

Interlocuteur A: Visio d 'air pourquoi il n 'y a pas de camra ?

Interlocuteur B: Je ne sais pas si le son fonctionne bien.

Interlocuteur A: Je ne sais pas si.

Interlocuteur C: Le son fonctionne bien.

Interlocuteur D: Je veux.

Interlocuteur A: Dire.

Interlocuteur B: C 'est qu 'il devrait avoir du son quand mme c 'est le micro qui est activ.

Interlocuteur A: Alors pourquoi on a pas la camra ? soit tu ne peux pas activer la camra l -bas.

Interlocuteur C: Elle.

Interlocuteur B: Est o la camra ?

Interlocuteur D: L -haut ?

Interlocuteur A: Alors Roselyne ? bonjour bonjour vous tes enregistrs.

Interlocuteur E: Je m 'en suis rendu compte je vais faire attention ce que je dis et voici un Valrie
bonjour Eddie bonjour Roselyne a va ? oui a va et toi ?

Interlocuteur B: Bonjour je suis la personne qui parle.

Interlocuteur A: Chaque fois que t'es en gros moi je t'ai en gros ah oui oui ? All All ?

Interlocuteur E: Oui All moi je t'entends trs.

Interlocuteur D: Bien j'ai des essais.

Interlocuteur A: Je ne m'en fous pas j.

Interlocuteur D: 'En fous.

Interlocuteur A: Un j'en fous un j'en fous un peut -tre j'en fous.

Interlocuteur D: Un j'en fous un bon voil c'est le son du son.

Interlocuteur E: Je.

Interlocuteur D: Pense que c'est le son c'est le son.

Interlocuteur B: Toujours des boutons de TNT t'as l'air.

Interlocuteur D: Non c'est pas bien compte sur ton nom on attend ?

Interlocuteur F: Bonjour.

Interlocuteur D: Bonjour bonjour Nathia bonjour bonjour bonjour.

Interlocuteur A: Qui.

Interlocuteur D: On a du coup ?

Interlocuteur E: On a Nathia Roselyne oui bonjour Essime.

Interlocuteur D: Beaucoup et les issus de la DEU c'est qui ?

Interlocuteur G: C'est le registre.

Interlocuteur D: Bon dj est -ce que vous tes d'accord pour qu'on enregistre cette runion ?

Interlocuteur E: Tout fait j'ai pas mis la camra dont vous ne me voyez pas depuis non on tait triste
Roselyne non j'ai mme pas rendu compte.

Interlocuteur A: On voit bien Nathia qui est en train de se moucher oui.

Interlocuteur E: Il a.

Interlocuteur D: Fait trafic dans le compte rendu non super bon est -ce qu'on attend Nathia tu sais
si Ccile ou Beatrice peuvent se connecter ou pas ?

Interlocuteur F: La Beatrice je pense qu'elle avait mis pour interrogation mais je suis pas sre qu'elle vienne et Ccile elle viendra pas non j'ai cru comprendre que Pierre il se connectait oui Pierre a dit qu'il vienne en distanciel.

Interlocuteur D: a va me faire venir et Didier.

Interlocuteur A: Il a dit non Didier il a dit non, Marie il a dit non.

Interlocuteur H: Non c 'est Simen non non c.

Interlocuteur D: 'Est Ccile c 'est bizarre aujourd 'hui.

Interlocuteur G: Les gens reviennent pas on est dans.

Interlocuteur D: L 'espce de faille spatio -temporelle aujourd 'hui au bureau du ct de mon part c 'est bizarre tu veux me raconter ton exprience ? I 'autre I Marie c 'est peut.

Interlocuteur H: -tre que j 'ai fait une peine de rveil ce matin j 'arrive en.

Interlocuteur G: Retard au bureau en retard pas exactement en retard ah t 'as des poissons.

Interlocuteur H: Qu 'elle fuse au horaire exactement.

Interlocuteur E: Excuse.

Interlocuteur D: Non non non t 'avais pas vu mon message ? ben non je l 'ai vu aprs quoi ? moi je crois que tu l 'avais vu avant oui comme tu le disais.

Interlocuteur H: Tu m 'as dit t 'avais tard.

Interlocuteur D: Pas de rveil parce que je t 'ai vu dans le bureau quand je t 'avais pas vu le matin

donc je t 'ai vu non non je t 'avais rien de vrai la soire a t bonne je te dis je.

Interlocuteur H: M 'aimais pas sorti je m 'aimais.

Interlocuteur D: Pas sorti non mais elle parat avoir t bonne sans tre sorti non mais.

Interlocuteur H: Elle parat coutez j 'avais besoin de sommeil c 'est seulement la rassente qu.

Interlocuteur G: 'Elle fait la Fde, elle est creve a elle travaille trop a a.

Interlocuteur D: t une semaine trs puisante un message a fait un petit moment qu 'on n 'avait pas eu de runion d 'quipe on s 'est pris les deux mois de l 't avant l 't on avait toutes et tous un peu le nez dans le guidon du coup on est contents de se retrouver alors je fixe les crneaux un peu quand je vois que ds qu 'on peut on est pas tout le monde toutes les runions mais en tout cas on l 'a essay de prvoir on a eu un petit retour de l 'quipe des prospecteurs qui a fait des suggestions des recommandations en tout cas des retours sur le format de notre runion de l 'quipe ce que l 'on chonnait, la faon dont on le faisait c 'est qu 'on commenait toujours par un petit tour de table en thorie de 2 minutes mais certains mangeaient bien plus que 2 minutes ils sont pas l aujourd 'hui donc on peut en parler ceux qui tenaient le crachois on faisait notre ami Pierre mais on faisait d 'abord un petit tour de table de faon ce que chacun puisse prendre un peu la parole sur un ou deux faits marquants de sa priode et ensuite on rentrait dans le vice de certains sujets il semble que ce tour de table paraissait un petit peu long en tout cas le retour des nos amis prospecteurs donc on peut rflchir ensemble un format diffrent parmi les ides il y avait le fait de fixer un ordre toujours avec des sujets peut -tre plus transversaux et de creuser un peu plus un seul sujet par runion mais on perd un peu l 'effet partage de son actualit avec toute l 'quipe ce que je trouvais dommage parce que je suis pas sre que par exemple tout le monde sache o on est sur les montants des subventions sur les produits qui ont les marches qu 'on a fini de payer pas sr que tout le monde sache o on est

marine sur le FSE o on est un de Valrie sur le dploiement de Proxidon donc voil, en tout cas moi personnellement je trouvais l'ide du tour de table intressante au moins pour a je sais pas ce que vous en pensez mais c'est peut.

Interlocuteur G: -tre qu'on n'tait pas assez concis c'tait peut -tre a le problme parce que l'ide en soi effectivement a fait sens de faire un petit point mais il faudrait peut -tre trouver une autre faon de le faire effectivement de 3 ides ce qu'il y a c'est que les gens rentrent dans le dtail parce qu'ils s'adressent toi ils font comme si ils faisaient un reporting leur manager et toi a t'intresse mais effectivement nous le dtail a nous interesse moyen parce qu'on est tous sur.

Interlocuteur D: Des sujets diffrents parce qu'en fait cette runion est vraiment pour l'quipe c'est -dire qu'il faut que ce soit pas tant pour moi l'Ariope que vous la construisez pour vous faire votre prise de parole plus que pour vos collgues je parle quelqu'un qui n'a pas du tourn dans le FSE qu'est -ce qu'il y a de l'Ari, il a besoin de savoir de ton actu sur les achats Roselyne trop lentille c'est quoi ton actualit qu'est -ce qui est fini, qu'est -ce qui est en cours c'est quoi le truc un peu sympa et le truc un peu moins sympa a peut aller vite parce qu'en fait moi je suis sans doute celle qu'il y a le plus de vision 360 en thorie normalement si je fais bien mon taf j'ai vision 360 de ce qui se passe sur tous les sujets mais l c'est plus l'ide c'est de se retrouver parce qu'on a un petit peu perdu l'habitude mais qu'on retrouve.

Interlocuteur E: Souvent je peux vous proposer quand on prpare en fait tu lves la main on va rouler la main ici c'tait prparer la runion mensuelle pour ces sujets et mettre un timer pour pas que ce soit trop long chacun parle des sujets de son primtre et puis respecter le temps qu'il nous a imparti et si jamais il y a besoin d'en parler plus l'quipe en faire la demande en amont.

Interlocuteur D: Donc on aurait un ordre du jour qui serait fix un ordre du jour.

Interlocuteur E: Fix oui et puis un compte rendu aprs pour les absents qui regarderont et sauront ce qui s 'est pass lors de la runion.

Interlocuteur A: Pas du tout c.

Interlocuteur G: 'Est lors de la ceste non je.

Interlocuteur A: Suis veillant.

Interlocuteur D: Je suis veillant Nadia qu 'est ce que tu en penses oui.

Interlocuteur F: On peut enfin moi je trouve a intressant de faire quand mme un tour de taf effectivement pour connatre les actus de chacun sur lequel on a pas forcment toutes les infos mais faut essayer d 'tre un peu concis c 'est sr.

Interlocuteur D: On avait essay le principe des deux minutes la petite sonnette au bout des deux minutes mais l 'ide de.

Interlocuteur F: Travailler sur une problmatique intressante mais a peut tre une autre runion que la runion service mensuel qu 'on peut se faire si jamais on a eu une problmatique commune.

Interlocuteur D: Si on se dit que voil on tient en tour de table on est parti au dpart sur deux minutes chacun mais vraiment faut qu 'on soit hyper strict bon bah voil 2 minutes en 30 minutes a devrait tre fait le tour de table donc aprs a nous laisse une heure et demie aprs pour dbattre et rentrer dans le dtail de certains sujets c 'est le pcc c 'est le tiens il faut que tu fasses la voie c 'est un peu pop -up coucou chrie on sort tout a.

Interlocuteur H: J 'espre que tu.

Interlocuteur D: T 'endors pas trop vite c 'est.

Interlocuteur A: Chiant.

Interlocuteur F: L 'intelligence artificielle et tmoins Eric n 'tait pas.

Interlocuteur A: Moi sur le sujet hors du jour a me parat important un thme en particulier sur lequel on discute un peu plus le tour de table est pas exclusif d 'autres activits on va pas faire un tour de table de 2 heures.

Interlocuteur D: Non on a.

Interlocuteur A: Pas dit tout a c 'est juste.

Interlocuteur D: 30 minutes 30 premires minutes de tour de table et aprs on lance ces.

Interlocuteur A: Sujets je pense qu 'il y a une reprise qui est importante c 'est actualit.

Interlocuteur D: C 'est la journe grandiose l.

Interlocuteur A: 'Actualit du jour a peut tre mon pays solidaire la collecte nationale comment on s 'organise etc quelques sujets d 'actualit qui ne sont pas forcment ports par une seule personne voil ma proposition il y a de l 'espace pour faire des petites prsentations parce que ce qu 'on va vous proposer avec Aidy c 'est une prsentation sur les possibilit d 'utilisation d 'intelligence artificielle a sera pas long avec des exemples concrets est -ce que a s 'a place dans cette runion ou est -ce que

vous préférez une réunion spécifique je trouve que ça.

Interlocuteur D: Pourrait avoir sa place salut Cécile bonjour on était en train de discuter du format de cette réunion d'équipe parce que ça fait un petit moment qu'on n'en a pas fait donc on voudrait reprendre le rythme une réunion toutes les deux semaines et pour résumer ce qu'on disait c'est qu'on maintient un tour de table au début pour démarrer mais vraiment on s'astreint absolument à tenir max 2 minutes par personne ce qui fait qu'on tient les max en 30 minutes c'est fait et les bavards on.

Interlocuteur A: Leur coupe le micro quand même et.

Interlocuteur D: Ensuite on peut travailler on a une heure et demie pour travailler sur des sujets transversaux sujet de fond alors quand on dit sujet transversaux c'est difficile de trouver un sujet qui va concerner 100 % de l'équipe mais voilà un sujet qui va concerner une grosse partie de l'équipe par exemple on peut le traiter pendant une heure et demie voilà et donc du coup l'innovation aussi la petite Tino c'est qu'Eddie et Eric nous proposent un enregistrement vidéo tout rendu grâce à l'enregistrement donc c'est zoom on est sur zoom d'où le lien donc en plus comme ça les.

Interlocuteur A: Absents auront un compte rendu l'audio aussi ils veulent intégrale avec les blagues les interventions diverses et auront en plus va tester à normalement un compte rendu qui peut faire 10 pages 2 pages on peut le spécifier en combien de pages ça va être intéressant et donc du.

Interlocuteur D: Coup une première question qu'on a posé tout l'heure est-ce.

Interlocuteur E: Que.

Interlocuteur D: Cécile, Simon est-ce que vous êtes ok pour être enregistré oui moi y'a pas de souci

alors parce que bon a c 'est aussi un point pour reposer la question aussi Marie et Pierre en disant attention on crote les vtises qu 'on dit c 'est enregistr tiens il nous a rejoint Pierre non je ne le vois pas on tait ensemble sur le ancien lien ah bah non on a caus.

Interlocuteur A: Parce.

