

## Do wszystkich zainteresowanych

Mamy zaszczyt poinformować, że zatrudniony w lipcu 2004 roku zespół konsultantów i menedżerów kierowany przez Pana Romana Meysnera wspomaganego przez Panów Roberta Konarskiego oraz Dariusza Głowackiego oraz projektantów w rekordowo krótkim czasie (3 tygodnie) przeprowadził pełną analizę typu technical due diligence oraz negocjacje nt. technicznych, kosztowych i czasowych warunków przyłączy oraz infrastruktury działki pod budowę naszej nowej fabryki napojów w Kutnie (ok.16,000 m² w pierwszym etapie), co umożliwiło nam sfinalizowanie jej zakupu. Równolegle wyżej wspomniany zespół menedżerów skonstruował i przeprowadził procedurę przetargową, dobrał optymalny zespół projektowy i zarządzał procesem projektowania co zakończyło się odpowiednio wyborem Generalnego Wykonawcy i uzyskaniem uprawomocnionego Pozwolenia na Budowę. Wszystkie te działania doprowadziły do zrealizowania zadania w zgodnie z założonym harmonogramem (mniej niż 5 miesięcy w okresie zimowym), technicznymi wymaganiami kontraktowymi oraz 3,9% poniżej założonego budżetu pomimo szeregu robót dodatkowych i zamiennych.

Z pełną odpowiedzialnością polecamy zespół Pana Romana Meysnera jako najwyższej próby menedżerów zdolnych zarządzać najbardziej skomplikowanymi od strony technicznej, kosztowej i czasowej zadaniami inwestycyjnymi.

## To whom it may concern

We are delighted to confirm that the consultants and managers team employed by us in July 2004 lead by Mr Roman Meysner assisted by Mr Robert Konarski and Mr Dariusz Głowacki in exceptionally short time (3 weeks) carried out the technical due diligence process and negotiations on the technical, cost and programme conditions of the service connections and infrastructure for the plot for our new soft drinks factory in Kutno (ok.16,000 m² – the first stage). This has allowed concluding the purchase of the plot. In the same time the managers team has proposed and managed the tender process, selected the design team and manage the design process that resulted with award of the General Contractor and issuing and validation of the Building Permit. All these actions have succeed with construction and completion of works following the agreed programme (in less than 5 months during the winter), technical requirements and 3,9% below the agreed budget even having a number of the variations already issued.

We are happy to recommend the Roman Meysner's team as the high value managers experienced and prepared to manage all technical, construction costs and programme issues on the most complicated investment projects.

Janis Samaras
Dyrektor Generalny
Holding Kofola

Marian Bajger Dyrektor Generalny Kofola Sp. z o.o.

Republika Czeska / Czech Republic, Krnov, 16.06.2005

NIP: 634-24-98-791 • REGON: 278071148 • KRS: 0000164354 Nr rach.: ABN AMRO Bank (Polska) S.A. 53167000040000 6439 9117 5601