EJERCICIO 1			
EJERCICIO 2			
EJERCICIO 3			
EJERCICIO 4			
EJERCICIO 5			
EJERCICIO 6			

Examen II Estadística Multivariada

Code ▼

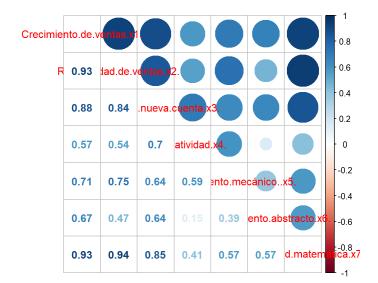
Hairo Ulises Miranda Belmonte 30 de Mayo del 2019

EJERCICIO 1

(a) Asumiendo un modelo ortogonal de factores para las variables estandarizadas. Obten la solución por máxima verosimilitud de L y phi para m = 2 y m = 3 factores, considerando una rotaciión varimax, e interpreta las soluciones con m = 2 y m = 3 factores.

Antes de realizar factor checar correlación

Code



sí, hay correlación, procedemos al análisis de fatores.

Se evalua si se puede utilizar 2 y 3 factore.

Con dos factores; sí,se puede

Con tres factores; sí,se puede

Code

Code

[1] TRUE

[1] TRUE

Con m=2

Se obtiene una solución con MV y considerando una rotacón varimax.

Code

Code

Se observan las cargas de los factores (coeficientes)

```
##
## Loadings:
##
                            Factor1 Factor2
## Crecimiento.de.ventas.x1. 0.852 0.452
## Rentabilidad.de.ventas.x2. 0.868 0.419
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3. 0.717 0.602
## Creatividad.x4.
                          0.148 0.987
## Razonamiento.mecánico..x5. 0.501
                                    0.525
## Razonamiento.abstracto.x6. 0.619
## Capacidad.matemática.x7. 0.946
                                   0.277
##
                 Factor1 Factor2
##
## SS loadings
                 3.545 2.071
## Proportion Var 0.506 0.296
## Cumulative Var 0.506 0.802
```

El factor uno se encuentra representado por el crecimiento de ventas, rentabilidad en las ventas, y las capacidades matemáticas. Este factor puede indicar la efectividad que el vendedor tiene con el uso de su capacidad matemática, o quellos vendedores que utilizan herrameintas matemáticas. para mejorar su desempeño.

El segundo factor se representa por la creatividad, que tan bueno es el vendedor para generar ventas, que es algo más cualitativo en contraste a los del primer factor.

Con m=3

Se obtiene una solución con MV y considerando una rotación varimax.

Code

Se observan las cargas de los factores (coeficientes)

Code

```
##
## Loadings:
##
                            Factor1 Factor2 Factor3
## Crecimiento.de.ventas.x1. 0.793 0.374 0.438
## Rentabilidad.de.ventas.x2. 0.911
                                  0.317
                                           0.185
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3. 0.651
                                  0.544
                                           0.438
## Creatividad.x4.
                            0.255
                                  0.964
## Razonamiento.mecánico..x5. 0.542
                                   0.465
                                           0.207
                                           0.950
## Razonamiento.abstracto.x6. 0.299
## Capacidad.matemática.x7. 0.917 0.180
                                          0.298
##
##
                Factor1 Factor2 Factor3
## SS loadings 3.175 1.718 1.453
## Proportion Var 0.454 0.245
                                 0.208
## Cumulative Var 0.454
                         0.699
                                 0.906
```

El primer factor se compone de la rentabilidad de ventas, crecimiento de ventas y habilidades matemáticas., que se interpreta como se hizo en el caso de dos factores.

El segundo factor es el mismo que en el caso anterior, la creatividad del vendedor.

El tercer factor lo componen los vendedores que tienen mucha capacidad de abstracción, lo cual no tiene una relación con aquellos que tienen buen raoznamiento matemático, o se liga a su rendimiento en las ventas.

(b) A partir de las estimaciones de los parametros las comunalidades, las varianzas espec para las soluciones en m = 2 y m = 3 factores. Compara los resultados. Qué elecciión de m prefieres en este punto?

con m=2 Ahora mostramos los siguiente:

Code

Varianza Especifica:

```
## [,1]
## Crecimiento.de.ventas.x1. 0.06919160
## Rentabilidad.de.ventas.x2. 0.07038038
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3. 0.12330883
## Creatividad.x4. 0.00500000
## Razonamiento.mecánico..x5. 0.47358490
## Razonamiento.abstracto.x6. 0.61363862
## Capacidad.matemática.x7. 0.02881701
```

Comunalidades:

Code

Se calcula el residual de la aproximación a la matriz de correlación.

```
Crecimiento.de.ventas.x1.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                   -0.003
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                    0.001
## Creatividad.x4.
                                                    0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                    0.044
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                    0.120
## Capacidad.matemática.x7.
                                                   -0.004
##
                               Rentabilidad.de.ventas.x2.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                     0.000
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                    -0.032
## Creatividad.x4.
                                                     0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                     0.091
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                    -0.097
## Capacidad.matemática.x7.
                                                     0.007
##
                               Ventas.de.nueva.cuenta.x3. Creatividad.x4.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                     0.001
                                                                      0.000
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                    -0.032
                                                                      0.000
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                     0.000
                                                                      0.001
## Creatividad.x4.
                                                     0.001
                                                                      0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                    -0.038
                                                                     -0.001
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.161
                                                                     -0.004
## Capacidad.matemática.x7.
                                                     0.008
                                                                      0.000
##
                               Razonamiento.mecánico..x5.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                     0.044
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                     0.091
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                    -0.038
## Creatividad.x4.
                                                    -0.001
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                     0.000
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.045
## Capacidad.matemática.x7.
                                                    -0.044
##
                               Razonamiento.abstracto.x6.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                     0.120
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                    -0.097
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                     0.161
                                                    -0.004
## Creatividad.x4.
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                     0.045
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.000
## Capacidad.matemática.x7.
                                                    -0.035
##
                               Capacidad.matemática.x7.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                  -0.004
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                   0.007
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                   0.008
## Creatividad.x4.
                                                   0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                  -0.044
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                  -0.035
## Capacidad.matemática.x7.
                                                   0.000
```

Se observan valores pequeños, y alguno que otro con valor cero, dando a entender una buena aproximación a la matriz de correlación.

Se calcula la norma uno para la matriz de residuales y contrastar contra 3 factores.

```
Code ## [1] 0.19
```

con m=3

A continuación seguimos con el análisis de factores

Code

Varianza Especifica:

```
## [,1]
## Crecimiento.de.ventas.x1. 0.03857165
## Rentabilidad.de.ventas.x2. 0.03448071
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3. 0.08812176
## Creatividad.x4. 0.00500000
## Razonamiento.mecánico..x5. 0.44662048
## Razonamiento.abstracto.x6. 0.00500000
## Capacidad.matemática.x7. 0.03750980
```

Comunalidades:

[,1]
Crecimiento.de.ventas.x1. 0.9614284
Rentabilidad.de.ventas.x2. 0.9655192
Ventas.de.nueva.cuenta.x3. 0.9118756
Creatividad.x4. 0.9950434
Razonamiento.mecánico..x5. 0.5533820
Razonamiento.abstracto.x6. 0.9950317
Capacidad.matemática.x7. 0.9624901

Se calcula el residual de la aproximación a la matriz de correlación.

```
Crecimiento.de.ventas.x1.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                    0.003
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                   -0.028
## Creatividad.x4.
                                                    0.001
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                    0.013
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                    0.001
## Capacidad.matemática.x7.
                                                    0.002
##
                               Rentabilidad.de.ventas.x2.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                    -0.005
## Creatividad.x4.
                                                     0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                     0.066
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.000
## Capacidad.matemática.x7.
                                                    -0.004
##
                               Ventas.de.nueva.cuenta.x3. Creatividad.x4.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                    -0.028
                                                                      0.001
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                    -0.005
                                                                      0.000
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                     0.000
                                                                      0.001
## Creatividad.x4.
                                                     0.001
                                                                      0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                    -0.059
                                                                      0.000
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.001
                                                                      0.000
## Capacidad.matemática.x7.
                                                     0.027
                                                                      0.000
##
                               Razonamiento.mecánico..x5.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                     0.013
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                     0.066
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                    -0.059
## Creatividad.x4.
                                                     0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                     0.000
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.002
## Capacidad.matemática.x7.
                                                    -0.068
##
                               Razonamiento.abstracto.x6.
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                     0.001
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                     0.000
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                     0.001
## Creatividad.x4.
                                                     0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                     0.002
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                     0.000
## Capacidad.matemática.x7.
                                                    -0.001
                               Capacidad.matemática.x7.
##
## Crecimiento.de.ventas.x1.
                                                   0.002
## Rentabilidad.de.ventas.x2.
                                                  -0.004
## Ventas.de.nueva.cuenta.x3.
                                                   0.027
## Creatividad.x4.
                                                   0.000
## Razonamiento.mecánico..x5.
                                                  -0.068
## Razonamiento.abstracto.x6.
                                                  -0.001
## Capacidad.matemática.x7.
                                                   0.000
```

Se calcula la norma uno para la matriz de residuales y contrastar contra 3 factores.

```
Code ## [1] 0.06
```

En conclusión si tomamos la norma mínima la matriz de correlación se aproxima mejor si se utilizan utilizan 3 factores

(c) realiza una prueba para m = 2 y m = 3. A partir de estos resultados y de la parte b), que elecciión de m parece ser la adecuada?

Code Code

```
## $estadistico
## [1] 117.3065
##
## $gl
## [1] 8
##
## $critico
## [1] 20.09024
##
## $Rehaza
## [1] TRUE
```

```
## $estadistico
## [1] 62.83714
##
## $gl
## [1] 3
##
## $critico
## [1] 11.34487
##
## $Rehaza
## [1] TRUE
```

De acuerdo con la prueba se necesita un m mayor a tresa a lo menos, y utilizando la norma para la matriz de los residuales, se toma m=3.