Interlocuteur D: Qu 'on a caus tous les deux avec Pierre puis on s 'est dit c 'est bizarre on a caus, on a refait le mot puis on s 'est dit bah non je vais sur un autre lien donc c 'est l o je l 'ai perdu et du coup j 'ai cherch dans mes mails j 'ai retrouv un lien on l 'a pas retrouv je vais essayer de lui envoyer le lien bon merci bon on part on part l dessus je vous ai envoy donc une date pour aujourd 'hui puis une date pour le mmoire le 1er octobre sachant que la runion des jids d 'orange elle aura pas lieu le 1er octobre elle aura lieu le 8 donc pour ceux qui avaient peur que a fasse une journe trs charge en runion le 1er octobre je l 'ai mise justement le 1er parce que celle des jids d 'orange elle est le 8 et puis bon voil je vais essayer de vous encaler d 'autres comme a alors de prfrence je vais essayer plutt de cibler un lundi ou mardi comme a on aura peut -tre une chance d 'avoir batrice qu 'est -ce que vous en pensez.

Interlocuteur G: C 'est plutt le mardi la journe des bnvoles c 'est plutt lundi mardi.

Interlocuteur D: Je crois plutt dbut de semaine je sais pas si elle peut droger parfois en pensant son agenda ou pas tu voulais mettre quand sinon en fait en fait c 'est souvent quand je regarde la journal ici la fin de cette anne je vais essayer de les positionner quand je peux je pense c 'est.

Interlocuteur F: Un lundi mardi si elle est disponible elle se connectera je pense mme si.

Interlocuteur D: C 'est pas un lundi mardi voil on fait au mieux et un autre lment aussi ce qu 'on s 'est dit c 'est que si on on n 'a pas de quoi remplir 2 heures il n 'y a pas d 'obligation de faire 2

heures si en 1 heure on a couvert nos sujets et puis qu'on est tous débordés et qu'on a besoin de vacances et d'occupations on le fait il n'y a pas d'obligation en plus de rester 2 heures autrement quand vous avez des sujets parce qu'on a eu des réunions c'est arrivé quand il y a des sujets très spécifiques vraiment traiter en bilatéral un prospecteur avec Cindy sur un sujet très précis c'est pas forcément le lieu la réunion d'équipe pour le traiter donc là du coup on ne rentre pas dans le détail on dit à vous le voyez mais il faut vraiment que chacun se discipline l'idée tant si je dois parler l'ensemble de l'équipe, qu'est-ce qui est intéressant dans la thématique a revient ? oui ah mais il y a pire voilà attends, pire est connect je sais pas c'était quoi ça et tout oui mais là je vois beaucoup plus.

Interlocuteur C: Mais qu'est-ce qu'il s'est passé on a changé le lien.

Interlocuteur A: Oui on t'a envoyé un mail ce matin pour te dire qu'on changeait le lien parce que nous allons changer ce travail avec l'intelligence artificielle.

Interlocuteur F: On doit te dire 2 heures ok.

Interlocuteur A: On n'a pas le temps de tenir 2 heures si on a puis.

Interlocuteur C: Le... non mais le lien que t'as envoyé ce matin c'est un Google Meet.

Interlocuteur D: Pire est-ce que tu.

Interlocuteur F: Acceptes que c'est enregistré par l'intelligence artificielle pour qu'il fasse le.

Interlocuteur C: Point de vue tu dis pas de.

Interlocuteur D: Connerie pire non mais j'attends là.

Interlocuteur C: Rponse de mon avocat qui est prvue 16h30 la semaine prochaine non mais srieusement Eric t 'as envoy un lien ce matin 9h27 qui tait un Google Meet oui c 'est Edick a.

Interlocuteur H: Envoy le lien 11h Edick a envoy le lien zoom.

Interlocuteur B: On t 'a.

Interlocuteur C: Perdu un peu je n 'ai pas de lien d 'Eddie ah si Eddie Grigot c 'est qui celui oh alors.

Interlocuteur D: Alors attends on voit pas Eddie il faut que tu ailles c 'est coucou Pierre montre -toi Eddie Eddie est un digne representant de Nestl tu te.

Interlocuteur C: Souviens de Nestl bien sr je sais non mais j 'ai pas prt quand j 'ai vu Eddie Grigot j 'ai pas ouvert le truc j 'ai pas compris que c 'tait je connaissais pas son nom de famille tu as tout.

Interlocuteur E: De suite mis le lien la poubelle c 'est a ?

Interlocuteur C: Non j 'ai mme pas ouvert non mais quand j 'ai vu qu 'Eric avait fait un lien 9h17 pourquoi t 'as chang de lien Eric.

Interlocuteur A: J 'ai pas souvenir d 'avoir chang de lien c 'est peut -tre une rsumadie.

Interlocuteur D: Mais en fait l 'ide Pierre c 'est que quand on est sur Google Meet on n 'a pas la fonction.

Interlocuteur A: Pour enregistrer on n 'a pas la.

Interlocuteur C: Version que ce soit celui qui fait la reunion qui fait un rectificatif parce que sinon on comprend rien oui c.

Interlocuteur D: 'Est une bonne pratique qu 'on note on le fera pour la prochaine moi.

Interlocuteur G: Si j 'avais pas t au bureau j 'aurais pas compris j 'ai compris parce que je l 'ai entendu mais sinon j 'aurais fait comme Pierre j.

Interlocuteur D: 'Aurais dit c 'est qui est dit.

Interlocuteur G: Parce que je ne connaissais pas son.

Interlocuteur D: Nom non plus alors du coup on donne le top dpart alors Pierre et Slimane on maximum on refait un petit tour de table votre actu en 2 minutes max au bout de 2 minutes on coupe on passe le micro quelqu 'un d 'autre excellent a vous va ?

Interlocuteur C: C 'est vraiment excellent.

Interlocuteur D: Je suis pas au hasard Ccile tu dmarres on a.

Interlocuteur A: Perdu Ccile le micro est coup Ccile.

Interlocuteur D: J 'ai pas grand chose j 'ai pas grand chose dire juste un sujet sur lequel je ne sais pas si on m 'en parlait maintenant mais c 'est le don gl et donc le retour de l 'actalis qui refuse qui nous a dit expressment qu 'il ne voulait pas que l 'on mette comprenne notre transporteur donc voil c 'est a le sujet comment on fait on maintient un tempi la prise en charge du transport par les

banques alimentaires et dans ces cas l je droule et on fait le rtropanique et sinon.

Interlocuteur A: Je sais pas a veut dire qu 'il ne veut pas comprenne notre transporteur qu 'il ne veut pas comprenne non.

Interlocuteur D: Il ne veut pas qu 'on le paquette c 'est qu 'ils nous donnent des dents de lait en incluant ils nous vendent du lait et du transport.

Interlocuteur H: Ils ne veulent pas qu 'il y ait des transporteurs nous qui viennent.

Interlocuteur D: Chez eux ok on prend le point c 'est s 'il dconfinit le tour de table on revient sur le sujet parce qu 'il y a un truc des bloqus quand mme c 'est un petit peu plus ok c 'est tout c 'est dur pas mal c 'est pas mal merci c 'est parti Nadia.

Interlocuteur F: Oui donc de notre ct avec le dpart de Faustine on s 'est un peu redispach les activits qu 'elle avait en interne j 'ai repris en grande partie Cocane on a organis une runion avec eux il y a une visite qui est programme le 13 octobre 19 octobre pour ceux qui seraient intresss de se joindre nous ou n 'hsitez pas nous faire un retour donc c 'est une visite de jardin Chenviere sur Marme j 'aurai lu le matin et on djeune l -bas jeudi.

Interlocuteur D: 17 ouais 17 alors.

Interlocuteur F: Simon a du coup repris les commandes pour mon me et je le laisserai en parler on.

Interlocuteur D: A.

Interlocuteur F: Les transports des drmes Philippe via la semaine prochaine qui nous aide faire les

contenards bien la semaine prochaine pour qu'on arrive à caler parce qu'on a deux gros dossiers drmes qui ont t notifiés le groupement des drmes Martinique et Runion non c'est par Roseline et le MMPT Drme que j'avais lanc donc les deux marchés sont notifiés il faut maintenant qu'on coordonne les infos avec Philippe on a beaucoup de marchés qui ont t lancs notamment par Roseline on a tous les commandes attendus des difficultés sur les banques qui ne trouvent pas les commandes les commandes qui sont archivées les problèmes habituels sur lesquels on est beaucoup sollicité en ce moment de toute façon c'est le cas plus il y a de marchés plus il y a de SAV faire derrière ensuite on a aussi un sujet court des comptes donc vous savez on est audité par la cour des comptes en ce moment et donc ils veulent avoir un point sur les achats et puis sinon sur le dernier marché passé c'est le marché sur la précarité infantile on est en train de notifier un petit chiffre de fournisseur on a une phase finale donc on aura tous les lots d'attributs voilà, je vais me continuer sur les autres marchés tu.

Interlocuteur A: N'entends pas ton microbyte ?

Interlocuteur E: Oui, je viens de rallumer donc les marchés sur le cas auquel je travaille en ce moment le CNES, on a eu un gros problème au mois d'août le congélateur, notre congélateur est tombé en panne toutes les denrées et chantillons dans le congélateur se sont détériorés j'ai fait une demande nouveau des chantillons auprès des fournisseurs qui étaient concernés par celle-là j'ai reçu certains chantillons d'autres pas du tout donc dès la semaine prochaine je compte sur vous pour refaire des tests du statif et clôturer le dossier CNES du moins au niveau analyse des offres et il y a une présentation qui est prévue la FFBA Laurence et puis l'équipe des relations association et nous-mêmes Yesim pour pouvoir valider les attributions et puis continuer le marché donc voilà notre grosse actualité sinon les deux autres sujets Nadia les a vus le MMPT 2023 les poulets on est en fin de livraison le fromage on est en début de livraison on a déjà fait deux semaines de livraison c'est tous les 15 jours et on va attaquer inscemment sous peu le MMPT 2024 j'ai déjà commencé à écrire le cahier des charges pour ce qui concerne l'axe 4 on va continuer avec la protéine et cette fois-ci c'est des oeufs des oeufs bio donc voilà pour mon printemps et puis on fait aussi la nouveauté de la rentrée c'est qu'on

fait des animations sur la sensibilisation aux présidents de BA différents présidents de BA de façon régionale on a déjà fait une région c'est la région Grandest qui a eu lieu de lundi à tous les présidents des BA du grand test étaient présents aidés par la société de conseil Sol Vacha Wilfried pour ne pas le nommer qui présente les achats publics et moi j'apporte des exemples de la FFBA et la prochaine réunion c'est la région Renalpe et la réunion aura lieu le 10 octobre bouc en Brsil je suis venue après le pays de la Loire je pense que ça doit être ça pour Lon le 24 donc voilà merci Rosely donc je passe la parole toujours dans le Ple Acha Marine oui.

Interlocuteur D: C'est plutôt ciment c'est plutôt ciment.

Interlocuteur I: Alors moi j'ai fait une réunion hier avec Copagne pour un peu voir pour la phase 2 si les factures qu'elle nous avait envoyées on les avait bien reçues et si les montants qu'elle avait c'était la même que nous on avait vous entendez.

Interlocuteur A: Bien où est-ce qu'il faut que je parle un petit peu plus.

Interlocuteur I: Fort vous m'entendiez ou faut que.

Interlocuteur D: Je parle plus fort il faut que.

Interlocuteur E: Tu cres.

Interlocuteur A: Je le disais je disais.

Interlocuteur I: Que comme quoi les montants avec Copagne pour la phase 2 et les montants que nous on avait FFBA c'était les mêmes du coup on est ok sur ça on a proposé de travailler sur un dossier commun on a partagé ça n'a pas encore été mis en place mais ça va être mis en place prochainement

pour les commandes terrasures on vient de passer la commande pour le mois d 'octobre on a choisi comme produit les raisins, les prunes les navets, les poireaux et les chou fleurs avec toujours la base des produits comme la banane, la carotte les oignons, les pommes et les pommes de terre concernant dillets on a pay 943 000 euros sur 1500 euros sur 1500 c 'est les poulets et c 'est vraiment pay.

Interlocuteur D: Comment tu as eu l 'info j 'ai vu avec la comptabilit super c 'est quand mme une grande avance pour.

Interlocuteur I: Finir avec les fromages frais j 'ai.

Interlocuteur A: Pas encore reu de factures sur le.

Interlocuteur I: Traitement c 'est en l 'attente c.

Interlocuteur E: 'Est dommage on peut pas applaudir avec zoom l.

Interlocuteur A: Si t 'as raction avec des petits coeurs.

Interlocuteur D: Je prends le relais.

