuteur E: 9 octobre de 14h45 alors c'est sous le contrôle de Nadia et puis Yesima.

Interlocuteur D: Pourquoi ?

Interlocuteur E: Si vous êtes ok oui oui oui.

Interlocuteur D: C'est moi j'avais dit que j'étais en backup si jamais marine trouvait pas de candidats mais voilà elle a dit c'est dès qu'on a pu se proposer l'équipe je vais même t'envoyer l'invite.

Interlocuteur E: Oui allez c'est fait j'ai même déjà accepté c'est impeccable moi.

Interlocuteur D: Je dis non comme ça c'est.

Interlocuteur H: Bon ce sera avec deux produits Rosine.

Interlocuteur E: Mais c'est une oui moi vraiment je peux prendre des bonnes pratiques et puis les mettre en place aussi chez nous si il y a besoin de.

Interlocuteur H: Toute façon les gris tu les connais hein puisque c'est les mêmes qu.

Interlocuteur E: Ici oui.

Interlocuteur D: Voil on a un point.

Interlocuteur A: Collect national on.

Interlocuteur D: A encore une petite demi -heure si vous avez d 'autres sujets couvrir si.

Interlocuteur A: Vous avez dj un point collect national parce que je suis pas clair du tout je vais essayer de m 'expliquer pourquoi on passe d 'une situation o on ne faisait rien puisqu 'il y avait une personne au ple philanthropie Elizabeth en l 'occurrence qui tait en contact avec les entreprises et qui leur trouvaient des places en magasin en tirant en actionnant des leviers divers et varis que je ne connais pas une situation o nous prospecteurs on va devoir faire des choses mais les choses qu 'on a faire je suis pas clair du tout je.

Interlocuteur C: Ne sais pas si tu as lu le message le sujet en ce qui nous concerne il est simple il y a deux choses pour ce qui est Ile de France c 'est une fois qu 'on a les coordonnes du site de la plateforme et la procudre on la balance aux gens qui sont intresss parmi nos donateurs et ils s 'inscrivent directement ils se dbrouillent on se dbrouille on se concerne la province on met juste en contact l 'EBA avec les entreprises intresses on a un point de contact chacun et ils se dbrouillent a va pas plus loin.

Interlocuteur D: Tout le monde est au clair avec le cinma.

Interlocuteur A: Moi je veux bien le faire et que c 'est moi de m 'exprimer je veux bien le faire mais on ne fait rien derrire si ces entreprises gueulent

grce on a pas de place donc on va la casser il s.

Interlocuteur D: 'Agit des entreprises naisselles qui nous aident naissler ou d
'autres entreprises des banques qui disent nos salaris on serait content qu
'ils puissent nous aider pendant la collette en gnral le vendredi sur le temps
de travail et donc ces personnes l doivent s 'inscrire auprs d 'une banque
alimentaire pour dire je suis bnvole et je suis dispo sur tel secteur de telle
heure telle heure donc il y a 2 cas de figure jusqu ' prsent donc c 'est
toujours le service messlin qui gre pour ce qu 'on appelle le classement des
messnes il y avait le clacr particulier de la bpif qui jusqu ' prsent n
'tait pas forcment dot d 'un outil donc c 'tait tout t fait la mano sur
des fichiers Excel et c 'tait vraiment le service sidi quand il tait l il
faisait quasiment sidi il passait avec les abeilles avant les abeilles les
annes prcdentes il n 'y avait pas forcment quelqu 'un et sidi se le
continait tout seul la main pour aider la bpif et donc il fallait prendre
alors monsieur Dupont il veut tre plutt dans le moulot pris telle heure
telle heure et puis monsieur Dupont de jour avant il t 'appelait il disait non
en fait j 'ai cours de yoga je ne peux plus venir donc l tu te remets dans ton
fil enfin bref c 'tait une usine gaz trs chronophage mais a marchait et
tout ce qui n 'est pas en le de France tout ce qui est sympa la bpif c 'est
dans chaque banque alimentaire tu as un charg de collecte et donc non on a
toujours dit aux entreprises pour vos quipes qui sont en rgion voil les
coordonnes des banques alimentaires merci de vous mettre en relation avec elles
donc pour moi Pierre tu confiantes que a a n 'a pas chang pour.