(d) De acuerdo al npumero de factores elegido en c), calcula las puntuaciones de los factores (factor scores) para los vendedores mediante: i)mínimos cuadrados ponderados y ii) mediante el enfoque de regresión. ¿Existe algun patron de agrupamiento de los vendedores de acuerdo a sus puntuaciones factoriales?, si es así ¿como se caracterizan los vendendedores de cada grupo, de acuerdo a la interpretación de los factores?

Con tres Factores

NOTA: las siguientes gráficas están realizadas en plotly, el usuario puede interactuar dando rotaciones al plot, lo que se describe es de acuerdo a alguna rotación que se encontra y se raliza una captura de pantalla.

(Dar click si aparecen en blanco)

mediante el enfoque de regresión.

Enfoque de regresión

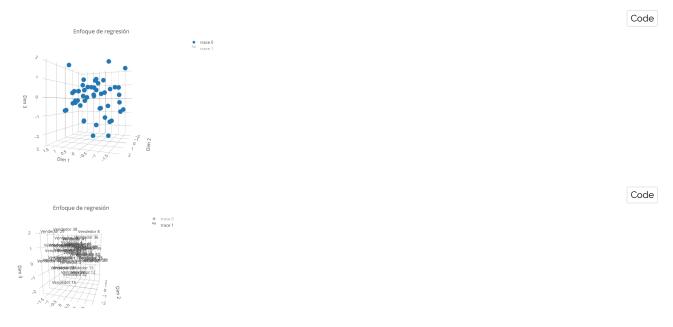
• trace 0

Code

Code

Code

Utilizando el enfoque regresión se observa la separación del espacio en dos, un grupo en la parte superior y otro en la parte inferior, inclusie se detectan, que aquellos que parecen outliers caen o tienen más peso sobre el tercer factor, siendo posiblemente aquellos que son mejores en abstracción, el grupo de abajo tienen pesos más fuerte en el primer factor, siendo aquellos con buen desempeño en el crecimiento y rentabilidad, cuya capacidad matemáticas sobre sale de los demas; el grupo de enmedio cae sobre el factor donde las habilidades de creatividad sobre salen.

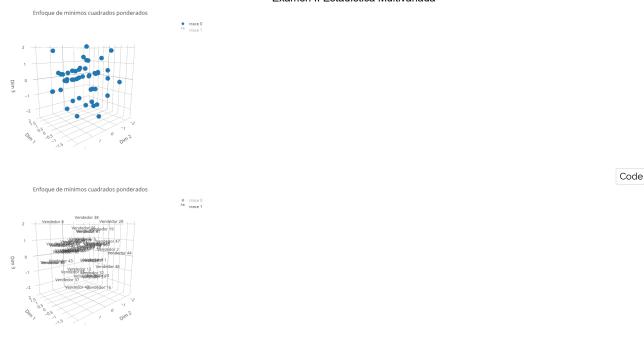


mediante el enfoque de mínimos cuadrados ponderados

Code

Enfoque de mínimos cuadrados ponderados





EJERCICIO 2

En el archivo Sitios Arqueologicos se muestran las "distancias" entre sitios arqueol
 de diferentes periodos, basados en las frecuencias de ciertos tipos de alfar encontrados en es
os sitios. En la tabla de distancias, el n despu de "" indica la fecha probable en la que se reali la cer. por ejemplo P198_0918 se refiere al sitio P198 y 0918 al año posible de elaboración (d.c).

Al utilizar el enfoque de mínimos cuadrados ponderados, la representación en general es la misma que el enfoque regresión; sin embargo, la separación de los posibles grupos que caen en los factores es clara que el del enfoque por regresión.

a. Considerando estas distancias como una medida de disimilaridad entre los sitios, aplica escalamiento multidimensional (MDS) bajo el enfoque de mínimos cuadrados y registra el STRESS1 de las soluciones obtenidas en un rango de 2 a 5 dimensiones. Utiliza como configuración inicial del algoritmo la solución Torgerson o solución clasica, considerando 200 iteraciones y un criterio de convergencia de 1e-06.

Code

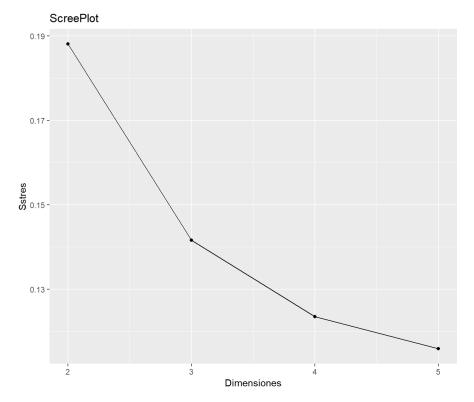
Se realiza una función que nos de el valor del STREES1 y se presenta la tabla con las dimensiones y el valor stress corespondiente.

Code

Stress1	Dimensiones
0.1880604	2
0.1415703	3
0.1234701	4
0.1159110	5

(b) Identifica la dimensionalidad adecuada de la representación MDS de los sitios graficando el STRESS versus cada número de dimensiones (gráfico de sedimentación o de codo).