Interlocuteur H: Du coup nous avec Simen en l 'attence de Cindy et avec Eddy galement on a pris les codes fournisseurs donc dbut de semaine c 'est Simen et moi et fin de semaine c 'est Eddy concernant le FSE Plus les livraisons du FSE Plus 2023 sont terminees depuis fin aot et les livraisons du FSE 24 vont commencer dbut octobre il y a eu un mois de retard il y a eu 30 produits qui ont t pourvues sur 31 donc il y a le l 'eau lgume pour couscous qui a t infructueux il y a eu une non conformit lors des tests gustatifs et il y a aussi le caf qui est moiti infructueux parce qu 'il y a eu un

seul fournisseur qui a eu le march donc du coup il est pourvu 55 % donc et en plus le caf a eu et plus cher maintenant donc il y a eu encore moins de palettes de prvués donc il faudra peut -tre faire un achat priv ou autre pour combler le manque de caf et puis quoi d 'autre et sinon les visites sur place aussi du FSE prennent fin la fin du mois de septembre donc il y a eu 17 blocs alimentaires au total qui se sont fait contrler il y a pas eu beaucoup de non conformit la seule non conformit qui a eu c 'est souvent sur le le contrle l 'arrivage des palettes normalement les blocs alimentaires sont censs contrler par rapport aux tiquettes si tout tait conforme visiblement il y a des BA qui ont dit aux auditeurs qu 'elles ne faisaient pas a donc du coup il y a eu non conformit l dessus mais je suis en train de les pauler du coup pour faire la rponse aux auditeurs pour lever la non conformit mais on a eu une bonne nouvelle il y a 2 semaines que du coup jusque -l dans les campagnes du FSE plus quand il y avait des auditeurs qui venaient contrler les blocs alimentaires il y avait des pnalits financires si il y avait des non conformits mais l depuis 2 semaines du coup on a su qu 'il n 'y aurait plus de pnalits financires suite au contrle donc c 'est plutt une trs bonne nouvelle on perdra plus d 'argent l dessus voil c 'est.

Interlocuteur D: Tout pour le FSE Proxidon elle est.

Interlocuteur A: Proxidon proxidon.

Interlocuteur G: Proxidon la semaine prochaine la.

Interlocuteur D: Semaine prochaine mon actualit c 'est que.

Interlocuteur G: Mardi j 'ai la runion des rfrents proxidon je suis super contente parce qu 'ils sont 2 fois plus nombreux que l 'an dernier l 'an dernier on tait juste 8 et l j 'ai 17 inscrits donc j 'ai espoir qu 'on double l 'effectif c 'est un peu normal parce que le nombre de BA proxidon augmente on en est .

Interlocuteur A: Plus 12 depuis le dbut de l.

Interlocuteur G: 'Anne plus 2 depuis le mois de juin et donc l en runion j 'ai quasiment que des nouveaux c 'est que des nouvelles personnes soit des nouvelles BA soit des BA qui ont renouvel leurs rfrents donc voil il faut que la dynamique est plutt pas mal il y a toujours des BA pour lesquels c 'est difficile mais comme il y a beaucoup de proxidons qui sont issus de MMPT beaucoup j 'ai plus de salaris et a se ressent quand mme sur l 'implication qui est forcment un peu plus important voil et sinon pour l 'appli on arrive enfin de dveloppement de projets j 'ai peu prs tout ce que j 'esprais pour avoir une appli qui fonctionne on a rcupr une superchef de projet qui va nous aider finaliser les 2 -3 dernier truc et mettre un peu au carr c 'est que les sujets transverses qui touchaient AVIF, AMS et les autres.

Interlocuteur D: Voil je suis fait plus de 2 minutes on vient l 'cran Pierre.

Interlocuteur C: Alors pour simplifier dans les 2 actualits l 'une c 'est Kofi Geo qui va nous faire un don de 50 tonnes de barquette de plaques usines en barquette c 'est les barquettes individuelles donc 50 tonnes pour ces 120 000.

Interlocuteur A: Portions.

Interlocuteur C: a sera 7 automnes j 'ai pas encore la date exacte a sera sous barquette neutre blanche avec juste un numro de l 'eau et une DDM il y aura une seule rfrence par palette il y aura videmment la fiche produite sur la palette et il y aura galement un 30 exemplaires de fiche produite sur le dessus de la palette donc il y aura pour les BA qui recevront une palette ils auront 30 fiches distribuer avec les l 'eau qui distribueront et on leur fournira aussi un PDF avec les les descriptions techniques la composition et la dfinition du produit alors ce sont les produits date longue a sera

intégrer dans mon panier solidaire on ne sait pas encore sous quelle marque William Sorin, Rna les replors ou Garbit un sujet dont j 'ai parl avec Nadia hier c 'est que il regrette beaucoup qu 'il n 'y ait plus de ravioli dans les appels d 'offres pendant 10 ans de suite ils ont fait 1250 tonnes de ravioli par an de leur point de vue c 'est un produit qui est plébiscité par les bénéficiaires qui a un prix unitaire bas et des caractéristiques nutritionnelles qui sont plutôt favorables ils reconnaissent qu 'ils ont t un peu l 'origine d 'un problème parce qu 'ils ont eu un accident technique une ligne qui a dû fermer pendant quelques temps les grosses pannes de chne Nadia m 'a compléte en disant oui mais il y a un moment les bords n 'ont pouv plus de ravioli les bénéficiaires n 'ont plus ce qui pose d 'ailleurs une question c 'est le fait que dans les appels d 'offres il n 'y a qu 'un seul plat cuisiné et qu 'il faut quand même assurer une petite rotation le diable disait que l 'en ce moment c 'est le poulet basquaises et les gens commencent aussi en avoir par -dessus les oreilles du poulet basquaises est -ce que a.

Interlocuteur A: Sert quand même c 'était 2.

Interlocuteur D: Minutes.

Interlocuteur C: Oui enfin pour l 'instant je ne suis même pas la moitié de ce qu 'on fait les autres.

Interlocuteur D: Tu.

Interlocuteur C: Me demanderas chaque JPD de te confirmer je parle sous le contrôle de Nadia l 'dessus mais est -ce que a serait quand même pas intéressant de pousser voir si avec les autres réseaux si ce serait pas intéressant de réintroduire le ravioli Nadia me disait aussi que la boîte était moche bon enfin a c 'est un autre sujet mon deuxième sujet c 'est Nestlé il y a un vnement sur la production de chocolats qui est la dernière production de dons volontaires en novembre fin novembre a sera entre le 21 et le 27 pour l 'instant j 'ai une réponse de la BS74 qui préfère que ce soit le 21 donc deux jours avant le démarrage de la de la collecte je vais pas encore de retour de la région

tu m 'as dit de.

Interlocuteur D: La BA combien ?

Interlocuteur C: 14 64 c 'est la vice -prsidente qui me rpond c 'est Marise Marise Baudet je ne suis pas sre je vais te dire a Pascaline c.

Interlocuteur D: 'Est.

Interlocuteur C: Une femme oui ok donc plutt le.

Interlocuteur D: 21 novembre la BA 74 est -ce.

Interlocuteur C: Que je relance les autres ou pas ou c 'est le silence vos acceptations.

Interlocuteur D: Relancez qui pardon est -ce que je.

Interlocuteur C: Relance les autres qui n 'ont pas rpondu.

Interlocuteur D: C 'est qui les autres qui.

Interlocuteur C: N 'ont pas rpondu c 'est le prsident c 'est la rgion ah.

Interlocuteur A: La.

Interlocuteur C: Rgion si elle ne veut pas s 'y mettre elle s 'y met pas.

Interlocuteur D: On en reparle avec toi tu n'y seras toi aussi dans l'evenement du 21 je suis au cavic tu avais d'autres points Pierre ou c'est good ?

Interlocuteur C: Non non puisque j'en suis 3 minutes et demi mais je m.

Interlocuteur A: Arrête a y est je sais que je vais te demander si tu as le timekeeper le mchant de service oui.

Interlocuteur C: Mais t'as commenc avec moi alors que les autres elle fait beaucoup plus.

Interlocuteur D: Long a y est Calimero non je.

Interlocuteur A: Prends la parole alors je commence par la prospection intense actualit avec Picard pour son 50e anniversaire on a beaucoup d'evenements avec eux je vais pas les dtailler General Mies Marc Agendas et j'ai envers a se passe trs bien ils font beaucoup de choses pour nous des dons financiers, des dons de produits ils envisagent mme de considrer une heure de production gratuite FINDUS c'est grce Roselyne que j'ai eu un contact avec FINDUS et ils nous ont fait un don pour la premire fois et ils se proposent de signer une convention de dons ds la premire fois Danone c'est un peu difficile la relation actuellement parce que Danone vrai qu'on achte plus ils conditionnent pas ces dons l'achat mais c'est pas loin et puis on a eu d'autres pper-hommages l je non je veux dire pppsicaux, la logistique est trs difficile comme dans notre ct on a dcid de lever le pied un peu sur les cibles, les boissons a a peut -tre fait des dchots mais a a le gros bazar logistique chez nous point de vue transport alors l on a bien avanc on est trs content des relations avec les partenaires avec qui on a sign et notamment Ziegler, XPO avec qui j'ai fait un point d'affaire qui a dpass les 1000 palettes et les 300 expéditions et STG en ambis on est trs bien on a dmarr le transport gratuit de SEVA filiale de CMACGM qui nous donne un enveloppe de 500 000 euros transport et c'est ct frais on est un peu lger puisque notre seul partenaire c'est STG qui connat actuellement des

difficultés d'organisation de re-structuration donc j'ai proposé Yeshim de redémarrer un screening du marché frais pour trouver un ou deux autres partenaires voilà j'en ai terminé 2 minutes 20 tout.

Interlocuteur D: fait vous m'aimerez merci Eric.

Interlocuteur B: Eddie moi j'ai pas grand chose d'autre à dire parce que je suis en complément d'Eric c'est que du coup il m'a chargé de voir un petit peu avec l'informatique pour mettre en place potentiellement un peu de l'input artificiel dans une mission notamment dans la liste de données pour qu'il puisse analyser directement des.

Interlocuteur D: Risques en sorte il y a.

Interlocuteur B: La prise de notre réunion des choses comme ça donc avec Cligdon et Cliglieu c'est un petit compte rendu la fin quand on sera sûr parce.

Interlocuteur D: Qu'il y a différentes possibilités.

Interlocuteur C: Et.

Interlocuteur B: Puis voilà on en approche en complément d'Eric et donc il y a aussi le petit truc avec Nestlé la journée du 21 où on recevra 21 octobre parce que c'est vrai qu'il y a plusieurs événements on recevra juste une ou deux personnes des banques alimentaires donc ça sera avec toi selon les personnes qu'on pourra faire venir pour parler des banques alimentaires de manière générale de la collecte parce qu'on en a un pari de collecte et c'est un moment important parce qu'il y a la renviation des dons volontaires que fait Nestlé donc actuellement il n'y a que quelques marques mais ça faut déjà y reconstruire ces marques là c'est l'objectif et voir si possible qu'il y ait d'autres marques qui pourraient participer l'opération du café, du chocolat ou autre.

Interlocuteur A: Il y a des trucs qui ne.

Interlocuteur H: Sont pas mal ah oui caf, oui.

Interlocuteur B: Donc a doit participer a essayer de faire parler un peu des dvets en ce moment histoire que a puisse se faire entendre l haut et potentiellement que a puisse plus avoir la balance pour avoir de gros dons volontaires pour.

Interlocuteur C: Les projets oui parce que juste un petit point historique quand on avait demand a Nestl Catherine Chapalin avait dit bon bah coutez pour l instant il y a 3 directions industrielles qui ont rpondu favorablement mais c 'est pas limitatif donc je pense que a va continuer grer dans l 'esprit des autres directions industrielles de Nestl a pourrait tre.

Interlocuteur B: Plus je pense qu 'il faut pas hsiter les pousser aussi, faire parler DBA il y a des pousses un petit peu mais je sais que j 'ai entendu dire que a rflchissait donc aprs c 'est pas sr que ce soit cette anne mais il faut pas hsiter non non mais j 'hsite.

Interlocuteur D: Pas un petit appel ou secours sur les quantits de caf qui manquent etc, a peut tre pas mal va Pierre ? oui Marine toi tu vas avoir une estimation de combien on a reu de caf en effet sur l 'anne dernire et a priori l combien on va en avoir puisque l maintenant t 'as les vrais prix rien que sur le FSE il va nous manquer il se tonne de caf dans le raison tu.

Interlocuteur C: Vois ok super juste Edith tu connais mieux les catgories que nous chez Nestl mais on connat videmment le caf soluble chez Nestl avec ce caf accompagn en caf en grain ils n 'en ont.

Interlocuteur A: Pas caf voulu tu veux dire plutt ?

Interlocuteur C: En caf en grain je vais te.

Interlocuteur B: Dire en grain si il y en a il me semble qu 'il y en a mais c 'est pas le gros service c 'est surtout caf soluble.

Interlocuteur C: Et en capsule mais en caf mouli en paquette 500 en mer de 250 m mais ils ne font pas a.

Interlocuteur B: Il y en a par exemple chez Starbucks chez Nestl en fait aprs au niveau des dons ils ne sont pas trop dans les dons pour l 'instant au dpart ils ne voulaient mme pas en faire du tout mais ils ne voulaient pas en faire du tout on.

Interlocuteur C: Va creuser de toute faon on va.

