

# Juan's appliance center project

Resumen ejecutivo  
Preparado por Alura Latam

## Overview

Juan's appliance center, ha requerido los servicios del equipo de alura latam para construir un modelo de regresión que analice las ventas y el rendimiento de las tiendas.

## Problem

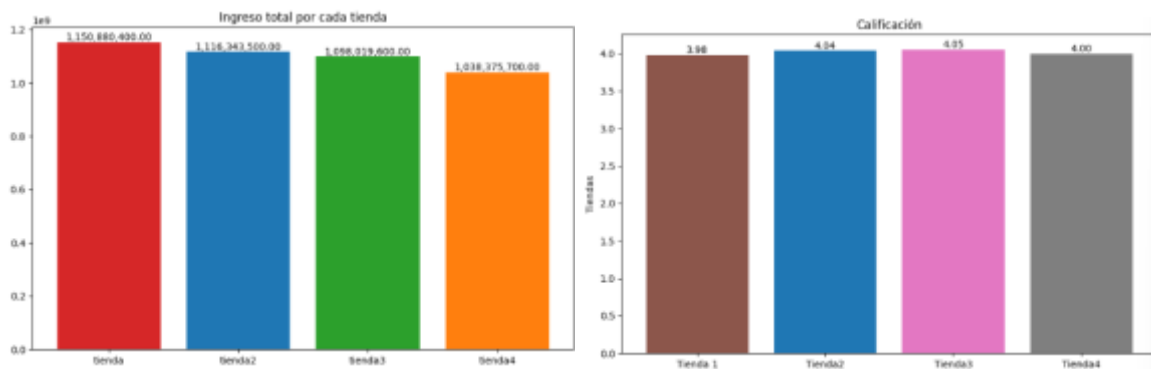
El Sr. Juan quiere vender una de sus cuatro tiendas y necesita de nuestra ayuda para poder tomar decisión informada, Nos proporciona los conjuntos de datos respectivo a cada tienda.

## Solution

Se exploro el conjunto de datos, se realizo validación de datos, se consideraron las variables mas útiles y las posibles interacciones. Se examinaron los componentes de los datos proporcionados que aportan información relevante y se realizaron visualizaciones para poder destacar los resultados clave obtenidos

## Details

- El conjunto de datos incluye la facturación total , valoración media y el costo de envío por cada tienda.
- Destaca cuales son los productos mas y menos vendidos por tienda, así como cual es la categoría con mas venta por tienda.
- Encontramos que la tienda 4 es la que tiene menor costo de envío, pero tambien menor ingresos y menor promedio de calificación



## Next Steps

Como siguiente paso, el equipo de datos consulto al Sr. Juan para compartir los resultados del análisis de datos y destacó que la tienda número 4 es la que tiene menos ingresos y menor calificación, sin embargo se recomienda realizar un modelo predictivo para poder tomar una mayor decisión financiera