Se gráfica el screplot, donde el eje de las x, representan las dimensiones que se seleccionan para el MDS, y el de las ordenadas nos indica el nivel de sstres.



Se puede observar que en la dimensión tres, se observa la figura del codo; por lo tanto, utilizar tres dimensiones para la representación son buenas.

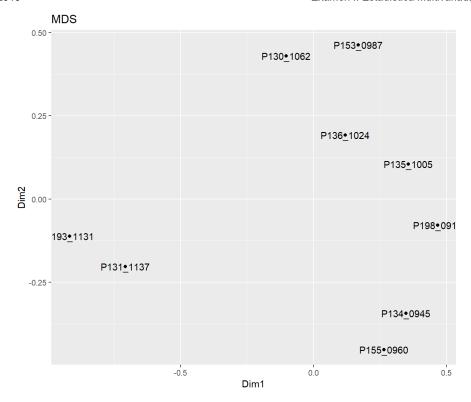
(c) Considerando la representaciión MDS en dos dimensiones, y tomando en cuenta los periodos asociados con los sitios, interpreta esta configuración de dos dimensiones

Se estima MDS con 3 dimensiones de acuerdo al resultado anterior y se visualiza en dos dimensiones, y se toma en cuenta los periodos asociados con los sitios.

```
resul_mds_mc <- smacofSym(disimilaridades, ndim=3, init = "torgerson", itmax = 200, eps = 1e-06)
config_nations_mc<-resul_mds_mc$conf

nombres <- obs[,1] %>% as.character()

config_nations_mc %>% as.data.frame %>% ggplot() + aes(x=config_nations_mc[,1], y=config_nations_mc[,2],label=nombres)
+ geom_point() + labs(title = "MDS",x="Dim1",y="Dim2") +
geom_text(aes(x=config_nations_mc[,1], y=config_nations_mc[,2]))
```



Observando la representación se tiene que la alfareria del sitio P136 y P135 de los años 1024 y 1005 d.c, se encuentra relacionadas: tambiénel tipo de alfareria en los sitios P155, P134 y P198, de los años respectivos, 960,945 y 918 d.c,; asimismo la relación con los sitios P130 y P153, de los años 1062 y 987 d.c.

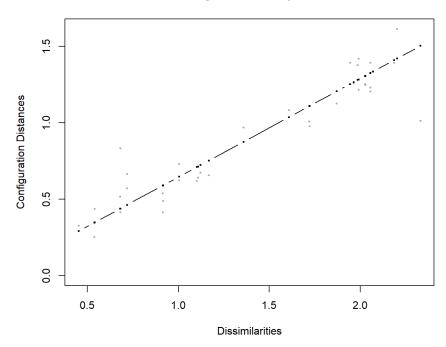
Por otro lado se tiene, la diferencia notable entre las alfarerias de los sitios P193 y P131, de los años 1131 y 1137 d.c, respecto a los otros.

De esta manera, el gráfico muestra los tipos de alfarerias encontrados en los distintos sitios, por periodo en el tiempo, donde se observa que la alfareria del siglo X (1 de enero de 901 al 31 de diciembre de 1000) conocido como el siglo del hierro, se asemejaba un poco a la del siglo XI (comenza el 1 de enero de 1001 y termina el 31 de diciembre de 1100), conocido como siglo de las cruzadas; sin embargo difiere notablemente de aquella del siglo XII (comenza el 1 de enero de 1101 y termina el 31 de diciembre de 1200) fechas donde se presentaron la segunda y tercera cruzada y consigo cambios en aspector culturales en Europa.

O de manera general, aquella alfareria despues del siglo XI, se diferencia notablemente de aquella previa a este siglo.

Dejando de lado la interpretación, ahora observamos el ajuste por las tres dimensiones por medio del diagrama de shepard.

Diagrama de Shepard

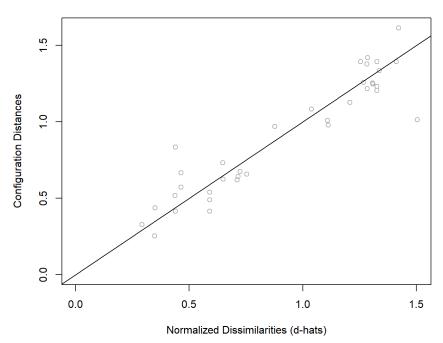


Se observa que la configuraciones van sobre la linea.

Gráficandola diparidad vs la distancia ajustada se puede notar un buen ajuste a la linea de 45 grado. Por lo tanto con 3 dimensiones se observa una buena representación de los datos por medio de las disimilaridades.

Code

Grafica de las disparidades vs las distancias ajustadas



EJERCICIO 3

3. Otra forma de derivar los resultados del análiisis de correspondencia simple es encontrando una matriz \hat{P} de dimensión con rango reducido t < min(r,s) que aproxime P minimizando el criterio de mínimos cuadrados ponderados:

$$tr(D_{r}^{rac{-1}{2}}(P-\hat{P})D_{c}^{-1}(P-\hat{P})D_{r}^{rac{-1}{2}})$$

Usando el teorema de Eckart-Young, encuentre la matrix \hat{P} que arroje la mejor aproximación de rango reducido de P en este sentido. Muestre que la mejor aproximación de rango 1 de P es la solución trivial $\hat{P} = rc\hat{a}\Box^2$.