Interlocuteur D: Dire un petit point d 'actu aussi de mon ct alors du coup la semaine dernire on est all avec Cindy faire une journe de prsentation sur la thmatique des ressources alimentaires en Occitanie donc on a t accueillis la banque alimentaire de Carcassonne par Bernard Bonne qui est la fois prsident de la BA, prsident de la rgion Occitanie et vice -prsident de la vdration vous l 'avez tous dj vu dans les couloirs dans les runions la runion avait c 'est organis par la rgion avec une petite pointe d 'inquietude sur clic don avec les insatisfactions assez classiques et rcurrentes des BA vis - -vis de clic don disant mais moi je demande je demande 10 j 'ai que 1 les insatisfactions et donc les prsidents taient assez inquiets c 'tait la rpartitif possible c 'tait une runion quand mme R .A mais quand mme beaucoup de clic don l 'apr -midi et au final quand on arrive on a prsent avec beaucoup de sympathies ils taient trs trs contents et puis Cindy avec son sourire et sa joie de vivre elle a dverrouill un certain nombre d 'inquietudes etc et en final on se rend compte que ce qui tait des problmes qui taient trs grandissants dans la rgion quand ils nous les expliquaient c 'est juste un dtail

et comme souvent on s'est rendu compte que les BA ne parlaient pas leur rpartiteur ou ne parlaient pas entre elles donc la journe s'est trs trs bien passe et donc ce qu'on s'tait dit un petit peu en dbut d'anne et l je vous le redis on est vraiment l'occasion de se dplacer d'aller voir les banques alimentaires directement sur leur territoire a c'est chouette pensez -y parce qu'on ne fait pas assez enfin Marine, t'as pas eu l'occasion je pense vous allez voir les BA oui ma partage Simon c'est pareil la Roseline commence un peu avec les formations mais en tout cas c'est trs trs apprci il faut vraiment qu'on sorte qu'on aille voir Eric le fait quand il a des rendez -vous transporteurs donc voil essayons peut -tre de greffer leur runion rgionale parce que l a a permis d'avoir toutes les banques alimentaires reprsentes peu prs toutes les rgions le font une fois par trimestre ou au moins une fois par semestre voil quand les rgions les plus difficiles runir on parlait de formation donc on a dmarr l donc moi j'avais ngoci avec Sol Vachin donc le cabinet avec lequel travaille Wilfrid donc il accompagne Nadia Ccile Rosine dans la vrification de nos contrats march public on a ngoci une srie de formations avec deux formats un format qui est juste deux heures deux heures et demi de sensibilisation pour les prsidents sur ce qu'est un march public sur les risques parce que pnalement c'est le prsident qui est responsable en cas de souci juste pour leur donner un petit vernis et ce que j'avais propos c'est que ces formations aient lieu en rgion justement pour qu'on aille voir au cours d'une de ces runions rgionales donc Rosine a fait la premire comme elle l'a dit la seconde runira les rgions Auvergne -Ronalp et Bourgogne -Franois -Franois -Cont donc il y aurait deux rgions runies le 10 octobre et puis une troisieme le 24 octobre donc la ba d'Orlans la prsidente de la rgion est ok pour accueillir aussi les prsidents des pays de l'Oire par exemple ou d'autres rgions s'ils le souhaitent deuxime format de formation sur les achats march public vraiment comme on rdige les documents donc a c'est nouveau aussi c'est sur deux jours a se passe ici la premire session aura lieu les 14 et 15 octobre dans nos locaux ici Will Fried et une de ses collgues qui vont animer ces deux jours de formation l'objectif tant que lorsque les banques alimentaires ont des marchs publics rdiger parce qu'elles ont une obligation de passer un march public qu'elles puissent le faire sachant que Nadia et Rosine restent en appui quand mme derrire si la ba a des questions poser donc a c'est quand mme la nouveaut de ce semestre pour en

termes d'offres pour notre réseau donc pour votre info a fait donc trois formations achat donc sensibilisation marché public pour les présidents rédaction des documents marchés publics pour les équipes opérationnelles des bats et puis une autre formation historique qu'on a qu'on fait maintenant depuis trois ans sur la posture de l'acheteur sur fond privé, l'on parle pas du tout document réglementation de marché public c'est juste comment on achète comment on prépare un besoin comment on négocie comment on se présente en tant que client en tant qu'acheteur et donc l'on a une session qui a eu lieu cette semaine donc qui a été coanimée par Nadia Rosine batrice je sais pas si c'est si le tuyau était donc une journée c'est notre équipe qui présente et les jours 2 et 3 c'est la formation actrice qui prend le relais donc c'est terminé hier ensuite la grosse grosse actualité vous en doutez c'est la préparation de la collecte avec notamment tous les rendez-vous enseignes alors tant que on ne s'a toujours pas recruté de chargé de relation GMS c'est la deuxième année où je fais les réunions donc j'ai eu Auchan, Oura, Biosevon et Carrefour donc ce matin donc les quatre premières enseignes Oura vous voyez c'est un site d'achat en ligne donc ils vont reconduire cette année leur collecte de dons en ligne ou pour les banques d'alimentaires toujours sur 4 semaines.

Interlocuteur C: C'était Oura.

Interlocuteur D: Oura.fr oui mais c'était Oura oui ça appartient Oura mais Oura maintenant existe plus bien tout de suite Biosevon ça se passe aussi très bien et donc ils ont une vocation en tout cas de mettre la totalité de leur magasin ouvert la collecte et on verra si on pourra avoir assez de bénévoles l'année dernière pour votre info on a pu faire la collecte de physique que dans 10 magasins oui c'était super.

Interlocuteur G: Compliqué je ne me rappelle pas si tout ça a vraiment galéré l'année dernière c'est en fait que.

Interlocuteur D: Nos bats ne trouvent pas forcément de bénévoles ou en fait quand elles ont des

bnvoles elles prfrent les mettre dans des gros magasins plutt que dans les petites super troits Carrefour c 'est carton plein cette anne je vous liste les bonnes nouvelles qui nous ont t annonces l par la fondation Carrefour nous fait l en ce moment il y a une opration avec des vignettes Tefal si vous allez faire vos cours chez Carrefour si vous voulez une des petites vignettes en caisse les clients ont la possibilit de faire don de ces vignettes aux banques alimentaires et donc on peut toucher jusqu ' 50 000 euros de la part de Carrefour pour cette manire l ils vont nous mettre en place pendant 4 jours du 7 au 10 novembre un arrondi en caisse dans 100 % des magasins intgrs et l il n 'y a pas de limite de montants donc on potentiellement sur 4 jours dans l 'ensemble du parc Carrefour on peut toucher beaucoup d 'argent a c 'est chouette ils nous mettent en place des oprations partages donc vous savez Carrefour les reconduit chaque anne dans son prospectus pour la collecte cette anne je vous donne les marques donc on retrouve Barilla Saint -Maur les oeufs de nos villages Jocaire donc pour la premire fois et ils ont toujours une MDD cette anne ce sera des haricots verts pour deux botes de haricots verts Carrefour HD 70 centimes seront reversees aux banques alimentaires et quel que soit mme si l 'opration n 'est pas successeful on touchera 40 000 garantie Pierre il y a juste Socopa qui a priori n 'a pas re -sign avec Carrefour cette anne pour loper.

Interlocuteur C: Partages oui c 'est celui qui l.

Interlocuteur D: 'A manqu voil donc il manque Socopa cette anne alors que c 'tait un rgulier ensuite il met en place une opration avec des petits claims trs sympa il m 'a montr rapidement le visuel sur des produits Carrefour 4 produits ils vont inciter le client acheter un 2 plus 1 achte 3 produits et en plus tu peux tre gnreux le troisieme produit que tu viens d 'acheter on t 'invite aller le donner au banque alimentaire en sortant du magasin donc ils vont appeler a ajouter de la gnrosit votre panier donc on va avoir un carton plein sur la priode de la collecte dans certains magasins ils vont tester un petit dispositif sur les chariots vous avez un petit compartiment l l 'avant ils vont installer un petit panier orange avec une affiche banque alimentaire pour que les clients mettent directement leur

produit banque alimentaire dedans avant de passer en caisse c'est de coter un peu d'argent c'est pour a qu'ils ne le font pas partout ils vont faire que dans certains magasins surtout en globant tout a on va signer un accord cadre une grosse convention cadre d'une duree de 3 ans a sera signee et annoncée le 7 novembre et qui va inclure un certain nombre de dispositifs qui va prvoir des montants ds cette année pour 3 ans les montants des fonds qui seront octroyés par la fondation et par le groupe Carrefour donc l'on fait vraiment carton plein Pierre pour ton info je vais parler des collectes de printemps collecte de lait les collectes monoproduits la fondation et l'équipe RSA sont très intéressées Carrefour pour ton info en semaine 15 et 16 il y a chez Carrefour la semaine des produits laitiers donc elles ont dit ça serait une chouette idée de faire une collecte de lait si tu peux en parler avec tes contacts laitiers ensuite en début de semaine lundi et mardi nous tions au siège de Leclerc avec Bruno Jari on avait un stand durant leur journée du développement durable donc c'est 2 jours où ils ont invité potentiellement 600 adhérents propriétaires des différents magasins donc voilà comme toujours dans ces événements il n'y a pas autant de personnes qu'on voudrait qui s'arrêtent sur le stand mais ça nous a fait une visibilité une très belle visibilité parce qu'en allant avec eux leurs différentes réunions ils passaient devant le stand ils regardaient etc donc c'était plutôt intéressant.

Interlocuteur E: Et.

Interlocuteur D: Dernier point parmi Josan Riem le ce matin sur une opération Chandler puisque l'on en avait déjà beaucoup parlé avec Didier donc comme je vous le disais on a un petit peu commencé à voquer le sujet avec les acteurs du sucre qui trouvaient ça très chouette j'en ai parlé ce matin avec Carrefour qui trouve l'idée très sympa mais c'est maintenant là qu'ils sont en train de préparer les trappes donc si vous pouvez en parler.

Interlocuteur C: Juste pour rappel on a une opération Chandler qui se déroule tous les ans avec Rial.

Interlocuteur D: C'est quoi ? c'est les 68 litres c'est.

Interlocuteur C: a qui s'appelle mardi gras solidaire ou en fait parmi les produits que fabrique Rial il y a le lait, la crème, le beurre qui rentrent dans la composition donc il y a déjà quelque chose là-dessus c'est absolument pas à ne pas négliger, ça pose aucun problème c'est juste pour ça.

Interlocuteur D: 'En souvenir c'est très bien ils vont reconduire mais ils la fondent toutes les enseignes c'est top ?

Interlocuteur C: Oui je pense mais c'est régional.

Interlocuteur D: D'accord je vous lance l'idée parce que si on veut avoir une place, la Chandler en 2025 c'est le 2 février donc en fait ça va venir vite faut qu'on négocie.

Interlocuteur C: Maintenant 2 février ça fait semaine 5 ça sans doute ouais il mange le.

Interlocuteur D: Février voilà pour l'essentiel des infos que j'ai à vous partager vous avez tous noté le 14 novembre maintenant pour l'événement de lancement de la collecte je vous ai envoyé une invitation donc ça a lieu dans Paris dans les locaux de GRDF et pour nos amis prospecteurs pareil il faudra qu'on se refasse je reviens qu'on démarre vite la liste des gens qu'on veut inviter comme chaque année un genre d'événement VIP autant l'année dernière on avait l'entrepreneur de John Villiers on n'avait pas de problématique de place autant cette année on a toujours un peu de déperdition il prend.

Interlocuteur C: Un petit peu moins froid peut-être.

Interlocuteur D: Il fera moins froid ouais Nadia a mentionné aussi l'audit de la cour des comptes on continue on est sollicité sur beaucoup de différents sujets il y a deux grands thèmes sur lesquels il demande un certain nombre de compléments par rapport tout ce qui a déjà été envoyé avant l'été par l'

l'orange c'est un les achats des marchés publics donc Nadia va être auditionnée et deuxièmement c'est tous les dons financiers du grand public la cour des comptes va aussi interroger pas mal d'élites messinins sur le sujet mais voilà il n'y a pas d'inquiétude il n'y a pas de drame pour l'instant tout se passe bien pour revenir sur les dons potentiels de café qui on a dans nos mondes de l'aise on peut les solliciter les mondes de l'aise ne.

Interlocuteur A: Fait plus de café ils l'ont revendu avec la doule avec Berth et puis sinon qu'on a un gros buzzard il y a l'Avazza et moi j'ai essayé d'initier des contacts de l'Avazza mais j'arrive pas rentrer j'ai essayé de contacter les gens par LinkedIn carte noire.

Interlocuteur D: C'est carte noire qu'ils auront vendu je crois oui d'accord parce qu'en région Occitanie ils ont pris contact avec quelqu'un chez carte noire par capillarité de connaissance de connaissance ils auraient reçu quelques tonnes de café et ça a fait quelques histoires parce qu'ils n'ont pas partagé de façon très quitte au sein de la région mais on peut récupérer auprès d'eux peut-être des contacts.

Interlocuteur A: Carte noire oui.

Interlocuteur D: Il est Occitanie donc il faudrait que tu fasses un coup de film peut-être un charrette avec j'y.

Interlocuteur A: Suis demain je suis mardi tu pourras.

Interlocuteur D: Lui en toucher un mot alors pour marcher sur les dons parce que ça a fait beaucoup de soucis chez eux.

Interlocuteur C: Mais d'où avec Berth ça reste toujours il faut le casser oui mais.

Interlocuteur D: Qui le travaille parce que la dernire fois tiens vous ne nous avez pas fait un petit dlai vous pourriez nous dire rapidement ce qui a sorti de votre runion prospecteur.

