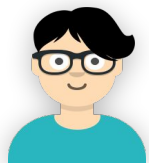


# Imagine que você foi alocado em um projeto e o cliente te apresenta as seguintes demandas:

Uma empresa nacional tem como principal produto a venda de bicicletas em diversos países. Ela possui uma base de dados consistente com muitas informações sobre vendas.

## Relatório Mensal de Vendas



**Sales Specialist**

Eu quero...	Para...
Avaliar a performance das vendas mensais e anuais	Definir as prioridades e estratégia comercial do próximo mês
Comparar as vendas de diferentes clientes e setores	Traçar ações e estratégias específicas para alavancar os meus resultados

Os dados devem ser reportados semanalmente para o time de vendas montar estratégias durante a semana e mensalmente numa reunião para C-Level

Ilustrativo