Interlocuteur C: La province non c 'est du pire toup notre rle se borne
dire nos donateurs vous avez une usine tel endroit la banque alimentaire la

plus proche c'est celle -l et on leur balance le contact il n.

Interlocuteur A: 'Y a pas que des usines Pierre il y a des forces de vente qui sont totalement disperses oui mais .

Interlocuteur C: Ce moment -l ils se dbrouillent ils prennent contact avec la banque alimentaire.

Interlocuteur A: On.

Interlocuteur C: Peut leur donner effectivement la liste DBA ce sujet -l cette liste DBA elle est pas forcment elle a les mises jour trs rgulirement je pense.

Interlocuteur D: Oui elle est mise jour par le standard donc de toute faon toi Eric t'es pas en contact avec 100 % de la force de vente qui est sur le terrain tu discutes pas avec le commercial de tels dpartements.

Interlocuteur A: Un point d'entre mais ce point d'entre souhaite savoir o il va placer ce point d'entre tu lui.

Interlocuteur D: Envoies ce qu'on fait depuis des annes tu fais ce qu'on fait depuis des annes avec toutes ces entreprises tu lui envoies la liste le fichier contact des banques alimentaires tu leur dis pour toutes vos entits qui sont en bord du l'le de France voil la liste des coordonnes des banques alimentaires qu'elle se rapproche d'elle et de toute faon quel que soit l'entreprise ils ont toujours des coordonnes ils ont des directures rgionales

ils vont forcément avoir des coordonnées et c'est eux.

Interlocuteur A: Qui se doivent pour 40 personnes ils vont centraliser tout même s'ils se.

Interlocuteur D: Centralisent pas c'est que chez eux ils ont quelqu'un ils fais a.

Interlocuteur A: Pour le coup vous allez sur le site si a se passe mal on.

Interlocuteur D: N'intervient pas c'est le service le service ou la bpif on ne.

Interlocuteur C: Va pas on n'a pas encore vu quoi elle ressemble oui mais.

Interlocuteur D: Bon tout comme tout comme je ne suis pas sûr que je sois là.

Interlocuteur C: Picole a a t mis un jour complètement.

Interlocuteur D: Tout comme la bpif va être maintenant une banque alimentaire par d'autres et c'est l'équipe collette de la bpif qui gère ensuite les collaborateurs donc nous on ne met surtout pas le doigt dans un souci d'envie.

Interlocuteur A: De t'amuser j'ai pas envie.

Interlocuteur D: D'amuser en plus pour le coup c'est pas dans le pire humain de notre service nous simplement on a cette procédure on peut reprendre le lien

qu'on nous a partagé et c'est à qu'on diffuse et il n'y a pas d'inquiétude
après je crois pas qu'on ait eu de gros soucis avec nos entreprises mêmes
jusqu'à présent sur les placements Adna.

Interlocuteur A: Quand elle passe me disait au téléphone qu'elle avait dû
appeler les associations parce qu'une par une parce que les associations de la
région parisienne parce qu'elle n'avait pas de réponse.

Interlocuteur D: à c'est la région parisienne de l'année dernière cette année
normalement le processus est nouveau et ça devrait bien se passer le site existe
Ady est.

Interlocuteur B: Dessus après le site existe il y a l'assaut qui s'occupe du
magasin par exemple Rotary Club Nhi.

Interlocuteur A: Je crois qu'il faut contacter et.

Interlocuteur B: Après je pense que l'assaut contacte.

Interlocuteur A: Les personnes qui demandent je souhaite être contact par l'
assaut et si l'assaut contacte pas ou si par exemple.

Interlocuteur B: La même année 30 personnes qui appuient sur le magasin.

Interlocuteur D: Après on connaît pas les règles de placement de chacune des
assauts malheureusement il faut aussi le mode de fonctionnement du monde
associatif c'est sûr non en fait cible il n'y a pas d'inquiétude c'est.

Interlocuteur C: Pas un monde pur et parfait il y a des magasins qui vont tre pris d 'assaut et d 'autres o il n 'y aura personne c 'est sr comme a.

Interlocuteur D: Et vous la faites.

Interlocuteur F: Avec des emplois chimiques pour nous pour.