Interlocuteur C: J 'ai pas capt la la phrase.

Interlocuteur D: Vous avez fait une runion prospection prospecteur oui quels sont les grands mines qui en sont ressorties j.

Interlocuteur A: 'Ai pas capt non on l 'avait partag Pierre avait fait un compte rendu trs bien fait pour le reste de.

Interlocuteur D: L 'quipe.

Interlocuteur C: Comme j 'ai les mmoires de poissons rouges je vais retrouver mon mle.

Interlocuteur D: Pendant que tu le pendant que tu le retrouves marine va avoir une priode un peu charge sur le FSE 2024 on a la fois des bonnes surprises quantitt trs trs forte je crois que le plus impressionnant c 'est les pattes pour la BA 13 tu.

Interlocuteur H: Passes 2 je suis en train de faire les dotations du FSE pour les pattes par exemple la BA 13 avait command 190 palettes quand j 'ai fait la dotation ils vont recevoir 545.

Interlocuteur D: Voir.

Interlocuteur H: Stocker il est trs bas il va.

Interlocuteur D: Falloir que je il n 'y a.

Interlocuteur C: Plus de problme de pattes pour certaines.

Interlocuteur H: Pour les BA qui ont command des pattes dans le FSE non elles vont avoir beaucoup plus que prvu mais celles qui n 'ont pas command dans le FSE le problme perdure il y a d 'autres produits en tout cas les frigos vont tre plein les flacards les.

Interlocuteur C: Frigos aussi si ils mettent les pattes dans les frigos a peut se comprendre.

Interlocuteur H: Non les pattes c 'est pareil le couscous pareil la farine aussi ils vont avoir x2 pour le moment les denres qui ont ils vont avoir moins c 'est le caf parce que le march a t projev moiti et le macro aussi le macro ils vont avoir.

Interlocuteur C: Moins c 'est intressant ce que tu dis moi je ne savais pas que quand le FSE c 'est appel d 'offre que les quantits peuvent tre augmentes en fait.

Interlocuteur H: En dcembre on fait les expressions de besoin dans laquelle moi je fais des estimations de prix au kilo sauf que vu que le march a pris du retard FSE a pass les attributions avec les fournisseurs en aot donc pratiquement 10 mois aprs les prix ont beaucoup vari donc du coup il y a des denres pour lesquelles il y a eu une inflation et il y a eu des denres pour lesquelles visiblement.

Interlocuteur D: Il y a eu des ps je.

Interlocuteur C: Ne sais pas comment dire donc la France Agrmre s 'autorise faire un systme de vase communiquant entre les catgories.

Interlocuteur H: Ben non en fait quand on fait les expressions de besoin France Agrimre on leur donne l'enveloppe totale que la FSBA veut mettre par exemple pour les pattes on va dire pour les pattes je sais pas on a dû mettre 2 millions et ben 2 millions en décembre ce n'est pas le même 2 millions en août donc du coup c'est la même valeur mais donc du coup avec la même valeur ils ont pu acheter plus de volume.

Interlocuteur C: Oui mais en fin l tu nous as parlé de x3 ah oui parce.

Interlocuteur H: Que j'ai peut-être quand on a fait les expressions de besoin en décembre j'ai peut-être un peu trop surestimé mes prix ah oui les.

Interlocuteur D: Autres réseaux c'est pareil oui ben.

Interlocuteur H: En fait on a tous par exemple moi en décembre j'avais mis les pattes 2h30 le kilo et finalement je pense qu'à l'heure actuelle le kilo il doit être même pas.

Interlocuteur D: En euro oui bon ce qu'il faut retenir c'est qu'un a va être quand même une très bonne nouvelle pour notre réseau parce que ça y fera les petites fraleries les réclamations comme voilà la ba83 l o je vous ai envoyé les emails mais du coup il y a un peu d'ajustement l sur lesquels Marine va être pas mal occupé on va être sûr qu'on reçoit pas tout d'un coup qu'il y a un engorgement et qu'on se retrouve pas avec des produits qu'on ne peut pas stocker peut-être un jeu de vase communiquant d'une ba l'autre pour équilibrer oui effectivement moi je me.

Interlocuteur C: Souviens d'une d'un mail que de réponse que tu as fait Yeshim la semaine dernière cette semaine je sais plus quel président Bat qui se plaignait que c'était la catastrophe et tout et dans lesquels tu mettais en exergue le fait que les volumes dépendent aussi des produits qu'on choisit

dans les FSE plus parce que si tu prends des produits prix lev t 'as moins de tonnage et donc a peut expliquer des baisses de tonnage est -ce que sous cet clairage l est.

Interlocuteur B: -Ce que.

Interlocuteur C: J 'ai pas d 'intrt dans les raviolis mais je trouve que le sujet est intressant est -ce que c 'est pas prcisment un produit qui serait intressant parce qu 'en termes de prix au kilo ou la tonne il permet de faire des volumes plus importants pour le rseau Bah coute justement.

Interlocuteur D: On en parlait hier soir avec Marine on a une runion l prochainement on va se rencontrer avec les 3 autres rseaux pour discuter de la liste de produits qu 'on veut demander pour le FSE 2025 et donc chaque anne il y a une petite discussion entre les 4 rseaux pour dire voil donc l cuisin qu 'est -ce qu 'on prend bah l on pourra resoumettre ce point sur les raviolis oui alors moi j.

Interlocuteur H: 'En ai parl hier avec Elodie qui et puis Nadia aussi l 'avait dit il me semble je dis que.

Interlocuteur D: Enfin.

Interlocuteur H: Elodie disait qu 'au niveau port nutritionnel les raviolis c 'tait pas dingue et que est -ce qu 'il parat les raviolis du FSE avant il tait vraiment la patte tait trs molle paise et pas beaucoup de viande dedans enfin Nadia peut -tre que tu pourras c.

Interlocuteur F: 'Est pas vrai c 'tait vraiment le haut de gamme du raviolis c 'tait 15 % de viande donc c 'tait vraiment enfin aprs le raviolis c 'est toujours moh c 'est ce que je te disais mais c 'est vrai qu 'au niveau rapport qualit et prix et puis mme nutritionnel c 'est un bon produit c 'est juste que les gens ils n 'en pouvaient plus et puis.

Interlocuteur D: a avait moins de 20 ans 10.

Interlocuteur C: Ans d'affile peut -tre que au mtier entre vous un principe qu'on chante tous les ans on ne fait pas 10 ans de poulet basquets c'est 10 ans de raviolis c'est vrai qu'il y a l'assitude elle s'installe forcment.

Interlocuteur H: Il faudrait peut.

Interlocuteur D: -tre mettre il y en a pas eu de plus combien d'annes la Nadia du raviolis du coup c'tait quand la dernire anne avec du dans.

Interlocuteur F: L'FSE je pense que depuis 2021 on n'a pas eu bon bah.

Interlocuteur D: Voil donc on serait lgitement remettre.

Interlocuteur F: Aprs voil parce que c'est vraiment le produit qui avait mauvaise presse donc je sais pas vraiment de essayer de sonder peut -tre un petit peu le rseau aussi Marine pour voir ce qu'ils en pensent sur le terrain.

Interlocuteur D: Parfois on peut avoir des choses.

Interlocuteur C: La liste la liste des catgories du FSE de ce que je comprends il n'y a qu'un seul plat cuisin a serait pas intressant d'en avoir deux.

Interlocuteur D: On peut pas je pense qu'on.

Interlocuteur H: Peut pas avoir François Grimer je crois même que c'est plutôt la DGCS je me semble qui nous impose un certain nombre de produits dans le FSE on a trois fculants un truc pour les petits djeuners enfin la liste est déjà plus ou moins tablée en fait après on doit choisir le produit spécial dans chaque catégorie un choix comme ça.

Interlocuteur C: Il est nécessairement arbitraire il y a des liens il y a des explications mais c'est quand même c'est patientifère c'est arbitraire donc est-ce que c'est pas un peu curieux que s'il y a trois fculants pourquoi il n'y a qu'un.

Interlocuteur D: Seul plat cuisiné ça c'est des choses qu'on pourra rediscuter moi je note le point c'est intéressant que potentiellement ça fait longtemps qu'on n'a pas remis de raviolis que en plus comme Znadia c'était vraiment un des produits sur le haut du planier en termes de qualité sur cette catégorie c'est sûr que si tu commences à comparer des raviolis avec une boîte de ratatouille forcément tu trouveras toujours que la ratatouille c'est meilleure nutritionnellement si tu prends un produit un plat cuisiné base de viande mon Dieu on peut le proposer et on peut aussi proposer et voir rediscuter de remettre un deuxième plat un deuxième plat cuisiné.

Interlocuteur C: ça tout fait des choses soient.

Interlocuteur D: Complémentaires ce qu'on fait c'est qu'en fait nous les quatre on se met d'accord déjà entre nous quatre et dans la mesure de ce qui est autorisé par la DGCS et c'est surtout la DGCS qui décide on fera ou pas une proposition de deuxième plat cuisiné mais il faudra qu.

Interlocuteur H: 'On enlève on enlève un produit parce.

Interlocuteur D: Qu'en fait la liste de 31 elle n'est pas extensible Pierre on peut pas passer 32 produits c'est la place de bon en tout cas ça paraît des changes il.

Interlocuteur C: Y a bien quelqu'un qui a décidé que ça serait 31 et pas.

Interlocuteur H: 32 ah bah ça c'est là.

Interlocuteur D: DGCS même pas titre d'exemple.

Interlocuteur E: Pierre nous cette année pour le CNES on est passé deux plats cuisinés un avec du poulet un deuxième avec du poisson on a dû s'expliquer.

Interlocuteur C: Oui mais c'est passé.

Interlocuteur E: Je sais pas si l'année prochaine ça va passer bon en tout cas pour le.

Interlocuteur D: FES 2025 donc il sera livré à partir de septembre 2025 on peut tenter le coup et toutes les discussions on va avoir lieu à la fin novembre.

Interlocuteur H: Je sais que en tout cas je sais que le SPF dernier comité de concertation ils avaient demandé qu'il y ait par exemple un produit en plus enfin pas un produit en plus mais remplacer un produit par un autre catégorie de produits qui étaient les biscuits et la DGCS et France Agrimage ont très bien dit que non c'était pas possible parce qu'il y avait que deux catégories de produits pour les petits déjeuners qui étaient déjà les céréales et le chocolat en poudre et là il y a deux unités voilà deux unités et je sais que déjà ils ont dit non donc si on arrive et qu'on veut mettre un plat cuisiné en plus et enlever les fonctionnaires.

Interlocuteur C: Sont très forts pour transformer en lois immuables des fantaisies qu'ils ont eues une date avec certains herbes le.

Interlocuteur H: Pouvoir aprs en tout cas a urge parce que la liste des dores du FES 2025 doit tre tablie pour mi -octobre donc on a trois semaines On.

Interlocuteur F: Voit Pierre faire participer on va voir.

Interlocuteur C: Si vous tes fortes Pierre tu viens.

Interlocuteur H: Avec moi au comit de concertation et tu verras a avec la DGCS et.

Interlocuteur C: France Agrimaire c 'est si tu m 'autorises je viendrai avec plaisir ah bah.

Interlocuteur D: coute.

Interlocuteur H: a va tre le sujet du comit de concertation du prochain j 'espre.

Interlocuteur F: Que a sera enregistr par cette DGPD mais on veut le compte rendu.

Interlocuteur D: On.

Interlocuteur A: Va demander une dcision Simon Est -ce.

Interlocuteur D: Que t 'as une vision dj date des subventions qui sont quasiment close en termes de paiement une raison paiement Est -ce que les filles part du coup les achats donc l le gros la CBMMPT 24 et l 'apr -qu ' bb qui est nouveau et sinon vous n 'avez pas d 'autres dpenses entre guillemets engags on est au bout des subventions on va en finir.

Interlocuteur F: Le 23 dj parce qu 'il nous en reste pas mal ensuite on entame le 24 on fera les bbs et oui c 'est tout en suivant son public c 'est tout en attendant le priv je sais pas si t 'as.

Interlocuteur D: Eu des nouvelles non t 'as vu je vous ai mis un copy la dameille la fois de relance j 'ai pas la faute de la part des services financiers.

Interlocuteur A: Pour le CNES il y.

Interlocuteur I: A vraiment qu 'un peu de lait encore ?

Interlocuteur D: Oui d 'accord vous reprenez du lait dans MMP 24 ou par Rosine qui va parler des oeufs bio mais on avait voqu d 'acheter du lait aussi.

Interlocuteur E: Ou pas on part sur du bio qui est un peu plus cher que les oeufs pour avoir les mmes quantits d 'oeufs parce que par rapport la runion qu 'on a eu la formation de lundi le rseau est super content des oeufs comme on part sur du bio a va tre un peu plus cher que les oeufs Laurence nous.

Interlocuteur F: A dit non quand on avait prsent le budget elle avait dit je veux pas qu 'on mette plus de oeufs en euros que de lait aprs on peut revenir encore sur le budget mais au bout d 'un moment faut qu 'on le fiche parce que c 'est compliqu de revenir chaque fois juste.

