Бизнес Модель

1. Ключевые партнеры:

Разработка учебного центра ВИЭ на базе ключевых университетов - партнеров:



Китай: North China Electric Power University (NCEPU)



Россия: МИСИС (Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС»)



Индия: National Institute of Solar Energy (NISE)

2. Ключевые активности:

Разработка и внедрение инновационных решений в области солнечной энергии.

Подготовка квалифицированных кадров: Создание и реализация образовательных программ в области ВИЭ на базе партнерских университетов.

Консалтинг и техническая поддержка: Предоставление консультационных услуг компаниям и организациям, заинтересованным во внедрении ВИЭ.

Научно-исследовательская деятельность: Проведение исследований и разработок в области новых технологий ВИЭ.

3. Каналы:

Прямые продажи: Через представительства в странах БРИКС и онлайн-платформу.

Партнерские сети: Сотрудничество с компаниями, работающими в сфере энергетики.



Университеты: Обучение и распространение информации через образовательные программы.

Логистические компании:

Бразилия: Rumo Logística

Китай: China Shipping Group, COSCO Shipping, JD Logistics

Россия: DPD Россия, ПЭК, DSV

ЮAP: Aistlog

Необходимо определить логистических партнеров в других странах БРИКС.

4. Структура издержек:

Затраты на исследования и разработки.

Затраты на образование и подготовку персонала.

Затраты на инфраструктуру (офисы, оборудование).

Затраты на маркетинг и продажи.

Затраты на логистику.

Административные расходы.

5. Источники доходов:

Продажа услуг по проектированию, строительству и обслуживанию солнечных электростанций.

Плата за обучение и тренинги.

Консалтинговые услуги.

Лицензирование технологий.

Инвестиционные доходы (при наличии собственных инвестиционных проектов).

6. Планируеммый бюджет

2 млрд долларов США.

