Sistema de información Sociedad Numismática de colombia

Ariza Diaz Yeison Camilo

Avila Mesa Angel David

Ávila Guevara Luis Alejandro

Isaza Fonseca Camilo

Vanegas Morales Kevin Alejandro



- 1. Organización
- 2. Justificación
- 3. Prediagnóstico
- 4. Diagnóstico
- 4.1 Análisis cualitativo
- 4.2 Análisis cuantitativos



- 5. Estrategias
- 5.1 Nuevo sistema de información
- 5.2 Soporte tecnológico
- 5.3 Modificaciones a procesos
- 6. Resultados
- 7. Conclusiones
- 8. Bibliografía











- No se cuenta con un SI actualmente
- Procesos manuales
- Procesos extensos y lentos



Se espera:

- Automatizar y optimizar procesos
- Unificar DB y catálogos
- Incrementar competitividad





Socios Clave

-Centro de

Actividade Clave

-Catalogación -Recepción de piezas -Alistamiento de la venta

Recursos ₽

Clave

Canales de

-Salón de

Eventos -Martillo

Propuestas de valor

Oferta publica de piezas, con alto valor historico y cultural al público gene-

Relaciones con clientes

-Retroalimentación constante -Boletines periódicos



-Banco de la Alcaldías -Coleccionistas

Segmentos

de

cliente

Canales -

-Correo electronico

- oficial



- -Whatsapp
- -Invitación



Estructura de costes

- -Elaboración del catalogo
- -Alquiler del espacio
- -Personal especializado

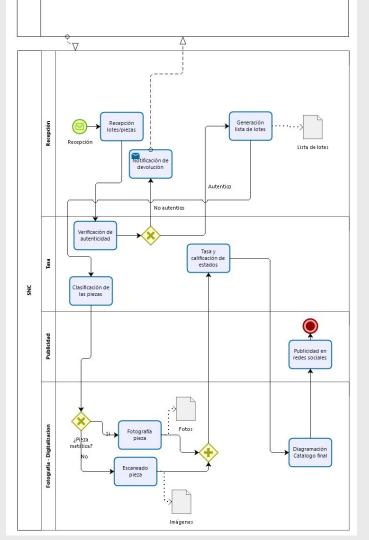


Fuentes de ingresos

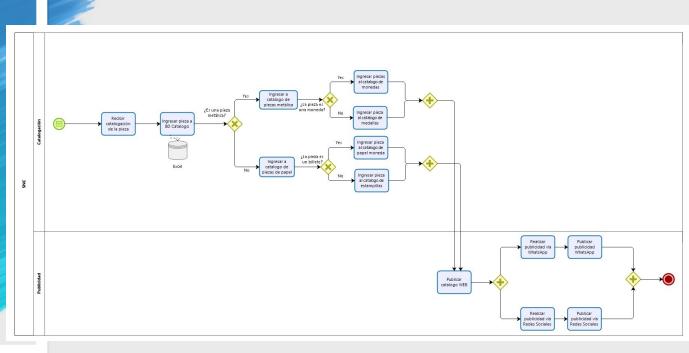
- Cobro derecho a participación
- -Cobro comisión compra y venta







Modelado -Publicación



Alistamiento de Recepción del Verificación de Archivar acta lotes a entregar recibo de pago de entrega Devolución de lotes Ingreso dinero Generación cuenta de cobro de pago recibo de pago a la caja mayor Recepción de Pago a consignatarios **Modelado** -Espera 15 días Reportes Subasta Generación de reportes a consignatarios Generación de ordenes de pago Toma de precios finales adjudicados y paletas Generación de facturas a compradores



Nicho de mercado especializado, gran costo inicial



Poder de negociación de los proveedores

Existen suficientes proveedores para que el un proveedor tenga poder sobre la subasta





Ofertan por los artículos disponibles



Amenaza de servicios sustitutos

La calidad y competitividad no representa riesgos por las altas tasas de comisión que cobran los sustitutos











- Regional Bogotá



Regional Colombia



Internacional







	Modelo cadena de
Shear and	valor
Total Services	

	Gestión de recursos Humanos Catalogar, planificar, tasar			
	Desarrollo de Tecnología Control, catalogo, analísis de información			
	Co	Compras omunicación, tran	sporte	
Logistica Interna Recepción Entrega Control de	Operaciones Tasa Catalogación	Logistica Externa Martillero Centro de eventos	Marqueting y Ventas Publicidad Catalogo	Servicios Post ventas Recibido de conformidad



38 días, 23 horas, 32 minutos y 30 segundos.