Interlocuteur D: Du coup on est parti sur quoi ?

Interlocuteur F: On avait fait un million je crois.

Interlocuteur D: Rosine il y a du lait quand mme on va acheter du lait.

Interlocuteur F: Oui mais il faut qu'on stabilise un petit peu le budget parce que Rosine est en train de travailler sur l'appel d'offre si on se dit qu'on fait que des oeufs.

Interlocuteur D: Non non c'était juste une question j'avais plus en tête ce qu'on avait parce qu'on avait vu les deux mais j'avais plus en tête ce qu'on avait stabilisé.

Interlocuteur E: C'est une partie 1 million sur les oeufs et puis 1 million sur le lait mais vu le retour j'ai peur que sur les quantités on ne puisse pas répondre au besoin du réseau comme on a attendu au besoin du réseau avec les oeufs de nos villages parce que le MMPT va remplacer un tout petit peu les oeufs de nos villages qu'on a eu l'année dernière ça va être le même chemin logistique mais les produits vont être différents on va partir sur les oeufs bio.

Interlocuteur C: D'une toute façon il y a quand même un sujet sur le MMPT c'est qu'il y a des différentiels extrêmement différenciés c'est puissant comme phrase je ne sais pas comment le chat de gpt va résumer les écarts de prix entre un produit standard et un produit bio sur les yaourts c'est moins de 10 % sur les poulets c'est 40 % sur les oeufs je ne sais pas combien c'est mais effectivement sur le lait c'est assez peu aussi donc c'est évident pour optimiser les montants qui sont accordés qui sont consacrés ça on a toujours intérêt à privilégier les catégories sur lesquelles le différentiel produit standard, produit bio ou la belle rouge sont les plus faibles.

Interlocuteur E: Mais dans ce cas le besoin des oeufs serait pas fourni parce que le différentiel pour le lait il est très très faible mais pour les oeufs il existe sauf qu'on a un besoin des oeufs qui n'est pas couvert pour l'année prochaine.

Interlocuteur C: Oui j'entends bien mais justement c'est intéressant quand même de voir que le lait les oeufs il n'est pas très pas très élevé ça n'a rien à voir avec le poulet par exemple entre le poulet

basique et le poulet la belle rouge c'est pas loin de 50 % ou plus.

Interlocuteur E: Mme a c'est sûr pour le poulet oui il y a quand même mais c'est la règle du MMPT on peut pas prendre des produits qui ne sont pas labellisés oui mais c.

Interlocuteur C: 'Est pour ça qu'on a introduit privilégier ceux sur lesquels le différentiel est relativement faible par rapport à un produit non psycho et puis des besoins.

Interlocuteur E: Aussi le lait on en reçoit sur la pour moi la demande n'était pas si importante que ça pour toutes les B.A.

Interlocuteur D: Oui oui l'introduction aussi de nos réunions comme ça c'est bien qu'on puisse identifier entre les achats, la prospection et le FSE les produits qui vous manquent l'année dernière on a beaucoup appelé des dons de lait cette année on a quand même des B.A. qui allègrement déclinent des offres de lait dans clic dons alors certes avec des DMs courtes mais bon en théorie il y a une extension de DM donc il n'y a pas de soucis donc l'on a identifié le café une fois qu'on aura les oeufs et puis les oeufs l'année que tu faisais livrer Nadiya depuis déjà 12 mois qui sont peut-être déjà finis au DNV a priori le besoin sera couvert.

Interlocuteur F: Non le besoin est pas couvert parce qu'on n'a que 1 million d'euros sur des oeufs bio donc ce que disent Roselyne on aura des quantités qui vont baisser donc on ne va pas couvrir le même apport que l'année dernière mais non on avait 1 million d'euros mais on avait.

Interlocuteur D: Des oeufs plénaires il va y arriver ne manquer encore l'on va couvrir quoi 50 % c'est ça.

Interlocuteur E: Un peu plus moi je dirais peu près 60 % est-ce que.

Interlocuteur C: Les oeufs bio sont plus chers que la belle rouge par exemple la belle.

Interlocuteur E: Rouge n 'existent mme pas ils ont.

Interlocuteur F: Pas de volume en fait a existe.

Interlocuteur C: Mais ils ont pas de volume non.

Interlocuteur E: Mais pour ceux qu 'on veut on.

Interlocuteur D: Peut pas notre ami Didier est pas l aujourd 'hui on a au DNV qui est un de nos principaux donateurs je sais pas si vous en avez parl dans votre reunion prospection mais sur ces marches l il y a quoi ? il y a matin le je -tu -cris il faut un peu des oeufs et puis aprs il y a toutes les MDD c 'est a ? sinon aprs on va tre sur des marques trs locales sur des petits faiseurs.

Interlocuteur E: Des petits faiseurs et qu 'on est pas sr qu 'ils sont capables de livrer notre banque est -ce que.

Interlocuteur D: Pierre et Eric je peux vous confier peut -tre ce petit sujet l de prospection qui est ce que vous le partagez avec Marie et Didier voire sur le march des oeufs qui on.

Interlocuteur C: Peut solliciter oui faut surtout solliciter Didier parce que c 'est le spcialiste quand mme.

Interlocuteur D: Parce que l il y a effectivement le il y a mon panier solidaire a peut tre une opportunit pour qu 'il me fasse un don un peu marquett un peu sympa il y a des ops partages et

ventuellement mettre en place avec les enseignes l'année prochaine les dons volontaires vont essayer peut-être de l'habiller avec tout ce qu'on est en train de mettre en place comme différents outils oui.

Interlocuteur E: Comme disait bien Pierre c'est plutôt Didier il nous envoyait un retour concernant.

Interlocuteur D: Non mais justement parce que comme voilà les prospecteurs sont amenés à discuter souvent entre eux peut-être juste que vous pensez à briefer Didier là-dessus parce que moi c'est toujours mon inquiétude c'est que sur les oeufs aujourd'hui on est très dépendant d'OdNV si demain je ne pense pas comment il s'appelle Yves Broche ou Guy Broche je sais plus comment il s'appelle Sans ça si quelqu'un c'est la direction de la marque change leur politique de don leur politique de gros change bah on a le bec dans l'eau donc si on peut commencer à diversifier les risques ça peut être pas trop mal alors il y a.

Interlocuteur C: A une nouvelle enfin une nouvelle marque depuis un an et demi là qui est l'oeuf donc c'est l'oeuf l'oeuf qui est une filiale entre LDC et là où je suis en train de voir un article où ils ont prévu de faire oui ils avaient prévu 1,3 milliard d'oeufs en 2023 bon.

Interlocuteur D: Bah voilà si on.

Interlocuteur C: En récupère quelques milliers je pense que c'est une activité qui est largement fournisseur des MDD à il faut que je vois avec LDC je vais demander.

Interlocuteur E: Et surtout que je sais pas et je crois les doigts que ça se passe plutôt bien qu'on n'ait pas de incidents comme l'année dernière où il y a la grippe porcine, il y a ça, il y a ça bref je suis du.

Interlocuteur C: Produit vivant inshallah.

Interlocuteur D: Anne Valrie en termes de prospection sur Proceedon tu vois des pistes ractiver dynamiser ou pas parce.

Interlocuteur G: Qu 'on disait ce matin il faudra refaire le tour de la GMS parce que du coup maintenant qu 'on a une vision globale leur proposer a peut d 'ailleurs tre d 'autres chanes je pense la GMS mais on a aussi les Boulangeries Ange par exemple qui sont revenus vers nous on a des visions globales donc ils ont possibilit de suivre tous les points de vente qui sont inscrits dans le dtail donc a c 'est super intressant pour eux c 'est un peu une nouveaut donc on l 'a pas trop mis en avant parce qu 'on attendait de voir comment elle fonctionne, elle fonctionne bien depuis cet t donc du coup c 'est.

Interlocuteur D: Vrai que a permet trs de ractiver.

Interlocuteur G: De reparler en tout cas et de montrer un petit peu ce qu 'il.

Interlocuteur D: Se fait je ne sais pas si c 'est vous visualisez ou pas ce qui explique la envahirie si on prend un volume de l 'enseigne Biosevon, notre responsable RSA au sige de Biosevon a un compte Procidon dans lequel elle peut voir l ' panier propos par tous les magasins Biosevon de France donc elle a un compte peut -tre d 'enseigne et donc on pourrait imaginer peut -tre pour des industriels aussi parce que finalement il y a un compte Procidon un industriel.

Interlocuteur G: Non tu verras pas parce que ce sont des points de vente en fait sauf si ils ont des cidons oui.

Interlocuteur D: Mais si ils sont donateurs a veut dire de ces deux dons on peut trs bien imaginer un donateur qui est au sige aux rvisions et surtout sur ces sites je pense que maintenant je ne suis pas

ERTA ou d'autres qui dirait bah moi mes sites peuvent soit faire des gros dons alors ils vont faire des petits dons un peu régulièrement toute l'année mais de façon il ne justifie pas de passer par quelques dons il utilise Procidon donc il y a le compte peut-être d'enseigne a vaut le coup peut-être pour en fonction de comment il construit le réseau de votre donateur de lui proposer Procidon pas on va se mettre en place des rendez-vous enseignes avec Anne Valine pour la partie GMS.

Interlocuteur C: En toute logique Procidon concerne davantage les donateurs locaux que les donateurs nationaux l'exception évidemment des chaînes comme les chaînes de boulangerie les brioches dorées ou.

Interlocuteur D: Je ne sais pas quoi oui c'est à c'est pour toutes les entités si tu veux qui ont une je ne sais pas le cas de Sodexo c'était un des premiers nous demander une vision peut-être d'enseigne qui disait bah nous on voudrait bien faire au siège la direction la direction de Sodexo avoir une vision sur tout ce que font toutes nos cuisines centrales et nos sites, nos restaurants d'entreprise voilà donc c'est la fois du très local et en même temps il va l'avoir un pilotage très macro oui c'est sûr gardez-le en tête parce que c'est vrai qu'on pense beaucoup on pense beaucoup petit commerce mais dans les stats qu'on sortit Anne Valrie et Philippe on voit bien que le panier moyen il est 70 kilos quand même c'est pas négligeable en termes d'actualité des tests gustatifs je suis désolé je passe d'un sujet l'autre mais test gustatif qu'est-ce que Roselyne tu as des choses qui se profilent toi ?

Interlocuteur E: Oui alors je me proposais de faire des tests gustatifs semaine prochaine pour le CNES pour finaliser sauf qu'on a des invités dans les locaux et tu.

Interlocuteur C: Veux pas essayer des empoisonnés ?

Interlocuteur D: Je me souhaiterais distraire Pierre il y.

Interlocuteur C: A des invits dans les locaux et.

Interlocuteur E: Je souhaiterais le faire mardi prochain avoir maximum de monde mardi prochain et clturer mais visiblement je sais pas on pourrait le faire mardi par exemple moi je.

Interlocuteur C: Serais dj sous mandat de dpt je.

Interlocuteur E: Pense comment tu t 'es pris ? tentative d 'encoiser le monde tentative d.

Interlocuteur D: 'Encoiser le monde du coup il te faut combien de personnes Roselyne ?

Interlocuteur E: Il me faut minimum 7 personnes et bloquer entre oui 7 personnes entre midi et 14h pour mardi donc.

Interlocuteur D: T 'as.

Interlocuteur H: Pas fait un sondage ?

Interlocuteur E: Non j 'ai pas fait un sondage parce qu 'hier quand j 'ai pos la question c 'tait pas trs sr qu 'on puisse faire sachant qu 'on a des invits mais peut -tre on.

Interlocuteur F: Voit une invite la liste FFBR Roselyne et puis tu regardes combien de personnes si tu en as 7 c 'est bon mais on fait l en.

Interlocuteur E: Partage d 'accord ok comme a c 'est la salle de l 'autre ct.

Interlocuteur F: Ouais c 'est mieux quand mme il.

Interlocuteur H: Voit pas mais pourquoi tant donn que les invites iraient jusqu 'au 24 pourquoi tu fais pas a le 26 ? ou le 25 ?

Interlocuteur F: Parce qu 'on a dj un mois de retard avec cette histoire de conglateur.

Interlocuteur D: Non mais tu vois aprs vous tes pas une journe prs quoi l c.

Interlocuteur G: 'Est une semaine.

Interlocuteur F: Tu sais on fait 25 on notifie du coup 3 semaines aprs donc les produits c 'est pas.

Interlocuteur G: Avant on vendre ah oui je crois.

Interlocuteur F: Ils vont pas s 'intresser ce que tu fais chauffer dans le micro non je pense que je sais que le contrle ils peuvent se mettre ct de toi sur ton pc mais.

Interlocuteur C: Quand mme non a peut les intresser de voir comment on procde mais ils.

Interlocuteur F: Sauront pas que c 'est un test gustatif.

Interlocuteur D: Non c 'est pas ncessaire c.

Interlocuteur F: 'Est pas ncessaire on dirait qu 'est ce que tu veux pas dire on dirait comment procde sur le test gustatif c 'est mme fort pour pas qu 'ils posent la question 50 % de la note des marches qu 'on passe.

Interlocuteur C: Bien sr.

Interlocuteur D: Nadia elle veut aller faire participer au test gustatif je t 'ai.

