





# Mobilidade urbana voltada ao transporte público coletivo







### Oportunidade





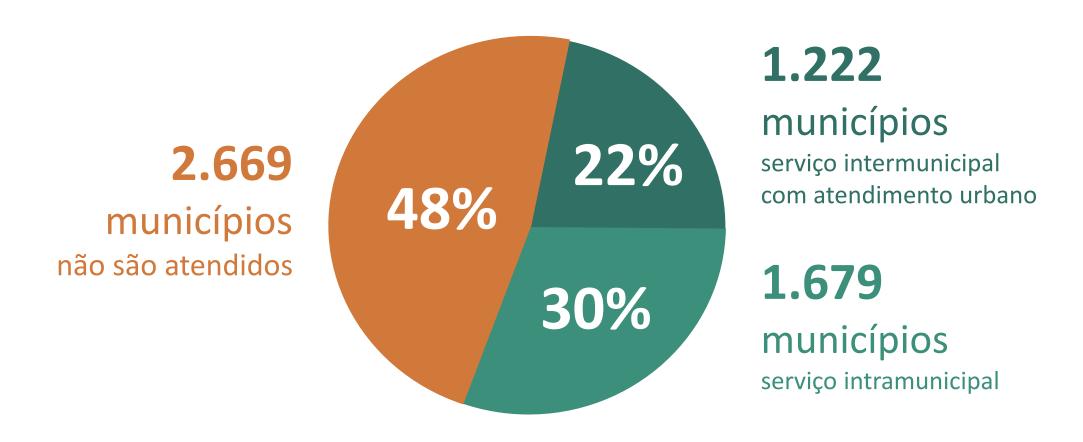




#### Mercado potencial é ENORME!

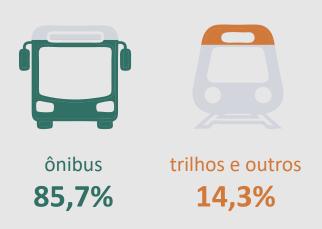
### 2.901

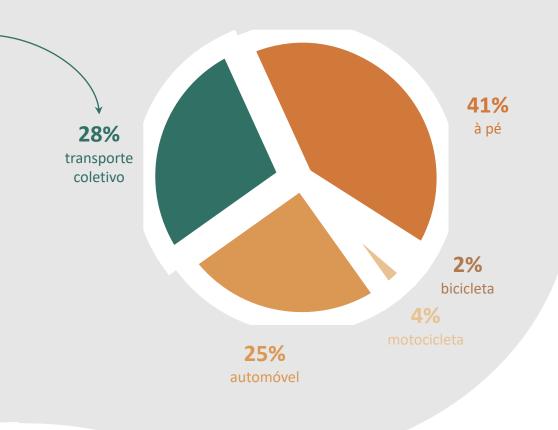
# municípios são atendidos por serviços organizados de transporte público por ônibus



Fonte: Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística-IBGE.

# 85,7% das viagens de transporte coletivo são realizadas por ônibus





Mais de **40,4** milhões de viagens/dia realizadas por passageiros em todo o Brasil

Frota total
107.000
ônibus







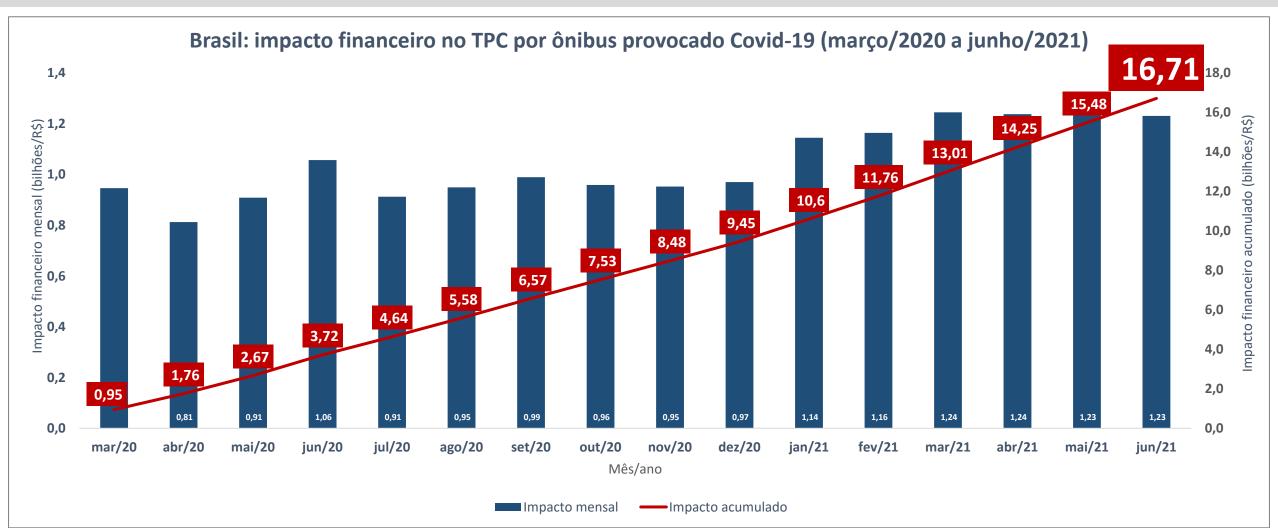
### Crise aguda / Crise estrutural

### Mobilidade urbana voltada ao transporte público coletivo Demanda e oferta



Fonte: NTU/Mídia.

#### Mobilidade urbana voltada ao transporte público coletivo Impacto financeiro



Fonte: NTU/Mídia.

## Mobilidade urbana voltada ao transporte público coletivo Evolução dos passageiros equivalentes transportados (1994-2012)



Dados dos sistemas: Belo Horizonte-MG (municipal), Curitiba-PR (municipal), Fortaleza-CE (municipal e intermunicipal metropolitano), Goiânia-GO (municipal e intermunicipal metropolitano), Porto Alegre-RS (municipal), Recife-PE (municipal e intermunicipal metropolitano), Rio de Janeiro-RJ (municipal), Salvador-BA (municipal) e São Paulo-SP (municipal).

<sup>\*</sup> Média dos meses de abril e outubro da demanda equivalente.

## Mobilidade urbana voltada ao transporte público coletivo Evolução dos passageiros equivalentes transportados (2013-2019)



Dados dos sistemas: Belo Horizonte-MG (municipal), Curitiba-PR (municipal), Fortaleza-CE (municipal e intermunicipal metropolitano), Goiânia-GO (municipal e intermunicipal metropolitano), Porto Alegre-RS (municipal), Recife-PE (municipal e intermunicipal metropolitano), Rio de Janeiro-RJ (municipal), Salvador-BA (municipal) e São Paulo-SP (municipal).

<sup>\*</sup> Média dos meses de abril e outubro da demanda equivalente.

#### DORES DO SETOR

- 1. Melhorar a qualidade do serviço
- 2. Reter clientes atuais e conquistar novos
- 3. Criar e explorar novos negócios
- 4. Reduzir custos
- 5. Aumentar a receita



#### SOLUÇÕES: O QUE O SETOR PRECISA

- 1. Meios de pagamento das tarifas
- 2. Otimização de processos
- 3. Fidelização dos clientes
- 4. Informação aos usuários
- 5. Geração de receitas extra tarifárias
- 6. Transporte sob-demanda
- 7. Mobilidade como serviço (*MaaS*)
- 8. Otimização do uso de dados















### Muito obrigado

Matteus Freitas matteus@ntu.org.br / (61) 2103-9269