Se considera la versión escalada $B=D_r^{\frac{-1}{2}}PD_c^{\frac{-1}{2}}$ de la matriz P.

Sabemos que la mejor aproximación de \hat{B} a $D_r^{\frac{-1}{2}}PD_c^{\frac{-1}{2}}$ se encuentra dada por los primeros s valores de la descomposición SVD.

$$D_r^{rac{-1}{2}} P D_c^{rac{-1}{2}} = \Sigma_{k=1}^J \lambda_k u_k v_k$$

donde:

$$D_r^{rac{-1}{2}}PD_c^{rac{-1}{2}}v_k=\lambda_k u_k$$

$$u_{
u}'D_{r}^{rac{-1}{2}}PD_{c}^{rac{-1}{2}}=\lambda_{k}v_{k}$$

У

$$[(D_r^{rac{-1}{2}}PD_c^{rac{-1}{2}})(D_r^{rac{-1}{2}}PD_c^{rac{-1}{2}})-\lambda_k I]=0$$

entonces la aproximación de P se encuentra dada por

$$\hat{P} = D_r^{rac{-1}{2}} \hat{B} D_c^{rac{-1}{2}} = \Sigma_{k-1}^J \lambda_k (D_r^{rac{-1}{2}} u_k) (D_c^{rac{-1}{2}} v_k)$$

Ahora, cualquier sea el varor de P, el termino rc', provee la mejor aproximación de rango. Para esto, sea $u_k = D_r^{-\frac{1}{2}}$ 1 y $v_k = D_c^{-\frac{1}{2}}$ 1, y con basea lo anterior se tiene:

$$u_k'(D_r^{\frac{-1}{2}}PD_c^{\frac{-1}{2}}) = (D_r^{\frac{-1}{2}}1)'(D_r^{\frac{-1}{2}}PD_c^{\frac{-1}{2}}) = 1PD_c^{\frac{-1}{2}} = c'D_c^{\frac{-1}{2}} = (D_c^{\frac{-1}{2}}1)' = v_k'$$

por otro lado

$$(D_r^{\frac{-1}{2}}PD_c^{\frac{-1}{2}})v_k = (D_r^{\frac{-1}{2}}PD_c^{\frac{-1}{2}})(D_c^{\frac{-1}{2}}1) = D_c^{\frac{-1}{2}}P1 = D_r^{\frac{-1}{2}}r = (D_r^{\frac{-1}{2}}1)' = u_k$$

esto es

$$(u_k,v_k)=(D_r^{rac{-1}{2}}1,D_c^{rac{-1}{2}}1)$$

los cuales son los vectores singulares asociados con el valor singular $\lambda_k=1$, y por lo tanto para toda matriz de correspondencia, el termino común en su expanción es

$$D_r^{rac{-1}{2}} u_k v_k' D_c^{rac{-1}{2}} 1 = rc'$$

lo que da como resultado que la aproximación

$$D_{r}^{rac{-1}{2}}PD_{c}^{rac{-1}{2}}=\Sigma_{k=1}^{J}\lambda_{k}u_{k}v_{k}$$

se da por

$$P = rc' + \Sigma_{k=2}^J \lambda_k (D_r^{rac{-1}{2}} u_k) (D_c^{rac{-1}{2}} v_k)'$$

y pasando el termino rc' al otro lado de la ecuaciónse tiene que la mejor aproximación de $D_r^{\frac{-1}{2}}(P-rc)D_c^{\frac{-1}{2}}$, se da por $\Sigma_{k=1}^J \lambda_k u_k v_k$. La mejor aproximación de (P-rc) se da por:

$$P-rc'=\Sigma_{k=2}^{J}\lambda_{k}(D_{r}^{rac{-1}{2}}u_{k})(D_{c}^{rac{-1}{2}}v_{k})'$$

EJERCICIO 4

4. Supongamos que queremos evaluar el efecto de las especies de robles en los vinos tinto rojos envejecidos en barriles. Primero, se añejo el vino de una misma cosecha de Pinot Noir en seis barriles diferentes hechos con dos tipos de roble. Los vinos 1, 5 y 6 se envejecieron con el primer tipo de roble, mientras que los vinos 2, 3 y 4 se envejecieron con el segundo. Despues, se le a tres expertos en vinos que eligieran de dos a cinco variables para describir los vinos. Para cada vino y para cada variable, se pidi al experto que calificara la intensidad. La respuesta dada por el experto se codifico como una respuesta binaria (es decir, frutal frente a no afrutado) o como una respuesta ternaria (es decir, no vainilla, un poco de vainilla, claro olor a vainilla). Cada respuesta binaria está representada por 2 columnas binarias (por ejemplo, la respuesta afrutado está representada por el 1 o y no afrutado es o 1). Una respuesta ternaria representada por 3 columnas binarias (es decir, la respuesta algo de vainilla representada por el 0 1 o). Los resultados se presentan en la table inferior.