Interlocuteur F: Dit de faire dans la salle de l 'autre ct quand t 'es partage.

Interlocuteur G: Quand t 'es partage si on cline et si on fait a comme il.

Interlocuteur D: Faut ah oui non mais.

Interlocuteur F: Merci Valrie d 'avoir confiance en nous j 'ai.

Interlocuteur G: Confiance en toi j 'espre non mais.

Interlocuteur E: On le fait correctement c 'est juste pour viter qu 'on vienne nous poser des questions pour poser trop de questions.

Interlocuteur D: C 'est le CNES, ensuite vous en avez d 'autres sur vos achats les.

Interlocuteur E: Tests anims non c 'est les derniers les bbs on teste pas moins que tu veux tester les bbs mais.

Interlocuteur H: Bon bon Nadia on aimerait bien tester.

Interlocuteur F: Les compotes ouais ils seront bientt disponibles.

Interlocuteur C: Et les chocolats c 'est quand ?

Interlocuteur F: Ah a pierre on t 'attend pour.

Interlocuteur H: a il y a plein de bonbons au bureau Pierre il y a des.

Interlocuteur C: Locumes la rose les bonbons ils sont pas bons ah bon le chocolat dans c 'est terrible.

Interlocuteur E: Pour conclure j 'envoie mon invitation pour mardi moi je.

Interlocuteur C: Pourrais pas tre l mais les propos.

Interlocuteur H: Aussi ah oui est -ce que quelqu 'un veut m 'accompagner au test gustatif du effet ce plus pour goter des haricots verts et des petits pois carottes chez Franois Grmer quand ?

Interlocuteur E: C 'est quand marine ?

Interlocuteur H: C 'est quand voil c 'est le 9 octobre il me faut une personne.

Interlocuteur D: Je suis intresse.

Interlocuteur E: Moi je suis intresse pour voir comment ils le font et prendre des bonnes pratiques ah bah voil.

Interlocuteur H: Baroisine avec grand plaisir par contre c 'est l 'apr midi c 'est de 14h45 et 17h mais je t 'envoie.

Interlocuteur E: L 'envie le 9 octobre de 14h45 alors c 'est sous le contrle de Nadia et puis Yesyma.

Interlocuteur D: Pourquoi ?

Interlocuteur E: Si vous tes ok oui oui oui.

Interlocuteur D: Bien sr c 'est moi j 'avais dit que j 'tais en backup si jamais marine trouvait pas de candidats mais voil j 'avais dit c 'est ds qu 'on a pu se proposer l 'quipe je vais mme t 'envoyer.

Interlocuteur E: L 'invite oui allez c 'est fait j 'ai mme dj accept c 'est.

Interlocuteur D: Impeccable hop moi je dis non comme a c 'est bon bon a ce sera que de produire c 'est trop.

Interlocuteur H: Osine mais oui moi si vraiment je.

Interlocuteur E: Peux prendre des bonnes pratiques et puis les mettre en place aussi chez nous si il y a besoin bah de.

Interlocuteur H: Toute faon les gris tu les connais puisque c 'est les mmes qu 'ici.

Interlocuteur E: Oui.

Interlocuteur A: Voil c 'est un pro collecte national ouais.

Interlocuteur D: On a encore une petite demi -heure si vous avez d 'autres sujets couvrir si.

Interlocuteur A: Il y a un point collecte national parce que je suis pas clair du tout je vais essayer de m 'expliquer pourquoi on passe une situation o on ne faisait rien puisque il y avait une personne au profil entreprise Elizabeth en l 'occurrence qui tait en contact avec les entreprises et qui leur trouvait des places en magasin en tirant un actionnant des leviers divers et varis que je ne connais pas une situation o nous prospecteurs on va devoir faire des choses mais les choses qu 'on a faire je suis pas clair du tout je sais.

Interlocuteur C: Pas si tu as lu le message le sujet en ce qui nous concerne il est simple il y a deux choses pour ce qui est Ile de France c 'est une fois qu 'on a les coordonnes du site de la plateforme et la procudre on la balance aux gens qui sont intresss parmi nos donateurs et ils s 'inscrivent directement, ils se dbrouillent je termine ce qui concerne la province on met juste en contact l 'EBA avec les entreprises intresses on a un point de contact chacun et ils se dbrouillent a va pas.

Interlocuteur D: Plus loin c 'est comme a pour la province tout le monde est au.

Interlocuteur A: Clair avec le cinma moi je veux bien le faire et que c 'est moi de m 'exprimer je veux bien le faire mais on ne fait rien derrire si ces entreprises gueulent grce on a pas de place donc on va.

Interlocuteur D: La casser il s 'agit des entreprises naisses qui nous aident naisses ou d 'autres entreprises des banques qui disent nos salaris on serait content qu 'ils puissent nous aider pendant la collette en gnral le vendredi sur le temps de travail ces personnes l doivent s 'inscrire auprs d 'une banque alimentaire pour dire je suis bnvole et je suis dispo sur tel secteur de telle heure telle heure il y a 2 cas de figure jusqu ' ' prsent c 'est toujours le service messlin qui gre pour ce qu 'on appelle le classement des messnes il y avait le cltrs particulier de la bpif qui jusqu ' ' prsent n 'tait pas forcment dot d 'un outil donc c 'tait tout t fait la mano sur des fichiers excel et c 'tait vraiment le service quand

il tait l il faisait quasiment tout seul qu 'il passait les abeilles avant les abeilles les annes prcdentes il n 'y avait pas forcment quelqu 'un et Sylvie se le colletinait tout seul la main pour aider la bpif donc il fallait prendre alors monsieur Dupont il veut tre plutt dans le mot le prix de telle quartier et puis monsieur Dupont de jour avant il t 'appelait disant en fait j 'ai cours de yoga je ne peux plus venir donc l tu te remets dans ton fil enfin bref c 'tait une usine gaz trs chronophage mais a marchait et tout ce qui n 'est pas en le de France tout ce qui est sympa la bpif c 'est dans chaque banque alimentaire tu as un charg de collecte et donc non on a toujours dit aux entreprises pour vos quipes qui sont en rgion voil les coordonnes des banques alimentaires merci de vous mettre en relation avec elles donc pour moi Pierre tu confiantes que a a n 'a pas.

Interlocuteur C: Chang pour la province non c 'est du pire toup notre rle se borne dire nos donateurs vous avez une usine tel endroit la banque alimentaire la plus proche c 'est celle -l et on leur balance le contact.

Interlocuteur A: Il n 'y a pas que des usines Pierre il y a des forces de vente qui sont totalement disperses oui.

Interlocuteur C: Mais ce moment l ils se dbrouillent ils prennent contact avec la banque.

Interlocuteur A: Alimentaire on a un 79 adresse et puis dmerdez -vous avec on peut leur.

Interlocuteur C: Donner effectivement la liste d 'EBA ce sujet l c 'est une liste d 'EBA elle est pas forcment elle a les mises jour trs rgulirement.

Interlocuteur D: Je pense oui oui elle est mise jour par le standard donc de toute faon toi Eric t 'es pas en contact avec 100 % de la force de vente qui est sur le terrain tu discutes pas avec le commercial.

Interlocuteur A: De tels dpartements un point d 'entre mais ce point d 'entre souhaite savoir o il va placer ce point d.

Interlocuteur D: 'Entre tu lui envoies ce qu 'on fait Adna tu fais ce qu 'on fait depuis des annes avec toutes les entreprises tu lui envoies la liste le fichier contact des banques alimentaires tu leur dis pour toutes vos entits qui sont en dehors du Lille de France voil la liste des coordonnes des banques alimentaires qu 'elle se rapproche d 'elle et de toute faon quelle que soit l 'entreprise ils ont toujours des coordonnes ils ont des directions rgionales ils vont forcment avoir des coordonnes et c 'est eux.

Interlocuteur A: Qui se dvouent pour 40 personnes ils vont s 'entrariser mme si ils s.

Interlocuteur D: 'Entrarisent parfois mais ce jeu c 'est chez eux ils ont quelqu 'un ils fais a je n 'en ai pas.

Interlocuteur A: Le droit l -dedans vous allez sur le site si a se passe mal.

Interlocuteur D: On n 'intervient pas c 'est le service le service ou la BAPIF on.

Interlocuteur C: A pas encore vu on a pas encore vu quoi elle ressemble ce site oui mais bon tout comme tout.

Interlocuteur D: Comme je ne suis pas sr que.

Interlocuteur B: Je sois la BAPIF non a a.

Interlocuteur C: t mis un jour compltement.

Interlocuteur D: Tout comme la BAPIF va tre maintenant une banque alimentaire par d'autres et c'est l'quipe collette de la BAPIF qui gre ensuite les collaborateurs donc nous on ne met surtout pas le doigt dans le placement, enfin un sourcil d'amuse parce que en plus pour le coup c'est pas dans le primaire de notre service nous simplement on a cette procdure on peut prendre le lien qu'on nous a partag et c'est a qu'on diffuse et il n'y a pas d'inquietude aprs je crois pas qu'on ait eu de gros soucis avec nos entreprises messnes jusqu.

Interlocuteur A: ' prsent sur les placements Adna quand elle passe me disait au tlphone qu'elle avait d'appeler les associations parce qu'une par une parce qu'elle n'avait pas de rponse a c.

Interlocuteur D: 'Est la rgion parisienne de l'anne dernire cette anne l'environnement le procs est nouveau et a devrait bien se passer le site existe Ady est dessus.

Interlocuteur B: Aprs le site existe il y a l'assaut qui s'occupe du magasin.

Interlocuteur A: Par exemple Rotary Club Nhi je.

Interlocuteur B: Crois qu'il faut contacter je pense que l'assaut contacte les personnes qui.

Interlocuteur A: Demandent je souhaite tre contact par l'assaut et si l'assaut contacte pas.

Interlocuteur B: Ou si par exemple la mme anne 30 personnes qui appuient sur le magasin.

Interlocuteur D: Aprs on ne connaît pas les rgles de placement de chacune des assauts malheureusement il faut aussi le mode de fonctionnement du monde associatif c'est sr c'est

factible pas d'inquitude c'est.

Interlocuteur C: Pas un monde pur et parfait il y a des magasins qui vont être pris d'assaut et d'autres où il y aura personne c'est pure comme ça.

Interlocuteur D: Et vous la faites avec des employés chimiques pour l'instant on n'a pas eu d'informations il y aura forcément le local qui est prêt enfin les magasins qui sont dans le quartier faire, collecter on n'a pas eu d'informations donc on va tenir le service comme le service semencier par l'occurrence moi parce que je gère les relations avec une réunion d'informations pour tous les chargés de collecte pour le réseau une réunion qui se fait chaque année pour le réseau pour la première semaine d'octobre donc l'on se profile vers le 2 ou le 3 octobre dès que le créneau est fixé je vous le partagerai pour y suivre la réunion.

Interlocuteur C: L'idée c'est quand on soit certain qu'on comprend tous la même.

Interlocuteur D: Chose voilà le public c'est vraiment les chargés de collecte dans chaque B1 qui ont présenté le kit de communication donc l'comme va leur montrer tout le matériel disponible va leur rappeler comment ils doivent commander alors d'ailleurs ça doit déjà normalement dans les tuyaux mais comment ils doivent commander les cartons les affiches etc pour ensuite aller les mettre dans leur magasin moi je vais préparer conjointement avec Bruno une slide par enseigne pour dire qu'est-ce qui a été négocié avec chacune des enseignes et donc comme ça quand les banques alimentaires vont aller sur le terrain elles savent ce qu'elles peuvent obtenir ou pas obtenir de chaque magasin c'est rien qu'elles aillent forcer pour faire des coupons d'arrondis en caisse si le siège de l'enseigne il y a dit non voilà donc ça sera tout début octobre on a des options je vais vous enverrir l'état dès que c'est clair sinon alors peut-être juste pour revenir sur Nestlé on a parlé d'un événement donc Eddi a parlé de l'événement pour présenter au salarié du siège de Nestlé la collecte et donc les encourager à participer il y a deux autres événements il y a celui de Rumi Pierre si tu vas en parler oui donc.

Interlocuteur C: Il y a trois directions industrielles de Nestl qui ont participé cette opération dont volontaire c'est tous les trimestres une heure de production de choc apique c'est rel chocolat n'est -ce pas de nesquique et de bouillon cube or la dernire production de choc apique elle a lieu entre le 21 et le 27 novembre et Nestl souhaitait vnementialiser un petit peu cette production l 'vnementialiser c'est pas une communication lourde c'est une communication light destination surtout de leur primtre du primtre de l 'usine des salaris des producteurs de bl la qui tombent autour donc ils auront des quelques journalistes locaux ils se proposaient de faire une visite croise B .A. usine de Rumiilly entre le 21 et le 27 alors videmment a encadre compl tement la collecte la réponse que j 'ai eu hier de la B .A. 74 Anmas qui a 60 km de l a leur plait bien mais a serait plutt le 21 voil ensuite on dirait qu 'il y a 6 mais a serait bien de mouiller dedans en fin d 'appliquer la rgion mais on n 'a pas de réponse de la rgion pour l 'instant.

