



BECAUSE MOST **START UP**
DON'T FAIL ON EXECUTION,
BUT ON **VALUE CREATION**



Come nasce ValuEngyne

- Da un team
 - che lavora nel mondo dell'Innovazione da oltre 10 anni
 - che ha maturato un'esperienza di oltre 30 anni nelle Start Up
 - che ha fondato oltre 6 Start Up
 - che ha maturato una comprensione profonda delle dinamiche chiave nelle Start Up

Perché il Posizionamento o Creazione di Valore Unica è CHIAVE?



Quando il **posizionamento** è chiaro si può costruire un piano di crescita di fatturato **focalizzato e sostenibile**



Cosa offriamo

Servizi Standardizzati di:

- **Validazione strategica del Posizionamento** (Unico, Raggiungibile, Difendibile)
- Costruzione del **Piano operativo di GO To Market** per crescere di fatturato sul mercato



Il Nostro Target

“Early Stage”

Start Up che devono trovare il posizionamento

NOME DEL SERVIZIO: ENGYNE
BUILD

OBIETTIVO: Identificazione e Validazione del Posizionamento (UNICO, RAGGIUNGIBILE E DIFENDIBILE)

PIANO DI LAVORO: 4 mesi di incontri individuali, di Funzione e di Team

OUTPUT: Piano di GTMK di 12 mesi

“Late Stage”

Start Up che devono crescere o tornare a crescere

NOME DEL SERVIZIO: ENGYNE
GROWTH

OBIETTIVO: Identificazione delle Aree focus per guidare la crescita

PIANO DI LAVORO: 1 mese + 2 mesi di follow on

OUTPUT: Piano di Lavoro ad Hoc



Servizi
*(Engyne Build,
Engyne Growth)*

Unique Value Proposition

Pilastri Chiave

1

Tecnologia

Piattaforma
Digitale
Proprietaria

2

**Metodologia
di Lavoro**
(Playbook)

a supporto del
Processo
decisionale

3

**Percorso
operativo in Aula**

Individuale, di funzione e
di Team per costruire il
Piano Operativo



L'unicità dei nostri Servizi, 1 Tecnologia – Piattaforma digitale Proprietaria

Una piattaforma proprietaria end-to-end che trasforma dati in decisioni.

ValuEngyne integra intelligenza artificiale avanzata, raccolta dati multi-fonte e automazione dei flussi in un unico ambiente operativo scalabile.

• Raccolta Dati Multi-Fonte

Crunchbase, LinkedIn, G2, Glassdoor, news di settore, benchmark finanziari S&P Global — tutto in automatico.

• Analisi AI in 5 Fasi

Profilo startup → Mercato → Customer Insight
→ Piano GTM → Monitoring continuo.
Ogni fase produce output strutturati con confidence score.

• Dashboard & Reporting

Cruscotto portfolio real-time, KPI tracking, report DOCX/PDF pronti per investitori.



AI Engine – Claude + LLM Multi-Modello

Analisi strutturate con prompt ingegnerizzati per ogni fase. Output JSON validati, rate limiter e retry automatici. Confidence score su ogni analisi per trasparenza decisionale.



Data Pipeline – Apify + S&P Global

10+ connettori: Crunchbase, LinkedIn, G2, Glassdoor, news. Normalizzazione automatica e archiviazione strutturata. Benchmark finanziari di settore via S&P Global MCP.



Backend – FastAPI + Celery + PostgreSQL

Architettura asincrona: task paralleli, zero downtime. API REST documentate, Auth sicura, deploy containerizzato. Monitoring automatico settimanale via scheduler integrato.



Dashboard + CRM – Next.js

Portfolio view real-time: TAM, NPS, KPI, alert competitivi. Tracciamento completo percorso startup, CRM integrato. Report investor-ready in un clic: DOCX e PDF automatici.



Unique Value Proposition

1 Tecnologia – Piattaforma digitale

Proprietaria

Descrivere la nostra **Tecnologia**.

- elementi di unicità
- come saremo un passo avanti rispetto ad un mercato in rapidissima evoluzione

Es.