El objetivo es doble. Primero queremos obtener una tipo de los vinos y segundo queremos saber si existe un acuerdo entre las escalas utilizadas por los expertos. Usaremos el tipo de roble como una variable complementaria (o ilustrativa) que se proyectaen el an de de aplicar la metodolo del ansis de correspondencia miple. Ades, desps de realizar la prueba de los seis vinos, los catadores encontraron y probaron una botella desconocida de Pinot Noir. Este vino ser utilizado como una observacn complementaria. Para este vino, cuando un experto no estaba seguro de usar un descriptor, se utili un pat de respuesta .5 .5 para representar su valor.

En este caso MCA coicaca los datos creando varias columnas binarias para cada variable con la restriccn de que una y solo una de las columnas obtiene el valor 1. Este esquema de codifican crea dimensiones adicionales artificiales ya que una variable categorica se codificada con varias columnas.

Aplique MCA y responda las siguientes preguntas:

Code

	E1_fruity_y	E1_fruity_n	E1_woody_a	E1_woody_b	E1_woody_c	E1_coffe_y	E1_coffe_n	E2_fruit_y	E2_fruit_n
w1	1	0	0	0	1	0.0	1.0	1	0
w2	0	1	0	1	0	1.0	0.0	0	1
w3	0	1	1	0	0	1.0	0.0	0	1
w4	0	1	1	0	0	1.0	0.0	0	1
w5	1	0	0	0	1	0.0	1.0	1	0
w6	1	0	0	1	0	0.0	1.0	1	0
w?	0	1	0	1	0	0.5	0.5	1	0

Code

	E1_fruity_y	E1_fruity_n	E1_woody_a	E1_woody_b	E1_woody_c	E1_coffe_y	E1_coffe_n	E2_fruit_y	E2_fruit_
W1	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0131579	0.0131579	0.000000
w2	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.013157
w3	0.0000000	0.0131579	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.013157
W4	0.0000000	0.0131579	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.013157
w5	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0131579	0.0131579	0.000000
w6	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0000000	0.0131579	0.0131579	0.000000
w?	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0131579	0.0000000	0.0065789	0.0065789	0.0131579	0.000000
CTOT	0.0394737	0.0526316	0.0263158	0.0394737	0.0263158	0.0460526	0.0460526	0.0526316	0.03947

Valores singulares:

Code

```
## [1] 0.8838 0.4612 0.3182 0.2123 0.1550 0.0000
```

Primeros dos factores, scored Fila

Code

```
## [,1] [,2]
## [1,] 0.97535822 -0.4888391
## [2,] -0.80865349 0.3227360
## [3,] -1.04771515 -0.4128870
## [4,] -0.98781732 -0.2609001
## [5,] 1.03525605 -0.3368523
## [6,] 0.80342873 0.4637015
## [7,] 0.03315725 0.7843452
```

Primeros dos factores, scored Columna

```
[,1]
                           [,2]
   [1,] 1.06131491 -0.26164465
##
##
   [2,] -0.79513355 0.23488720
   [3,] -1.15155007 -0.73051540
         0.01053472 1.13535452
         1.13745324 -0.89520897
        -0.91408344 0.02547633
         0.91505788 0.01869934
         0.80536511 0.22895733
   [9,] -1.07268330 -0.25373815
   [10,] -0.79513355 0.23488720
        1.06131491 -0.26164465
   [12,] -1.15155007 -0.73051540
         0.01053472 1.13535452
         1.13745324 -0.89520897
   [15,] -0.91408344 0.02547633
         0.91505788 0.01869934
         0.25005711 0.35252227
   [18,] -0.33227264 -0.41849142
  [19,] -0.91408344 0.02547633
        0.91505788 0.01869934
   [21,] -1.07268330 -0.25373815
  [22,] 0.80536511 0.22895733
## [23,] 1.06131491 -0.26164465
## [24,] -1.07268330 -0.25373815
```

Inercia:

[1] 0.7811 0.2127 0.1013 0.0451 0.0240 0.0000

Inercia o varianza explicada:

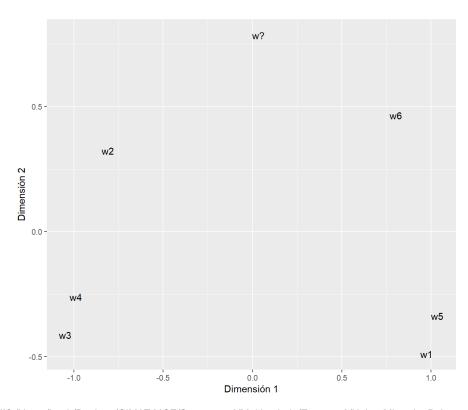
Code

Code

Ahora se visualiza y se contestan las preguntas.

