

SynergyAI – Presentación Ejecutiva

¿Qué es SynergyAI?

SynergyAI es un ecosistema de modelos generativos de IA que colaboran entre sí para resolver tareas complejas de forma más eficiente, ética y humana.

En lugar de depender de un solo modelo, SynergyAI divide las consultas entre modelos especializados coordinados, mejorando resultados y reduciendo el consumo energético.

¿Qué problema resuelve?

Actualmente, los usuarios deben cambiar entre múltiples herramientas de IA para diferentes tareas, generando interrupciones, consumo innecesario y resultados poco consistentes.

SynergyAI integra y orquesta distintos modelos desde una sola interfaz colaborativa.

¿Cómo funciona?

- División de tareas complejas entre modelos especializados
- Refinamiento de lenguaje antes del envío
- Orquestación inteligente según el tipo de tarea
- Respuesta final unificada con texto, imagen o código

¿Por qué es ético y sustentable?

- Menor consumo energético por uso preciso de modelos
- Accesibilidad para usuarios no técnicos
- Transparencia en decisiones de los modelos
- Potencial educativo y social

¿Quién está detrás?

Alexander Moore – Freelancer y fundador del proyecto, con experiencia en educación, tecnología e impacto social.

Busco aliados con visión desde IA, UX, sostenibilidad, ética, educación y comunidad.

1. SynergyAI para Usuarios Finales (Profesionales y Freelancers de IA)

Propuesta de Valor: Plataforma que orquesta múltiples modelos generativos de IA para tareas complejas, optimizando tiempo, calidad y recursos.

Segmentos de Clientes: Profesionales de contenido, freelancers en IA y data science, educadores, creadores de cursos, startups tecnológicas.

Estrategia de Venta: Modelo freemium: acceso gratuito con limitaciones + suscripciones premium por volumen, velocidad o personalización. Se puede vender como asistente universal de IA para trabajo diario, con énfasis en productividad y ahorro de tiempo.

2. SynergyAI como Infraestructura Ética para Startups

Propuesta de Valor: Infraestructura ética, modular y eficiente para integrar IA en productos digitales.

Segmentos de Clientes: Startups de edtech, legaltech, fintech, consultoras tecnológicas.

Estrategia de Venta: Licenciamiento B2B (white-label), APIs por consumo, soporte técnico premium. Ideal para vender a CTOs o fundadores como solución rápida y ética para acelerar la adopción de IA.

3. SynergyAI para Educación y Sostenibilidad

Propuesta de Valor: IA colaborativa accesible para educación, con enfoque en bajo consumo energético y transparencia.

Segmentos de Clientes: Escuelas, universidades, ONG de tecnología ética, centros de capacitación.

Estrategia de Venta: Venta institucional, convenios con ministerios o fundaciones, talleres y

bootcamps. También se puede ofrecer como herramienta pedagógica para enseñar sobre IA y sostenibilidad.

¿Te interesa colaborar o dar feedback?

Video demo: <https://youtu.be/MZiub3PaKWY>

GitHub: <https://github.com/githubmoore/SynergyAI>

Email: freelance.alexander@outlook.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/alexander-moore-877413127>