Interlocuteur D: L 'instant on n 'a pas eu d 'informations il y aura forcment le local qui est ct enfin les magasins qui sont dans le quartier faire, collecter on n 'a pas eu d 'informations donc on va tenir le service comme le service semcnat par l 'occurrence moi parce que je gre les relations gms une runion d 'informations pour tous les chargs de collecte pour le rseau une runion qui se fait chaque anne pour les gens qui sont dans le quartier la premiere semaine d 'octobre donc l on se profile vers le 2 ou le 3 octobre ds que le crneau est fix je vous le partagerai pour suivre la runion l.

Interlocuteur C: 'Ide c 'est quand on soit certain qu 'on comprend tous la mme chose.

Interlocuteur D: Voil le public c 'est vraiment les chargs de collecte dans chaque VA qui on prsente le kit de communication donc l comme va leur montrer tout le matriel disponible va leur rappeler comment ils doivent commander alors d 'ailleurs a doit tre dj normalement dans les tuyaux mais comment ils doivent commander les cartons les affiches etc pour ensuite aller les mettre dans leur magasin moi je vais prparer conjointement avec Bruno une slide par enseigne pour dire qu 'est -ce qui a t ngoci avec chacune des

enseignes et donc comme ça quand les banques alimentaires vont aller sur le terrain elles savent ce qu'elles peuvent obtenir ou pas obtenir de chaque magasin c'est rien qu'elles aillent forcer pour faire des coupons d'arrondis de dos en caisse si l'enseigne le signe de l'enseigne il y a dit non voilà donc ça sera tout début octobre on a des options je vais vous enverrir l'tape dès que c'est calé sinon peut-être juste pour revenir sur Nestlé on a parlé d'un vnement donc Eddi a parlé de l'vnement pour présenter au salarié du siège de Nestlé la collecte et donc les encourager à participer il y a deux autres vnements il y a celui de Rumi Pierre si tu vas en.

Interlocuteur C: Parler oui donc il y a trois directions industrielles de Nestlé qui ont participé cette opération dont volontaire c'est tous les trimestres une heure de production de chocs apiques c'est rel chocolat n'est-ce pas de nesquik et de bouillon cube or la dernière production de chocs apiques elle a lieu entre le 21 et le 27 novembre et Nestlé souhaitait vnementialiser un petit peu cette production l'vnementialiser c'est pas une communication lourde c'est une communication light destination surtout de leur primtre, du primtre de l'usine des salariés des producteurs de bl et la qui tombent autour donc il y aura quelques journalistes locaux il se proposait de faire une visite croisée BA usine de Rumi entre le 21 et le 27 alors videmment ça encadre complètement la collecte la réponse que j'ai eue hier de la BA 74 Anmas qui a 60 km de là leur plat bien mais ça serait plutôt le 21 voilà ensuite on dirait qu'il y a 6 ça serait bien de mouiller dedans enfin d'impliquer la région mais on n'a pas de réponse de la région pour l'instant.

Interlocuteur D: Il y a un troisième vnement celui-ci normalement est

organisé par la fondation Nestlé c'est Laurence David et donc là c'est pareil
on a une invitation prendre la parole plutôt sur l'aspect nutritionnel de l'
aide que nous apporte Nestlé entre autres puisque la fondation intervient sur
différents sujets sur la qualité de l'alimentation, le mieux maintenant donc on est
invité je ne retrouve plus là tout de suite la date mais on est invité prendre
la parole également sur ces sujets je ne sais plus quand c'est la semaine
prochaine alors on est invité lundi soir une soirée RSE d'Anon toi Eric tu
peux pas moi j'ai confirmé ma présence et je viens de rappeler Pierre que si tu
es disponible peut-être t'intéresse, tu sais par rapport nos discussions.

Interlocuteur C: Sur la CSRD oui c'est quand tu dis ça ?

Interlocuteur D: Lundi 23 donc lundi qui vient le soir partir de tu vois ça.

Interlocuteur C: C'est lundi, oui et on c'est.

Interlocuteur D: Je te pousse l'invitation c'est.

Interlocuteur A: Un rayonnement de maison oui c'est.

Interlocuteur D: Un rayonnement.

Interlocuteur A: Accessible par le RER 18h.

Interlocuteur C: 22h alors que je suis Nestlé Nestlé sur le là on parle de.