Interlocuteur D: Et il y a un troisième vnement qui celui -ci normalement est organisé par la Fondation Nestl c'est je ne le trompe pas c'est Lawrence David et donc l c'est pareil on a une invitation prendre la parole plutt sur l 'aspect nutritionnel de l 'aide que nous apporte Nestl entre autres puisque la Fondation intervient sur diffrents sujets sur la qualité de l 'alimentation, le mieux mang donc on est invit alors je ne retrouve plus l tout de suite la date mais on est invit prendre la parole galement sur ces sujets je ne sais plus quand c'est la semaine prochaine alors on est invit lundi soir une soire RSE Danone soit Eric tu peux pas moi j 'ai confirmé ma présence et je viens de réaliser Pierre que si tu es dispose  a peut -tre t 'intresser tu sais par rapport nos discussions sur la CSRD.

Interlocuteur C: Oui oui c'est quand tu dis a ?

Interlocuteur D: Lundi 23 donc lundi qui vient le.

Interlocuteur C: Soir partir de oui c'est lundi je te pousse c'est un.

Interlocuteur A: Royaille oui c'est un royaille accessible.

Interlocuteur D: Par le RRE 18h 22h alors.

Interlocuteur C: Que si c'est Nestl Nestl non.

Interlocuteur D: Non l'on parle de Danone l c'est Danone je te pousserai l'invitation ok puis aprs on verra si on les rappelle oui parce que il.

Interlocuteur C: Faut que je dplace un rendez -vous.

Interlocuteur D: Ensuite du coup moi je vais reprsenter Lawrence donc la semaine prochaine donc il y aura lundi soir Danone, mercredi soir on est invit par la direction de Lidl l'inauguration de leurs nouveaux locaux donc la Lawrence peut pas y aller donc moi je vais la reprsenter et jeudi soir il y a la soire des 10 ans de Fenix quel agenda mondain tu parles d'agenda mondain Fenix est ce que tu souhaites venir avec le jeudi soir jeudi 26 au soir.

Interlocuteur A: Sachant qu'on voit Estelle 27 oui.

Interlocuteur D: Qu'on la voit le lendemain l'ils organisent des tables rondes il y a diffrentes personnes qui prennent la parole nous on a dclin la prise de parole sur les sujets qui nous proposaient mais du coup moi je dirais plus titre le problme c'est que.

Interlocuteur A: Je viens d'avoir un retour de 20 ba sur 79 sur l'offre Fenix et sur les 20, j'ai 20 ngatifs pas intresss le message qu'on risque de leur passer c'est qu'on n'est pas intresss par.

Interlocuteur D: Vos infos c'est possible on n'a pas d'obligations c'est comme les offres la vente de Solal.

Interlocuteur A: Je veux dire dans ces conditions participer une grande fte avec c'est.

Interlocuteur D: Pas d'honneur ou non on a pas d'obligations on l'a toujours dit depuis le dbut fin de semaine prochaine vendredi la semaine prochaine pour votre info donc en termes d'agenda le mardi on a la journe des rfrents qui seront en prsentiel c'est chouette, c'est toute la journe et c'est ici le jeudi 25 on est pilotes et co-pilotes des groupes de travail sur la feuille de route donc les groupes de travail CA non pas les groupes de travail FED auxquels vous avez particip mais les groupes de travail CA dont Eric a fait partie du comt de pilotage on sera au CNAM on sera par l le 25 le 26 il y a un conseil d'administration qui se tient ici il y aura les membres du CA le 27 matin on reoit un collgue de la rgion PACA c'est un collgue qui a t nouvellement recrut par la rgion PACA qui a pour rle d'acheter il est prospecteur et acheteur au titre de la rgion PACA c'est un poste relativement rcent c'est pas aussi.

Interlocuteur A: Clair il est plutt facilitateur il est.

Interlocuteur D: Prospecteur de dont et puis celui la plus facilitateur il a la particularit d'tre bas Rennes ce qui est pratique pour la rgion PACA c'est pas loin a non il attend .

Interlocuteur A: Faire un peu du ronde dedans ils.

Interlocuteur D: Pensent que c'est un ancien phnix et donc qui joue allgrement de son carnet d'adresse parfois au dtriment des anciens collgues phnix donc c'est on lui a propos de venir nous voir pour lui rexpliquer comment fonctionne tout a le rle de la fdration il voulait.

Interlocuteur A: Rencontrer des personnes des achats donc je ne sais pas si vendredi 27 Nadia Roselyne vous pourriez lui accorder un petit moment vendredi 27 c 'est pas forcément pas ancienne alors nous on va le recevoir dans la matinée et ce serait est ce que vous auriez une possibilité.

Interlocuteur D: On dit donc début d 'après midi on va être on reçoit l 'estelle de phoenix c 'est fait extrait pas du tout je vais me réaliser je suis en réalité c 'est calme dans la journée Eric début d 'après midi c 'est bien si vous pouvez le prendre entre 14 et 15 je pense que c 'est bon je pense pas je vais bien en réaliser ce.

Interlocuteur A: Serait vous deux Nadia et Roselyne oui tu nommes tous les meilleurs oui en.

Interlocuteur F: Visio.

Interlocuteur A: Je vous fais une demi -heure entre 14 heures et 14h30 et prends.

Interlocuteur D: Lui une salle peut -être Eric comme on sera pas là ah non réserver juste pour dire Nadia t 'as noté l 'intervention tu sais la conférence froid rouge en 30 je t 'ai dit.

Interlocuteur F: Si tu peux y aller faire tout c 'est bon par contre je vais compléter la slide je n 'ai pas.

Interlocuteur D: Encore regard moi je veux bien que ça commence toi non pour tout ça on n 'a pas beaucoup on a 15 minutes de temps de parole si tu parles 2 minutes c 'est très.

Interlocuteur F: Bien justement c 'est pour parler 2 minutes si tu veux j 'te dis des éléments sur l 'opération qu 'on avait fait avec la conférence froid rouge il n 'y a pas grand chose dire c 'est pour toi qui en.

Interlocuteur D: Parle moi je ferai la partie moi les deux slides et toi tu parles de celle -l a te va ?

Interlocuteur F: On en reparle parce que j 'ai pas du tout planifi a donc on.

Interlocuteur D: En reparle qu 'est -ce qu 'on a d 'autre ? vous avez d 'autres choses importantes la semaine prochaine ou pas dans vos agendas ou des rencontres ou tout ce qui.

Interlocuteur A: Peut intrer les collgues visite Toulouse o je vais rencontrer mes interlocuteurs responsables des transports de la BA et un transport sur le canne pdericte et certainement STG Toulouse si vous avez des messages faire passer Toulouse vous en venez.

Interlocuteur D: C 'est dommage c 'est dommage.

Interlocuteur G: Parce que du coup a marchait.

Interlocuteur D: Ils.

Interlocuteur A: En ont eu un mais c 'est assez tout ah oui d 'accord.

Interlocuteur C: Il.

Interlocuteur G: Y a eu un autre entre temps qu 'ils n 'ont pas gard une autre mais depuis plus de 6 mois.

Interlocuteur F: Il n 'y a personne.

Interlocuteur D: Est -ce que vous avez d 'autres sujets ou est -ce qu 'on va dans l 'accord ?

Interlocuteur A: Oui vous tes parfaitement dans les temps.

Interlocuteur D: a nous va ?

Interlocuteur C: Trs bien oui mais nombreux la.

Interlocuteur E: Dgustation mardi s 'il vous plat.

Interlocuteur A: Toulouse ma pauvre j 'ai accept merci.

Interlocuteur D: Marine j 'ai une grande surprise la runion d 'quipe du mardi premier 14h30 a vous va oui je n 'ai pas de rponse il y a ceux qui n 'ont pas coch l.

Interlocuteur E: 'Anquenadien Roselyne j 'ai pas coch et.

Interlocuteur D: Pierre n 'ont pas coch c 'est.

Interlocuteur C: Pas bien si tu pouvais cocher j.

Interlocuteur E: 'Ai fait a.

Interlocuteur D: Roselyne a part on.

Interlocuteur E: En voit tout le monde juste titre d 'informations pour toute l 'quipe excuse -moi il essaie de revenir le 3 octobre le jeudi il y a notre plateforme de march public qui nous offre une formation gratuite laquelle je vais assister.

Interlocuteur D: C'est intéressant à c'est la WS ? oui d'accord c'est quoi ? c'est mon distanciel ?

Interlocuteur E: Non c'est un présentiel c'est Nouveau Tel Paris Gardelion toute la journée pour tous les utilisateurs on paye oui toute la journée de 9h à 17h on paye super cher cet abonnement je trouvais qu'il faut profiter des formations si nous les proposons c'est surtout qu'elle est gratuite il n'a.

Interlocuteur D: Dit qui il va pas toi ?

Interlocuteur F: Non il n'y a que Roselyne.

Interlocuteur D: Kira tu l'avais déjà faite ? non je sais pas j'ai aucun.

Interlocuteur F: Souvenir qu'il avait proposé le Roselyne alliera et nous ferait un petit résumé.

Interlocuteur G: Moi j'ai oublié la semaine prochaine j'ai la première réunion des ambassadeurs des mnagements on n'a pas parlé.

Interlocuteur D: Des mnagements ah bah tiens est-ce que vous avez des soins ? du coup je me fais plus amener.

Interlocuteur E: Depuis tourner le dos.

Interlocuteur D: Pour le premier.

Interlocuteur G: Je saurais un peu plus vous dire comment ça va s'organiser ?

Interlocuteur E: Mon adoll 1 c 'est depuis tourner le dos avant la porte oui.

Interlocuteur D: C 'est pas trs avec Eric on.

Interlocuteur C: Demande une salle de sieste avec des.

Interlocuteur D: Amns avec des amns avec des amns et mes chers a va te relonger sensiblement ton temps de trajet il va.

Interlocuteur C: Doubler au moins c 'est pas comment.

Interlocuteur H: Je vais faire je lui ai fait une demande pour que vous ayez une salle de sieste dans le prochain loco.

Interlocuteur G: Ah oui je suis porte semaine prochaine j 'ai la premiere runion des ambassadeurs des mnagements je saurais vous en dire plus c 'est effectivement le premier on peut se prendre un petit moment si vous voulez qu 'on change ce.

Interlocuteur D: Qu.

Interlocuteur C: 'On prfre il faut qu 'on soit prs de la cuisine.

Interlocuteur A: Du ce niais la Ruyon Zoo normalement coupe automatiquement 16 ans il n 'a pas termin il y a le programm 14 il.

Interlocuteur G: Vaut mieux demander d 'teindre il y a des expriences.

Interlocuteur A: Merci je sais pas si c 'tait arriv on va faire une prsentation sur les applications de liens moi dans mon permettre d 'activit mais je pense que a va vous intresser aussi notamment mes collgues prospecteurs parce qu 'on fait des extractions de donnees de pig view qu 'on met directement en graphie c 'est pas mal.

Interlocuteur C: a m 'intresse beaucoup oh a se voit oui c 'est vrai elle avait russi jusqu 'ici cacher son mauvais esprit Roselyne mais finalement elle est presque pire que Marie et moi en fait a y.

Interlocuteur D: Est c 'est le cap des 50 il y a le avant c 'est.

Interlocuteur C: a a doit tre a.

Interlocuteur D: Donc il y a le sujet de lia le sujet du dmnagement vous voulez qu 'on ascrive un autre sujet pour le premier ?

Interlocuteur C: Le sujet du dner de fin d.

Interlocuteur D: 'Anne ah oui c 'est vrai on.

Interlocuteur G: Avait dit qu 'on en parlait aujourd.

Interlocuteur D: 'Hui que la bouffe est d 'eau d 'eau j 'ai bien film que.

Interlocuteur G: Finalement j 'tais disco le 19.

Interlocuteur D: C.

Interlocuteur H: 'tait pas le 18 alors ?

Interlocuteur C: Oui mais on pensait que c 'tait plus sympa de le faire le jeudi soir que le mercredi il y avait.

Interlocuteur G: Plus de voix pour le jeudi je sais pas si je serais l donc on avait dcid le mercredi mais c 'est vrai que peut -tre le jeudi.

Interlocuteur C: a range nadia parce que le mercredi il y a le leak de foot.

Interlocuteur A: Donc 19 je peux pas ah.

Interlocuteur H: Bon bah 19 on reste sur 18.

Interlocuteur A: Alors on va le faire c 'est.

Interlocuteur D: la tl Pierre c 'est assez.

Interlocuteur H: Tant pis pour le foot tant pis.

Interlocuteur E: Pour le foot Pierre la tl.

Interlocuteur D: Merci beaucoup bon au revoir beaucoup faire un moment parce que c 'est bon bon bah si on a fait une ambiance merci merci c 'tait une.

Interlocuteur C: Intressante reunion il faut le lire quand mme bientt.

Interlocuteur E: Bientt.

Interlocuteur H: Allez c 'est.

Interlocuteur D: Si le ah oui on a pas.

Interlocuteur G: Entendu c 'est si le c 'est.

Interlocuteur H: Si que t 'es l t 'es.

Interlocuteur D: Plus l on est plus l on est plus l parce qu 'il y a pas reu ah c 'est vrai.

Interlocuteur E: Que toute la runion on a pas entendu mais il y a sequel salut.

Interlocuteur A: Salut salut bonsoir salut salut.