Una piattaforma software unica, centrale nel modello di business, che integra:

Analisi dei dati

Fonti: incubatori, database startup, benchmark di settore

Analisi tecnologica avanzata

Possibilità di incrociare diversi modelli e formati di AI (es. LLM, AI verticale, modelli predittivi)

Customer Journey evoluto

Interfaccia cliente avanzata

Onboarding strutturato

Continuità tra fase di assessment e fase di execution

Integrazione CRM

Tracciamento completo del percorso della startup

Automazione dei flussi

Riduzione del lavoro manuale e aumento della scalabilità



Unique Value Proposition

2 . Metodologia di Lavoro (Playbook)

Il **Playbook** rappresenta il cuore del know How raggiunto grazie a oltre **30 anni complessivi di esperienza** del TEAM nel mondo delle Start Up

Il **Playbook** produce un **cruscotto a supporto del processo decisionale** differente in funzione del Servizio Offerto:

- 1. ENGINE BUILD** per “**Early Stage**” Start Up che devono trovare il posizionamento
- 2. ENGINE GROWTH** per “**Late Stage**” Start Up che devono crescere o tornare a crescere

ENGYNE BUILD

per “Early Stage”

Start Up che devono trovare il posizionamento

Cruscotto Decisionale

Analisi Competitiva & Posizionamento

Domanda chiave: Perché qualcuno dovrebbe scegliere questo rispetto alle alternative?

Output principali:

Mappa dei competitor:

diretti / indiretti / sostitutivi

Differenziazione reale vs percepita

Analisi pricing model

Barriere all'ingresso

lock-in / switching cost

Spazio di posizionamento difendibile

**CAPIRE SE IL VALORE CHE DIFFERENZIA E'
APPROPRIABILE E NON SOLO CREATO**

2

1

3

Analisi dei Verticali & Value Creation

Domanda chiave: Dove e come si crea valore in questo mercato?

Output principali:

Mappatura dei verticali prioritari

- Pain point critici e willingness to pay
- Chain of value del cliente
- Dove il prodotto può:
 - ridurre costi
 - aumentare revenue
 - ridurre rischio
 - aumentare efficienza

**IDENTIFICAZIONE DEI VERTICALI CHIAVE DOVE SI PUO' CREARE
VALORE E IL LORO POTENZIALE**

Analisi Tecnologica & Scalabilità

Domanda chiave: La tecnologia abilita o limita la creazione di valore?

Output principali:

- Valutazione architettura tecnologica
- Maturità della soluzione (TRL / readiness)
- Rischi tecnologici nascosti
- Scalabilità tecnica ed economica
- Dipendenze critiche (vendor, talenti, IP)

**IDENTIFICARE LE TECNOLOGIE SCALABILI dai prototipi
fragili.**



ENGYNE GROWTH per “Late Stage”

Start Up che devono crescere o tornare a crescere

Cruscotto Decisionale

ENGINE GROWTH — LE 5 FASI

Fase	Nome	Obiettivo Principale	Durata	Output Chiave
1	Raccolta Dati & Onboarding	Raccogliere tutte le informazioni fondamentali sulle startup: business model, offerta, clienti, metriche, investimenti in prodotto.	3-4 sett.	<i>Scheda startup standardizzata</i>
2	Analisi di Mercato	Dimensionare TAM/SAM/SOM, mappare competitor, identificare regolamentazioni e trend di settore rilevanti.	3-4 sett.	<i>Market landscape report</i>
3	Analisi della Value Proposition e dei Clienti	Comprendere il posizionamento, i punti di forza e le aree di miglioramento tramite interviste e survey.	3-4 sett.	<i>VP canvas + Customer insights</i>
4	Piano Go-To-Market	Definire segmentazione, pricing, processo di vendita, CRM setup e priorità di sviluppo prodotto.	4-5 sett.	<i>GTM plan per startup</i>
5	Monitoraggio e Ottimizzazione	Creare dashboard di monitoring KPI, affinare il piano GTM e condurre sessioni di review periodiche.	Continuativo	<i>Dashboard KPI + Review report</i>



Unique Value Proposition

3 . Percorso Operativo in Aula

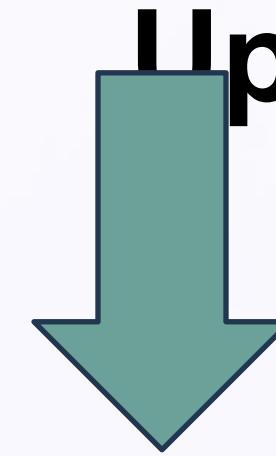
- Percorso Interattivo Articolato che prevede
- **Fase Preparatoria**
- **Riunioni di Team**
- **Riunioni di Funzioni**
- **Riunioni individuali**
- Piano articolato su base settimanale
- Engine Build – 4 mesi-
- Engine Growth 2 mesi + 2 mesi Consigliati