Interlocuteur D: Danone là c'est Danone je te pousse l'invitation puis après

on verra si on les rappelle oui parce que.

Interlocuteur C: Il faut que je dplace un rendez.

Interlocuteur D: -Vous ensuite du coup moi je vais reprsenter Lawrence donc l semaine prochaine donc il y aura lundi soir d 'Anon, mercredi soir on est invit par la direction de l 'Idle l 'inauguration de leurs nouveaux locaux donc la Lawrence peut pas y aller donc moi je vais la reprsenter et jeudi soir il y a la soire des 10 ans de.

Interlocuteur G: Fnix.

Interlocuteur D: Quel agenda mondain tu parles d 'agenda mondain Fnix est ce que tu souhaites venir avec le jeudi soir jeudi.

Interlocuteur A: 26 au soir sachant qu 'on voit Estelle 27 oui qu 'on la voit.

Interlocuteur D: Les lendemains l ils organisent des tables il y a diffrentes personnes qui prennent la parole nous on a dclin la prise de parole sur le sujet qui nous proposait mais du coup moi je serai plus titre on va dire.

Interlocuteur B: De le problme c 'est que je.

Interlocuteur A: Viens d 'avoir un retour de 20 B .A. sur 79 sur l 'offre Fnix et sur les 20 j 'ai 20 ngatifs pas intresss le message qu 'on risque de leur passer c 'est qu 'on n 'est pas intresss par vos infos.

Interlocuteur D: C'est possible on n'a pas d'obligations c'est comme les offres la vente de Solal je veux.

Interlocuteur A: Dire dans ces conditions on va participer une grande fte avec c'est.

Interlocuteur D: Pas d'honneur on a pas d'obligations on l'a toujours dit depuis le dbut fin de semaine prochaine donc vendredi la semaine prochaine pour votre info donc en termes d'agenda le mardi on a la journe des rfrents au procdant qui seront l en prsentiel a c'est toute la journe le jeudi 25 on est pilotes et co-pilotes des groupes de travail sur la feuille de route donc les groupes de travail C.A non pas les groupes de travail Fd auxquels vous avez particip mais les groupes de travail C.A dont Eric a fait partie du comt de pilotage on sera au CNAM toute la journe donc on sera par l le 25 le 26 il y a un conseil d'administration qui se tient ici donc il y aura les membres du C.A toute la journe dans les docos le 27 matin on reoit un collgue de la rgion PACA alors c'est un collgue qui a t nouvellement recrut par la rgion PACA qui a pour rle d'acheter enfin il est prospecteur et acheteur au titre de la rgion PACA donc c'est un poste relativement rcent et c'est pas aussi.

Interlocuteur A: Clair il est plutt facilitateur du processus H.A.

Interlocuteur D: Il est prospecteur de dont et puis celui la plus facilitateur il a la particularit d'tre bas Rennes ce.

Interlocuteur A: Qui est pratique pour la rgion PACA.

Interlocuteur D: Et c'est pas loin a non.

Interlocuteur A: Il a tendu faire un peu du ronde dedans voil et il se.

Interlocuteur D: Trouve que c'est un ancien phnix et donc qui joue allgrement de son carnet d'adresse parfois au dtriment des anciens collgues phnix donc c'est on lui a propos de venir nous voir pour lui reexpliquer un peu comment fonctionne tout a le rle de la fdration.

Interlocuteur A: Il voulait rencontrer des personnes des achats donc je ne sais pas si dans le 1927 Nadia Roseline vous pourriez lui accorder un petit moment.

Interlocuteur E: Vendre -tu 27.

Interlocuteur A: Ce n'est pas forcment pas ancienne alors nous on va le recevoir dans la matine et ce serait est ce que vous auriez une possibilit la premire.

Interlocuteur D: Nuit on dit donc dbut d'aprs midi on va tre on reoit l'estelle de phnix c'est fait extrait je dois me raliser oh merde je suis en ralis c'est cal dans la jante Eric le dbut d'aprs vous pardon ouais c'est bien si vous pouvez le prendre entre 14 et 15 oui je pense que c'est bon ouais on va faire.

Interlocuteur A: En sorte que je pense a ah.

Interlocuteur D: Merde je viens en raliser.