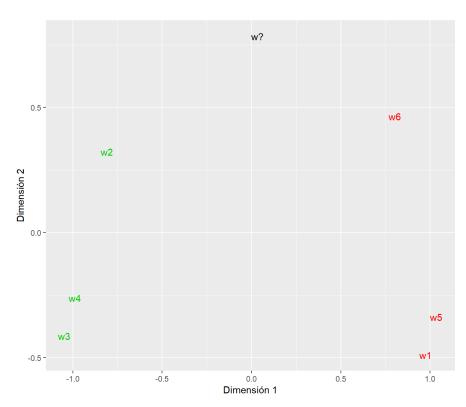
(a) ¿Cual es la tipología de los vinos?

El vino 2, 3, y 4 han sido agrupados en el lado negativo los factores y el vino 1,5, y 6 en el lado positivo. Por lo tanto el vino 1,2 y 3 son del roble son del tipo de roble 2, y el 1,5 y 6 del roble envejecido.



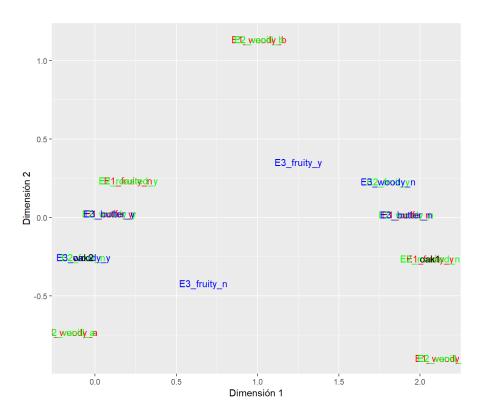
(b) ¿En que tipo de roble se añejo la botella desconocida? Se colorea la representación de las filas por tipo de vino y se encuentra que el vino suplementario parece no pertenecer a ningun grupo.

Code



El análisis de las columnas muestran que el lado negativo del factor es caracterizado como no fruity, no-woody, y coffe, esto por el experto 1. Por el experto 2, como roasted, non fruity, baja en vanilla y woody. Pir último, el experto 3 indica que es buterry y woody.

NOTA: experto uno en color rojo, experto dos en color verde y experto 3 en color azul.



(c) ¿Las variables están correlacionadas? El lado positivo, presenta patrones reversivos: i.e, los elementros suplemtentarios, oak1 y oak2, indican que el lado negativo está correlacionado con el segundo tipo de oak, donde el lado positivo está correlacionado con el primer tipo de oak.

NOTA: los puntos que distinguen del tipo de oak, se encuentran en color negro.

(d) ¿Como se ve afectado el cálculo de la inercia al tener variables ternarias?

Al codificar en binario se crea dimensiones artificialesm ya que una variable categorica se codifica con varias columnas. Como consecuencia la inercia, que es la varianza, del espacio solución es artificialmente inflada y por lo tanto el porcentaje de inercia explicada por la primera dimensión es severamente subestimada.

(e) ¿Como se puede corregir este efecto para calcular correctamente la inercia?

Benzacri (1979) y Greenacre (1993) proponen dos maneras de realizarlo, que son tomar encuenta que los valores propios que sean menores a 1/k son codificados para las dimensiones extras de MCA es equivalente a análizar la matriz de Burt cuyos valores propiso son igual al cuadrado de análizar la matriz de contigencia simple. Con esto los autores indican que se tiene una mejor estimación de la inercia, extrayendo así los valores propios.

EJERCICIO 5

Considere la matriz de covarianza:

$$covegin{pmatrix} X_1^{(1)} \ X_2^{(2)} \ X_1^{(3)} \ X_2^{(4)} \end{pmatrix} = egin{pmatrix} \Sigma_{11} & \Sigma_{12} \ \Sigma_{21} & \Sigma_{22} \end{pmatrix} = egin{pmatrix} 100 & 0 & 0 & 0 \ 0 & 1 & 0 & 0.95 \ 0 & 0.95 & 1 & 0 \ 0 & 0 & 0 & 100 \end{pmatrix}$$

(a) Verifica que el primer par de variables canonicas son $U_1=X_2^{(1)}$ y $V_1=X_1^{(2)}$ con correlación canonicas $p_1^*=0.95$

Se tiene lo siguiente

$$\Sigma_{11}^{rac{-1}{2}}\Sigma_{12}\Sigma_{22}^{-1}\Sigma_{11}^{rac{-1}{2}}=\left(egin{matrix} 0 & 0 \ 0 & (0.95)^2 \end{matrix}
ight)$$

con valores propios de $p_1^{*2}=(0.95)^2$ y $p_2^{*2}=0$, con vectores propios normalizados que son:

$$e_1=\left(egin{array}{c} 0 \ 1 \end{array}
ight)$$

$$e_2 = \begin{pmatrix} 1 \\ 0 \end{pmatrix}$$

Entonces, las variables canonicas están dadas por:

$$U_1 = e_1' \Sigma_{11}^{rac{-1}{2}} X^{(1)} = \left(egin{array}{cc} 0 & 1
ight) \left(egin{array}{cc} .1 & 0 \ 0 & 1
ight) \left(egin{array}{cc} X_1^{(1)} \ X_2^{(1)} \end{array}
ight) = X_2^{(1)}$$

y sabiendo que

$$f_1'\Sigma_{22}^{rac{-1}{2}}=\left(egin{array}{cc}0&1
ight)$$

con

$$V_1 = f_1' \Sigma_{22}^{rac{-1}{2}} X^{(2)} = \left(egin{array}{cc} 1 & 0
ight) egin{pmatrix} 1 & 0 \ 0 & .1 \end{pmatrix} egin{pmatrix} X_1^{(2)} \ X_2^{(2)} \end{pmatrix} = X_1^{(2)}$$

