/*# 1. Sacar un listado de clientes indicando el nombre del cliente y cuántos pedidos ha realizado.*/

NombreCliente	Pedidos Realizados
Agrojardin	5
Beragua	5
Camunas Jardines S.L.	5
Dardena S.A.	5
DGPRODUCTIONS GARDEN	11
El Jardin Viviente S.L	5
Flores Marivi	10
FLORES S.L.	5
Gardening Associates	9
Gerudo Valley	5
Golf S.A.	5
Jardin de Flores	5
Jardineria Sara	10
Jardinerías Matías SL	5
Jardines y Mansiones CACTUS SL	4
Naturagua	5
Sotogrande	5
Tendo Garden	5
Tutifruti S.A	5

/*# 2. Sacar un listado con los nombres de los clientes y el total pagado por cada uno de ellos.*/

-> FROM Clientes c INNER JOIN Pagos p USING(CodigoCliente) -> GROUP BY c.NombreCliente -> ORDER BY SUM(Cantidad) DESC;					
NombreCliente	Total Pago por CLiente				
Gerudo Valley	81849.00				
Tendo Garden	23794.00				
Jardines y Mansiones CACTUS SL	18846.00				
Jardin de Flores	12081.00				
Jardinerías Matías SL	10972.00				
Gardening Associates	10926.00				
Agrojardin	8489.00				
Jardineria Sara	7863.00				
Flores Marivi	4399.00				
Dardena S.A.	4160.00				
DGPRODUCTIONS GARDEN	4000.00				
Tutifruti S.A	3321.00				
Beragua	2390.00				
Camunas Jardines S.L.	2246.00				
El Jardin Viviente S.L	1171.00				
Naturagua	929.00				
Sotogrande	272.00				
Golf S.A.	232.00				

/*# 3. Sacar el nombre de los clientes que hayan hecho pedidos en 2008.*/

/*# 4. Listar el nombre del cliente y el nombre y apellido de sus representantes de aquellos clientes que no hayan realizado pagos.*/

/*# 5. Sacar un listado de clientes donde aparezca el nombre de su comercial y la ciudad donde está su oficina.*/

/* # 6. Sacar el nombre, apellidos, oficina y cargo de aquellos que no sean representantes de ventas.*/

-> WHER	E (Puesto != '	~kepresentan	te ventas");	
Nombre	Apellido1	Apellido2	CodigoOficina	Puesto
Marcos	Magaña	Perez	TAL-ES	Director General
Ruben	López	Martinez	TAL-ES	Subdirector Marketing
Alberto	Soria	Carrasco	TAL-ES	Subdirector Ventas
Maria	Solís	Jerez	TAL-ES	Secretaria
Carlos	Soria	Jimenez	MAD-ES	Director Oficina
Emmanuel	Magaña	Perez	BCN-ES	Director Oficina
Francois	Fignon	İ	PAR-FR	Director Oficina
Michael	Bolton	İ	SFC-USA	Director Oficina
Hilary	Washington	İ	BOS-USA	Director Oficina
Nei	Nishikori	İ	TOK-JP	Director Oficina
Amy	Johnson	İ	LON-UK	Director Oficina
Kevin	Fallmer	İ	SYD-AU	Director Oficina

/*# 7. Sacar cuántos empleados tiene cada oficina, mostrando el nombre de la ciudad donde está la oficina.*/

/*# 8. Sacar un listado con el nombre de los empleados, y el nombre de sus respectivos jefes.

/*# 9. Sacar el nombre, apellido, oficina (ciudad) y cargo del empleado que no represente a ningún cliente.

Empleado	Ciudad	Puesto	[
DavidPalma	Barcelona	Representante Ventas	
OscarPalma	Barcelona	Representante Ventas	
HilaryWashington	Boston	Director Oficina	
MarcusPaxton	Boston	Representante Ventas	
AmyJohnson	Londres	Director Oficina	
LarryWestfalls	Londres	Representante Ventas	
JohnWalton	Londres	Representante Ventas	
CarlosSoria	Madrid	Director Oficina	
HilarioRodriguez	Madrid	Representante Ventas	
FrancoisFignon	Paris	Director Oficina	
LaurentSerra	Paris	Representante Ventas	
KevinFallmer	Sydney	Director Oficina	
MarcosMagaña	Talavera de la Reina	Director General	
RubenLópez	Talavera de la Reina	Subdirector Marketing	
AlbertoSoria	Talavera de la Reina	Subdirector Ventas	
MariaSolís	Talavera de la Reina	Secretaria	
Juan CarlosOrtiz	Talavera de la Reina	Representante Ventas	
NeiNishikori	Tokyo	Director Oficina	
NarumiRiko	Tokyo	Representante Ventas	
TakumaNomura	Tokyo	Representante Ventas	

/*# 10. Sacar la media de unidades en stock de los productos agrupados por gama.*/

/*# 11. Sacar los clientes que residan en la misma ciudad donde hay una oficina, indicando dónde está la oficina.*/

/*# 12. Sacar los clientes que residan en ciudades donde no hay oficinas ordenado por */
/*# la ciudad donde residen.
*/
/*# 14. Sacar cuál fue el cliente que hizo el pago con mayor cuantía y el que hizo el pago con menor cuantía.
*/
/*# 15. Sacar un listado con el precio total de cada pedido.
*/
/*# 16. Sacar los clientes que hayan hecho pedidos en el 2008 por una cuantía superior a 2000 euros.
*/
/*# 17. Sacar cuántos pedidos tiene cada cliente en cada estado.

/*# 18. Sacar los clientes que han pedido más de 200 unidades de cualquier producto*/