Interlocuteur A: a serait vous deux Nadia et Roseline oui oui.

Interlocuteur D: En visio oui en visio.

Interlocuteur A: Je vous fais une demi -heure entre 14 heures.

Interlocuteur D: Et 14 heures ouais et prends lui.

Interlocuteur G: Une salle peut -tre Eric commencera pas.

Interlocuteur D: L pardon Rseigne -Veugel oui juste pour dire Nadia t 'as not le l 'intervention tu sais la conche croix rouge en 30 bah non je t 'ai dit si tu peux y aller faire.

Interlocuteur G: Tout c 'est bon par contre je vais complter la slide je n 'ai pas encore regard bah moi je veux.

Interlocuteur D: Bien que a commence toi non a t 'en a pour tout a on n 'a pas beaucoup on a 15 minutes de temps de parole si tu parles deux minutes c 'est trs bien.

Interlocuteur G: Justement c 'est pour parler deux minutes si tu veux j'te dis les lments sur l 'oprations qu 'on avait fait.

Interlocuteur D: Avec la croix rouge bah y 'a.

Interlocuteur G: Pas grand chose dire c 'tait on a men pour les achats.

Interlocuteur A: Moi.

Interlocuteur D: Je ferais la partie moi les deux slides et plutt tu parles de celle -l a te va c 'est le 30 bah on en reparle parce.

Interlocuteur G: Que j 'ai pas du tout planifi a donc on en reparle.

Interlocuteur D: Qu 'est -ce qu 'on a d 'autre vous avez d 'autres choses importantes la semaine prochaine ou pas dans vos agendas ou des rencontres ou tout ce qui peut intrresser les collgues.

Interlocuteur A: Visite Toulouse o je vais rencontrer mes interlocuteurs responsables des transports de la B .A. et un transport de le canne Pdretti et certainement STG Toulouse donc si vous avez des messages faire passer Toulouse vous en venez de l 'occurrence.

Interlocuteur D: Oui oui oui.

Interlocuteur C: C.

Interlocuteur F: 'Est dommage parce que du coup a marchait.

Interlocuteur D: J 'en.

Interlocuteur A: Ai eu un qui ils ont rat.

Interlocuteur F: Il y a eu un autre entre temps qu'ils n'ont pas gardé une autre mais depuis plus de 6 mois il n'y a personne.

Interlocuteur D: Est-ce que vous avez d'autres sujets ou est-ce qu'on va dans la culture ?

Interlocuteur A: On est parfaitement dans les temps à nous va ?

Interlocuteur C: Très bien oui n'est nombreux .

Interlocuteur E: La dégustation mardi si il vous plat.

Interlocuteur A: Toulouse j'ai accepté merci je.

Interlocuteur H: Me mets comme surprise.

Interlocuteur D: La réunion d'équipe du mardi premier 14h30 à vous va ? oui je n'ai pas de réponse il y a ceux qui n'ont pas cochés d'Anquadia, Roselyne j'ai pas coché et Pierre on n'a pas coché c'est pas bien si tu pouvais cocher j'ai fait à Roselyne repas on en voit tout le.

Interlocuteur E: Monde juste un titre d'information pour toute équipe oui excuse-moi il essaie de revenir le 3 octobre le jeudi il y a notre plateforme de marché public qui nous offre une formation gratuite laquelle je vais assister ah c.

Interlocuteur D: 'Est intressant a c 'est quoi ? c 'est la WS ? oui d 'accord
c 'est quoi ? c 'est en distanciel non c 'est.

Interlocuteur E: En prsentiel c 'est Nouveautel Paris Gardelion toute la
journe pour tous les utilisateurs ok on paye oui toute la journe de 9h 17h
on paye super cher cet abonnement l il faut profiter d 'information si nous les
propose surtout.

Interlocuteur D: Qu 'elle est gratuite d 'accord non.

Interlocuteur G: Il n 'y a que Rosine Kira.

Interlocuteur D: Tu l 'avais dj faite ? non je sais pas j 'ai aucun.

Interlocuteur G: Souvenir qu 'il avait propos le rosine alliera puis il nous
ferait un petit rsum.

Interlocuteur F: Si moi j 'ai oubli la semaine prochaine j 'ai la premire
runion des ambassadeurs des mnagements ah oui on.

