|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Табаков Антон Павлович   |  |  | | --- | --- | | Почта | [tabakoffanton@gmail.com](mailto:tabakoffanton@gmail.com) | | Факт. адрес | Химки (Московская область) | | Гражданство | Россия | | Вакансия | ACRM-аналитик Альфа | | Компания последнего места работы | ООО «1001101» | | Должность на последнем месте работы | Аналитик | | Опыт на последнем месте работы | 2 года | |  |

**31 год** (02 января 1994), мужчина

**Химки (Московская область)**, не готов к переезду, готов к редким командировкам

**Аналитик**

**Опыт работы** 7 лет

Специализации:

* BI-аналитик, аналитик данных
* Аналитик
* Продуктовый аналитик

Занятость: полная занятость, проектная работа

График работы: полный день, гибкий график, удаленная работа

**Опыт работы**

[ООО «1001101»](https://onespot.one/)

**Аналитик**

июнь 2023 - по настоящее время (2 года)

Клиент: Маркетинговая команда

Проект: Снижение CAC

Задачи и достижения:

- Создал отдельные дэшборд по всем этапам воронки работы с клиентом

-- Создал логику атрибуцирования по Last Clikc и Ushape модели

--- Полностью автоматизировал их и описал

---- Использовал: MetaBase, PostgreSQL, SLACK

----- Снизили CAC не уронив конверсию воронки на 30%

Клиент: Финансовая команда

Проект: Корректировка финансовых показателей и их поддержание в чистоте в центральной БД

Задачи и достижения:

- Создал отдельные дэшборд на все фин. показатели

-- Создал алерты и оповещения об ошибках в мессенджеры

--- Полностью автоматизировал их и описал

---- Использовал: MetaBase, PostgreSQL, SLACK

----- Разница между официальной финансовой отчетностью и БД стала составлять менее 2 рублей с сотен тысяч

Клиент: Продуктовая команда

Проект: Дэшборды по оценке использования инструментов внутри продукта пользователем

Задачи и достижения:

- Создал отдельные дэшборды на каждый инструмент внедрив дополнительные метрики

-- Полностью автоматизировал их и описал

--- Использовал: MetaBase, PostgreSQL

---- Появились метрики DAU, MAU, WAU, Погружение клиента в инструмент, доходность инструментов.

Проект: KPI трекер

Задачи и достижения:

- Создал и автоматизировал дэшборд, который отслеживал KPI показатели команд. И автоматически выводил и перестраивал форкаст по всем показателям в зависимости от выбранного разреза.

-- Полностью автоматизировал и описал дэшборд и презентовал всем командам

--- Использовал: MetaBase, PostgreSQL

---- Появилась единая Point of truth, которой пользуются все отделы, сокращено время на подготовку

Проект: Создал PipeLine из MixPanel в Metabase

Задачи и достижения:

- Создал и автоматизировал поток данных о событиях из mixpanel в metabase

-- Создал общий пайплайн и поставил задачу на разработку по постобработке этих данных

--- Использовал: MetaBase, MixPanel, BigQuery

Проект: Правка ошибок в данных в GA4

Задачи и достижения:

- Поправил все расхождения в ГА, чтобы оно совпадало с показателями в базе

-- Так же исправил баги, при отправляемом событии вместе с разработкой

--- Использовал: GA4

**ICNX**

**Аналитик данных**

февраль 2020 - июнь 2023 (3 года 5 месяцев)

Клиент: P&amp;G

Проект: Мониторинг ключевых показателей по коммуникациям

Задачи и достижения:

- Разработал и внедрил основной дэшборд для отслеживания показателей

-- Сократил время для анализа рассылок и выявления непредвиденных ситуаций

--- Использовал Microsoft PowerBI

- Автоматизировал подготовку текущей отчетности

-- Освободил время SQL аналитиков и разработчиков

--- Использовал: Knime, SQL

- Почистил и поддерживал чистоту данных в основной БД проект

-- Сократил время на чистку данных перед анализом до минимума

--- Использовал: Knime, SQL

Проект: Работа с промо-кампаниями клиента

Задачи и достижения:

- Автоматизировал процесс определения победителя

-- Освободил время для запуска большего количества промо одновременно

--- Использовал Knime, Google DataStudio

- Автоматизировал отчетность по промо

-- Сократил время на анализ промо для менеджеров промо

--- Использовал: SQL, Knime, Microsoft PowerBI

Клиент: Philip Morris

Проект: Аналитика коммуникации с клиентской базой

Задачи и достижения:

- Нашёл и скорректировал ошибки в сборе и подсчёте статистики

-- Улучшил точность KPI показателей

--- Использовал: SalesForce, SQL

- Проанализировал текущие коммуникации

-- Увеличил OR% рассылок на ~2% для лояльной аудитории

--- Использовал: Knime, R, SQL

Клиент: Haval

Проект: Under NDA

Задачи и достижения:

- Собирал и подготавливал данные для финансовой модели проекта

--- Использовал: Knime, SQL, Python

- Собрал и подготовил отчет по текущему качеству данных в системе в разрезе проекта