Por pieza, un total de: 6 minutos y un máximo de 40 minutos y 30 segundos.



58 Días, 10 Horas, 46 minutos y 44 segundos.

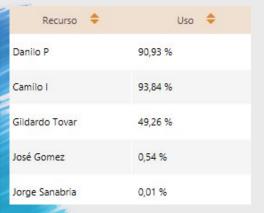


15 días, 3 horas y 5 minutos = 21785 Minutos

CT Eff = 21175 Minutos/21783 Minutos = 97,2%

Catalogación

Capacidad



Publicación

Recurso 💠	Uso 💠
R1	60,33 %
R2	55,56 %
R3	0,00 %
R4	60,33 %
R5	0,39 %

Subasta

Resource 💠	Utilization 💠
R1	76,13 %
R2	80,08 %
R3	1,94 %
R4	5,07 %
R5	71,76 %



- Implementación de un sistema de información, con su respectivo soporte tecnológico.
- Rediseño procesos de la empresa.



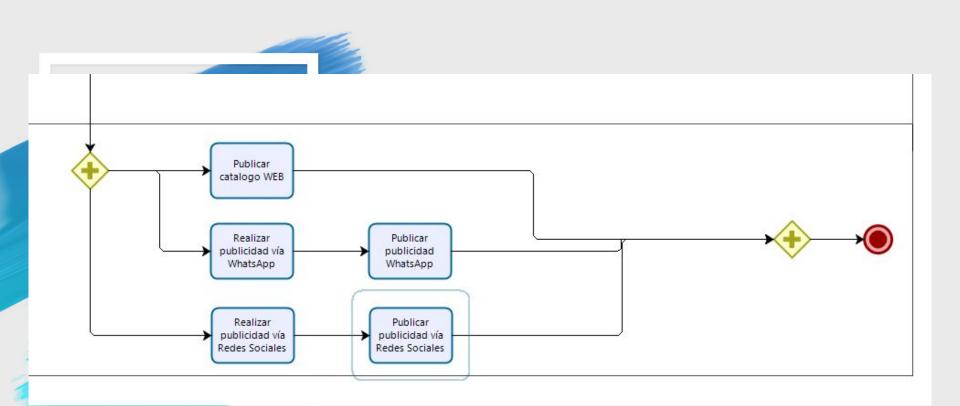




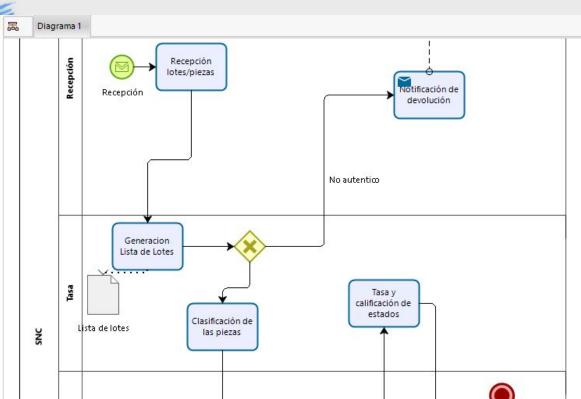
Capacitación



	Recurso	\$		Uso	‡
R1			69,48 %		
R2			75,16 %		
R3			0,00 %		
R4			69,48 %		
R5			77,48 %		
			Total		

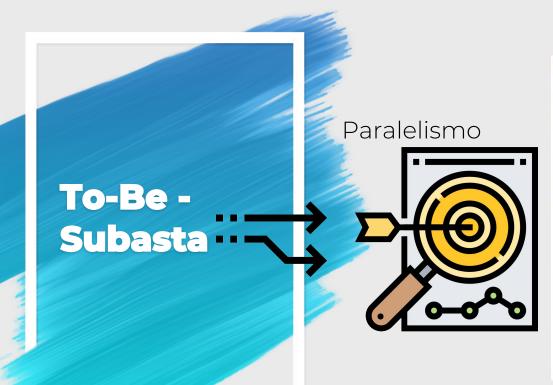








Recurso 💠	Uso 🕏
Danilo P	87,19 %
Camilo I	82,42 %
Gildardo Tovar	41,94 %
José Gomez	0,29 %
Jorge Sanabria	0,00 %



	Recurso	Uso 💠
R1		99,97 %
R2		72,89 %
R3		59,91 %
R4		43,08 %
R5		69,91 %