Forte coinvolgimento e generazione di un Piano operativo



I Nostri Servizi

Per Acceleratori e Venture Builder (che fanno preferibilmente call su Start Up)



ENGYNE TOTAL
(3 Sevizi Integrati tra loro)



ENGYNE TOTAL (3 Servizi Integrati tra loro)

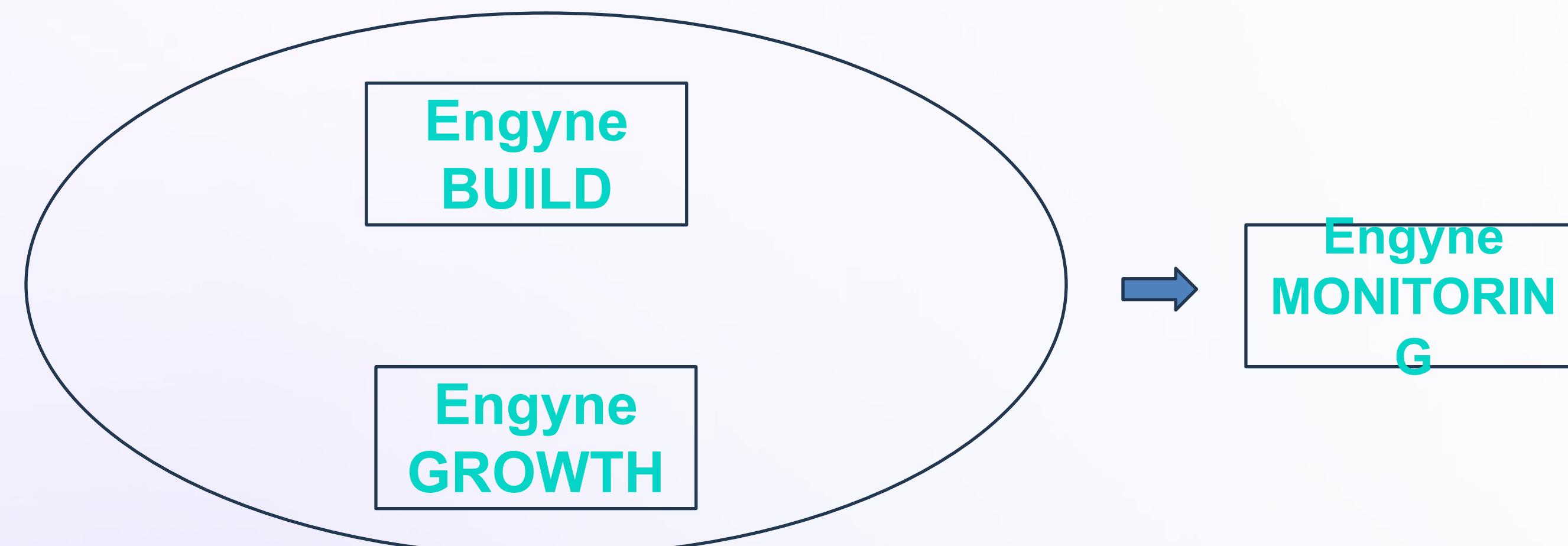
Un Servizio Integrato che:

Per Acceleratori e Venture Builder che fanno call su Start

Offre alle Start Up selezionate un servizio focalizzato:

- Early Stage Start Up - Engyne Build
- Late Stage Start Up - Engyne GROTH
- A tutte le Start Up un Servizio Di Reporting e DashBoard Engyne GROTH

Offre al Fondo un servizio focalizzato di monitoraggio sull'avanzamento Della Start up (Reporting & DashBoard) (Engyne Monitoring)





I Vantaggi Per Acceleratori e Venture Builder che fanno call su Start Up

- **PIU' EFFICIENZA:**
 - Minori **costi di ricerca e selezione** delle Start Up
- **PIU' EFFICACIA:**
 - Più elementi di **selezione** in fase preliminare
 - Start up **supportate** con un **processo chiaro e focalizzato**
 - **Monitoraggio** dell'andamento della Start Up
 - Maggior **Protezione finanziaria dell'investimento**



Proposta per la Gemma Ventures

Arete di discussione

- A quali Start Up del Vostro portafoglio, possiamo offrire il Pacchetto **Engyne BUILD** e **Engyne GROWTH**?
- Possiamo implementare il Pacchetto **Engyne MONITORING** su tutto il vostro portafoglio di Start Up?
- Nella Vostra prossima Call possiamo valutare l'implementazione del pacchetto **Engyne TOTAL** ?



Grazie per
l'attenzione