

A/B Test

Definisi Masalah

Perusahaan telah mengembangkan halaman web baru untuk mencoba dan meningkatkan jumlah pengguna yang "mengkonversi," yang berarti jumlah pengguna yang memutuskan untuk membayar produk perusahaan.

Tujuan analisis A/B test ini untuk membantu perusahaan memahami apakah mereka harus menerapkan halaman baru ini, mempertahankan halaman lama, atau mungkin menjalankan eksperimen lebih lama untuk membuat keputusan.

Jumlah pengguna web baru dan web lama

```
1 import pandas as pd
 2 import numpy as np
 3 from scipy.stats import chi2 contingency
 1 data = pd.read_csv('/content/ab_data.csv')
 1 data.groupby(['landing_page','converted'])['converted'].count()
landing page converted
                           129743
new page
                            17498
old page
                           129500
                            17739
Name: converted, dtvpe: int64
 1 data1 = {'Web Baru' : [17498,129743], 'Web Lama': [17739,129500] }
 2 df = pd.DataFrame (data1,index= ['Mau Bayar','Tidak Mau Bayar'])
 3 df
                 Web Baru Web Lama
   Mau Bayar
                    17498
                              17739
 Tidak Mau Bayar
                   129743
                             129500
```

Dari hasil analisis data terdapat 17498 pengguna web baru dan 17739 pengguna web lama yang <u>mau</u> <u>membayar</u> produk perusahaan

Hipotesis dan Uji Chi Square Test

Dengan signifikan level alpha 5% = 0.05

Terdapat 2 Hipotesis

HO: Tidak ada perbedaan yang terlalu signifikan Web Baru dan Web Lama dalam meningkatkan jumlah pengguna

H1: Ada perbedaan Web Baru dan Web Lama dalam meningkatkan jumlah pengguna

Output hasil Chi Square Test menunjukan 0.17

```
1 contingency_table = np.array([[17498,129743],[17739,129500]])
1 chi2, pvalue , dof , expctd = chi2_contingency(contingency_table,correction=False)
1 pvalue
0.17078297802593553
```

Hasil Keputusan

p value = 0.17 > alpha (0.05)

Hipotesis 2 salah, Web Baru dan Web Lama terbukti perbedaan yang terjadi tidak terlalu signifikan dalam peningkatan jumlah pengguna

```
[22]
      1 total biaya = data ops ['Total Pengguna']*data ops['Buy Code']
      2 data ops['Total Biaya Ops']= total biaya
      3 profit= data ops ['Mau Bayar']
      4 data_ops['Profit']= profit
      5 user percentage = data ops['Mau Bayar']/data ops['Total Pengguna']*100
      6 data ops['% Pengguna'] = user percentage
      7 profit percentage = data ops['Profit']/data ops['Total Biaya Ops']*100
      8 data ops['%Profit']=profit percentage
      9 data ops
         Jenis Web Total Pengguna Mau Bayar Buy Code Total Biaya Ops Profit % Pengguna
                                                                                               %Profit
         Web Baru
                            147241
                                       17498
                                                                 147241
                                                                          17498
                                                                                   11.883918 11.883918
      2 Web Lama
                            147239
                                       17739
                                                                 147239
                                                                          17739
                                                                                   12.047759 12.047759
```

Hasil Analisis data membuktikan bahwa web lama lebih berhasil dalam meningkatkan jumlah pengguna yang mau membayar produk perusahaan.

Terdapat perbedaan 0.159 % pengguna web lama dan web baru . Tentunya ini bukan perbedaan yang terlalu divergen. Namun sebaiknya perusahaan melakukan evaluasi mengapa masih banyak pengguna lebih menikmati web lama ditunjukan dengan pengguna mau membayar produk di web lama tersebut

```
1 diff = 12.04 - 11.88
2 diff
0.15999999999999937
1 p_diff = 17498 - 17739
2 p_diff
-241
```

Kesimpulan

Berdasarkan, Chi Square Test, cukup bukti bahwa perbedaan yang terjadi tidak terlalu signifikan antara web lama dan web baru pada significance level 5%

Tujuan utama kita adalah untuk memahami apakah perusahaan sebaiknya membuka web baru atau tetap di web lama. Hasil A/B test membuktikan bahwa web lama lebih diminati pengguna (12.04%) sehingga banyak dari pengguna web lama tersebut memutuskan untuk membayar produk perusahaan tersebut.

Perusahaan harus melakukan evaluasi total terhadap web barunya dan melakukan analisis mengapa pengguna lebih menyukai web lama dan segera diimplementasikan pada web baru