Interlocuteur D: N 'a pas parl des mnagements ah bah tiens est -ce que vous
avez des souhaits ? et du coup je ne se fais plus mer c 'est de plus.

Interlocuteur E: Tourner le dos.

Interlocuteur D: Pour le premier je.

Interlocuteur F: Saurais un peu plus vous dire comment a va s 'organiser.

Interlocuteur E: Mon adoll c 'est de plus tourner le dos .

Interlocuteur D: L 'apport c 'est pas trs avec.

Interlocuteur C: Eric on demande une salle de sieste.

Interlocuteur D: Avec avec avec Eric et mes chers a va tout ralonger
sensiblement ton temps.

Interlocuteur F: De trajet il va doubler au moins.

Interlocuteur C: C 'est pas comment je vais le.

Interlocuteur H: Faire Pierre il a fait une demande pour que vous ayez une
salle de sieste dans le prochain locaux je suis.

Interlocuteur F: Porte semaine prochaine j 'ai la premire runion des
ambassadeurs des mnagements je saurais vous en dire plus c 'est effectivement
le premier on peut se prendre un petit moment si vous voulez qu 'on.

Interlocuteur D: change d 'ailleurs ce qu 'on prfre.

Interlocuteur C: Il faut qu 'on soit prs de la cuisine.

Interlocuteur A: La reunion s 'ouvre normalement coup de matiquement 16h on.

Interlocuteur B: A termin il a programm 14h vous.

Interlocuteur F: Me demandez d 'teindre j 'ai des expriences.

Interlocuteur D: Merci.

Interlocuteur A: Je sais pas si c 'tait arriv on va faire une prsentation sur les applications de liens moi dans mon permis d 'activit mais je pense que a va vous intrresser aussi notamment mes collgues prospecteurs parce qu 'on fait des extractions de donnees de click view qu 'on met directement en graphie c 'est pas mal.

Interlocuteur C: Trs intressant a m 'intresse beaucoup a se voit oui c 'est vrai elle avait russi jusqu 'ici cacher son mauvais esprit Roselyne mais finalement il est presque pire que Marie.

Interlocuteur D: Et moi en fait a y est c 'est le cap des 50 il.

Interlocuteur C: Y a le avant c 'est a.

Interlocuteur D: Le sujet de liens le sujet du dmnagement vous voulez qu 'on ascrive un autre sujet l 'heure du jour pour le premier.

Interlocuteur C: Le sujet du dner de fin d 'anne ah oui c.

Interlocuteur F: 'Est vrai on avait dit qu 'on.

Interlocuteur D: En parlait aujourd 'hui la bouffe est.

Interlocuteur E: Dodou.

Interlocuteur D: J 'ai quand mme dit que.

Interlocuteur F: Finalement j 'tais dispo le 19.

Interlocuteur D: C.

Interlocuteur H: 'tait pas le 18 alors oui mais.

Interlocuteur C: Je pensais que c 'tait plus sympa de le faire le jeu d
'histoires que le mercredis il y avait plus.

Interlocuteur F: De voix pour le jeudi j 'avais dit je sais pas si je serais l
donc on avait dcid au mercredi mais c 'est vrai que peut -tre.

Interlocuteur C: Le jeudi a arrange Nadia parce que le mercredi est la ligue
de foot.

Interlocuteur A: 19 je peux pas ah bon.

Interlocuteur H: Bah le 19 je peux pas on.

Interlocuteur D: Reste sur 18 alors elle a tl.

Interlocuteur A: Pierre a c 'est assez tant pis.

Interlocuteur D: Pour le foot tant pis pour le foot merci beaucoup bon au revoir beaucoup pour un moment parce que c 'est bon bon merci.

Interlocuteur C: C 'est une intressante runion il faut le lire quand mme bientt.

Interlocuteur E: Bientt.

Interlocuteur D: Allez c 'est si le ah oui on a pas.

Interlocuteur F: Entendu c 'est si.

Interlocuteur D: C 'est si.

Interlocuteur H: Que t 'es l t 'es plus.

Interlocuteur D: L on est plus lche parce que c 'est parce que ah c 'est.

Interlocuteur E: Vrai que la runion on a pas entendu c 'est la runion ciao au.

Interlocuteur A: Revoir salut salut salut.