-- Использовал: Knime, SQL, Python

Проект: Качество данных

Задачи и достижения:

- Создал и внедрил ежемесячный отчет по качеству данных

-- Сократил время для выявление ошибок и неверного заполнения данных

--- Использовал: Python

- Выявил и исправил технические ошибки дедубликации и распознавания данных в новой CRM системе

-- Повысил точность систем дедубликации и качества данных

--- Использовал: Изучение документации и тесты

- Нашёл и исправил технические проблемы с фильтрацией данных

-- Повысил точность данных для отделов, которые пользуются разными фильтрами

--- Использовал: Изучение документации и тесты

Клиент: Внутренние задачи

Проект: Создание централизованной модели понимания данных

Задачи и достижения:

- Создал и внедрил базу знаний для терминов внутри команды

-- Сокращение времени и кол-ва ошибок в анализе

--- Использовал: Коммуникативные навыки, навыки выстраивания бизнес-процессов

[X5 RETAIL GROUP](http://www.X5.ru/)

**Аналитик**

июнь 2019 - февраль 2020 (9 месяцев)

Клиент: Ultra-Fresh отдела

Проект: Мониторинг ключевых показателей отдела

Задачи и достижения:

- Создал и внедрил регулярную (ежемес., еженед.) отчетность внутри команды

-- Снизил нагрузку на сбор данных и анализ отделом закупок

--- Использовал: SAP, OLAP, Excel

- Подготовка презентаций по результатам отчетных периодов

-- Снизил нагрузку на коммерческого директора

--- Использовал: SAP, OLAP, Excel, SAP BI, Power Point

- Нашёл точки роста для продаж отдела

-- Увеличил объемы продаж в категории курица на 5%

--- Использовал: SAP, OLAP, Excel, SAP BI

Проект: Анализ списаний

Задачи и достижения:

- Нашёл проблемы в звеньях логистических цепей

-- Уменьшились % списаний по причине истечения срока годности в 2 раза

--- Использовал: SAP, OLAP, Excel

Клиент: Внутренние задачи

Project: Централизованная система данных

Задачи и достижения:

- Создал и внедрил документацию по использованию инструментов данных внутри компании

-- Данные стали биться между презентациями отделов и бухгалтерии

--- Использовал: Коммуникативные навыки, навыки выстраивания бизнес-процессов

[О’КЕЙ – Федеральная розничная сеть](http://www.okmarket.ru/)

**Аналитик**

июнь 2018 - июнь 2019 (1 год 1 месяц)

Клиент: Коммерческий директор

Проект: Контроль повышения цен

Задачи и достижения:

- Сравнение цен компании с ценами конкурентов

-- Поддерживалась стабильная конкурентоспособная цена с максимальной прибылью или объемом

--- Использовал: Excel

Проект: Сезонное изменение матрицы

Задачи и достижения:

- Добавление в систему хранения данных о товаре атрибута сезонности

-- Сокращение времени для поиска товаров на вывод из матрицы

--- Использовал: Excel, Коммуникативные навыки

**Опыт вождения**

Категории прав: B

**Ключевые навыки**

MS Office, 1С: Предприятие 8, Деловая переписка, Английский язык, Работа в команде, Agile Project Management, Scrum, SAP, Подготовка презентаций, Аналитическое мышление, SQL, Knime, Google Analytics, Olap (online analytical processing), R, Python, MS Excel, Business Intelligence Systems, Анализ данных, Сбор и анализ информации, Навыки презентации, Визуализация данных, Power BI, Аналитика, Умение принимать решения, GTM, GA4, Metabase

**Обо мне**

Портфолио:https://buildin.ai/share/75dfb2e7-1ed2-472d-96b9-1235fd3a92d9?code=8XVKK8

- Аналитик с 7+ летним стажем, который поработал в организациях разных масштабов и разных задач, поэтому очень универсален

- Главной своей отличительной чертой считаю, умение работать со всем процессом целиком сразу в момент постановки задачи. Я всегда спрошу зачем заказчику эта задача и проанализирую в какой процесс оно входит и что произойдет дальше из-за чего чаще отдаю более желанный результат

- В данный момент работаю аналитиком в маркетинговой компании OneSpot

- Основные хард скиллы: SQL, Knime, R, MS Excel, MS Power BI, Phyton, Google Analytics, MetaBase

- Основные софт скиллы: Развитые коммуникативные навыки, Project managment, Обучение коллег, Умение налаживать взаимоотношения с разными отделами и т.д.

- Нахожусь в Тольятти

**Образование**

Высшее образование (Бакалавр)

Тольяттинская академия управления, Тольятти

Менеджмент, Менеджмент

2016

**Знание языков**

Русский - Родной

Английский - C1 — Продвинутый

**Повышение квалификации**

Google Data Analytics Professional Certificate

Coursera, Data Analytics

2023

**Дополнительно**

Гражданство: Россия

Разрешение на работу: Россия