Entonces se tiene que $U_1=X_2^{(1)}$ y $V_1=X_1^{(2)}$ y $p_1^*=0.95$

(b) Al observar la matriz de covarianzas se puede concluir que $U_1 = X_2^{(1)}$ y $V_1 = X_1^{(2)}$ proporcionan un buen resumen de la variabilidad de sus respectivos conjuntos?

 $U_1=X_2^{(1)}$ provee un pobre resumen de la variabilidad en el primer conjunto. Practicamente la mayor parte de la variabilidad recae en el conjunto $X_1^{(1)}$, el cual no se encuentra correlacionado con U_1 . Esto mismo sucede en la situación donde $V_1=X_1^{(2)}$, en el segundo conjunto de datos.

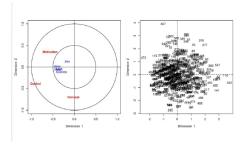
Apendice de código

Code

EJERCICIO 6

Un investigador en ciencias sociales ha recopilado datos de 600 individuos (hombres y mujeres) en 6 variables, de las cuales 3 son psicocas (Control, Concept y Motivation), 4 variables acadicas (Read, Write, Math, Science) que corresponden a scores estandarizados de diversas pruebas realizadas, y finalmente, una variable que corresponde al genero (Female). El investigador es interesado en la relacin que existe entre las variables psicolicas y las variables acadicas junto con la del gero. Un ejemplo de los datos se muestra a continuaci:

Code



En base a los resultados podemos construir una ecuación que nos indique que variables pesan más en los primeros pares de variables canonicas, los cuales son la combinación lineal de las otras variables; i.e, es un resumen de las variables en terminos de una sola.

El primer par de variables que resumen la información de los dos grupos de covariables, las psicologicas y acádemica están dadas por:

$$egin{aligned} U_1 &= -1.2 z_1^{(1)} + 0.35 z_2^{(1)} - 1.26 z_3^{(1)} \ V_1 &= -0.04 z_1^{(2)} - 0.035 z_2^{(2)} - 0.023 z_3^{(2)} - 0.005 z_4^{(2)} - 0.63 z_3^{(2)} \end{aligned}$$

con una correlación canonica de 0.46.

Eso significa U_1 la representa la variable psicologica concepto y a V_1 las variables acádemicas ciencia y matemáticas; de esta manera existe relación moderada entre la variable que mide el desempeño conceptual y el desempeño acádemico en las ciencias y matemáticas; observando el gráfico se puede observar esta relación en el la parte inferior izquierda del gráfico de la izquierda, donde matemáticas y ciencias se encuentran cercanas, y la variable concepto de bajo de ellas.

Por otro lado, si vemos el segundo par de variables canonicas, se encuentra una correlación canonica del .16; i.e, existe una ligera relación entre las variables motivación y la variable que mide el desempeño de la habilidad escrita; asimismo, la motivaciónse ecnuentra relacionada de acuerdo el genero. Esto se puede observar en las siguientes ecuaciones:

$$egin{aligned} U_2 &= -0.62_1^{(1)} - 1.185 z_2^{(1)} + 2.0226 z_3^{(1)} \ V_2 &= -0.0004 z_1^{(2)} + 0.042 z_2^{(2)} + 0.0042 z_3^{(2)} - 0.085 z_4^{(2)} - 1.08 z_3^{(2)} \end{aligned}$$

En U_2 , se observa que está representadapor la variables psicologica motivación, y en el segundo conjunto de variables, el resumen de ellas V_2 , está representada por la variable sexo y escitura, las cuales se observan en el gráfico izquierdo, en el cuadrante superior izquierdo, donde motivación está cerca de write y sex, haciendo notar la relación entre variables.

Entonces U_1 , son aquellos cuya habilidad conceptual sobresales, y V_1 , aquellos que son buenos en las habilidades acádemicas cuantitativas, lo cual está muy relacionado por la exigencia en esta rama acádemica.

Para U_2 , representa motivación, y V_2 , representa la habilidad de escribir en función de ser mujer u hombre.

En base lo anterior podemos utilizar el gráfica izquierdo e indicar a posibles candidatos que tengan estas habilidades; por ejemplo. el sujeto 407, puede ser un individuo cuyo estado motivacional este en función de su genero, al igual que su forma de redactar.

Por otro lado, el individuo 245, puede ser un sujeto que es bueno en la ciencia o matemáticas, y tiene gran habilidad para conceptualizar el contenido de estas ramas.